

山东省贸促会凝聚国际工商界力量赋能高质量发展



山东省国际贸易和投资顾问圆桌会现场。图片来源:山东省贸促会

为进一步凝聚国际工商界力量,汇聚各方智慧经验,提高科学决策能力,近日,山东省贸促会在济南主办2026年山东省国际贸易和投资顾问圆桌会(以下简称“圆桌会”),邀请来自帝斯曼一芬美意、西门子、毕马威、威立雅、希杰、飞利浦等知名跨国公司和俄罗斯中小企业联合会、意大利国家法律审计师协会、肯尼亚国家工商会、苏格兰国际发展局等国际工商机构的18家顾问单位参会。圆桌会举办主体会议1场,在烟台、威海配套举办齐鲁城市行活动2场,进一步推进顾问单位在鲁项目合作,达成一批新合作意向,促成部分签约和即期贸易。

会议主要在以下方面达成积极成果:

一是高层次国际顾问建言献策针对性强。俄罗斯、英国、意大利、荷兰、德国、肯

尼亚、美国、墨西哥、东盟等国家和地区的跨国公司和商协会国际顾问及顾问代表参会。俄罗斯中小企业联合会主席亚历山大·加里宁、苏格兰工商委员会主席吉姆·麦克唐纳、帝斯曼一芬美意中国总裁周涛、意大利国家法律审计师协会主席齐里亚科·莫内塔、西门子(中国)副总裁战京涛、联合国工业发展组织原司长龚维希、毕马威中国主席邹俊、威立雅集团高级副总裁黄晓军、肯尼亚国家工商会主席埃里克·鲁托、东盟—中国工商总会会长杨天华、飞利浦大中华区副总裁张丹丹等15名顾问及顾问代表围绕人工智能、产业链数字化转型、制造业绿色变革、营商环境优化、企业出海综合服务保障等建言献策。山东省委外办、山东省发展和改革委员会、山东省科技厅、山东省工业和信息化厅、山东省商务厅、山

东省卫生健康委等6个省直部门回应了顾问意见建议和关心的问题。山东省副省长温暖作总结讲话,充分肯定了顾问发言,高度评价认可建议的前瞻性、实操性。

二是齐鲁城市行活动务实高效。山东省贸促会在烟台、威海配套开展顾问齐鲁城市行活动,举办2场经贸交流对接会,12家顾问单位与190余家山东企业开展洽谈交流。山东省贸促会精准匹配全球优质资源与地方发展诉求,组织顾问及顾问代表深入万华化学、中集来福士、威高、迪尚等8家标杆企业、工业园区,实地考察海洋工程装备、高端化工新材料、生物医药医疗器械等领域的发展成果。通过互动交流、互学互鉴,积极寻找合作商机,推动资源共享。考察过程中,顾问及顾问代表对山东的产业发展、产业转型等表现出浓厚兴趣,并为各地发展提出切实可行的意见和建议。

三是境内外影响力持续扩大。圆桌会及配套活动得到中央及省内主流媒体的高度关注和广泛报道,传播成效显著。中央媒体层面,新华社发布活动相关通稿,并被人民网、中国贸易报等中央及行业重点新闻网站转载。在省内,大众日报刊发头版要闻,山东广播电视台《新闻联播》等栏目播发政务新闻,齐鲁晚报·齐鲁壹点客户端发布30余篇原创稿件,总阅读量超过245万次,并通过大众新闻、今日头条等平台实现深度传播,放大了活动声量。依托新华社及其全球网络,活动信息在欧美、亚太、非洲近20个国家和地区以5种语言发布,被美联社、法国卡迪夫每日新闻、韩国联合通讯社、日本《每日新闻》等当地主流媒体、门户网站及重点资讯网站广泛转载落地,总量达1108家次,境外点击率达1.59亿人次,形成多层次、广覆盖的国际传播声势,国际影响力进一步扩大。

本次圆桌会主要达成以下成效。一是赋能山东“十五五”高质量发展。目前聘请的26名国际顾问具有较高的国际声誉,在业内外拥有丰富资源和广泛影响力。参加本次圆桌会的包括来自12个国家和地区的顾问及顾问代表,总计提交建言献策报告17篇,围绕山东省“十五五”规划及开局起步献计献策,建议山东积极布局长寿经济和生物医药产业,发展生产性服务业,推动山东与跨国公司深度战略协同,推进能源绿色转型、新兴产业脱碳、提升资源循环利用水平,打造绿色低碳园区样板,在传统基建、数字新基建、绿色能源、现代农业等领域加强经贸合作。这些思路举措和合作建议具有战略性、前瞻性,为山东谋划推进“十五五”高质量发展、深化对外经贸合作注入国际智慧。

二是进一步推进顾问在鲁合作项目。顾问单位纷纷表示,将进一步推进在鲁合作项目。山东省贸促会与有关顾问单位进一步达成共识,将密切沟通,持续做好美国艾伯维与荣昌生物医药合作、德国安顾保险增资和新加坡金鹰集团莱赛尔等项目落地跟踪服务,确保项目顺利实施。与会的境外商协会组织负责人也纷纷表示,将聚焦具体行业领域,搭建经贸合作平台,促进英国、俄罗斯、意大利、肯尼亚、墨西哥、东盟等国家和地区与山东的地方经贸合作、友城合作迈上新台阶。

三是促成多领域贸易投资合作。山东省贸促会聚焦促进货物贸易、服务贸易和数字贸易,与俄罗斯中小企业联合会、苏格兰国际发展局、意大利国家法律审计师协会、肯尼亚国家工商会、东盟—中国工商总会和中国墨西哥商会等7家工商机构广泛对接,促成即期贸易和多个合作意向。现场考察中集来福士船厂后,中国墨西哥商

会迅速促成墨西哥企业与烟台中集集团签订了首单100余万美元运输车合同。肯尼亚国家工商会主席在齐鲁城市行烟台洽谈会现场与山东商务职业学院签署首期中非数字贸易人才培养协议,与中由(山东)农业科技子公司达成共建中非联合实验室合作意向,与威海文西康生物医疗公司达成医疗器械及耗材的销售推广合作意向。意大利国家法律审计师协会积极推介其审计、会计专业服务,与多家赴欧洲发展的山东企业达成服务合作意向,意大利企业与神农菌业达成出口菌株意向。

下一步,山东省贸促会计划从以下方面开展工作,推动落实本次会议成果。

一是落实圆桌会意见建议。山东省贸促会根据省领导要求,已梳理顾问意见建议80多条,将建立台账跟踪落实,及时转交省直部门研究办理,并将办理情况及时反馈顾问。同时做好顾问后续在鲁经贸考察、项目对接的服务保障,为顾问单位在山东深化合作提供全流程支持。

二是筹备酝酿顾问会议调整扩容。首批顾问5年聘期已满,按照章程规定,2027年将面临顾问调整和续聘。山东省贸促会将重点面向山东主要贸易伙伴地区、新兴市场国家和共建“一带一路”国家,持续对接国际工商机构、世界500强跨国公司、国际知名咨询机构等,选聘国际工商领袖和专家,壮大国际顾问队伍。

三是共同策划举办系列经贸活动。针对国际工商会加强贸易投资合作的意见建议,山东省贸促会将立足各资源禀赋和产业特色,与顾问单位共同策划举办系列经贸活动,精准匹配全球资源与各市合作需求,推动更多贸易投资项目和经济技术合作落地山东。

(来源:山东省贸促会)

法商融合标准化启航 法律服务深度嵌入商业全链条

■ 本报记者 毛雯

中国贸促会商业行业委员会法商融合标准化技术委员会成立大会暨第一次全体会议日前在北京举行。此次大会上,“企业获得感”成为关键词。来自高校、律师事务厅、企业、争议解决机构、行业组织和标准化机构的约50名代表除探讨多项团体标准的制定路径外,更聚焦如何推动法律服务从企业纠纷爆发后的“救火队”转型为商业运营过程中的“基础设施”。

大会期间,中国贸促会商业行业委员会法商融合标准化技术委员会正式成立。委员会已经按计划形成33项标准项目储备,2026年至2027年将优先推进3项至4项重点项目,包括法商融合示范区成熟度评估、法律服务共享智慧平台、法商融合人才培养和商事争议多元化解协作等。

法务区越建越多 企业为何仍可能“无感”

近年来,“中央法务区”“国际中央法务区”“法商融合示范区”“法治服务园区”等新型法律服务载体在多地出现。

据大会上披露的不完全统计,目前全国已有近60个建成落地的法务区,6个在建法务区和12个同类法务服务集聚载体,覆盖23个省级行政区、41个城市。从天府中央法务区到虹桥国际中央法务区,从侧重涉外服务的嘉兴国际法务区,到连接港澳专业资源的广州湾区中央法务区,各地形成了不同模式。

“法务区‘建起来’,不等于能够良好运营。”北京盈科(成都)律师事务所律师丁庆林表示,法务区的功能如何设置、商业需求是否充足、入驻资源能否形成协同、企业是否愿意使用服务,都会影响其实际成效。如果缺少对产业基础和市场需求的判断,一些地方容易陷入照搬模式、重建轻运营的误区。

这正是《法商融合示范区成熟度评估规范》试图回答的问题。

与传统评价侧重场地面积、机构数量不同,这项拟议标准计划把供需适配程度、协同运行能力、专业服务质量和企业实际获得感纳入评价视野。它既要帮助已经建成的法务区回答“建得怎么样”,也要为筹备建设法务区的地方提供“应该怎么建”的参考框架。

西北政法大学教授王瀚表示,成熟度评估不应只是形成一套指标,而应兼顾可比较性和可改进性:既能反映不同地区的建设水平,也能帮助被评估区域找到短板和改进方向。标准发布后,还可以探索第三方评价和社会化应用,但前提是避免评价流于形式。

从纠纷发生后介入 转向商业全程服务

在中国贸促会商业行业委员会秘书长姚歆看来,当前商业活动的专业化、数字化和国际化程度不断提高,企业面对的法律、合规和争议解决问题日趋复杂。法律服务与商业实践之间,需要建立更加顺畅、稳定、可复制的衔接机制,让法律专业能力真正进入经营决策和商业运行过程。

也就是说,法律不应只在合同纠纷、投资受损或诉讼发生后出现,还应前移到投

资决策、交易设计、知识产权保护、合规管理和跨境经营等环节。

国际商事争端预防与解决组织秘书长贾坤将其概括为:“法商融合,核心在‘融’,关键在‘用’。”在他看来,企业提前识别跨境投资风险,在合同订立阶段规避争议,或者通过调解和仲裁高效化解纠纷,都是法商融合的具体体现。争端处理也不应局限于事后悔补,而应形成从风险预警、法律查明、尽职调查、合规建设,到调解、仲裁的全链条服务。

委员会主任委员张钦昱则提出“法务GDP”的概念。他解释,风险少发生一次、交易多落地一项、纠纷早化解一步,都会产生现实经济效益。标准化所要做的,是把这种依赖单个机构、单个专家的经验,转化为相对稳定的制度能力。

这种变化也意味着,法律与商业不再是简单的“服务与被服务”关系。商业创新不断产生新的交易结构和风险场景,推动法律服务创新;法律规则、合规管理和争议解决又为商业提供确定性,形成“以法促商、以商带法”的双向循环。

多元解纷不缺渠道 缺的是“连接器”

企业发生商事纠纷后,可选择的解纷渠道并不少。但在诉讼、仲裁、调解等不同程序之间切换时,当事人往往要重复提交材料、重新陈述事实;前一阶段完成的工作,也可能无法延续到下一阶段。

委员会委员吴晨现场介绍了《商事争议多元化解协作指南》。他表示,该项标准并非创设全新的争议解决途径,而是充当各类现有纠纷解决机制之间的“连接器”。例如,商事纠纷调解未果时,调解阶段已经厘清的无争议事实,整理完毕的证据,能否在后续仲裁或诉讼程序中顺畅衔接;律师在调解、仲裁、诉讼各阶段应当提供哪些服务、形成何种工作成果,以及如何与各机构对接。这些看似琐碎的程序衔接问题,直接关系到企业所要耗费的时间与成本。

按照初步规划,指南将围绕案件转接条件、材料移送、证据协同、法律服务介入、多方主体协作等内容作出规范指引。在不改变诉讼、仲裁、调解法定权限的前提下,最大限度减少重复举证、材料反复提交以及程序空转等问题。

来自广东省南粤质量技术研究院的李

喜明表示,企业纠纷有时并非单纯的法律问题。产品质量、工程技术和专业服务领域的争议,往往是技术、标准与法律相互交织。即使案件在法律意义上得到处理,背后的技术问题也未必真正解决。因此,多元解纷还需要引入“技术+法律”的跨专业协作机制。

标准不是书架上的文件,“最不希望看到的,是标准制定以后只停留在纸面。”多位委员提出,标准研制应同步考虑试点、培训、数字工具和服务产品,让企业能够直接使用。

以示范区成熟度评估为例,未来可以将指标转化为在线自评工具,帮助地方发现短板;商事争议协作规则则可以形成“争议全流程管理服务包”,将争议预防、前期评估、证据固定、调解及诉讼仲裁衔接纳入统一流程;法律服务共享智慧平台则可以把分散在不同机构的专业能力,通过标准化需求描述、服务匹配和成果交付连接起来。

人工智能和数字技术的发展,也让标准的载体不再局限于一份文本。标准可以进一步转化为代码、数据结构、线上平台和数字化管理工具,直接嵌入企业经营流程。

但标准的边界同样需要谨慎把握。王瀚以法商融合人才培养为例表示,标准不宜简单介入高校学历教育和既有课程体系。相比之下,可以优先面向律师、企业法务、仲裁和调解等已经进入专业岗位的人员,明确其从事法商融合服务所需的法律、商业、行业和协同能力。

这也揭示出法商融合标准化面临的挑战:既要形成共同规则,又不能取代法律法规、司法程序和职业规范;既要提供可复制的方法,也不能抹平不同地区、行业和商业场景之间的差异。

当日,到会委员一致表决通过委员会2026年至2027年度工作计划。按照“成熟一个、推进一个”的原则,首届委员会会不会同时铺开全部33项储备项目,而是集中力量打造少数具有代表性的成果,并引入企业、法务区和专业服务机构开展试点验证。

对于刚刚成立的委员会而言,真正的考验并非能发布多少项标准,而是这些标准能否降低企业交易成本,能否让分散的专业资源有效协同,能否让企业在风险发生之前就获得支持。如果这些问题能够得到回答,法律服务或许将不再只是商业活动外围的保障,而会成为企业创造价值、参与竞争的一部分。

以会为桥 铺就中国—东盟经贸“快车道”

2025年,中国与东盟贸易总额首次突破1万亿美元;2026年1月至7月,中国与东盟贸易总值5.14万亿元,增长20%。山水相连、市场相依的中国与东盟,正跑出经贸合作“加速度”。

9月17日至19日,第23届中国—东盟商务与投资峰会将在广西南宁举行。今年恰逢中国与东盟建立对话关系35周年、全面战略伙伴关系5周年,也是中国—东盟自贸区3.0版升级议定书即将实施的开局之年。在这承前启后的重要节点上,本届峰会将围绕“共享3.0机遇,共创美好生活”主题,再度架起中国—东盟经贸合作桥梁。

自2004年创办以来,峰会已成功举办22届,日益成为区域工商界共商共建共享的“黄金通道”和“超级撮合者”。本届峰会坚持“经贸为主线、AI为主角、企业为主体、应用为特色”,让贸易“跑”得更快、让项目“落”得更实、让链条“转”得更畅,一条以会为桥的经贸“快车道”,正由点及面、渐次铺展。

让贸易“跑”得更快: 自贸区3.0版释放扩容提质红利

车马未动,规则先行;贸易提速,制度开道。中国—东盟自贸区3.0版升级议定书首次将数字经济、绿色经济、供应链互联互通、标准合作等新兴议题纳入自贸协定框架,推动区域经贸合作从“关税减让”迈向“规则协调”的制度型开放新阶段,合作版图向规则、标准等“软联通”纵深拓展。规则升级的另一端,连着更低的门槛、更快的流通、更大的市场。

承接规则落地,峰会着力当好企业身边的“规则翻译员”。中国—东盟商界领袖论坛上,中外政商嘉宾将聚焦“中国—东盟自贸区3.0版规则下区域产业合作新图景”深入研讨,把宏观条款拆解为企业可把握、可落地的发展机遇;峰会期间还将集中发布知识产权保护、跨境商事纠纷化解等涉东盟经贸实务指引,让政策红利真正落到企业的订单上。中国—东盟商务理事会年会暨工商会主席联席会议将进一步凝聚工商共识。

市场的“扩容”同样清晰可见。随着东帝汶正式加入东盟,峰会将首次邀请东帝汶工商会参会,助力其全面融入区域贸易体系;“中国省(区、市)—广西—东盟”多层次经贸协作网络加快构建,叠加RCEP政策红利持续释放,区域贸易的“朋友圈”越扩越大,“快车道”越跑越宽。

让项目“落”得更实 精准撮合架起产业合作连心桥

贸易让商品“跑”起来,撮合让商机“落”下去——跑出来的是流量,落下去的是实绩。东盟国家的工业化、本地化生产需求,与中国企业的优势产能恰好互补,把这份互补转化为落地项目,靠的是精准撮合。本届峰会将首次举办面向东盟企业家撮合对接大会,围绕先进制造与人工智能、康养与生物医药、绿色农业等设行业专场,特邀北京、武汉等地企业团组与东盟工商界开展“一对一”对接;中国—菲律宾工商界高层对话会转向以企业为主角的“商商对话”,聚焦能源、农业、食品等

互补领域面对面洽谈。“请进来”,更要“走出去”——今年以来,峰会秘书处已派出5个工作组,带领中国企业家赴东盟各国考察对接。让企业“带着需求来、揣着订单走”,是贯穿其中的同一条主线。

点上的撮合之外,峰会更致力于把商机放进更宽的坐标系。中国(广西)—“一带一路”共建国家经贸合作推介会上,五大洲共建国家的驻华使领馆、商协会和企业代表将开展“分国别、一对一”精准洽谈,把合作半径延伸至更广阔的共建国家市场,会场外的“丝路好物·桂品出海”展示区同步亮相;中国(广西)—东盟工商合作交流会将把合作腹地拓展至全国,推动平陆运河经济带核心城市贸促机构建立合作机制,联动全国各地贸促会组队参会,同步开展跨境金融产品服务推介对接,让“广西搭台”成为“全国共享”。

商机落得下,更要守得住。峰会框架下,中国—东盟商事法律论坛拟推动面向东盟知识产权多元解纷联盟、平陆运河水上“一站式”解纷中心等机制落地;峰会还将首次发布《广西企业出海服务手册》,为企业提供政策解读、风险防范、商机指引的“一站式”参考;国际争议解决研讨会作为香港国际法律人才培训学院首次落地南宁的项目,将邀请国际调解院、海牙国际私法会议等机构专家分享跨境争议解决实务经验。点上有撮合、面上有延伸、背后有护航,中国—东盟经贸合作的路子越走越实、越走越稳。

让链条“转”得更畅 通道建设提速产供应链循环

贸易“跑得快”、项目“落得实”,系于链条“转得畅”。今年上半年,中国对东盟进出口中间品2.86万亿元,同比增长24.5%、约占双边贸易总值的三分之二,原材料、零部件、成品加速流动的背后,是中国与东盟产业的深度耦合、彼此成就。供应链互联互通恰是中国—东盟自贸区3.0版首次纳入的新议题,本届峰会顺势把“链”的文章做深做实。

通道是产供应链的血脉。依托西部陆海新通道、平陆运河等跨境物流通道建设契机,本届峰会聚焦港口协同、跨境物流、仓储节点等直接服务经贸流通的环节安排务实合作;面向东盟企业家的撮合对接大会现场还将专设平陆运河专题对接区,组织沿线重点园区、头部企业与中外代表现场磋商,促进智慧水运技术与东盟市场对接。随着运河加快建设、江海联运图景渐行渐近,跨境货物运输的时间成本、物流成本有望进一步降低,区域经贸循环将更加顺畅。

链条之畅,更在上下游的精准对接。围绕区域重点产业开展的供应链对接,将持续强化原材料、零部件、成品的跨区域流通保障,让中国—东盟产业链供应链转得更稳、更快,为双边经贸往来提供坚实的流通支撑。

从更快的贸易,到更实的项目,再到更畅的链条,以会为桥、以链为脉,中国—东盟经贸合作的“快车道”越走越宽广,为构建更为紧密的中国—东盟命运共同体注入源源不断的经贸动能。山海不为远,快车道正宽,邕江之畔,合作正当时。

(来源:广西贸促会)

广告

展现世界 展示精彩

 中國國際展覽中心 集团公司
CHINA INTERNATIONAL EXHIBITION CENTER GROUP CORPORATION