

经贸会客厅

摩根大通环球企业支付部大中华区总经理、大中华区产品总监顾玮：

扩大开放打造金融航母 数字科技造福出海企业

■ 本报记者 张凡



摩根大通环球企业支付部大中华区总经理、大中华区产品总监 顾玮

随着疫情防控政策的优化调整,中国的生产生活全面恢复正常,经济发展潜力正进一步释放。这不仅体现在春节前后繁忙的春运、火爆的节日消费等方面,跨境资金的大规模流动也有了强劲反弹。

“我们对中国经济的复苏充满信心。特别是春节假期之后,我们

的企业客户都活跃起来了,银行业务也得以恢复,甚至出现了一些报复性反弹。我相信,中国经济的复苏将为促进全球经济复苏提供新动力。”摩根大通环球企业支付部大中华区总经理、大中华区产品总监顾玮对这一点有切身的体会。

不过,在国际政经形势复杂多变的当下,包括地缘政治格局变化、俄乌冲突持续、美国经济状况的变化,都会对中国经济,特别是跨境投资、国际贸易方面带来一些影响。顾玮觉得,这些外部因素虽然对中国经济带来的不一定是压力,但的确会导致中国跨境投资、外贸发生一些结构上的变化。中国企业要是能随着这些变化顺势而为,可能会发现新的发展机遇。从她所从事的环球企业支付业务层面来看,近年来中国外贸出现了以下三个明显的变化:

首先是供应链区域化。在全球经济形势不明朗、俄乌冲突持续、各国进入后疫情时代,企业会更加审慎地看待风险以及业务的韧性。顾玮判断,更多企业会选择缩短其供

应链,或者使供应链更加区域化,与此同时使贸易对手更加多元化,以期将风险控制一定范围内。

其次是贸易合作多元化。原来中国的第一大贸易伙伴是美国,但是现在可能受美国经济本身的影响,中国对美国的出口会有一些放缓。目前,在共建“一带一路”和RCEP全面生效实施的推动下,东盟已经连续三年成为中国的第一大贸易伙伴。顾玮介绍说,由此产生的中国和东盟之间的贸易结算量每年都出现很大的增长。此外,欧盟也是中国重要的贸易伙伴。这都体现了中国对外贸易合作伙伴多元化的趋势。

“最后是贸易新业态新模式不断涌现。现在包括跨境电商在内的外贸新模式新业态发展速度非常快,这缩短了企业供应链。”顾玮说,看到中国跨境电商迅猛的发展趋势,摩根大通抓住机遇,在上海推出了适合于跨境电商的贸易解决方案。从2020年起,摩根大通便以摩根大通上海分行为主体着手构建电子商务跨境人民币结算方案,让境外电商能够以跨境人民币形式向中

国境内的卖家或服务提供商支付结算款项。在这个过程当中,无论是在应对汇率风险、换汇,还是申报、支付等一系列流程中,摩根大通都聚焦于数字化,让整个过程变得更简捷,从而帮助中国跨境电商更好地去管理外汇敞口风险。

“从企业角度出发,他们主要关心资金安全、外汇敞口风险、资金周转速度、操作便利化等几个方面的问题。”顾玮介绍说,摩根大通针对这些诉求推出的跨境电商数字化解决方案,可以让国内跨境电商企业直接跟海外大型电商做对接,即点到点的连接。在摩根大通内部,从美国到欧洲、中国都可以做相应的交易,然后直接付款给中国的跨境电商卖家,基本做到24小时的时效性,而且以人民币结算,减少了电商外汇风险的敞口。“总体而言,我们发挥全球网络的优势,利用我们的数字技术,帮助解决新业态下企业操作的一些痛点。”

对于未来在华发展布局,顾玮表示,得益于中国扩大对外开放,特别是金融业等服务业的开放,摩根大通实现了在中国业务的全面发展,涵盖

投资和企业银行、环球企业支付、市场业务、证券服务、期货业务、商业银行以及资产管理等各个领域。就在不久前,摩根资产管理宣布获得中国证券监督管理委员会的批准,完成收购旗下合资公司上投摩根基金管理有限公司,正式成为第一家全资收购中国在岸基金公司的外资资管。

“这样一来,我们可以更好地发挥金融航母的优势。无论客户在哪里,有任何金融服务方面的诉求,我们都有相应的网络支持,都可以提供相应的金融服务,使其享受全球标准化的解决方案。”顾玮表示,在产品方面,摩根大通已经将本地的特色需求与国际先进经验相结合,可为企业出海提供相应的创新服务,特别是在数字科技方面持续发力,提高跨境贸易投资所需金融服务的效率和灵活性,更好为企业出海提供优质的金融服务。未来,在贸易项下,摩根大通也会继续利用先进的数字化方案,包括与金融科技公司合作,让供应链融资变得更加快捷,以提升企业的资金使用效率。

投资环境

美国将建两个芯片产业集群

据中新网报道,美国商务部部长雷蒙多近日在华盛顿发表讲话称,到2030年,将在美国境内建成两个芯片产业集群。雷蒙多说,每个芯片产业集群将包括工厂、研发实验室以及相关基础设施,将创造数以万计的高薪工作岗位。美国旨在生产在价格上有竞争力的芯片,这些芯片将用于汽车、医疗设备以及国防工业等。雷蒙多还表示,美国政府将出资110亿美元建设国家半导体技术中心,以解决半导体研发领域面临的重要问题,从而保证美国未来在半导体技术领域处于世界领先地位。

越南河内注重孵化器建设

据越南网近日报道,越南河内将在今年设立河内技术交易和创新创业孵化器。河内市人民委员会希望与越南科技部合作,将和乐高科技园区的管理权移交给河内市政府,建立全市共享数据库,简化行政程序,促进国内外科学家、学校和研究机构之间的合作,促进首都科学研究的发展。为确保科技创新有助于提高河内市经济的竞争力,并为社会经济发展作出贡献,河内科技厅创新操作办法,提供更有效的咨询服务;提升国家科技管理质量,通过加快河内技术交易和孵化器的建设和运营来实现科技市场的发展;组织各种以创新为重点的活动,展示河内作为越南科技创新中心的潜力。

欧盟破产企业数量创新高

据新华社报道,欧盟统计局最新数据显示,2022年欧盟企业申请破产数量呈现增长趋势。其中,第四季度申请破产企业指数达113.1,申请破产企业数量较三季度增长26.8%,达到2015年有记录以来的最高水平。欧盟申请破产企业指数自2015年开始统计,当年基期指数定为100,定期公布增减比例,不反映破产企业具体数量。从企业规模来看,中小企业处境更加艰难。法国商业数据公司阿尔塔雷斯公司称,由于能源成本上升,法国去年申请破产企业数量较2021年增加50%,而陷入破产困境的中小企业数较上一年增加78%,且有三成以上在第四季度正式提出破产申请。(本报编辑部综合整理)

以高质量共建『一带一路』共促全球互联互通

■ 翟昆

2023年是“一带一路”倡议提出十周年。这十年证明“一带一路”是一个长期合作倡议,且该倡议已经写入党章、“十四五”规划、党的二十大报告等。习近平主席去年底对外宣布2023年将举办第三届“一带一路”国际合作高峰论坛,更加说明“一带一路”将继续制度化推进,发挥国际公共产品和国际合作平台的作用。2023年被各界普遍认为是“疫后世界”的开始,“一带一路”作为中国的经济全球化倡议,应继续在互联互通上下功夫。

全球互联互通应成为当今经济全球化的阶段性共同目标。目前,中国的“一带一路”、美国拜登政府的“印太经济框架”、G7的“重建美好世界”(B3W)以及全球基础设施建设与投资伙伴关系、欧盟的全球门户计划、俄罗斯的大欧亚伙伴关系、印度的季风计划、东盟的东盟印大展望等,都以全球互联互通为主要目标。这说明全球互联互通是全球性叙事。不过,各方的全球互联互通战略之间可能存在竞争甚至是替代性。比如“印太战略”和B3W明确提出要抵制抗衡“一带一路”。但是,各方很显然又都不具备单独推进如融资等全球互联互通的能力,需要相互补充与配合。

各方有责任防止竞争性的全球互联互通政策演变为恶性的地缘政治战略竞争,从而扭曲全球互联互通促进人类福祉的本意。既然现阶段各国对经济全球化在认识和策略方面存在分歧,而全球互联互通是各国都想做的事,那么全球互联互通应该作为一个兼容性的理念,成为现阶段各国经济全球化政策的共同目标。也就是说,以全球互联互通为目标的经济全球化,需要各方从冲突预防转

变为治理交融,使经济全球化重新找到共识、目标感和意义感,进而影响经济全球化进程。

当下,主要国家对经济全球化的未来、目标和策略存在严重分歧。“一带一路”将为全球互联互通提供一条路径,但需要遵循以下原则:

一是可持续发展,如果能就全球互联互通达成共识,遵照联合国《2030年可持续发展议程》,则能改进以往经济全球化的弊端,为新的经济全球化共识积累经验。

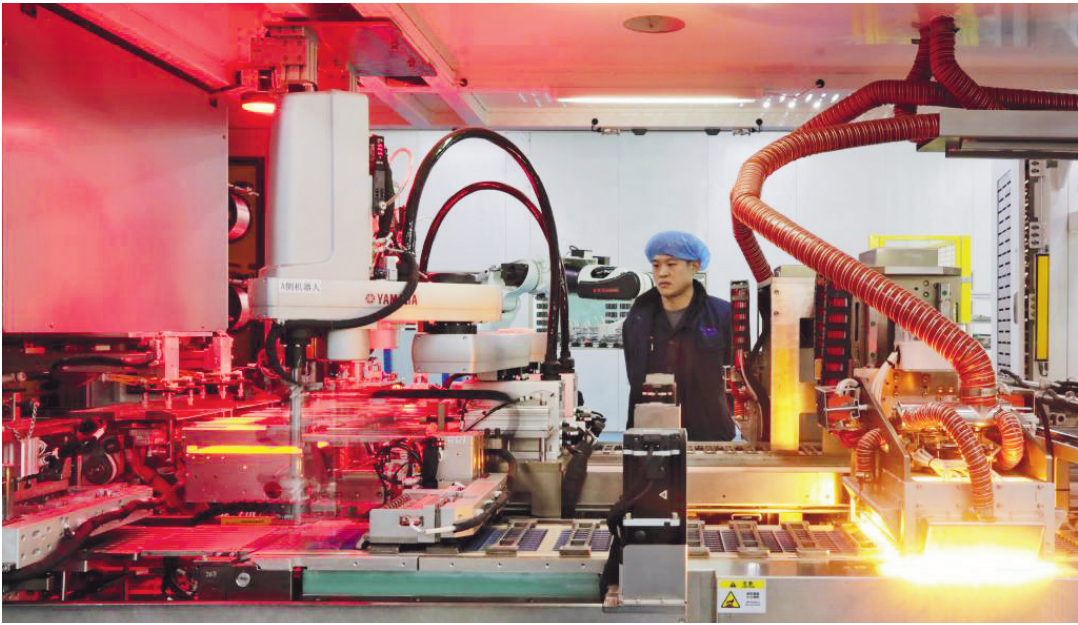
二是“通而不统”,全球互联互通应该遵循“通而不统”的原则。现阶段,各方可以在联合国框架下,遵照全球互联互通的基本原则。鉴于各方之间存在竞争关系,无须设定硬性的统一标准和规则,而应尊重各方关于全球互联互通标准、规则的多样性和差异性。

三是包容竞争,全球互联互通作为大国之间新兴的竞合领域,需要确立一些竞争与合作的规范和原则。全球互联互通不应是竞争性的大分流,而应是兼容并包的大合流。

四是探讨兼容性。各方应摒弃简单的、非此即彼的思维模式,确立全球互联互通“共商共建共享”的可能性。如果中美欧等能就彼此的全球互联互通方案展开协调,互通有无,探讨兼容的可能性,则是全球互联互通的历史性进步。

五是系统优化,趋利避害。全球互联互通是经济全球化的一部分,全球互联互通的改善有助于优化经济全球化的整体进程。

当然,不能指望全球互联互通能自动解决经济全球化的所有问题,还要防范产生新的生态问题、社会问题和认同冲突问题等,努力避免造成新的不公平和分化。总之,各方应了解经济全球化互联互通时代的特点和规律,抓住新机遇,避开新陷阱。(作者系北京大学区域与国别研究院副院长、国际关系学院教授)



近年来,河北保定国家高新技术产业开发区抢抓京津冀协同发展机遇,发挥区位优势、交通和资源优势,围绕新能源、电力装备制造、信息技术等领域,打造高新技术产业集群。据介绍,目前该区有规模以上高新技术工业企业67家,年产值约200亿元。

新华社记者 杨世尧 摄

“强大的项目交付能力体现了中企水平”

■ 管克江

“2022年4月项目投产前,上游巴布油田产生的伴生天然气大部分都被直接燃烧后排放,其中硫化氢等杂质的燃烧会造成环境污染。”阿联酋哈伯善天然气升级项目经理黄永勃说,由中国石油工程建设有限公司承建的该项目投产以后,所有装置运行稳定,伴生天然气均经过处理后供给下游客户,不仅为阿方创造了可观的经济效益,还极大减少了环境污染,为阿方实现“绿色低碳油田”愿景作出了贡献。

据介绍,升级项目主要包括天然气处理厂内新增原料气增压装置、天然气处理厂现有设施改造、长达18公里的42英寸天然气地下管道建设等。项目质量升级项目经理刘洛夫说,与天然气接触的每一道焊缝均需进行三次无损检测以及热处理,所有焊缝一次焊接合格率达99%,大大高于标准要求。

“停产连头”是项目施工中要求最复杂的工作之一。其中一个工艺管线的“连头”方式,是将原有天然气管道切

开,焊接一个三通与新建管道联通起来。为了尽可能减少对天然气处理厂正常运行的影响,一般“停产连头”窗口期都较短。中方针对每个“连头”点制定包含51项内容的检查表,确保施工精准。“过去两年,仅这样的工艺管线‘连头’形式,我们就完成了133个,每次都是按期或提前完成。”项目副经理兼施工经理孟祥彬说。

目前,项目已取得1100万安全工时并进入一年的质量保修期。中国石油

工程建设有限公司海湾地区公司总经理朱健表示:“在去年举行的首届中国—海湾阿拉伯国家合作委员会峰会上,中方提出构建能源立体合作新格局。我们将继续加强同阿方合作,实现更大互利共赢。”

阿布扎比国家石油公司下属天然气处理公司首席执行官艾哈迈德表示:“中方在执行哈伯善天然气升级项目过程中,克服疫情挑战,确保按时投产,令人钦佩。强大的项目交付能力体现了中企水平。”

全产业链合作、融资体系多元化、科技创新带动、完善合规体系

应对外部环境变化需要创新合作思路

■ 本报记者 马晓玥

随着疫情防控政策的调整,中国积极把握机会促进市场和经济复苏,多地企业纷纷出海“抢滩”境外市场。作为世界经济增长的最大引擎,中国在2023年有望步入经济复苏轨道,重新领跑全球。2月23日,全球化智库(CCG)举办了2023年全球经济与中国企业海外投资一机遇与挑战研讨会,来自政策界、商界、学界的资深研究者和实践者就全球经贸投资新趋势和中国企业海外运营新环境等话题展开热议。

中国机电产品进出口商会常务副会长兼专家委员会主任委员郑超认为,我国对外投资合作领域目前主要面临四大挑战:首先,新冠疫情叠加百年未有之大变局,经济面临严峻挑战已经是不争的事实。从数据来看,全球最大250家国际承包商的营业额三年以来降低了18.3%。其次,外部的营商环境复杂多变,中美博弈强度升级,政经环境动荡加剧。保护主义重新抬头,安全监管层层加码;政局动荡多点频发,安全问题日趋严峻;通货膨胀汇率不稳,境外收入大打折扣。再次,由于外部环境的变化和自身发展的过程,企业面临发展导向与支

持政策的全新定位,原有政策的边际效益递减。最后,新形势下对外合资合作由高速增长转向高质量发展,缺乏多元化复合型人才;合规体系不够完善,合规意识有所欠缺。

在这样的背景下,如何把握全球投资新趋势、企业海外布局将面临何种新环境成为亟待回答的关键问题。郑超认为,挑战非常严峻,机遇稍纵即逝,所以企业应该更加注重研究如何应对当下局势。他进一步提出了应对措施:

第一,从环节型合作模式提升为全产业链合作模式。中国企业应加快经营模式、合作模式、管理体系创新,维护产业链的安全性和稳定性,巩固在国际分工中的地位,增强核心竞争力,学会前伸后延产业链,做大做强价值链。同时,加强不同企业间的合作,实现优势资源共享,风险困难共担,推动产融结合,促进结构转型。

第二,建立多元化融资体系。从以间接融资、信贷融资模式为主,以政府间“两优贷款”为主的投融资模式,转变为多元化融资体系下,实现“直接融资+间接融资”相结合的创新融资模式。努力实现融资模式多元化,积极推动项目融资、公司

信贷、发行债券等多种模式,借助政策性金融机构、国际银团的帮助降低融资成本。积极推进股权结构多元化,积极引入国际金融资本深度参与对外投资合作项目,构建多方风险共担、利益共享的体制机制。

第三,发挥科技创新的带动作用。在过去人力成本、建设能力、政府支持融资比较优势的基础上,今后要更加突出科技创新的带动作用 and 比较优势。例如,全球90%的国家都已经提出了碳中和目标,推动能源结构向清洁化转型是各国的共识,各国都规划建设大量绿色能源类项目,这为我国新能源企业弯道超车提供了机会。

第四,完善合规体系,防范重大风险。加强宣传和培训,提升管理者 and 职工的风险意识;在项目运作的初期做好风险防控方案;充分发挥外部专业顾问、商会协会、咨询团队的重要作用,全程获得专业建议的支持;遵守法律法规、国际条约、行业准则等。

全球化智库(CCG)理事长、中国公共关系协会副会长王辉耀对郑超的观点表示赞同,他认为当下国际形势严峻,地缘政治大变,但积极的因素同样不可忽

视。他提出了几点建议:第一,对所谓的军事全球化,需要利用中国经济过去40多年的发展,以经济全球化进行对冲。经济全球化是中国的核心竞争力,未来要重点推动亚投行、RCEP、CPTPP等的发展。第二,今年即将召开第三届“一带一路”高峰论坛,要让“一带一路”更加多边化,比如成立“一带一路”国际指导委员会,或是轮流举办年会,让“一带一路”沿线国家更加积极深入地参与进来,并与各个开发银行开展合作。第三,中国企业更多地以合资合营的形式“走出去”,与全球跨国公司结成广泛的联盟。当前,中国与其他国家在大多数领域都是存在分歧或冲突的状态,而气候问题是为数不多的可以达成共识的领域。比如在清洁能源领域,中国的技术领先于世界,因此未来可以在这个方面着重发展。

风物长宜放眼量,积极应对经贸挑战,方能在变局中开新局。中国国际经济合作学会会长高元元表示。疫情前后国际局势变化,中外投资合作政策不同以往,需要认清形势,适应变化,总结合作经验,创新合作思路。