

贸易金融

大商所豆系期货期权首次引入境外交易者

■ 本报记者 林畅

大商所黄大豆1号、黄大豆2号、豆粕、豆油期货和期权近日正式作为境内特定品种引入境外交易者。这是期货市场服务国内国际大豆和油料产业、促进大豆产业链供应链安全的重要举措,同时也是境内期货交易所首次在全品种链条同步引入境外交易者,吸引了各方关注。

相关境外中介机构表示,包括产业客户在内的境外客户对于大商所豆类产品的对外开放均表示很期待。中国期货市场的持续对外开放,为全球商品市场的参与者提供了新的价格基准以及新的避险工具。

记者了解到,大豆、豆粕是大商所1993年创业开市的第一批期货品种,经过近30年不断发展完善,大商所大豆期货市场运行稳

健、功能充分发挥,对外开放基础较为扎实。

一方面,得益于我国作为全球最大大豆进口国和消费国、最大豆粕豆油生产国和消费国的市场地位,相关品种的市场规模也明显增长。2022年上半年,大商所豆系期货均位列全球农产品期货和期权合约成交量的前40位,其中豆粕期货已连续多年位居首位。

另一方面,当前国内外大型粮油企业均深度参与大商所市场进行风险管理。“大商所期货价格+升贴水”的基差贸易模式在大豆行业得到广泛应用。特别是嘉吉、路易达孚等在华展业的跨国粮油企业,也已通过设立境内主体的形式,利用我国大豆、豆粕和豆油品种进行套期保值,一些跨国企业甚至已有超

10年的使用经验。

华泰期货国际业务部陈尚谊对此深有感触,他表示,大商所豆类期货长期作为全球最为活跃的农产品期货,既为国产大豆提供了定价参考,又为大豆压榨产业提供了风险管理工具。豆类期权在近年来也愈发成熟,其中豆粕期权已成为全球最活跃的农产品期权之一,交易、结算、风控、行权等业务也得到充分验证。

中粮期货机构服务部执行总监仲鹤依告诉记者,当前境内外油脂加工、贸易企业对于利用期货、期权工具规避价格波动风险的需求不减,而大商所豆系品种国际化恰好为境外客户提供了涵盖全产业链上下游的丰富避险工具体系。豆系各期货、期权品种流动性充足,转基因进口大豆压榨利润可通过豆油、豆

粕期货和期权提前锁定,相关期货和期权的国际化也为非转基因大豆进口多元化提供了有效的风险管理工具,以豆一期货价格为定价基准的基差贸易模式未来有望推广到全球的非转基因大豆国际贸易中。

随着大豆系列期货和期权引入境外交易者,以及其他高水平制度型开放举措渐次落地,期货公司和境外中介机构也在积极拓展海外产业企业等各类客户,力争在新的市场机遇面前获得先机。截至2022年12月26日,已有来自11个国家和地区的73家境外经纪机构通过40家期货公司在在大商所完成了委托业务备案。

陈尚谊表示,豆系期货期权成为境外特定品种,加之合格境外投资者交易商品期货期权等政策的落地,更好地满足了境外客户在中国

期货市场的交易与套期保值需求。期货公司作为境外交易者进入我国期货市场的“引路人”,将同交易所一道,做好更多面向国际市场主体的宣传和教育工作,举办多样化的线上和线下推广活动,普及中国金融市场的法律法规,针对跨境交易及套期保值的合规、业务、技术和运营等方面需求给予境外客户更多的专业支持。

亮点国际相关业务负责人范颂华也认为,无论是境内特定品种的不断増加还是QFII业务对商品期货的开放,都使境外客户对中国市场的关注和参与意愿大大提升,“此前我们部分客户保持着对大商所大豆市场的研究与关注。本次正好借着8个品种同时国际化的步伐,满足了客户直接参与交易的需求。”

AEO认证助力“专精特新”企业发展

■ 关悦

为更好支持粤港澳大湾区实体经济和制造业高质量发展,促进“专精特新”企业提升经营管理水平,实现减负增效,广东省广州海关对接“专精特新”企业需求,引导企业用好海关便利化政策和助企纾困政策,为外贸高质量发展提供新动能。

“专精特新”企业是指产品具有专业化、精细化、特色化、新颖化等特征的企业,是增强我国制造业核心竞争力的“基石”,为稳经济提供了重要支撑。“专精特新”企业通过中国海关AEO企业认证后,可享受包括优先办理通关手续、协调员服务、AEO互认国家或地区海关通关便利等措施。

近日,在广东宏石激光技术股份有限公司的生产车间内,工人们正热火朝天地进行机械装配工作。公司仓库里,一台台全自动激光切割机、智能机器人激光焊接机等产品整装待发。该公司是一家集金属成形智能装备研发、生产、销售于一体的高新技术企业,也是广东省“专精特新”企业。近年来,随着公司海外市场逐年拓展,出口量亦随之增加,但疫情给公司业务带来一定影响。

得知企业困难后,广州海关对企业开展指导,按照AEO认证标准从内部控制、财务状况、守法标准、贸易安全等方面对企业生产经营状况和场所安全进行逐条梳理,有针对性地提出优化企业经营管理的建议。经过精心培育和严格认证,该公司成为海关AEO企业。

“通过AEO认证后,我们不仅享受到海关优先通关等多项便利措施,品牌的海外认可度也进一步提升,产品竞争力明显增强。”广东宏石激光技术股份有限公司副总经理俞宏标说。

近年来,随着广州海关不断强化企业信用培育工作,越来越多的“专精特新”企业从技术创新和AEO政策中受益。广州海关企业管理和稽查处相关负责人表示,下一步广州海关将持续加强海关进企业等服务机制建设,畅通企企联络沟通渠道,为企业提供跨业务领域、跨关区服务,推动AEO便利措施落地见效,全力促进外贸保稳提质。

防止种业“卡脖子”要抓准关键环节

■ 李万安

2022年12月23至24日举行的中央农村工作会议提出,把种业振兴行动切实抓出成效,把当家品种牢牢攥在自己手里。这是全面推进乡村振兴、加快建设农业强国的一项重要任务。必须抓准关键环节,加快实现高水平农业科技自立自强,打好种业“翻身仗”。

种子技术是最核心、最基础、最重要的一项农业技术,与粮食安全息息相关。近年来,我国种业发展取得显著成就,近10年来审定、登记主要农作物品种达到3.9万个,主要农作物良种覆盖率在96%以上,水稻、小麦两大口粮作物品种实现完全自给,杂交水稻每公顷产量保持国际领先,种业基础研究、关键技术创新和重大新品种选育成效显著。不过也存在育种体系不完善、种质资源保护和开发利用不足、满足产业发展现实需求的重大突破新品种不多等问题。我国要从种业大国迈向种业强国,需要深入实施种业振兴行动,有效化解“卡脖子”风险。

深入实施种业振兴行动是一项系统工程,需要加强统筹协调、突出重点任务、把握关键环节。要把握生物育种主攻方向,集中

力量推进农业科技进步;加强科技自主创新,加快培育一批具有重大应用前景和自主知识产权的突破性优良品种;切实整合各类资源,形成强大合力,加快推进种质基因开发、生物育种核心技术开发和新品种开发,努力在重大农业技术和关键瓶颈问题上取得新突破。

另一方面,应加速资源整合和并购重组,培育一批现代种业巨头企业。我国种业企业普遍规模不大,品种市场份额亟待提升。应当加快采用市场化运作模式,集中高端人才、先进技术、研发资源,培育具有核心竞争力和较强国际竞争力的“育繁推一体化”种子企业,推动种业综合创新效率不断提升、附加值不断提高。

此外,有必要搭建种业科研创新平台,形成创新链条合力。要强化产学研结合,推进科研院所、大学等种业科技成果向优势种业企业转移。既充分发挥科研院所所在育种前沿科技上的研发优势,又充分发挥企业在商业化育种以及品种推广方面的优势,集聚上中下游全链条创新资源,建立开放合作、利益共享的新机制。



由中国进出口银行承贷、上海建工集团股份有限公司承建的柬埔寨桔井湄公河大桥及接线公路项目日前在桔井举行开工典礼。图为在柬埔寨桔井市拍摄的中企承建大桥工地。

新华社发 万坡 摄

华为连续两年全球专利许可收大于支

本报讯(记者 穆青风)华为方面日前宣布,公司专利许可费收入已连续两年超过支出。华为美国首席知识产权法律顾问史蒂文·盖斯勒表示,华为在2019至2021年从全球获得了约12亿美元的专利授权收入。2022年起,华为获得的专利收入将连续第二年超过支付给其他公司的专利费用。

道琼斯公司风险合规专家刘毅告诉记者,华为是中国科技企业发展创新、突围国际市场的排头兵,连续两年专利许可收入超过支出说明了知识产权战略在“走出去”过程中的重要性。出海企业可以借鉴华为的海外竞争手段,招揽既懂技术又懂海外知识产权制度的复合型人才。加强对知识产权战术的详细研究,在企业内部建立起应对知识产权贸易壁垒的管理体系。条件成熟时,寻求机会主动出击。

在2021年财报中,华为自称为

全球最大的专利持有企业之一,通过近十年来超过8450亿元研发费用的累计投入,截至2021年底在全球共持有有效授权专利4.5万余族(超过11万件);90%以上专利为发明专利;华为称“与全世界主要ICT企业达成了专利交叉许可”,同时以“获得华为为知识产权许可的厂商已经从传统通信行业扩展到智能汽车、智能家居、物联网等新兴行业”,来证明华为所持有的专利价值得到了行业充分认可。

尽管华为一直在关注知识产权领域,但持续处于低频布局状态。去年底,华为在专利领域动作有所增加,或许正是知识产权领域收入增长带来了信心,种种举措传递出手机业务战略或将调整的动向。

去年整个12月,华为宣布分别与三星和OPPO达成了专利交叉许可协议,与诺基亚续签专利交叉许可协议,并与奔驰、奥迪、保时捷

以及宝马等多家汽车制造商达成授予协议。这些车企都希望在他们的汽车中增加通讯技术。

华为法务部副总裁、重大项目部部长沈弘飞表示:“华为一直积极和全球行业主要厂商,包括中国主要厂商持续开展许可协商。多数厂商都表达了付费意愿,但具体条件还在谈判中。”

据悉,华为正继续应对美国的制裁,这些制裁大幅削弱了华为智能手机业务和内部半导体开发业务。华为轮值董事长徐直军称,美国的限制措施现在是华为的新常态,尽管公司2022年的收入未能实现同比增长,但已经逐渐“转危为安”。预计华为全年实现销售收入6369亿元,经营结果符合预期。

在刘毅看来,华为除了利用好知识产权继续获取优势外,还要重点关注研发领域的投入,这才是企业长久保持竞争力的根基。

中企投建哈北部风电项目一期并网发电

本报讯 由中企投资建设的哈萨克斯坦北部阿克莫拉州风电项目一期30台150兆瓦发电机组日前成功并网发电。该项目由中国国家电投中国电力国际有限公司投资收购,阳光新能源开发股份有限公司总包建设。项目选用陆地单机5兆瓦风力发电机组,是目前哈境内单体容量最大的风机,共设计建设41台,总容量205兆瓦。

据中国电力国际有限公司在哈项目负责人赵坚钢介绍,该风电项目是中哈产能合作清单重点项目之一,于2022年4月开工建设,二期55兆瓦预计于2023年9月并网。项目采用中国技术、中国方案和中国设备,全容量并网后每年可为当地提供约6亿千瓦时的清洁电力,节约标煤19万吨,减排二氧化碳48万吨。

(张继业)

2023年世界经济复苏将面临更大压力

本报讯(记者 刘国民)中国社科院世界经济与政治研究所与社会科学文献出版社日前联合发布《世界经济黄皮书:2023年世界经济形势分析与预测》(以下简称《黄皮书》),展望了世界经济形势。

《黄皮书》认为,整体来看,世界已经从低通胀期进入高通胀期。鉴于允许通胀的长期成本远高于短期内控制物价的成本,故治理通胀势在必行,但这或将抑制经济增速、助推滞胀。世界是否最终出现一波滞胀性衰退主要取决于以下三个因素:一是通胀是否根深蒂固,二是货币政策紧缩能否使实际利率下跌,三是物价与工资螺旋式上涨态势。好消息是本轮通胀为货币政策常态化创造了条件,就业市场的宽松也为货币政策紧缩提供了空间。为防范下行风险和负面溢出效应,发达国家已承诺适当调整货币政策收紧节奏。即便美国出现滞胀,那可能也是充分就业下的滞胀。这种奇特组合需要经济学家解释,因而也是理论创新的新机遇。

当前,世界经济运行中的各种短期问题和长期因素交织叠加,带有不确定性的短期因素不断涌现的同时,一些深层次矛盾和结构性问题也日益凸显,全球经济增长面临的不利因素相对以

往增多。世界经济仍将处于下行通道。IMF预计,2023年占全球GDP 1/3的国家将面临经济衰退。展望未来,世界经济增速还将进一步降低。2022年6月世界银行预计,2023年世界经济增长率为3.0%,其中发达经济体和新兴市场与发展中经济体的经济增长率分别2.2%和4.2%。2022年9月,OECD预测数据显示,2023年世界经济增长率为2.2%,较该机构6月预测值低0.6个百分点。2022年10月,IMF预测数据显示,2023年世界经济增长率为2.7%,较2022年底0.5个百分点,其中发达经济体经济增长率为1.1%,美国为1.0%,欧元区为0.5%,日本为1.6%;新兴市场与发展中经济体经济增长为3.7%,中国为4.4%,印度为6.1%,巴西为1.0%。

鉴于目前世界经济发展呈现的种种迹象并考虑到各种因素可能带来的影响,《黄皮书》认为,2023年世界经济复苏将面临更大压力,低于IMF和世界银行预期的可能性较大,世界经济增长率为2.5%,同时不排除出现世界经济增速大幅下滑的可能性,部分主要经济体甚至会出现经济收缩。从中长期来看,世界经济将行进在中低速增长轨道。未来3至5年,世界经济增长率将维持在3%左右,不同国家和地区之间的经济增长分化态势依然显著。

在并购重组中要重视“并而不整”问题

■ 本报记者 周东洋

场。据统计,我国资本市场近五年并购重组交易金额约10万亿元,上市公司并购重组占国内并购总量的约六成,交易规模稳居世界前列。从重大资产重组项目看,2019年至2022年11月,深市上市公司累计完成重大资产重组267单,交易金额累计逾1.13万亿元。诸如近年涌现的如天山股份整合中国建材旗下水泥资产完成整体上市,全球装机量最大的风电运营商龙源电力吸收合并ST平能实现新能源板块A+H股整体上市等重大并购案,充分体现了上市公司高水平的并购及整合能力。

苏州市金融发展研究会会长曹福龙表示,并购成为提升上市公司竞争力的重要手段。横向并购扩大了市场占有率,促进了规模化经营,提升了企业的跨国竞争力;纵向并购融合了上下游产业链,增强了供应链的稳定性,获得了技术、品牌与行业准入资源。通过并购的整合和

推动,大量的新技术、新产业进入上市公司,许多上市公司实现了跨越式发展。

尽管并购重组对上市公司提升竞争力发挥了积极作用,但仍存在一些问题。李辉表示,一方面,“A并A”并购方式具有一定风险。个别“A并A”交易的标的企业与并购方所属行业差异较大,并购方基于产业投资而非产业整合的目的实施并购,存在一定程度“铺摊子”现象。另一方面,“并而不整”问题较为突出。并购的关键在于业务协同和治理协同“双向发力”,如果“并而不整”则不仅不能达到“1+1>2”的功效,甚至还会陷入负向循环。如在收购风险公司过程中,有的收购方在获得控制权后,未对被收购主体公司治理、规范运作带来积极改善,有的收购完成后仍然爆出财务造假和巨额亏损情况。

“上市公司需要及时做出调整,不断提高并购竞争力。”中国上市公

司协会副会长孙念瑞表示,一是要聚焦上市公司核心竞争力,提高自身质量,核心竞争力决定了抵御风险能力和韧性,在复杂严峻的国际国内形势下,上市公司要落实好提高上市公司质量的主体责任,做精主业、增强内功,努力提高自身核心竞争力;二是增强创新能力,伴随国家重大战略实施,绿色、高科技等战略新兴产业进入了产业升级和结构调整的新阶段,上市公司要紧盯发展前沿、重点领域和薄弱环节,增强创新能力,在解决“卡脖子”等问题上做出自己的贡献;三是顺应市场潮流,坚持可持续发展理念。有研究表明,环境、社会和治理因素将是企业未来并购过程中的重点考虑要素,基于ESG投资框架下的并购重组也将成为企业绿色转型的重要基础。所以,并购双方要高度重视ESG所发挥的长期积极效应,走绿色、低碳的可持续发展之路。

服務四海 誠信天下



中國專利代理(香港)有限公司
CHINA PATENT AGENT (H.K.) LTD.
www.cpahkltd.com



广告