

走向我们的小康生活

彩云之南：小康路上的幸福笑脸

彩云之南，目之所及，处处山青水绿、天碧云净，产业更兴旺，日子有奔头，党的好政策托起了百姓的好生活。未来，当贫穷成为我们伟大民族的过往历史，那些绽放在脱贫攻坚决胜之年的笑脸，就永久定格在了2020美丽的盛夏。

斯那定珠，一个倔强的康巴汉子，13岁赤脚走出藏在深山峡谷的家乡巴拉村，35岁带着拼拼赚来的数千元重返“大山”，历经千辛万苦修通村子通往外界的唯一公路，打造出AAAA级国家风景名胜区——香格里拉大峡谷·巴拉格宗景区，带领村民脱贫致富，彻底改变家乡贫穷落后、与世隔绝的面貌。

今年59岁的钱富良在通海高原农产品有限公司做清洁工，每个月有2000多块钱的收入，家里两个孩子都已经是大学生了。说到心目中的小康生活，老人的笑容朴实纯粹，“不愁吃不愁喝，现在就是小康生活啦！”

“宝峰花卉两万亩，农民种花来致富，人民生活大提高，鲜花铺就小

康路。”张建翠即兴创作的山歌调子唱出了村民通过种植鲜花走上小康之路的心声。韩家营村是宝峰街道花卉种植的领头羊，早在1996年就引进第一家花卉种植企业，目前，全村种植花卉面积达1856亩，实现花卉年产值1906万元，占本村农业总收益产值88.2%，农民人均纯收入从2009年的5200元增加到2019年的10620元。五彩缤纷的花样色彩正在成为农民小康之路的幸福底色。

徐梅英家里拆迁分到了4套房，自住两套，出租两套，租金收入每年有3万多元。她加入了村里的秧佬鼓舞队，附近村民有活动都会请她们去表演，还会给演出的费用，平时就打打牌，跳跳广场舞。在三合村，65岁以上的老人都可以到居家养老服务中心吃午饭和晚饭，每人每月只需交180元，不足的餐费由村集体承担。老人有条件养老，孩子能安心上学，自己可以灵活选择想要做的事，三合村人心中的小康就是这样子的。

席宝昌从前家里种稻谷，一年下来勉强填饱肚子，如今家家户户种植蔬菜和鲜花，收入翻了好几倍，不种稻谷却吃上了好米。住房从上世纪60年代的茅草房到80年代的瓦房，2014年席宝昌家里盖起了5层小砖楼，每层都有3个卧室1个卫生间。每到周六，他的4个子女都会拉家带口回到村里共吃家宴，住在一起。“吃穿不愁，子女孝顺，我对现在的生活特别满足。”席宝昌的幸福就写在他的笑脸上了。

韩刚2016年开始接触绣球花，在种植的第二年，他仅20亩的绣球花毛收入就达到了80万元。疫情期间，韩刚积极帮助花农寻找销路，邀请网红直播发起爱心助农活动，用自己的弹唱等“十八般武艺”直播带货，为绣球花代言、为韩家营村代言。通过直播，他带动了不少网红前来进货或者直接到绣球花种植基地直播，帮助花农卖出绣球鲜切花10万余支，绣球盆栽6万余盆，销售额度150多万元。

辛保云居住的大营街社区，是

中国农村社会变迁的一个样本，是村民共同富裕的一个典型，享有“云南第一村”美誉。改革开放以来，大营街社区大力发展乡镇企业，不断壮大集体经济，率先在云岭大地实现了共同富裕。如今，村里家家户户搬进了斜顶灰瓦、粉墙彩画、兼具中式风格和滇中传统特色的民居，院落之间花草相隔、溪水淙淙，整体环境宁静优美，人与自然浑然一体，人均居住面积由原来50平方米增加到80多平方米。

杨艳在通海高原农产品有限公司分拣玉米，干活时大家互相帮衬，每个月都有五六千元的收入，她觉得现在的生活很幸福很开心。通海高原农产品有限公司是一家集蔬菜加工、销售、出口为一体的农业产业化国家重点龙头企业。近年来，随着经营规模的不断扩大和经营品种的增加，公司辐射带动17000多农户共同发展致富，户均增收15000元；与70余名建档立卡户签订协议，对他们种植的蔬菜进行高价收购和保底；吸纳数百

名附近村民就业，人均月收入超过5000元。

王劲达是一名“铁三代”，外公和母亲都在铁路工作。2001年，王劲达从学校毕业，成为了一名滇越米轨铁路内燃机车司机。从米轨、准轨开到高铁，19年来王劲达始终把练就匠心开好车作为自己的人生追求，车型变，精准开车不变；标准变，安全责任不变；速度变，行稳致远不变。如今，身怀绝技的王劲达已是局里动车专家组的带头人，培训出上百名胜任岗位的高铁司机。

每晚8点，等候在昆明斗南花卉市场门口的人群，都如潮水般涌入花卉夜市，开市前的些许宁静瞬间转换为讨价还价的人声鼎沸，早就把各类鲜花摆好的杨春芬也开始了忙碌的生意。不断有进货商来询价、看货、砍价，很多慕名而来的游客也穿插其中，时而摊前驻足拍照，时而俯身细嗅芳香，每当这时杨春芬都会递上名片，介绍她在网上的花铺。（求是网记者 袁立辉 王文婷 赵梦婕）

地方贸促动态

辽宁省贸促会举办央企采购洽谈会备受企业欢迎

本报讯 9月1日，由辽宁省贸促会与中国机电产品进出口商会、沈阳市人民政府共同主办的“央企采购洽谈会”在沈阳国际展览中心举行。中国机电产品进出口商会会长张钰晶、辽宁省贸促会会长庞宝国出席洽谈会并致辞。145家来自辽宁和中国国际装备制造业博览会的参展企业，与27家央企进行了一对一采购洽谈，为辽宁企业“借船出海”融入国内国际双循环助力。这也是主办方在新冠肺炎疫情影响全球经济的背景下扎实做好“六稳”工作、落实“六保”任务的一项重要举措。

此次“央企采购洽谈会”，辽宁省企业报名参加十分踊跃，145家企业中，对接1家央企的意向最多达到75家。除大连市13个县区市政府主要负责同志和江苏省苏州市的40家企业组团参加洽谈会外，辽宁省贸促会还邀请到21家境外商协会驻辽机构代表参加此次洽谈会，为我国装备制造业产品走出国门、开展国际经贸合作提供交流契机。

（辽贸）

陕西省贸促会为中非汽配企业在线谈生意搭平台

本报讯 日前，中国（陕西）—尼日利亚汽配企业线上买家对接会在中非同步开启，陕西省贸促会联合尼日利亚拉各斯工商会为双方搭建线上合作交流平台。尼日利亚拉各斯工商会秘书长穆达·尤素夫参加对接会并致辞。

陕西省工信厅汽车工业处副处长杜军国在会上介绍，陕西产值10亿元以上汽车生产企业近20家，百亿元以上企业4家，千亿级企业1家，奔驰Smart、北汽、广汽等一批项目正在洽谈。陕重汽扩建、西安吉利、比亚迪二期、雷丁秦星、宝能汽车、恒大汽车等一批重大项目落地陕西。陕西现有和在陕汽车产能已突破200万辆。1—7月，全省累计生产汽车30.63万辆，增速排名全国第二。

目前，非洲已成为汽车行业的蓝海市场，对汽车及汽车配件的需求持续增长。而尼日利亚目前还

未形成完整的产业链，产品基本依靠进口。对接会上，74家非洲汽车配件企业携采购订单，与陕西企业分组进行了线上对接洽谈。

陕西省贸促会展览部部长相红星在会上介绍，非洲汽配市场需求年增长率高达11%，新车销售年均增速20%左右，到2025年将会达到300万辆以上销售规模，市场潜力巨大。而陕西从事汽车整车及零部件制造的企业已超过300多家，尤其是在新能源汽车产业方面，陕西已迈入全国第一方阵。

会上，陕西华泰宏宇专用车等企业对自己的产品和服务进行了全方位展示。

非洲有市场需求，陕西有先进的产能，举办线上买家对接会为尼日利亚买家和陕西汽配企业搭建在线交流和商务沟通的平台，有助于推进陕西省汽配行业外贸恢复和增长。

（陕贸）



天津港地处渤海湾西端，作为人工深水大港，是华北及西北地区便捷的出海口，同200多个国家和地区的800多个港口保持航运贸易往来。近年来，天津港全力提升港口能级，努力打造绿色智慧枢纽港口。图为在天津港集装箱码头有限公司中央控制室，工作人员在远程控制场桥。

新华社发 赵子硕 摄

河北省贸促会为外贸企业送服务开展法律护航专项行动

本报讯 日前，河北省贸促会根据全国稳外贸稳外资工作会议精神以及河北省委省政府贯彻落实意见，并结合“访百县、帮千企”走访调研过程中了解到的各地外贸企业实际需求，联合省律师协会、中国信保河北分公司等单位启动“稳外贸送服务法律护航专项行动”，到省内重点外贸产业聚集区开展“稳外贸政策宣讲、防风险法律培训、送服务纾困解难”系列活动，拓展服务层面、延伸服务触角、提升服务实效，帮助企业应对各类法律风险，维护企业合法权益，助力企业增信心、保订单、稳市场，为稳外贸作出积极贡献。

首场活动在邢台市清河县举办。河北省贸促会二级巡视员张国凤介绍了此次专项行动的背景和意义，清河县政府副县长张志堂介绍了该县外贸整体情况，当地100余家涉外企业负责同志参加了活动，

邢台市贸促会副会长国栋民主持了本次专场活动。

在政策宣讲环节，河北省贸促会商法中心主任孙保国、鉴证师吕志军、中国信保河北分公司经理及海龙分别就贸促会帮扶举措、信保部门支持政策、自贸协定优惠政策及贸易便利化措施等进行了宣讲和解读。

在法律培训环节，河北省律师协会副会长徐文莉就“后疫情时代外贸企业应注意的法律问题”进行了授课，帮助外贸企业识别和应对各种履约风险及合规风险。

本次活动中，河北省贸促会还实施了多项“送服务上门”举措：一是送“涉外法律护航工程指南”，使外贸企业遇相关法律问题能够随时咨询得到帮助；二是送“防风险、稳外贸平台服务卡”，让外贸企业享受省贸促会与信保公司共同构建的风险防范平台服务；三是送“涉外法律

顾问团联系卡”，省贸促会与省律师协会整合涉外法律专业资源形成合力为企业就近服务；四是培训现场答疑并走访当地重点企业、特色产业聚集区，为企业解答法律咨询问题、解决实际困难；五是推介贸促会国际联络、展览等特色职能，为稳外贸、稳外资、开放合作提供服务。

同日，河北省贸促会与信保公司还在张家口阳原县举办了另外一场专项培训，数十家企业参加了培训。

下半年，河北省贸促会还将陆续在各地市外贸特色产业聚集区、开发区举办系列活动，为当地企业解读帮扶政策、提供法律培训、送服务上门。此外，河北省贸促会还将根据当前形势在省内相关地市举办合规风险排查活动，为企业开展国际化经营进行“合规体检”。

（冀贸）

莆田金银珠宝“全球购”线上成交3.7亿元

日前，第十五届中国（福建）消费品全球采购会莆田金银珠宝线上专场活动通过“直播+视频会议系统平台”成功举办。活动由福建省贸促会、莆田市政府主办，福建国际商会、莆田市贸促会、莆田市金银珠宝产业办承办。福建省贸促会副会长谢续华、莆田市副市长胡国防以及俄罗斯时装周协会主席罗曼·叶甫列莫夫、印度国际商会高级副会长鄂特鲍尔·喀恩特在对接会上分别致辞。来自俄罗斯、印度、斯里兰卡、马来西亚、泰国、缅甸等国和国内的71名境内外采购商与20家莆田金银珠宝企业一同参加线上对接活动。

谢续华在致辞中表示，面对全

球复杂的疫情形势，福建省贸促会将加大对省内企业网上洽谈、网上办展的支持力度，积极探索线上贸易新业态、新模式。真诚希望广大海内外各界人士加强合作，通过线上对接，积极采购莆田金银珠宝产品，共创大市场。

胡国防介绍，莆田地处福建沿海中部，是海丝重要节点城市，具有妈祖文化独特、文化底蕴深厚、基础设施完善、莆商实力雄厚、人居环境优越等地方特色。真诚期待境内外各国和各界朋友借助本次对接会，发挥各自优势，进一步深入对接合作，建立长效合作机制，实现互利共赢。

罗曼·叶甫列莫夫表示，很高兴

贸促传真

厦门市贸促会举办外贸企业金融服务对接会

本报讯 在疫情防控 and 复工复产“两手抓”关键时期，为助力中小企业复工复产和可持续发展，9月1日，由厦门市财政局、厦门市商务局、厦门市贸促会指导，中国信保厦门分公司、厦门市融资担保有限公司、中国建设银行厦门市分行主办，厦门国际商会承办的永不落幕的对接平台——增信基金企业行，增信信贷贷专场暨外贸企业金融服务对接会在厦门举办。厦门市贸促会秘书长游毓红、厦门市商务局对外贸易处处长郑顺林、厦门市融资担保有限公司总经理陈鸿钧出席会议。中国建设银行厦门市分行副行长赖利显，中国信保厦门分公司总经理助理赵朝成到会致辞。

赖利显表示，受疫情影响，外贸企业受到较大冲击，厦门建行将坚定不移与广大外贸企业同舟共济。赵朝成表示，厦门信保将持续为广大外贸企业保驾护航，积极发挥保单融资稳外贸作用，支持中小微企业复工复产。

会上，厦门信保、厦门建行与厦门三德信科技股份有限公司、厦门杰瑞富工贸有限公司和厦门市宏美特国际贸易有限公司举行了信保增信贷签约仪式，“政、银、保”三端协同发力，推动新型外贸企业融资模式惠及更多的外贸企业。

随后，中国建设银行厦门分行和中国信保厦门分公司的专家分别就“建行支持外贸企业新举措”“中国信保海外信用风险形式分析”“建行人民币汇率走势分析”等主题进行分享。来自厦门及其周边地区的100多家企业参会，现场反响热烈，会后企业就热点问题与厦门建行、厦门信保的专家进行探讨。

（厦贸）

贸促朋友圈

重庆市贸促会⇨迪拜工商会

本报讯 日前，重庆市贸促会副会长邓文年会见迪拜工商会中国区首席代表吕丹杰一行。

邓文年向客人介绍了重庆市情、重庆经济产业发展情况、重庆内陆开放高地建设情况和市贸促会主要职能。重点针对将于明年举办的迪拜世博会“重庆日”活动，诚邀迪拜工商会及其会员企业参加，并就今年如何运用网络手段促进双方企业进行洽谈对接，努力实现在世博会“重庆日”活动期间能有一批企业达成合作提出了具体建议。他表示，重庆市贸促会与迪拜工商会都致力于为企业提供服务，具有相同的职能使命，建议加强机构间沟通联系，建立机制性的合作关系，共同推动两地企业更深层次的经贸合作。

吕丹杰积极回应关于加强合作的建议，并表示将积极组织企业参加“重庆日”活动。据介绍，迪拜工商会成立于1965年，是整个中东地区最大的商业会员组织，拥有会员企业24.5万家，在中国、印度、阿塞拜疆、非洲等国家地区设有办事处。

（渝贸）

浙江省国际商会上门为企业提供定制化商事认证培训

本报讯 为响应党中央“加快形成以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局”和浙江省委、省政府“两手硬、两战赢”的工作要求，提升疫情下为会员企业精准服务的能力，日前，浙江省国际商会办证大厅走出工作窗口，上门为商会常务理事单位——浙江省医药保健品进出口有限责任公司作定制化商事认证培训，公司单证及业务人员20余人参加了培训。

根据公司的具体需求，浙江省国际商会围绕自贸协定最新优惠

政策、防疫产品办理商事证明和领事认证以及“单一窗口”申报系统等主题介绍了相关实务知识，并对参训人员提出的问题给予积极回应与解答。

商事认证一贯是浙江省国际商会为企业提供服务的一项重要服务，深受企业好评。从去年开始，浙江省国际商会开始尝试应企业需求提供定制化培训，今年已先后为新凤鸣集团股份有限公司和浙江大华技术股份有限公司提供了定制化线上或线下培训。

（浙贸）