

以合作强化仲裁质效提升中新供应链韧性

■ 本报记者 张伟伦



本报记者 刘禹松 摄

为加强与跨太平洋地区的争议解决机构合作,促进仲裁业界的交流互鉴,中国国际经济贸易仲裁委员会(以下简称“贸仲”)于4月19日在新西兰奥克兰与新西兰国际仲裁中心签署合作协议。这是继贸仲与澳大利亚国际商事仲裁中心建立合作关系后,在大洋洲地区达成的又一项合作成果。贸仲副主任兼秘书长王承杰近日在接受《中国贸易报》记者采访时表示,经贸合作一直是中新关系重要支柱,也是双边关系的“推进器”和“压舱石”。中新自贸协定是中国对外签署的第一个涵盖货物贸易、服务贸易、投资等诸多领域的双边全面自贸协定,也是中国与发

达国家签署的第一个自贸协定。特别是RCEP正式生效后,中新两国在供应链领域的合作将迎来更多新机遇,在此背景下,双方加强仲裁等商法领域的合作,将有效防范法律风险,增强供应链韧性,促进双方商事主体交流合作。

农业是中新双边关系的重要内容,中新农业互补性强、合作潜力大。近年来,在双方共同努力下两国农业合作取得长足进展,尤其是在乳制品等方面,新西兰已连续多年成为中国排名靠前的农产品进口来源地,双方在生物医药、营养健康等领域的合作也不断深化。2023年中新双边货物贸易额达人民币1499.9亿元,今

年1月至2月双边货物贸易额已达233.3亿元,涉及乳制品、机电产品、木产品等产业。今年1月1日,新西兰出口至中国的所有乳制品均实现完全零关税,中新自贸协定已完全实施。中国已连续多年成为新西兰第一大贸易伙伴、出口目的地和进口来源地。

王承杰表示,随着双方经贸关系快速发展和企业交流日渐频繁,有效防范法律风险,发挥仲裁定分止争力量,成为中新双方商事主体的共同诉求,也是促进中新供应链稳定发展的重要一环。

“例如,具体到供应链交易,因其具有参与主体多、跨地域、多环节等天然特征,使其容易受到来自外部环境和链上各实体内部不利因素的影响,从而诱发供应链风险。”王承杰表示,从这些风险来源来看,供应链风险主要包括供应链内部风险和外部风险两类。内部风险来自组成供应链系统构成要素之间的互动关系,由供应链上各个环节之间的潜在互动合作关系所致。当上游出现“断链”的情况时,往往会影响到下游的交易。外部风险则来自供应链与外部环境之间的互动,此类风险主要包括商业风险、政策变化以及自然灾害等不可抗力造成的影响。

事实上,由供应链风险引发的商事纠纷近年来不断增加。以贸仲为例,近五年来,贸仲共受理了3200多件涉外案件,争议金额达人民币2200多亿元,涉外案件数量及争议

金额逐年攀升。因此,王承杰认为,在中新两国供应链合作进入快车道的同时,不应忽视由此所带来的法律风险和商事争端。而高效化解商事矛盾纠纷,对促进两国经贸往来和RCEP框架下的区域经贸合作具有重要意义。

此次与贸仲签署合作协议的新西兰国际仲裁中心长期致力于解决跨太平洋地区的国际贸易、商业、投资和跨境争端。该中心提供全方位的争议解决管理程序,包括仲裁、调解以及仲裁和调解相结合,并拥有在国际争议解决领域受到广泛认可和尊重的仲裁员和调解员名册。

王承杰介绍,贸仲作为中国最早设立的涉外仲裁机构,始终秉持为企业提供优质争议解决服务之初心,成立近70年来,贸仲共受理了6万多件以涉外案件为主的仲裁案件,当事人遍布全球160多个国家和地区,仲裁裁决在全球得到了广泛的承认与执行,积累了大量处理跨境商事纠纷的经验。

“此次与新西兰国际仲裁中心签署协议能够为我国和新西兰仲裁员提供交流学习平台,以及增进我国和新西兰企业在仲裁、风险防范方面的认识与理解,精进各自业务,也有利于强化仲裁质效。”王承杰说。

据介绍,按照合作协议,双方将在共同推广仲裁制度、共享仲裁员资源、共同举办研讨会、共同开展项目研究及宣传仲裁研究成果等方面开展更广泛深入的合作。

内蒙古自治区贸促会加强与新西兰经贸合作

■ 本报记者 刘禹松 图/文

4月19日,在新西兰最大城市奥克兰举行的中国—新西兰商务理事会会议暨第二届中国国际供应链促进博览会新西兰路演活动上,内蒙古自治区贸促会与新西兰华商俱乐部签署合作谅解备忘录。未来,双方将进一步推动内蒙古自治区与新西兰建立更加广泛的经贸合作关系。

《中国贸易报》记者从内蒙古自治区贸促会了解到,协议双方未来将相互支持搭建经贸交流合作平台,共同举办经贸论坛、项目推介洽谈等经贸促进活动。同时,在国际经贸交往中,相互支持,共享信息资源。此外,协议双方还将不定期地交流有关经贸投资信息,为双方企业开拓市场提供信息支持,并为双

方企业家和经贸代表团互访接洽提供便利和协助。

内蒙古自治区贸促会会长靳生瑞表示,内蒙古始终高度重视加强与新西兰的经贸合作关系。近年来,双方交往日益频繁,尤其是在农业、教育、旅游等领域。内蒙古幅员辽阔,内连八省区,外接俄罗斯和蒙古国,矿产资源、历史文化资源和旅游资源都非常丰富。新西兰的资源环境独特,农业和旅游业非常发达。受益于此,双方的经贸合作具备良好的基础和广阔的发展前景。

作为“一带一路”的重要节点,近年来内蒙古将稳外资、稳外贸作为政府工作的重要组成部分,当地营商环境得到了持续优化。“内蒙古将

继续扩大与新西兰在农业、金融、牧业、健康产业等领域的合作,保持

两国工商界和企业界的密切交流。”靳生瑞说。



满怀诚意谈合作 漂洋过海拓市场

(上接第1版)

“中国是全球可再生能源发展的领军者,新西兰在新能源领域需求较大,双方加强绿色经济合作空间广阔。”新西兰—中国贸易协会主席考克伦说。

“中国具有超大规模市场,中等收入群体不断增加,对高质量商品和服务的需求越来越多,将给新西兰企业带来巨大的创新与合作发展机遇。”新西兰贸易发展局大中华区主任白安祖说。

工商界人士的这份热情来源于中国贸促会推动中澳、中新工商界友好交往的点滴历史记忆:1974年,澳大利亚工业展览会在北京举办,中方接待单位就是中国贸促会;1988年,受中国政府委托,中国贸促会组织中国馆参加了澳大利亚布里斯班世界博览会,中国馆深受澳大利亚及各国观众喜爱;上个世纪70年代,中国贸促会与新西兰有关机构开展多种形式的贸易促进活动、签订商标注册互惠协议;10年前,中国贸促会与新中贸易协会签署合作谅解备忘录,建立双边商务理事会合作机制,助力两国企业互利共赢合作……

现场的企业家们表示,中澳、中新企业将在不断加强传统领域合作的同时,继续挖掘新兴领域的潜力,不断打造新的合作增长点,为中澳、中新经贸合作注入新动力。

在跟随中国贸促会企业家代表团访问澳大利亚的过程中,我感受到澳大利亚企业家的友好和热情,加深了对澳大利亚市场和商业环境的了解,并且通过与当地商界领袖的直接交流,共同探讨如何利用双方优势,共同建设供应链网络,

让我们圆通更好地服务于两国人民和企业。”圆通速递副总裁周宏枢对跟随中国贸促会组织的中国经贸代表团到访澳大利亚感受颇深。

一次务实高效的考察

4月18日上午,新西兰克赖斯特彻奇的天空分外晴朗,阳光笔直地照射着大地,视之耀眼。北京路通企业管理集团有限公司董事长杨强坐在大巴车上,将椅背慢慢调成了后仰模式。

这是他第一次跟随中国贸促会组织的企业代表团出国访问。当天,他要坐三个半小时的汽车前往新西兰大洋洲乳业进行调研。与他同行的还有其他70余名中国企业家代表团的团员。

4月17日晚上,经过2个多小时的飞行,杨强刚刚落地克赖斯特彻奇,到酒店办理完入住已是深夜。但是,为了不耽误第二天的行程,他还是给自己定了第二天很早的闹钟。

作为一家集基础设施投资建设运营、城市更新、金融资本投资、数字经济产业为一体的大型企业负责人,此次澳新之行,杨强最为关心的还是如何在基础设施建设、城市更新等领域加强与澳大利亚、新西兰企业之间的合作。

在他看来,过去十年,基础设施建设和新能源领域的中国企业发展取得了长足的进步,未来,中国与澳大利亚和新西兰在新能源建设和城市更新等方面的合作前景十分广阔。

作为南半球经济最发达的国家,澳大利亚领土广阔,是全球第四大农业出口国,也是多种矿产出

口量全球排名第一的国家和“新世界葡萄酒”主产国之一,不少中国企业深耕于此;而新西兰,农业和旅游业发达,而且是一个以贸易立国的发达经济体,一贯支持多边主义和自由贸易,是第一个与中国签署自贸协定的发达国家,对中国企业吸引力十足。

更重要的是,中澳、中新经济结构高度互补。据澳方统计,2023年两国货物贸易总额达3000多亿美元的历史新高,同比增长8.2%。另据中方统计,中国对澳直接投资已超过370亿美元;中国连续11年成为新西兰第一大货物贸易伙伴和第一大出口市场,2023年,新西兰对华投资比上年增长104.7%,中国对新西兰投资比上年增长16.7%。

因此,中国企业家代表团成员把澳新之行看作考察市场的重要机会。

4月19日傍晚,天空渐渐阴沉,蒙蒙的细雨飘落在奥克兰的街头。不过,这一切并没有挡住曹文杰外出探索的脚步。

在外访问期间,代表团日程安排紧凑,团员们难得抽出闲暇时间。曹文杰决定充分利用这次机会,与当地市场来一次近距离的“亲密接触”。

此次出访,曹文杰十分关注中国与澳大利亚和新西兰两国在农产品贸易领域的合作机遇。作为内蒙古草原丝路经贸商会的会长,他期待着能将价优物美的国内特色农产品介绍到海外。

为此,每到一座城市,曹文杰都会抓紧时间走访当地的生活类超市。当天,短短的两个小时,曹文杰就逛遍了当地的五六家超市。

哪些农产品在当地销售情况最好?重点关注的农产品规格怎样、价格如何?手机里一张张清晰的照片记录下他的调研成果。

此次到访新西兰,曹文杰决定将内蒙古的特色农产品“蒙黑猪”作为推介的重点。他告诉记者:“内蒙古幅员辽阔,名特优农产品种类丰富。牛羊肉、西红柿、海红果等10余种农产品闻名全国。其中,‘蒙黑猪’与新西兰当地市场的吻合度最高。”

杨强和曹文杰的经历虽然只是这次出访活动的片段,但也体现出务实高效是这次出访的关键词。在澳大利亚,中澳双方企业、机构开展商务洽谈对接和交流推介活动百余场,达成意向合作金额累计逾50亿元人民币。在新西兰,中新双方企业、机构广泛交流,开展各类型商务洽谈和推介活动近150场。

一份链接未来的合约

4月19日下午,奥克兰Best Western Newmarket酒店大厅里,百余名中新两国企业家分别落座。原本宽敞的房间瞬间被挤得水泄不通,原来是中新企业交流对接会正在这里举行。

为了能够参加这次活动,不少奥克兰本地的华商企业代表提前半个小时到场。活动开始前,不少企业家已经迫不及待地与中方企业家交换了名片。

这场企业交流对接会由中国贸促会和新西兰华商俱乐部联合举办。在现场,新西兰华商俱乐部主席杨健表示,中国的发展与海外华商的利益密切相关。对于

(上接第1版)

中国驻新西兰大使王小龙说,中新经济高度互补,利益深度交融。特别是2008年中新自贸协定实施,有力推动了双边贸易快速增长,为两国人民带来切实福祉。15年来,中新货物贸易总额年均增速11%,其中新对华出口年均增速达16%。

新西兰贸易发展局大中华区总监安德鲁·怀特说,新西兰和中国在贸易、教育和旅游等方面有广泛的合作,新西兰出口商有大量机会进入庞大的中国市场。

近年来,两国在共建“一带一路”框架下加强合作,RCEP和中新自贸协定升级议定书正式生效,为双方深化务实合作不断注入活力。数据显示,中国连续11年成为新西兰第一大货物贸易伙伴和第一大出口市场。2023年,新西兰对华投资比上年增长104.7%,中国对新西兰投资比上年增长16.7%。

两国工商界紧密地合作,带来了丰硕的成果。新西兰的奇异果、牛羊鹿肉、乳制品、酒水走入中国千家万户,深受大家喜爱,中国质优价廉的商品也为缓解新西兰物价上涨压力提供了重要帮助;伊利、北京建工等中资企业扎根新西兰多年,为当地创造了大量就业,赢得良好口碑,新西兰恒天然、佳沛、莱美等企业投资中国,获得了丰厚回报……可以预见,未来双方合作势头将更为强劲,未来更加可期。

谈合作

“尽管当前全球经济正面临着诸多挑战,但对话合作仍是主流,这充分表明经济全球化的趋势并未改变,而互信合作是我们携手开创开放、包容、共赢的发展格局的重要途径。”内蒙古伊利实业集团股份有限公司副总裁杨超群说。

“新西兰企业在中国市场深耕细作,塑造了良好的品牌形象。”“中资企业为新西兰创造了大量就业,赢得良好口碑。”“我们要做大共同利益的‘蛋糕’,努力实现双赢。”……这道出了与会中新企业家的的心声。

尽管受到世纪疫情、地缘政治、全球经济下行、市场形势变化等外部因素影响,但中新双边贸易投资保持了总体稳定。今年1月1日,新西兰出口至中国的所有乳制品均实现完全零关税,中新自贸协定已完全实施,这给中国企业与新西兰企业加强贸易投资合作提供了新的机遇。中国贸促会主办的中国国际供应链促进博览会(以下简称“链博会”),又为中新合作搭建了新平台。

活动上,第二届链博会的推介内容引起与会企业的浓厚兴趣。企业纷纷表示,对第二届链博会充满期待,将积极参与。

“第二届链博会将于今年11月26日至30日在北京举办。目前已有200多家中外企业确认参展。我们真诚欢迎更多新西兰企业参展参会,共同推动两国产业链供应链合作走深走实。”任鸿斌说。

合作的期待也很快在现场转化为成果:中国国际展览中心集团有限公司与恒天然签署了参加第二届链博会的意向书;中国国际经济贸易仲裁委员会与新西兰国际仲裁中心签署合作协议;内蒙古自治区贸促会与新西兰华商俱乐部签署合作协议。

谋未来

今年是中新关系第二个50年的开局之年,也是两国建立全面战略伙伴关系10周年。在新的起点上,中新合作的新机遇不断显现。

今年以来,中国经济总体保持稳步增长势头,对外高水平开放的大门越开越大。根据中方最新统计,今年一季度中国国民经济开局良好,GDP同比增长5.3%,全国规模以上工业增加值同比增长6.1%,货物进出口总额同比增长5.0%,经济回升向好趋势持续增强。这些都为中新经贸合作的进一步发展创造了有利条件。

王小龙表示,中方愿以此为契机,继续在两国领导人的战略引领下,与新方加强各领域政策沟通对接,进一步促进贸易和投资自由化便利化,不断挖掘潜力,深化互利共赢,做大共同利益的“蛋糕”,进一步丰富中新全面战略伙伴关系内涵,为两国人民带来更多实在利益。安德鲁·怀特表示,中国市场对优质产品和服务的需求很大,特别是中等收入群体数量的不断扩大以及城镇化速度的加快,为中新两国企业在更多的领域进行创新和合作提供了新的机遇。

与会企业家表示,中新两国企业将不断加强基础设施、电动汽车、可再生能源等领域合作,继续挖掘数字经济、绿色经济、创业经济等领域潜能,不断打造新的合作增长点,为中新经贸合作注入新动力。

“工商界是促进中新务实合作的生力军,也是中新关系发展的建设者和受益者。希望两国工商界深入开展交流,发掘合作商机,收获务实成果,携手让中新经贸合作‘更上一层楼’。”任鸿斌说。

经贸合作推动中新关系不断前行