

听，这是中澳工商界合作共赢的声音

编者按

中国和澳大利亚两国在能源、矿产、农业、教育、旅游等领域保持着长期合作的良好关系。随着中国贸促会会长任鸿斌率领的中国企业家代表团到访澳大利亚，并出席中国—澳大利亚商务研讨会暨第二届中国国际供应链促进博览会澳大利亚路演活动，200余名中澳工商界人士有缘共聚一堂，就挖掘市场新机会、探索合作新领域进行了热烈的交流。在这里，我们搜集整理了部分与会人士的观点分享给读者，以期今后的中澳经贸合作提供参考与助力。

■ 本报记者 刘禹松 张凡

中国驻悉尼总领馆代总领事 王春生：

当前中国经济稳健前行，2023年GDP同比增长5.2%，贡献了全球三分之一的增长。今年前两个月，中国经济迎来了开门红，货物进出口总额、社会消费品零售总额、制造业投

资增长同比分别增长8.7%、5.5%、9.4%，这一切都证明中国经济回升向好、长期向好的基本面没有改变。中国将坚定不移奉行互利共赢的开放战略，将持续为世界经济发展提供强

大动力，也为中澳关系发展带来更多机遇。我们愿同澳方巩固和深化能矿、农业、教育、旅游等传统领域合作，拓展气候变化、电动汽车、人工智能、健康产业、绿色经济、数字经济、

科技创新等新兴领域合作。希望大家抓住中国现代化发展机遇，把握澳洲经济发展势头，在贸易投资领域深化合作，让经贸继续成为中澳关系最重要的压舱石和推进器。

中国贸促会农业行业分会秘书长、农业农村部农业贸易促进中心主任 马洪涛：

2023年，中国农产品进出口总额约为3330亿美元，中澳双边农产品贸易额达到139亿美元，同比增长8%，创下历史新高。这反映出中国市场和消费者对来自澳大利亚产品

的认可和旺盛的需求。这说明，中澳农产品贸易是中澳双边经贸关系的一个非常重要的支柱。目前，中国仍有非常巨大的市场潜力，可以为澳企未来开拓中国市场提供广阔的空间。

中国国际商会秘书长 孙晓：

中澳经济结构高度互补，两国互为重要经贸合作伙伴。中国已连续15年成为澳大利亚第一大贸易伙伴，既是澳第一大出口目的地，也是第一大进口来源国。2023年，新增635家澳大利

亚企业在中国投资设厂，同比增长40.2%，中澳货物贸易额达2292亿美元，澳大利亚对华直接投资额也再创新高，成熟的双边经贸关系支撑了澳大利亚国内约57万个就业岗位。澳大利亚优质农

产品走进中国家庭，丰富了中国消费者的选择。这一切都离不开两国工商界同仁的共同努力。希望两国工商界充分发挥中澳自由贸易协定潜能，利用好RCEP实施契机，继续推进能矿、农业、

旅游等传统领域务实合作，拓展气候变化、开发新能源和绿色基础设施建设等新兴领域的合作，维护健康稳定的中澳关系，促进亚太地区乃至世界的和平、稳定与发展。

澳大利亚前贸易部长 克雷格·埃默森(Craig Emerson)：

中澳双方拥有无限的合作机遇。例如，在低碳减排领域，中澳拥有广阔的合作空间，特别需要双方的私营企业积极参与进来。再

比如说农业合作，虽然此前澳大利亚农民在中国投资者是否会拥有更多澳大利亚农场这一问题上存在一些争议，但总体而言，农民们

的态度还是比较开放的，他们认为中方应该是财务投资者而不是专业的农场主，所以他们希望中方的投资更多集中于技术、资本、设

备等农民们所缺乏的要素。目前，双方所需要做的就是推动双边形成合作机制或者法规，推动双方诉求的实现。

澳大利亚中国总商会会长、中国银行悉尼分行行长 任立：

中澳经贸合作的基础是两国经济高度互补和两国企业开展国际合作的内在需求，两国企业不仅在能源、矿产、农业、教育和旅游等传统领域不断深化合作，而且在气候变化、电动汽车、人工智

能、健康医疗、绿色环保、数字经济等新兴行业也进一步扩大合作。在中澳经贸发展的大格局中，在澳中资企业作为一支重要力量，充分发挥自身优势，紧密连接两个市场，充分利用两个资源，

为当地经济贡献税收，增加就业，促进产业升级，加强环境保护，推动文化交流，担当社会责任，为澳大利亚经济社会和中澳经贸关系发展作出积极贡献。澳大利亚中国总商会努力发挥平台作用，建

立与澳各界的广泛联系，加强与澳大利亚各类商协会的合作；努力发挥桥梁作用，促进中澳之间的对话与交流，加强双边经贸联系，助力中澳企业沟通互动、务实合作。

福特斯克金属集团创新与技术研发总监 奥利维尔(JP Olivier)：

福特斯克金属集团与中国有长期的合作，公司90%的产品出口到中国。无论是20多年前发展的铁矿石业务还是现在和中国进行绿色能源方面的合作，都取得了很好的成果。减排对于我们十分重

要，我们也愿意和中国进行合作，共同面对气候变化带来的挑战，共同推进低碳减排。这是因为可再生能源已经成为世界经济发展和创新的引擎，中国不仅经济总量非常大，而且在绿色能源转型方面走

在世界的前列。我们也在减排方面取得了相关的成果和经验，使用的都是已经验证的新技术，应用在炼铁、太阳能电池、绿氢等领域。最重要的是，我们让这些技术在商业方面也能够行之有效，而且

是走在世界的前列。目前，我们和中国宝武集团等公司都展开了合作，在钢铁制造方面取得了些许成绩。未来希望中澳企业在减排方面继续加强合作，共同走向繁荣。

目前全球新能源朝着绿色化、智能化、资本化、集成化方面转型。澳大利亚在技术研究、投资开发等环节有明显的优势。中国作为全球可再生能源产业链的重要

产业链优势。二是聚焦储能合作，中国能建愿与澳工程投资企业、机构全面合作探索业务。三是加强技术研发和第三方的市场合作，发挥各自的人才技术优势，在推动清洁能源技术共享和创新合作、提升教

Team Global Express 总裁 克里斯蒂娜·霍尔盖特(Christine Holgate)：

今年是中澳建立全面战略伙伴关系10周年，这是非常值得庆祝和纪念的时刻。中国和澳大利亚这两个伟大的国家相互合作的机会众多，两国的合作从来没有像现在这么重要。中国在绿色转型、电子商

务、物流发展方面走在世界的前列。我认为，全球电子商务基础设施的不断完善和保证供应链的稳定畅通都十分重要，中国在其中扮演的角色是至关重要的，能让全球贸易更加高效。电子商务方面的合作

是我们公司与中国合作的重点方向。我刚刚去了中国访问，与许多中国同行进行了交流，并发现中国的电商发展已经发生了巨大的变化，许多电商公司的库房已经实现了无人化、自动化。我建议澳大利

亚商界的的朋友们花点时间到中国去看一看，与中国同行们交流，这将对供应链合作带来好处。特别是在全球供应链面临挑战的当下，我们要认识到，中国和澳大利亚保持良好的关系非常重要。

农业产业链比较长，涉及农业的各个领域，不可避免地在种植、养殖、生产、包装、运输的过程中产生能量的消耗和碳的排放。我们围绕农业产业链关键环节进行布局，从而减少碳气体的排放。减碳和可持续发展不是一家

企业的事情，我们一直在联合上下游的企业共同努力，来持续改善商业活动对环境的影响。目前，我们与40多家企业形成了零碳联盟，通过上下游企业通力合作，来整体降低商业活动对环境的影响，实现可持续发展。

访澳中国企业家代表团成员、圆通速递副总裁周宏枢：期待与澳大利亚工商界开展更紧密合作

■ 本报记者 王曼

“在跟随中国贸促会企业家代表团访问澳大利亚的过程中，我感受到澳大利亚企业家的友好和热情，加深了对澳大利亚市场和商业环境的了解，并且通过与当地商界领袖的直接交流，共同探讨如何利用双方优势，共同建设供应链网络，让我们圆通更好地服务于两国人民和企业。”圆通速递副总裁周宏枢对跟随中国贸促会组织的中国经贸代表团到访澳大利亚感受颇深。

在周宏枢看来，工商界在中澳经贸合作中扮演着至关重要的角色。企业不仅是推动双边贸易和投资的主体，还是技术和创新传播的桥梁。工商界的积极参与可以帮助塑造更加开放和互利的商业环境，同时也能促进两国间的直接经济联系和文化交流。

近年来，圆通一直以“中国联世界，世界联世界”为目标，搭建国际、国内一体化、一站式的服务和网络运营体系，以全球化视野和格局，建设全球综合物流网络，始终沿着“一带一

路”“走出去”，跟随跨境电商“走出去”，联合华人华企“走出去”，探索国内国际一体化协同发展之路。作为跨境电商重要区域，澳大利亚是圆通快递出海最成功的“样板间”之一。

据介绍，圆通已进入澳大利亚市场8年。目前，圆通国际在悉尼、墨尔本设有直营转运中心，并在澳大利亚核心城市开通自营派送业务；中澳跨境包裹搭乘直飞航班，由圆通一站

式负责报关、转运、分拣、派送等工作，最快3天即可完成投递，全程配送时效稳居市场头部。去年，刚开通的圆通中澳电商专线跨境电商包裹迅猛增长，时效和服务品质均位居市场前列。此外，圆通国际还联合澳大利亚知名连锁药店、超市及快递店，围绕澳大利亚市场主要华人聚集区开设了超过50个快递站点，以解决本地快递收寄最后一公里问题。

“面对未来，我们对中澳两国在贸易、投资、科技创新等领域合作的前景持乐观态度，坚信两国能够增强合作互信，进一步加强经济和文化交流以及人员往来。”周宏枢说，澳大利亚以其丰富的自然资源和发达的经济规模，与中国的制造业和庞大市场完美结合。中澳两国经济高度互补、经贸合作潜力巨大，圆通也期待通过在澳大利亚的进一步发展，分享其在数字化物流和智能化供应链管

理方面的经验和创新能力，助力双边贸易和经济合作达到新的高度。

“我们将进一步完善圆通国际物流网络，拓展更多国际合作渠道，整合更多的资源，为两国经济的长远发展贡献自己的力量。”周宏枢表示，今年是中澳建立全面战略伙伴关系10周年，圆通将利用这一重要时刻，加强与澳大利亚工商界的紧密合作，共同探索更多促进双边贸易和投资的机会，共谋新发展机遇。



图为圆通悉尼国际集运中心。圆通供图