2021年6月3日 星期四

第二届民航展:智慧化成发展导向



6月1日至3日,2021第二届民 航技术、装备及服务展(以下简称 民航展)在北京国家会议中心举 办。本届民航展以"创新、智慧、发 展——助力民航高质量发展"为主 题,吸引了华为、同方威视、南京莱 斯、西门子、中集天达等百余家参 展商。

记者了解到,本届展会规模达 11000平方米,比上届增长一倍。 展会聚焦智慧机场、智慧空管、5G 技术民航应用以及临空产业经济发 展等领域,围绕智慧机场建设发展、 民航创新技术设备、智慧信息系统 应用等三大主题举办专业论坛和活 动。业内人士分享新理念、新技术、 新模式和新观点。

"四型机场"建设步伐加快

据介绍,平安、绿色、智慧、人文 的四型机场是未来所向,2021年到 2030年是"四型机场"建设的全面 推进阶段。展会期间,参展商纷纷 围绕如何建设好"四型机场"开展推

"作为'四型机场'建设的重要 组成部分,机坪智能化、设备电动 化、绿色化是引领智慧机坪发展的 重点。"迪马股份副总裁、达航科技 总经理刘琦透露,达航科技机场地 面设备已实现纯电驱动全覆盖,达 航科技已研发出专用车智慧互联系 统、机场管理系统平台、可视化3D 实景系统等产品与设备,不断服务 新形势下四型机场建设的市场需 求。机场工作人员在远端就能实现 对机场的实时全面管控,有效提高 了对机坪、设备的管理效率及使用 体验。

中航材集团董事长贾宝军表

示,随着"四型机场"建设相关政策 文件的逐步落地,民航"四型机场" 建设步伐日益加快,民航传统基础 设施与新型基础设施融合也越来越 深入。中国航材成立40多年来,已 经成为以航空器整机保障服务、航 空器材保障服务、技术装备及机场 业务保障服务、通用航空发展及保 障服务为四大业务方向的综合服务 提供商,将围绕推动新时代民航机 场高质量发展和民航强国建设贡献 智慧力量、凝聚发展共识,进一步助 力"四型机场"建设。

民航配套设施彰显智慧

记者在现场看到,各民航企业 携最新技术亮相。民航配套设施处 处彰显智慧

广泰公司是一家集空港、消防、 军工、无人机、移动医疗和电力电子 等产业于一体的智能化高端保障装 备制造平台企业。在广泰公司展 区,一架造型新颖的电动飞机牵引 车吸引了不少观众。据该展区负责

人罗瑜介绍,这款电动飞机牵引车 名为"虎跃",是广泰实现跨越式提 升的一款新产品。它采用了"双电 机"驱动,以此替代传统的带变速箱 的驱动方式,进一步提升了传动效 率。实现无级变速后,行驶更加平稳。

南京莱斯信息技术股份公司副 总经理程先峰表示,受新冠肺炎疫 情影响,全球航空市场结构将发生 深刻改变。据国际航协预测,国际航 空运输量要到2024年才能恢复到疫 情前的水平。南京中电莱斯正在积 极投身智慧机场领域,持续推进与拓 展智慧空管与智慧机场的一体化整

业内人士认为,当前,中国民 航处于迈向高质量发展的新阶段, 与此同时,国际民航正在进行新一 轮技术变革,全球民航科技发展处 于更新换代的换挡期,中国民航科 技发展既面临差距拉大的严峻挑 战,也面临赶超跨越的历史机遇。 企业应当考虑适时加大科技投入 力度。

米,参展品牌超过200个。展 品包括国内外知名品牌的自行 式和拖车式房车、底盘、零配 件、房车营地等。

2021医学装备展

「信息集结号|||

第十届中国房车展

6月18日开幕

舒适的旅行生活"为主题的第

十届中国国际房车展览会将于

6月18日至20日在北京亦创

前行业热门主题,收集世界房

车创新和发展趋势的信息,为

业内同行提供交流和讨论的机

会。展会汇集了国际知名品牌

的自行式和拖车式房车、底盘

零部件和房车营地等,致力于

为各个领域的公司提供展示新

产品和服务的国际舞台。展会

同期将举办一系列专业会议,

旨在推动我国房车和露营产业

年,首届展会规模为5000平方

米,参展商53家。截至目前,

展会规模已扩大至3.9万平方

中国房车展创办于2012

全面发展。

国际会展中心举行。

本报讯 以"房车,探索更

本届中国房车展将展示当

本报讯 中国医学装备协 会定于7月15日至18日在苏 州国际博览中心举办 2021 中

本届展会将集中展示国内

门、地方卫生健康主管部门领 导,招标采购中心负责人,医 院院长,设备处(科)长,医学 装备各学科领域、兄弟协(学) 会相关领域的专家将到场参 观指导、互动交流。协会各分 支机构安排时间组团参观展 览,并在展区开展技术评估。 经验分享、技能竞赛等学术与

7月亮相苏州

国医学装备大会。

外先进的医学装备耗材及纳 入优秀国产医疗设备目录的 产品、人工智能、创新医学装 备、疫情防治等产品和医疗设 备关键核心零部件。 展会期间,国家有关部

技术交流活动。

(李簇新)

北京餐博会展会规模 逾5万平方米

本报讯 由中国饭店协 北京市餐饮行业协会等主 办的第十一届北京国际餐饮 业供应链展览会将于7月29 日至31日在北京举办,展会 规模将达55000平方米,展品 丰富,涵盖肉类食材、水产海 鲜、禽类食品、蔬菜菌菜、配餐 调料、酒水饮料、餐饮加盟、餐

饮设备等。 展会将于同期举办第四届 京津冀饭店餐饮业发展论坛、 "时尚杯"餐饮大赛等多场配套 活动,邀请行业人士共同梳理 探讨当下行业现状及未来发展

趋势,共话发展、共谋未来。 (刘珂)

第四届甘肃药博会 同期活动丰富多彩

本报讯 记者日前从第四 届中国(甘肃)中医药产业博览 会陇西县筹备领导小组第一次 会议上了解到,第四届甘肃药 博会将于8月25日至8月28日 在陇西举办,同期举办李氏故 里中医药文化旅游节。

据了解,第四届甘肃药博 会由国家卫健委、国家中医药 管理局和甘肃省政府主办,以 "弘扬中医国粹 推动绿色发 展"为主题,以线下活动为主, 线上线下融合。

展会同期将举办第四届中 国(甘肃)中医药产业博览会开 幕式暨中医药大健康产业发 展论坛、中医药新政策新标准 新技术新产品发布论坛、建设 国家中医药产业发展综合试 验区论坛、甘肃省中医药产业 招商大会、道地药材助力乡村 振兴论坛、甘肃省中药材交易 采购大会、中医药产品展览展 销、中医药产业综合试验区建

创新制度掘价值 矿业振兴动力强

■ 文/图 本报记者 谢雷鸣

近日,中国冶金矿山企业协会 会长陆克从在第二届中外矿山产业 链发展论坛上表示,"十四五"期间, 矿业行业应立足国内、补齐短板,落 实"全面提高资源利用效率"战略, 借助工艺技术和装备水平的持续提 高,实现矿产资源的节约集约高效 利用,有效增加国内铁精矿的产量, 提高国内矿对我国钢铁工业的保障 支撑作用,减少对国外矿的依存度。

第二届中外矿山产业链发展论 坛是第七届中国(北京)国际矿业展 览会(以下简称矿业展)举办的同期 活动。本届矿业展由中国冶金矿山 企业协会、中国有色金属学会共同 主办,地点为北京中国国际展览中 心(新馆),展会规模达18300平方 米,共有360家厂商参展,展品包括 地质(矿山)勘探、采矿、矿物加工、 矿物冶炼等方面的技术装备。

"矿业作为基础性产业,受国内 外形势变化影响,发展动力强劲。 中国有色金属学会副理事长兼秘书 长张洪国说,矿业呈现独特的发展 价值,将迎来新的战略机遇期。

原工信部经济运行监测协调局 局长肖春泉介绍说,近年来,在诸多 有利政策支持下,我国战略性新兴产 业实现快速发展,充分发挥了经济高 质量发展引擎作用。"十四五"时期, 随着新旧动能转换的加快,国内对战 略性金属矿产原材料的需求将越来 越大,进而带动新兴材料矿产消费,

normet

为矿业振兴释放出新的潜力。未来 战略性矿产的市场不容小觑。

记者了解到,受新冠肺炎疫情 在全球范围内蔓延等因素影响,铁 矿石、钢铁、铜、铝等大宗商品价格 居高不下,原材料成本攀升使众多 下游企业背上了沉重的包袱。

"矿业发展需要制度创新。"自然 资源部信息中心研究员陈从喜在发展 论坛上提出几点建议:一是从国家层 面重视和加强对矿业的管理和扶持; 二是加强国家对战略性矿产资源的安 全保障;三是深化改革,减轻矿业企业 负担,促进矿业高质量发展。另外,要 加大战略性矿产全产业链关键技术的 研发应用,打造集矿业开发、选矿提 纯、新材料加工、高端元器件制造、战 略性新兴产业应用为一体的产业发展 模式,提高资源利用效率。

记者在展会现场了解到,一些 企业通过优化产品结构、暂缓接单 等方式来应对目前局面,一些企业 将目光投向了数字技术。

某矿山机械制造商告诉记者, 钢材价格的快速上涨使企业经营压 力加大,为了避免亏损,该公司大力 推广钢材使用量较少的产品,并与 客户沟通以获取理解与支持。

震坤行工业超市(上海)有限公 司矿行业总经理仝垒介绍说,行业 场景化采购为垂直行业提供专业的 采购解决方案,有助于矿山行业供 应链数字化转型。





在北京国家会议中心近日举办的2021年第十一届TOPWINE中国北京国际葡萄酒博览会上,法国、德国、意 大利、西班牙、匈牙利、摩尔多瓦、墨西哥、乌克兰等国家团展示了许多酒类产品,吸引观众品尝。展会规模达 16500平方米,参展商约700家。

本报记者 胡心媛 摄影报道

"美丽中国"惊艳"地中海心脏"

地中海中部岛国马耳他6月 1日正式重启旅游业,"中国旅游 文化周"活动当天在线开幕,为期 一个月。

"中国旅游文化周"活动由中 国文化和旅游部国际交流与合作 局主办,马耳他中国文化中心和 中国文化和旅游部中外文化交流 中心承办,西藏自治区文化厅和 旅游发展厅协办。

马耳他有"地中海心脏"之 称,是著名的休闲度假地区。全 国由五个小岛(马耳他岛、戈佐、 科米诺、科米诺托和菲尔夫拉岛) 组成,海岸线长约180公里。其 中,马耳他岛最大(面积达245.73 平方千米),多天然良港。

"中国旅游文化周"活动主要 通过线上举办的形式,以"美丽中 国"为主题,分为"非遗"与美丽乡 村建设、冰雪旅游和美食文化等 三大板块,内容涵盖宣传片、展 览、摄影、短视频、微课堂、美食和 旅游线路推介。

除利用社交媒体平台开展 线上活动外,马耳他中国文化中 心还将与瓦莱塔设计集群、塔阿 里手工村等举办"非遗"和手工 设计方面的活动,在斯维吉、阿 尔卜等合作城市举办各类微课 堂,与马耳他美食网站合作开展 "中国味道"推介活动等。

马耳他中国文化中心还将与 桑塔露琪亚市政厅合作在当地中 国古典园林"静园"举办"美丽中 国"摄影图片展,与瓦莱塔皇家露 天剧场合作在户外举办"中国西 藏·扎西德勒"西藏唐卡展等活动。

马耳他中国文化中心主任杨 晓龙表示,整个6月,该文化中心 将全力整合国内外数字项目,突 出西藏特色资源,努力打造一场 线上线下融合、全媒体矩阵联 动、内容丰富多彩的文化和旅游

参展商:西南汽车市场呈现强劲局面

第七届成都国际汽车零配件 及售后服务展览会(CAPAS)近日 在中国成都世纪城新国际会展中 心落幕。

额定载客量23

严禁超载!

16835 名观众、535 家展商、展 会规模 4 万平方米 、12 场同期活 动、217场线上线下商贸配对洽 谈 ……作为西南区域专业程度较 高的汽车行业展,本届展会积极回 应行业需求,新增成渝地区双城经 济圈专区及一系列丰富多元的同期 活动,再次展现该展会作为高效商 贸、交流及投资平台的风采。

法兰克福展览(上海)有限公司 副总经理于光表示,展会经过多年 的历练和发展,不断迈向壮大和成 熟。本届展会联动多方,以成渝双 城经济圈战略为重点方向,提供线 上线下各类活动,通力搭建西南汽 车行业优质服务平台,既方便业界 人士收集行业信息、建立业务网络, 也把西南汽车产业集群发展推至新 高度。

展区优化升级

本届展会注重展区优化升级, 打造了七大产品专区,即零配件采 配、用品及改装、保修/供应链及终 端连锁、商用车、成渝地区双城经济 圈、轮胎及新能源智能网联。

保赐利、3M、顶刮刮、嘉实多、 凯瑟玛、零公里润滑油、卢克伊 尔、骆驼、帕尔制动、瑞立、绅途、 胜华波、松田、泰案联、易宏、毅合 捷、中兴等实力品牌悉数亮相,一 众新品佳品全面反映行业趋势及 区域特色。

泰案联信息技术(上海)有限公 司是总部设在德国的跨国企业。该 公司展区设在零配件采配专区。市 场经理谢雨伶表示,希望通过展会 平台提升公司在西南地区的市场渗 透率: "西南地区有很多机遇, 成渝 是带动西部地区的重点地区。我们 通过展会获得了更多开拓市场的机 会,有望进一步打响公司品牌。"

同一专区内还有台州易宏实业 有限公司。副总经理陈锋也表示, 希望借助展会进一步拓展产品在西 南市场的影响力。"我们参与了520 购物狂欢节、特邀买家配对洽谈会、 2021年西南地区汽车售后市场高 峰论坛等。享受到展会平台所提供 的多元化、定制化、一站式参与服 务,实现了快速高效拓展当地业务 的目标。"

成渝地区双城经济圈专区聚集 了189家来自四川和重庆的名企, 如四川安好精工、重庆逸瑞汽车零 部件,彰显了两地汽车制造业的强 劲实力。

此外,商用车专区汇聚了从商 用车整车、配件经销商、终端维修企 业、物流车队、卡车司机等全链条领 域,专区设立"服务"与"跨国品牌" 两大主题,昂美科技、共轨之家、美 孚、岱高、盖瑞特、盖茨、康迈、天纳 克等品牌入驻,大家共同挖掘商用 车市场的巨大发展潜力。

参展效果明显

成都方正汽配销售有限公司销 售总监徐智超对本届展会给予了高 度的评价:"今年参会整体效果良 好,人流也比较密集。成渝地区双 城经济圈的建设是西南地区经济发 展的核心部分,本届展会作为西南 区域商贸交流的高效平台,对西南 汽配产业共融圈的建设会起到很大 的推动作用。"

来自成渝地区双城经济圈专区 的展商——南部县力众汽车零部份 有限公司的销售副总经理甘伟表 示:"南充展台人气很旺,许多经销 商对我公司的紧固螺栓、紧固件、轴 类零部件感兴趣,成渝产品已经获 得了广范围的认可。'

展会期间举办多场丰富精彩的 同期活动。主办方共组织了12场 不同形式及主题的活动及论坛。

在2021中国新能源汽车国际 合作大会上,国家信息中心、德国汽 车工业联合会(VDA)、威马等知名 行业商协会和企业的主要负责人就 企业数字化创新、客户运营、内容营 销等议题作了演讲;沃尔沃、奇瑞、 哪吒、BEIJING等车企负责人围绕 "以数字化为手段,把握中国汽车消 费趋势"进行了深入讨论,给予观众 很多启发性的思路。

值得一提的是,今年首次举办 了"乐聚成都——助力成渝经济圈 暨汽车后市场新能源技术人才发展 交流会"。交流会聚焦汽车"新四 化"革新背景下的西南汽车后市场 人才培养,邀请知名零部件企业的 高管、职业学院领导以及各类汽车 专业媒体人就传统的技术人才如何 发展成多元化的高端技术人才等议 题展开交流和讨论。

为了更加有效地服务参展企业 及专业买家和观众,主办方还规划了 特邀买家配对洽谈会等对接服务项 目,为买卖双方带来更精准及高效的 采购体验,协助他们拓展业务网。

设成效观摩等。

(马华兰)