

上海总部经济：开放创新优势明显

■ 本报记者 张伟伦

总部经济是经济全球化和区域一体化发展到一定阶段的产物，其效应不仅促进了企业的加速发展，更能有效推动区域升级。近日，上海市政府出台了《本市促进跨国公司地区总部发展的若干意见》(以下简称若干意见)。上海市商务委副主任杨朝8月13日表示，这是上海“有针对性、实效性的新一轮地区总部政策”。

本次发布的《若干意见》聚焦提升地区总部能级、促进总部功能发挥，共提出30条政策措施，具体内容包 括：调整总部和总部型机构认定标准、进一步提高跨国公司投资便利度、进一步提高跨国公司资金使用自由度和便利度、进一步提高跨国公司贸易和物流便利化、进一步提高跨国公司研发便利化、进一步加大对总部功能的配套保障。

总部经济的集聚程度、发展速度，往往和城市创新能力、经济质量“比翼齐飞”。从总部功能发挥、配置全球资源的能力中，也折射出上海营商环境的持续优化。记者获悉，自2002年出台全国首个吸引跨国公司设立地区总部的政策以来，上海总部经济经过18年的发展取得了长足进步。据上海市商务委的统计数据，今年1月至7月，上海新增跨国公司地区总部26家、研发中心9家；以地区总部为主的商务服务业实到外资33.25亿美元，是上海利用外资的第一大领域。

“上海是中国的经济中心，处于长江经济带的龙头，这就是当时公司初来中国时将中国区总部建在这里的重要考虑因素。”佰路得信息技术有限公司执行总裁贝思文在接受《中国贸易报》记者采访时说，随着

中国营商环境的进一步改善，公司也进一步在中国开拓了业务，挖掘了更多的商机。一段时期以来，中国出台的服务外资的政策对公司在华发展有着重大利好，尤其在跨境结算、开拓亚洲区域市场等方面。

据悉，佰路得于2001年始创于匈牙利布达佩斯，现为一家多元化IT服务提供商。2008年佰路得进入中国市场，并在上海设立独资公司，以自主的高科技研究成果、技术专利，致力于为文博产业、展览展示行业提供更为精准、专业的数字化解决方案。

像佰路得这样的企业 在上海还有很多。截至今年7月底，上海累计吸引跨国公司地区总部696家(其中大中华区、亚洲区及更大区域总部104家)、研发中心450家，是中国内地吸引地区总部和外资研发中

心最多的城市。根据2018年外商投资企业年报数据，跨国公司地区总部以占上海外资企业1.34%的企业数，贡献了10%的营业收入、17%的利润总额、12%的纳税总额和超过6%的从业人数。

杨朝表示，进入新时代、面对新形势、对标新定位，上海跨国公司地区总部的发展面临着新的挑战，主要体现在跨国公司地区总部认定标准与当前跨国公司的运营模式不相匹配，跨国公司地区总部履行部分总部职能时受到限制，吸引跨国公司地区总部的竞争加剧等。

这些所谓的“不匹配”“受限制”也为上海进一步开放试点指明了方向。例如，随着自贸区金融制度创新各项政策的逐步落地，以外汇资金集中运营为特征的跨国公司总部型经济成为上海自贸区保税区域的

◆ 市场前沿

亚洲经济 将保持强劲增长

本报讯 亚洲开发银行日前发布的《亚洲发展展望》报告称，在内需推动下，亚洲发展中经济体在2019年和2020年将保持强劲增长，但增速将有所放缓。

亚行在这份最新报告中维持了4月份的预测，即亚洲发展中经济体2019年增长5.7%，2020年增长5.6%，增速较2018年的5.9%略有下滑。报告判断，即使中美经贸摩擦持续，亚太地区仍将保持强劲增长，但增速会受到影响。其中，由于韩国经济增速低于预期，2019年东亚地区经济增长预期下调至5.6%；南亚地区经济前景看好，2019年和2020年的增长预期仍高达6.6%和6.7%；受贸易僵局和电子产品周期放缓影响，2019年和2020年东南亚地区经济增长预期分别小幅下调至4.8%和4.9%；得益于哈萨克斯坦增长前景改善，中亚地区2019年的增长预期上调至4.3%。

与此同时，国际评级机构穆迪近日发布报告称，由于经济增长强劲、金融风险降低，亚洲金融市场流动性整体表现有所改善。穆迪评级副总裁兼高级信用官安娜丽莎表示，“目前亚洲地区147家公司中虽仍有49家流动性处于较弱状态，但该地区金融风险有所缓解”。

值得一提的是，亚行对亚洲尤其是东南亚金融市场回暖的预期与穆迪判断吻合。亚行在新近发布的《发展地区货币债券市场有益尝试——源于东盟+3(中日韩)亚洲债券市场倡议的经验》报告中称，由于经济运行良好和区域货币债券市场发展稳健，东盟及其三大伙伴国比历史上任何时期都更能抵御全球流动性收缩风险，2002年亚行首倡“东盟+3”(中日韩)亚洲债券市场以来，机构化信用担保便利、集成化信息平台、标准化跨境发行框架、联通化跨境支付和清算系统等市场基础设施日益完善，尤其是印尼和泰国在强化公共债务管理能力上取得了明显进展，马来西亚和韩国在政府和公司发债间取得了较好平衡，中国的人民币债券市场已发展为全球最大的本币债券市场之一，且仍有扩大规模的空间。

亚行首席经济学家泽田康幸表示，目前上述经济体间地区货币债券市场总规模已达12.7万亿美元，接近欧元债券市场规模，将有力促进该地区经济保持强劲增长，市场规模不断扩大表明，本地区企业不仅能从地区货币融资中获得中长期收益，还能规避亚洲金融危机中曾暴露出来的汇率风险和期限错配。

(田原)

今年中国人工智能核心产业规模将达570亿元

本报讯 安防、金融、工业、医疗、教育……目前，人工智能正在多领域落地，赋能实体经济发展。中科高服日前发布的《2019中国人工智能产业研究报告》称，智能经济时代的全新产业版图初步显现，预计2019年人工智能核心产业规模接近570亿元，目前安防和金融领域市场份额最大，工业、医疗、教育等领域具有爆发潜力。

商业落地已成为人工智能发展到当前阶段鲜明的主题词，过去人工智能技术驱动阶段重在AI(人工智能)算法模型比拼，如今更要依赖商业场景洞察、专家团队实力，将AI技术与行业实际需求结合，产生应用与经济效益。

根据报告，安防、金融、客服、医疗健康、零售、广告营销、教育、城市交通、制造、农业等十大传统产业成为当前人工智能商业落地聚集点。不过，制造场景由于基础设施建设复杂，数据获取难度较大，且实际智能应用仍较为边缘化，AI应用短期内渗透释放难度较大；医疗、零售、交通等场景随着AI技术与场景核心痛点匹配度上升、产品逐渐完善，未来将激发更大价值；农业领域因为技术基础、商业模式、购买能力等问题，目前AI赋能作用尚不明显，有待未来探索。

(赵语涵)

一带一路与中智贸易合作专题会议举行

本报讯 2019“一带一路”与中智贸易合作专题会议近日在智利首都圣地亚哥举行，中智官员与企业家共商建设“一带一路”，促双边经贸合作再上新台阶。

智利亚太事务特使、前总统爱德华多·弗雷在讲话中说，智利需要“一带一路”倡议以改善电信基础设施，希望智中地方政府层面的交流合作进一步增加，并加强两国之间的科技合作。

智利众议长伊万·弗洛雷斯说，智中两国议会间交流在政治、经济基础上增加了科技和文化内容，充实了双边合作的内涵，这意味着两国正在建设更为成熟、更具战略性的新型关系。

智利农业部长瓦尔克介绍说，智利每年向中国出口大量农林牧渔产品，每一个获准输华的农产品品种在智利都拥有数千至数万公顷的种植面积，其出口支撑着智利大批就业，为智利农

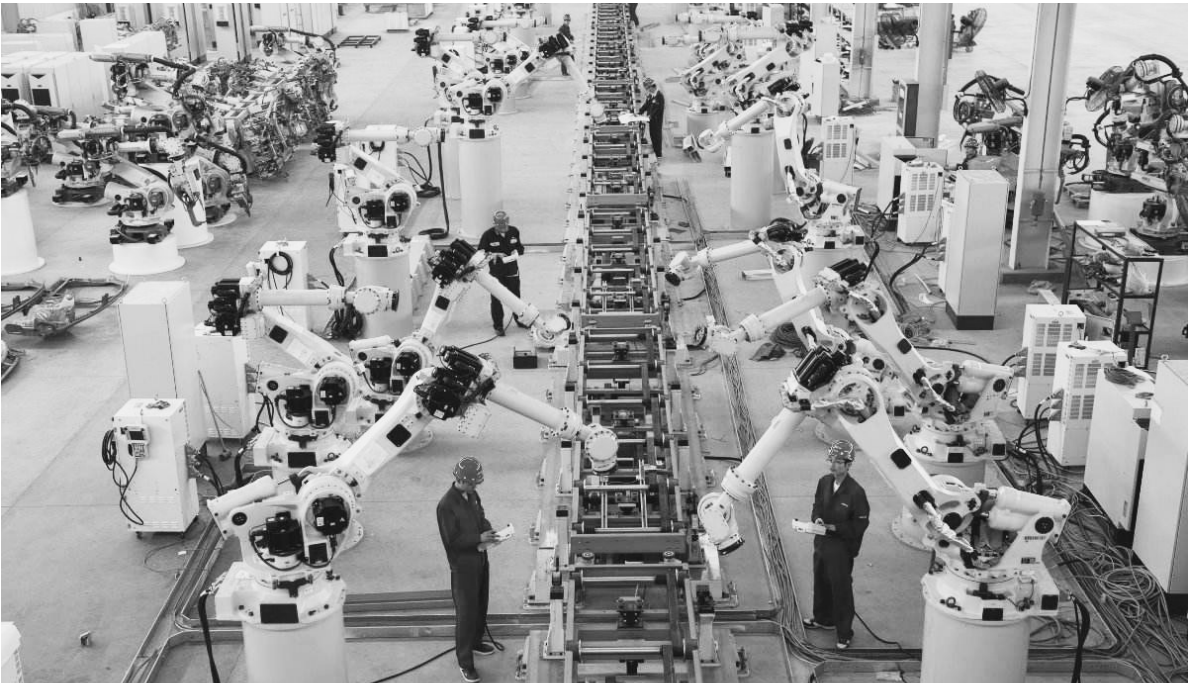
村减贫做出了重要贡献。

中国驻智利大使徐步在发言中表示，“一带一路”倡议聚焦发展，以促进基础设施建设和互联互通为核心内容，这与智利的发展战略和需求不谋而合，中智双方应当凝聚新共识，推动两国发展战略有效对接、发展议程相互融合。

徐步说，中智双方应当共同挖掘经贸合作的新潜力，做创新发展的引领者，推进数字丝绸之路、创新丝绸之路建设，促进两国企业在5G、高铁、公路、港口、清洁能源、电子商务等领域加强合作。

2018年11月，智利与中国签署共建“一带一路”谅解备忘录。智利时任总统巴切莱特和现任总统皮涅拉分别于2017年和2019年出席了在北京举办的“一带一路”国际合作高峰论坛。

(尹南 张笑然)



中国国家统计局8月14日发布的统计数据显示，7月，中国规模以上工业增加值同比实际增长4.8%，比6月回落1.5个百分点。从环比看，7月，规模以上工业增加值比上月增长0.19%。1月至7月，规模以上工业增加值同比增长5.8%。

(钟欣)

从马来西亚东海岸铁路项目看高质量共建

近日，马来西亚东海岸铁路项目在马登嘉楼州正式重启，意味着这个中马两国间最大的经贸合作项目、中国企业 在海外承建的单体金额最大项目披荆斩棘、重装上阵。

东海岸铁路项目是马来半岛上配合东海岸经济区发展的重要交通干线，连接着马来西亚5个州和多个重点城市，项目设计全长640公里，设计时速为客运160公里、货运80公里，预计于2026年完工。该项目建成后将使马来西亚东海岸重要城镇与西海岸经济中心相连，有利于推动马来半岛东海岸协调发展，带动沿线地区商业、物流、贸易和旅游业发展，在促进马来西亚整体经济和社会发展方面发挥

重要作用，对东南亚乃至“一带一路”沿线国家和地区也将形成较好示范效应。

这一事例再次说明，在与“一带一路”沿线国家和地区合作中，遇到一些问题和挑战并不可怕，只要双方有积极态度和发展眼光，本着互谅互让精神友好协商，总会达成共识、克服困 难、推进合作，最终实现互利双赢、造福当地人民、带动相关国家经济社会发展。

这一事例还展现了新时代中国企业在“一带一路”建设中勇于承担的角色和准备作出的贡献，即致力于成为相关国家社会发展的责任分担者、区域经济发展的深度参与者、公共服务的优质提供者、公益事业

的大力拥护者。

对此，马来西亚投资发展局主席、马中友好协会会长拿督马吉德说，自2013年共建“一带一路”倡议提出以来，相关国家和地区都感受到了实实在在的实惠，“不仅是在基础设施建设方面，‘一带一路’在经贸联通、文化交流等多领域为全球治理作出了‘中国贡献’，这个对全球合作非常有益的倡议会越来越受到欢迎”。

值得关注的是，马来西亚所属的东盟凭借其山水相邻、人文相亲的独特优势，已发展成为“一带一路”建设的优先方向和重要伙伴。正如中国驻东盟大使黄溪连所概括的，“一带一路”建设在东盟的落地

成果有“三个最”：

一是合作最深入。2019年4月份，东盟10国领导人和东盟秘书处负责人集体出席第二届“一带一路”国际合作高峰论坛，这在世界其他地区组织中绝无仅有，彰显了东盟对“一带一路”倡议的重视与支持。

二是成果最显著。东盟国家共建“一带一路”重大项目陆续开花结果，中国一新加坡国际陆海贸易新通道取得早期成果，印尼雅万高铁、中老铁路、越南河内轻轨等建设稳步推进，柬埔寨金边至西哈努克港高速公路、中泰铁路二期呵叻—席开段等逐步开工，中国—文莱石化项目、中国—越南燃煤电厂将投入

运营，中国—东盟基础设施专项贷款向东盟国家提出的电力、交通、通讯及境外园区等领域的55个项目提供意向融资。

三是对接最全面。继中国与东盟10国分别签署“一带一路”合作文件后，双方正启动“一带一路”倡议与东盟整体发展规划的“一揽子对接”，物流、信息、人员“三位一体”的大联通前景可期。

用发展的眼光看问题，在高质量发展中不断解决问题，这是东海岸铁路项目重启带来的深刻启示。只要心往一处想、劲往一处使，共建“一带一路”质量将会更高，可持续性会更强，成果也会更实在。

(田原)

培训当地农民 传播种植技术

中地海外：助力尼日利亚农业现代化

水稻是许多非洲国家的主要粮食作物。虽然非洲有大片适合水稻生长的土地，但各国仍然饱受产量不足和消费缺口之苦。中国的水稻产业在品种培育、生产加工、设备技术、示范推广、产业投资等方面拥有丰富的经验，中非在水稻领域的合作具有明显的互补性和巨大的发展潜力。

因地制宜开发作业模式

尼日利亚人口近2亿，拥有大量可耕种土地、充足的劳动力、丰富的水资源和森林资源，发展农业的条件得天独厚。然而，尼日利亚农业发展现状十分落后，粮食无法自给自足，大量依赖进口。

在尼日利亚西北部的凯比州，有一座占地2025公顷的示范农场。这座名为WARA的农业机械化农场由中国中地海外集团于2006年投资兴建。“农场成立之后，时任尼日利亚总统奥巴桑乔率相关内阁部长亲临农场视察，并对此作为起点推进尼日利亚农业现代化进程寄予了厚望。”中地海外农业发展有限公司副总经理汪筠说。

农场成立不到半年时间，中地海外集团在当时中国援尼南南合作

农业专家的帮助下，就完成了农场的基础设施规划和投资建设。

然而，开拓之路充满荆棘。2006年的雨季错后给农场来了个“下马威”。在完成播种之后，各种问题又接踵而至。原定田间管理技术方案及装备无法适应作业环境，600公顷水稻几乎全部被荒草吞噬，勉强保留下来的几十公顷有收获价值的水稻，也因当地公司购买的种子纯度低，成熟期不一致，导致收获率很低。

“公司认识到，非洲农业开发需要一个系统的解决方案，种子是迫切需要解决的问题之一，直接照搬中国的模式经验不行，要在中国技术经验模式基础上结合非洲的实际情况创新。”汪筠说。

2008年，中地海外集团与袁隆平农业高科技股份有限公司合资在尼设立绿色农业西非有限公司。在农场技术专家的共同努力下，从育种到生产作业、栽培技术等开始了全面探索。

经历了5年探索创新，2010年，公司终于摸索出机械化水稻直播耕作模式、水田移栽耕种作业模式，建立了种子生产管理体系，并获得了尼日利亚种子生产经营许可证。

汪筠欣喜地说：“公司实现了杂交水稻本地化开发，还开展多方合作，围绕当地种植结构实行多元化种子开发。”

培育自主产权水稻品种

中地海外农业在尼日利亚扎了根，并一步一步地稳步发展，2012年成为尼农业部“粮食增长计划”项目水稻玉米常规种子及水稻原种供应商。公司还对当地农民开展培训，传播水稻种子生产及种植技术，受到当地农民的欢迎。

中地海外在尼建立了“公司+农户”生产基地，带动5000余户农民就业和实现增产增收，帮助尼构建了万吨优良水稻种子的生产能力，为尼稻谷增产作出了重大贡献。初步统计，截至2018年，中地海外为尼日利亚稻谷增产的贡献超过100万吨。

经过十多年持续不断的投入和努力，公司于2017年在尼注册登记了拥有自主知识产权的常规水稻品种GAWAL R1。汪筠自豪地说：“GAWAL是绿色农业西非有限公司英文名称缩写，R代表水稻，1是编号，这是首个在尼被定名的中国企业培育的水稻品种、首个被尼政

府机构按公司名称定名的农作物品种、首个被尼政府推荐到西非共同体其他14个国家的水稻品种。”

为了在尼日利亚发展可持续农业，中地海外制定了一项长期规划，从2013年开始在尼首都阿布贾投资兴建一座农业高科技产业园。

汪筠介绍说，该产业园以搭建中非农业合作平台为目标，以尼日利亚为中心面向中西非及整个非洲区域，从技术示范转向产业示范，以种子种苗、农机展销、农产品加工为带动目标，致力于建成中国农业技术装备在非洲的示范培训和推广中心，以尼日利亚为中心辐射非洲的产业孵化园区，以及促进非洲农业发展的知识信息学术交流和要素产品资源展览交易合作平台。

推广适合非洲发展经验

中国农业发展经验如何与非洲实践相结合实现互补？汪筠根据中地海外在尼日利亚十几年总结的经验提出了几点建议。

一是合作共赢。在农业对外合作中，除了中方单位应抱团出海，精诚合作、利益共享外，还需要注重外方的诉求和利益，通过合作为当地民众带来福祉，实现合作共赢。

二是求实创新。中国农业发展模式、经验、技术、装备相对非洲具有一定优势，但在引进非洲时绝不能原样照搬，必须针对非洲自身的特点有所创新。

三是要找准产业链关键环节。农业从种子、种植到仓储、加工，产业链较长。建议“抓两头，放中间”，在种子和加工环节发力，种植环节充分与当地农户及行业组织合作。

四是注重履行社会责任。农业自身的特点决定涉农企业在经营中必须具有长期战略、长远眼光，企业在业务经营之外，还要勇于承担社会责任，参与属地公益活动。

汪筠认为，中非农业合作前景广阔，有很大的合作空间。一方面，中国多种农业发展模式、农业技术和产业化开发经验适合非洲，双方具有巨大的农业产业化产能合作空间，可以开展产业和技术合作，提升非洲农业生产能力。另一方面，中非农业互补性强，非洲具有明显的农业资源优势，中国是最大的农产品市场和农产品进口国，对非洲热带经济作物需求巨大，这为非洲提供了广阔的市场空间。

(陈硕)