

收获，就在希望的田野上

——中非赛赛农业合作项目助力莫桑比克经济发展

■ 赵渊青



湛蓝的天空下，一块块稻田倒映着蓝天延伸到远方。

这是莫桑比克规模最大的水稻种植基地，自2017年中铁二十局负责管理以来，来自中国的管理团队和农业技术，让当地民众的生活和生产发生了翻天覆地的变化，让这块黑土地成为了希望的田野，处处涌动着喜悦和希望。

中铁二十局集团有限公司（简称中铁二十局）负责管理的莫桑比克中非赛赛农业合作项目，是“中莫六大重点产能合作项目”之一，也是中国在非洲最大的水稻种植项目。这个集水稻种植、仓储、加工、销售为一体的综合性农业项目，自2017年实施以来，就受到中莫两国领导人的高度关注。时任莫桑比克总统格布扎将项目生产的大米取名“好味道”，现已成为莫桑比克一个家喻户晓的大米品牌。

规模一年比一年大：从烂泥地到4.5万亩

对于莫桑比克中非赛赛农业合作项目的水稻种植大户何塞·吉尔达尔来说，没有什么能比收获更让人快乐了。

新一季的收割季刚刚结束，何塞·吉尔达尔一边将颗粒饱满的水稻运送到生产加工厂内，一边组织工人翻耕土地准备新一轮的种植。

“我现在承包的水稻种植面积足足有4公顷，庄稼丰收后，我只需把粮食交给中铁二十局进行仓储、加工和销售，自己无须再为销路发愁。”从最初15亩承包尝到甜头，到不断扩大承包规模，过去6季的收获，让何塞·吉尔达尔获得了收益和保障。

和何塞·吉尔达尔一样，几年来，近千名种植户都觉得这种合作模式大大减少了种植成本和风险。这也成为中非赛赛农业合作项目规模越扩越大的根本原因。负责项目管理6年多来，中铁二十局采取“公司+小农户”的经营模式——由公司负责土地开垦、沟渠清理、围堰修建等农田开发工作，再为当地种植户提供资金、生产资料、农机和技术等方面的服务，最后依照合同收购稻谷。

“别看如今在农田里，道路纵横交错、沟渠首尾相连，当年却是一片荒草丛生的烂泥地。”中铁二十局莫桑比克公司负责人郭炜说，积水多、淤泥深，调配来大型机械进不去，他们一边修理便道、一边开垦土地。

割草平地、清挖沟渠、维修泵站……忙碌了整整大半年的前期开垦工作后，终于在2017年11月，首批被翻耕得平平整整的田地终于交付了。2018年4月初，中非赛赛农业项目举行开镰收割仪式，30多户种植户迎来了第一个丰收季。“我一直记得首次收割时的场景，农户兴高



采烈，在自己的承包田里敲锣打鼓，跳起了草裙舞。”郭炜说。

而及时收购稻谷、支付粮款的做法，也更是让农户们的积极性有了极大的提高。从种地赔钱到有可观的收入，促使本地农户种田的积极性得到了很大的提高，争相同项目签订种植合同，本地水稻种植面积得到了大幅度提升。从第一年仅30多户签约，到如今的1000多户，到如今，中非赛赛农业的种植面积也扩大到了4.5万亩，这一切都极大地带动了当地农业和农村的发展。

收成一年比一年好：从亩产100公斤到突破550公斤

空中有无人机喷洒农药、田间有大型的收割机开足马力驰骋……中非赛赛农业项目的第三个收割季，比往年提前了半个月。看到眼前壮观的丰收景象，新任加扎省省长玛格丽特感叹道：“中国的现代化、机械化技术改变了加扎省传统农业，促进了我们农业的发展。希望中铁二十局能继续扩大种植规模，惠及更多农户，进一步提高当地居民收入、改善生活水平。”

“过去，我们由于不懂育苗、缺少农机设备，只能靠天吃饭，勉强维持生计。自从中非赛赛农业合作项目在家门口落地，我的生活发生了很大改变。”合作种植户本尼，是中铁二十

局首届农业技术培训班的学员，这些年在中铁二十局的组织下，他先后参加过数十场农业技术培训。

以前，当地的农户没有先进的种植技术，每亩地只能收获100公斤粮食。和项目建立合作关系后，中铁二十局联合南京农业大学、莫桑比克蒙德拉内大学孔子学院，对农户们进行专业的水稻种植技术培训。“我们采用水稻旱直播、水直播、人工插秧和机械插秧等多种模式，相互结合，总结出了简单实用且本地人易掌握，适合莫桑比克乃至非洲大陆应用的水稻种植技术，产量接近中国国内水稻种植的水平。”中铁二十局中非赛赛农业项目负责人胡计高说，6年来，他们已经举办了20余期拖拉机、收割机等农用机械培训班，培训了1500多名本地农机司机。

这些年，在中国专家的指导下，和本尼一样，所有种植户都能够独立操作机械，掌握了科学的种植方法。所承包农田的平均产量也由每公顷3吨，提升到了每公顷7吨甚至9吨。如今，农户们的种植范围由大米逐渐拓展到其他农作物、经济作物。

中非赛赛农业项目给当地民众带来的变化是看得见、摸得着的。成为合作种植户几年间，本尼家里的简陋房屋搬进了崭新的水泥房。稳定的收入来源让5个孩子有了教育保



障，现在，两个大些的孩子已大学毕业，另外3个在中学读书。

“今年，我还拿出一部分收入饲养了20多头牛和一群鸡鸭，购置了从前不敢奢望的汽车和摩托车。”本尼高兴地说。在莫桑比克，和本尼一样受益于该项目的居民还有很多。

产业一年比一年旺：从“一畦田”到产业示范园

将晶莹剔透的稻米和甘甜可口的纯净水放到一起，经过时间的陈酿，就会沉淀出醇酸幽郁的白酒。

中方员工带来的中国传统酿酒技术，如今又让“好味道”大米又有了一个新的身份。“莫醉”，这是大家给这香醇的美酒起的名字。

从“好味道”到“莫醉”的蜕变，是中非赛赛农业项目产业振兴的一个缩影。

“随着种植规模的不断扩大，我们后来还专门建设了1条日产150吨大米的生产线和10万吨粮食存储仓库，全方位打造了一座现代化的产业园。”中铁二十局中非赛赛农业项目负责人胡计高说，在他们打造的集种植、养殖、食品加工、贸易、物流等于一体的综合性农业现代化产业园中，酒厂、米糠油加工、饲料加工、养猪、养鱼、桑蚕养殖等已取得了一定的进展。

加水稻加工厂负责检查维护机

器设备的当地员工马奈卡说：“莫桑比克人过去的主食只有木薯和玉米做成的‘西玛’，大米是富人才能吃得起的食物，感谢中国朋友，让我们也能吃上‘好味道’的白米饭。”

“我们从中国引进了先进的全套处理设备，当地种植户种植的水稻，经过这些全自动化设备的清理、脱壳、碾米、过筛、选色后，口感好、品质高，在消费者中赢得了良好口碑。”水稻加工厂厂长李爱龙说，“2019年3月，莫桑比克部分地区遭受强热带气旋伊代的侵袭，受灾严重，他们主动捐赠给莫桑比克政府的10吨大米就是在这条生产线上加工完成的。”

目前，中铁二十局已经在当地开设两家直营店铺，同上百家长销商、代理商开展合作，年销售大米约1.1万吨。

“我们许多种植户都想继续扩大承包种植规模，因为中国专家的帮助我们对此信心十足。”这6年来，亲眼看见自己承包的田地里，一粒粒种子播种、一片片绿叶生长、一穗穗稻谷收获，何塞·吉尔达尔和种植户们的眼神中都充满着幸福与希望。

这充满希望的黑土地，这一粒粒饱满的“好味道”，都是“一带一路”倡议合民愿、惠民生、得民心收获的最佳证明。

（作者单位：中铁二十局集团有限公司）

投资环境

2023年越南 电动车市场将强劲增长

据越南网报道，惠誉国际商业监测(BMI)研究公司近日发布的数据显示，今年越南的乘用车销量预计将至少翻一番，达到18000辆左右。纯电动汽车的销量可能比上年增长104.4%，达到近17000辆。插电式混合动力汽车的销量可能同比增长9倍，达到近1100辆。预计2023年至2032年，越南乘用车销量年均增长25.8%，年销量从2022年的8400辆增至约65000辆。预计到2030年电动车渗透率将增至13.6%，比2022年的2.9%大幅增长。据了解，越南乘用车市场目前由VinFast主导，2022年该公司占据超过50%的市场份额，其余由中国品牌占据。

阿曼加工制造业 存在大量投资机会

阿曼《观点报》报道，阿曼商业、工业和投资促进部近日表示，阿曼加工制造业存在大量投资机会，所需投资额超过1.22亿里亚尔。这些机会包括在萨梅尔工业区和益贝利工业区建立铜网和铜轧工厂；在中北省建立钢和铝合金铸造工厂；在苏哈尔工业区建立半刚性铝容器工厂，为苏哈尔的零售和餐饮业生产食品容器和托盘等预成型铝；在佐法尔省建立钢铁厂，生产用于制造大型产品和建筑使用的轻结构钢架。

德国破产企业数量持续增加

据中新社报道，根据德国联邦统计局近日公布的初步数据，7月德国申请标准破产程序的企业数量比去年同期增长了23.8%，6月时该同比数值为13.9%。德国联邦统计局指出，标准破产程序只有在破产法院作出第一次裁决后才会纳入统计数据。因此，在很多情况下申请破产的实际时间会提前三个月左右。报道称，自2022年8月以来，德国企业破产数量持续增加。德国联邦统计局发布的5月企业破产数量终值显示，德国地方法院当月报告了1478家企业申请破产，比去年同期增加了19%。当地法院认定债权人索赔金额接近40亿欧元，这几乎是去年5月的两倍。（本报编辑部综合整理）

开放是应对美国限制投资中企的王牌

■ 张凡

以来，美国对华投资一直下降，2022年美国在华直接投资金额约为110亿美元，而中国吸引外资总额为1891亿美元，美资份额比较小。这说明，这次的限制令对目前中国经济发展，特别是吸引外资、发展高科技领域的影响有限。

之所以受到全球投资者的青睐，还与中国科技产业实力不断提升息息相关，中国是投入产出比较高的地区之一。从创新实力来看，中国全球创新指数排名上升至第11位，创新氛围日益浓厚，而且当前我国的工程师红利正在取代人口红利，在逐步释放中构筑新优势；从市场角度来看，我国拥有广阔的技术应用场景，特别是数字经济规模在2022年已达50.2万亿元，总量稳居世界第二，从数字经济领域将会

诞生移动通信、平台经济、人工智能、工业互联网、车联网等多个超万亿规模的产业；从企业实力来看，截至2023年6月30日，全球独角兽企业的总数量达到1637家，中国独角兽公司为394家，占到了全球的24%。这样来看，受投资限制令进一步影响的，仍然是手中握有资金寻找优良投资标的的美国投资方。

中国科技产业的快速发展，离不开中国对外开放与自主创新这两条腿走路。从历史上看，美国对中国的禁运、封锁从来没有阻挡中国相关产业崛起的步伐。我国之所以坚定不移地扩大对外开放，是因为我们能够在更好利用全球要素服务自身发展的同时，也为全球经济注入源源不断的动力。在美国妄图推动“脱钩断链”或曰“去风险化”的当下，西方国

家并非都是跟风起哄。因此，我国可以积极扩大对外开放，与其他西方国家求同存异，以互利共赢的经贸关系推动改善外部环境。我国至少可以从以下两个方面着手：

一方面是以制度型开放引领高水平开放。在具体行业方面，不断加大数字经济、金融服务等领域的开放，在统筹好金融发展与风险防范的同时，引导国际资本投资关键科技产业。特别是要用好自贸试验区等制度创新试验田，打造市场化法治化国际化营商环境，让外资进得来、留得住。

另一方面，支持鼓励中国科技企业加快国际化、全球化步伐。支持鼓励中国科技企业在国际市场上，特别是“一带一路”沿线国家和地区开展业务，在扩大企业规模、积

累应用场景的基础上，打造国际合作样板案例，为吸收、用好国际化、全球化资源，特别是资金、人才等筑牢基础。

为抵消美国推出的这一系列限制措施给我国经济发展带来的负面影响，我国除了应加强与美方的对话之外，可以打出的牌就是开放、开放，这次也还是开放。开放是一张明牌，更是一张王牌。

纵观人类科技史，合作交流是一项科技成果发扬光大的唯一途径，躲在某个角落的科技成果，要么没有推广价值，要么走向灭亡。特别是在全球化程度日益提高、分工日益复杂、需求决定供给的当下，任何国家想要通过搞“小院高墙”来保证自己在科技领域的绝对竞争力，那都是自找苦吃。

香港特区政府投资推广署投资推广总监吴红志：

在走向国际化过程中抓住“香港机遇”

■ 本报记者 张寒梅

律等专业服务资源领域的优势，成为企业开展对外投资合作时的首选之地。

吴红志表示，香港营商环境的优势首先离不开国家政策的支持。为巩固香港竞争优势，支持香港更好地融入国家发展大局，一系列政策举措陆续出台。

“十四五”规划纲要显示，“支持香港提升国际金融、航运、贸易中心和国际航空枢纽地位，强化全球离岸人民币业务枢纽、国际资产管理中心及风险管理中心功能”。除加强传统优势以外，纲要中对“国际创新中心、亚太区国际法律及解决争议服务中心、区域知识产权贸易中心”等新优势领域建设的支持，更为香港朝着高端高增值方向发展奠定了基础。

“基于政策支持，香港已发展成为中国企业走出去及外资企业引进来的重要通道。”吴红志说，“此外，香港已经与46个贸易伙伴签订全

面性避免双重课税协议，与13个地区进行谈判中”。他表示，利好的税务条约以及优越的地理位置、健全的普通法制度、开放的自由港地位等也为中外企业通过香港走向国际或进入内地提供了诸多便利。

香港特区政府投资推广署及统计处发布的“2022年有香港境外母公司的驻港公司按年统计调查”结果显示，2022年有香港境外母公司的驻港公司数目为8978间。按母公司所在的国家或地区分析，中国内地居榜首，有2114间公司，之后依次为日本1388间、美国1258间、英国655间，以及新加坡463间。

磨砺方是一家聚焦人工智能、移动出行、新能源、新材料、物联网、数字创意等科技和文化领域的初创国际化咨询公司，该公司创始人兼CEO刘芳在活动现场表示，在赋能中国企业全球化和外国企业进入中国市场的道路上，她希望了解香港有哪些举措可以帮助初

创企业成长。

“近年来，香港的科创生态蓬勃发展，初创企业数量实现大幅增长。”吴红志表示，香港特区政府对初创企业非常重视，如投资推广署就设有专门服务初创企业的团队，在展示商业计划、进行商业配对等多个方面为初创企业的成长助力。

根据香港特区政府行政长官李家超去年在立法会发表的《行政长官2022年施政报告》，招商引才、强化香港竞争力已成为未来香港发展的重点。如成立300亿元共同投资基金投资落户香港的企业；以针对性性和吸引力的特别配套措施将重点企业引进到港；开启全新高端人才通行证计划，吸引人才来港发展；在17个境外办事处设立招商引才专员，主动对接目标企业和人才等。

“企业从规划、注册、研发、人才招聘到业务发展、市场拓展的各个阶段，香港特区政府都有很多的

资助计划。香港特区政府正持续扮演‘促成者’和‘推广者’角色。”吴红志称。

值得关注的是，香港是粤港澳大湾区的重要组成部分，也是“一带一路”建设中的关键节点。吴红志建议，内地企业可抓住香港在粤港澳大湾区建设中的良好机遇，发挥香港创新研发能力强、运营总部密集以及珠海、佛山、惠州、东莞等周边城市产业链齐全的优势，进行制造业全面布局，深入挖掘大湾区8000多万人口的消费市场。

与此同时，他表示，企业也可利用香港在国际投融资、离岸人民币业务、专业服务等方面的有利条件，与“一带一路”沿线国家开展经贸往来。具体来说，可以利用香港发达的金融市场，在香港设立企业财资中心；参与由香港特区政府提供的研究资助计划以及开拓新业务；在港设立合资企业满足金融物流发展的需求等。