

国务院日前印发《关于推进服务业扩能提质的意见》(以下简称《意见》)。《意见》要求,到2030年,服务业高质量发展取得明显进展,服务业总规模迈上100万亿元台阶,质量更高、结构更优、品质更佳、活力更足的发展格局基本形成,培育更多“中国服务”品牌,服务业全球竞争力、影响力明显增强,人民群众获得感持续提升。



浏览全文请扫二维码

### 贸促要闻

#### 纪念中土天然气战略合作 20周年研讨会配套主题展举办

4月16日,纪念中土天然气战略合作20周年研讨会配套主题展在土库曼斯坦首都阿什哈巴德举办。

本次展览由中国贸促会和土库曼斯坦工商会共同组织,聚焦油气、交通、通讯、人工智能、教育、中医药等热点领域,全方位展示近年来中土经贸合作成就,双方工商界围绕能源、互联互通、高科技等领域合作开展深入交流。

(来源:中国贸促会联络部)

#### 李兴乾会见美国奥尔布赖特石桥集团高级顾问

4月21日,中国贸促会副会长李兴乾在京会见美国奥尔布赖特石桥集团高级顾问薄迈伦一行,双方就深化中美工商界交流合作、服务外资企业在华发展、支持中国企业“走出去”和参与APEC工商界系列活动等议题进行交流。

(来源:中国贸促会联络部)

#### 聂文慧会见法国保乐力加集团全球公共事务副总裁

4月16日,中国贸促会副会长聂文慧在京会见法国保乐力加集团全球公共事务副总裁劳伦·希尔一行,就支持保乐力加在华发展、推动中法两国工商界交流、深化产业链供应链国际合作等议题进行交流。

(来源:中国贸促会发展研究部)

#### 刘健男会见卢森堡安赛乐米塔尔集团全球副总裁

4月17日,中国贸促会副会长刘健男在京会见卢森堡安赛乐米塔尔集团全球副总裁、中国区首席执行官桑杰·沙玛一行,就积极参与贸促会重要合作机制和平台、推动知识产权保护激发创新活力、深化产业链供应链国际合作等议题进行交流。

(来源:中国贸促会联络部)

#### 中国贸促会专利商标事务所

#### 蝉联ALB 2026年度中国知识产权事务所大奖

4月16日,国际权威法律媒体《亚洲法律杂志》(ALB)公布“2026 ALB中国法律大奖”获奖名单,中国贸促会专利商标事务所凭借深厚专业底蕴与优质服务实绩,摘得年度中国知识产权事务所大奖。

作为国内历史最悠久、综合实力领先的知识产权服务机构,贸促会专商所六十九载深耕知识产权领域,构建起覆盖专利、商标、版权、争议解决等全链条服务体系,多起代理案件入选最高人民法院、国家知识产权局年度典型案例,广受行业与客户赞誉。

本届ALB继续以权威、专业的标准,重点遴选年度兼具突破性实践与行业引领力的法律服务机构。专商所凭借全方位业务优势与标杆化服务能力,在激烈竞争中脱颖而出,充分体现了国际专业平台对其综合实力的高度认可。未来,专商所将继续坚守初心,“守护智慧,创造价值”,以高质量知识产权服务助力高水平创新发展。

(来源:中国贸促会专利商标事务所)

# 以篮球之名,共谱友谊与合作的乐章

傅志辰

“今天的比赛非常激烈,特别有看点。”

“交到了很多新朋友。”  
“这是非常好的交流机会。”

4月18日,第二届“友谊杯”中外政企篮球邀请赛在北京开幕。中国贸促会会长任鸿斌、中国美国商会会长何迈可出席开幕式并致辞,中国贸促会副会长李兴乾主持开幕式。北京市东城区人民政府副区长江浩,以及有关部委、中国篮协、外国驻华使馆、在华外国商协会、中外企业、20支参赛球队等代表300余人参加活动。

本届邀请赛由中国贸促会主办,中国篮协、北京市东城区人民政府及有关单位支持协助。活动现场氛围热烈,中外政商界人士和参赛队员们共话友谊、赛出精彩。

西门子中国副总裁兼生态与合作部负责人吴琼表示,篮球赛的内涵不仅是进取精神、团队合作,更在于尊重规则、尊重对手,这与中国在“十五五”时期推进高水平对外开放不谋而合。中国贸促会在联通政企、推动中外合作方面发挥了重要作用,并打造了中国国际供应链促进博览会(以下简称“链博会”)这一高规格平台,西门子已通过链博会达成了丰硕的合作成果。第四届链博会将首次设立人工智能专区,以工业AI推进产业发展同样是西门



本报记者 贾嘉摄

子今年的工作重点,期待通过第四届链博会推进与更多企业的合作,共同推动“人工智能+”在各行各业的发展。

NBA中国助理副总裁朱晨阳认为,体育能够创造轻松的氛围,让人与人之间的连接更紧密。她说:“此次篮球邀请赛提供了‘以球会友’的机会,让来自不同行业的朋友深入交流、增进了解,为未来的合作奠定基础。NBA致力于‘用篮

球连接彼此,用篮球连接世界’,期待参与中国贸促会举行的更多相关活动。”

“天丝集团已经连续两年作为中外政企篮球邀请赛的能量支持伙伴,希望借助此项赛事,推动经贸往来、合作交流和人文学习。天丝集团和中国贸促会是‘老朋友’,在第三届链博会上,天丝集团推出了链博会联名款红牛,并展示了红牛全供应链实践。今年我们将继续参加

第四届链博会,借助这一全球首个以供应链为主题的国家级展会,利用好中国供应链优势,持续深化在华业务布局,赋能全球业务。”天丝集团中国区企业传播经理张青秀说。

第二届“友谊杯”中外政企篮球邀请赛4月18日至5月17日在北京举行,并设立福建分赛区,旨在搭建中外政商之间互动交流、加强友谊、促进合作的平台。

### 图片新闻



浙江金华海关统计,2026年一季度金华市进出口总值达2635.2亿元,同比增长21.5%。其中,出口2257.0亿元,同比增长17.5%;进口378.2亿元,同比增长52.8%。图为在金华市东阳陆港国际物流园海关监管场所,海关人员正在查验出口货物。

中新社发 胡肖飞摄

# 跨国资本赴赣之约 江西开放向新而行

## ——外资企业“江西行”活动观察

殷琪惠 赵子桐

江西,正向世界敞开心扉。去年,全省实际使用外资6.6亿美元,引进来自发达国家的资金增长54.7%;目前,落户江西的外资企业已达3000余家。今年以来,全省开放型经济总体呈现“消费再进位、外贸超预期、招商较平稳、外经齐加快”的良好态势。

4月13日至14日,由中国贸促会会长任鸿斌率领的外资企业代表团来到江西,开启2026年外资企业“地方行”系列活动首站之旅。一场聚焦产业链供应链国际化的政企对话会,让跨国资本与内陆腹地的“双向奔赴”照进了现实。

通过各种形式的交流,江西不仅展示了产业家底,更以全新的产业生态,吸引跨国公司重新审视这片红土地的价值。

从“被定价者”跃升为“定价者”

对许多跨国企业而言,了解中部城市往往面临着信息不对称带来的“认知壁垒”。而这次“江西行”,恰恰成为消除刻板印象的绝佳契机。

“确实比较惊喜,江西的制造业

水平令人惊叹!”考察完南昌高新区后,西卡(中国)有限公司总裁张焯焯感慨道:“江西需要西卡,西卡也需要江西。”这种“互惠”源于产业链的深度嵌套——江西快速发展的新能源汽车、锂动力电池及绿色基建,与西卡全球领先的胶粘与降噪技术形成了精准呼应。“我们坚定深耕江西市场,未来几年发展的重心也将向中西部倾斜。期待发挥材料研发与技术服务优势,深度参与江西制造业发展,并与江西国资平台及江铃集团等本土龙头企业开展深度合作。”

西卡的愿景,源于江西产业生态位的跃升。普华永道中国管理委员会委员周星表示:“过去,这里被视为原材料和初级产品的提供者;现在,依托完整的电子信息产业链和创新制度,江西已成为细分领域的领跑者。”她认为,江西正在完成一次关键的身份转变——从产业链中提供资源的“被定价者”,变成了以电子信息等产业体量优势为引领的“定价者”。

对江西企业家的自主创新精

神,周星印象深刻:“他们不仅着眼于中国市场,更立志于在细分领域颠覆旧技术、引领全球。”

### 江西的区位优势不可替代

江西承东启西、连南贯北的区位优势,正转化为更多的供应链价值。“江西连接内陆与沿海,是中国物流走廊中不可替代的战略节点。”首次江西之行,刷新了加中贸易理事会北京首席代表裴大卫对中部省份的认知。他提出了一个生动的观点:“外资企业应将中国市场视为提升全球竞争力的‘健身俱乐部’。”

裴大卫形象地比喻道:“通过在中国开展激烈的市场博弈,可以练出更好的‘肌肉’,不仅可以服务中国市场,也可以赋能全球市场。我认为,江西正是这样一个具备战略深度的训练场,其产业互补性让加拿大企业在食品加工、新能源和教育领域嗅到了大量商机。”

同样是第一次来到南昌的中国意大利商会副秘书长夏天,也被这座城市的活力打动。她在接受采访时说:“南昌是一座非常年轻、有活

力的城市。通过这次活动,我看到了江西完善的产业生态系统,这与意大利企业在高端制造业、汽车及设计服务等领域的优势有着诸多共同点。”

### 在江西看见双向奔赴的模样

外资企业扎根发展,离不开良好的政务环境与金融服务。

东亚银行(中国)有限公司副行长何长明表示:“江西的产业发展方向与东亚银行的战略高度重合,当地企业的发展速度也刷新了我的认知。政府对企业的支持非常接地气、务实高效。未来,我们将凭借全球分支网络优势,为江西企业出海提供全方位、全周期的跨境金融服务。”

对高效的政务服务,周星也深有体会:“江西营商环境的提升特别明显。过去跨部门审批可能需要十几天,现在统一节点协调,一天之内就能办好。对外资来讲,一个透明、可预期、稳定的制度是特别重要的。”

德勤是首家落户江西的全球“四大”会计师事务所。德勤中国政府及公共服务华东区主管合伙人严庆乐认为,江西最大的竞争力是临近资源和市场,企业在经营成本和营商环境上有保障。他表示:“江西在真正为企业着想的灵活性上,已经与发达地区水平相近,释放出了大有可为的积极信号。”

这种优质的软环境赋予外资企

业强烈的信心。张焯焯在接受采访时说:“我们期待江西能成为中部首个形成双向奔赴模式的省份。政府支持跨国企业参与本地基建与战略合作,作为回馈,跨国企业以最快速度落地制造与研发中心。这也是外资决策者最希望看到的模式。”

哪里有机遇和人才,哪里有好的环境,跨国资本就会流向哪里。正如任鸿斌在政企对话会上所言,江西不仅宜居宜业,其区位优势正让这里实现从“通道经济”向“枢纽经济”的转变。

行程有期,合作无限。跨国企业与江西将在双向奔赴中共享时代机遇,实现更加长远的互利共赢。

(来源:江西日报)

