

编者按：日前结束的海峡两岸工商合作论坛着力探讨两岸经贸融合发展的新思路新路径。促进两岸经贸融合发展，既需要政策层面的规划和实施，也需要商法合作、城市合作、农业合作、新经济合作和金融合作来具体支撑。可以看到，在这些具体对口领域的深入合作正在徐徐展开，两岸经贸融合路上风景独好、亮点纷呈。

两岸商法合作为经贸交流保驾护航

■ 本报记者 张伟伦



随着海峡两岸经贸交流、人员往来增多，两岸商事法律合作也逐渐热络。近日，首届海峡两岸工商合作论坛在厦门举行，其中分议题“加强两岸商事法律合作，为两岸经贸交流保驾护航”得到了两岸工商界、法律界人士的关注。与会嘉宾认为，当下两岸经贸融合发展形势下，商法合作越来越不可或缺，两岸经贸纠纷通过仲裁方式解决得越来越多，台商对大陆仲裁公正的认同率逐步提高。

“海峡两岸工商合作论坛安排商事法律合作环节的研讨是很有必要性的。”中国国际贸易仲裁委员会(简称贸仲委)、海峡两岸仲裁中心副主任兼秘书长王承杰在论坛上表示，这种必要性基于三个大背景。其一是两岸经贸联系的日益密切。近年来，两岸间投资带动贸易发展，贸易又不断促进投资增长，制造业稳固发展同时服务业逐渐完善，产业链也在不断延伸，这充分说明两岸经贸发展充满活力。第二个大

背景是“一带一路”倡议的不断推进，为沿线带来了无限商机。第三个大背景则是交往与合作的增多也必然带来一些问题和纠纷。工商界在贸易往来中也要注意风险防范，妥善解决经贸摩擦。

厦门大学法学院教授徐崇利表示，对于参与“一带一路”建设的企业来说，仲裁是一种优选的争端解决方式，结合“一带一路”沿线国家的特点，我国仲裁机构近年来做了大量富有成效的创新工作，仲裁队伍素质不断提升。这能更好地服务于两岸经贸融合发展。

仲裁作为多元化经贸争议解决中极为有效的法律手段，具有当事人意思自治、民间裁判、专家断案、高效灵活、一裁终局等特点。在解决两岸当事人商事经贸争议中，仲裁得到了两岸经贸界的广泛认可，越来越成为经贸纠纷解决的重要选择。为了促进两岸经贸争议解决，2015年12月，由中国贸促会组织设立、由贸仲委组建的海峡两岸仲裁中心在福建平潭成立。该中心是大陆地区唯一的主要处理两

岸经贸争议的仲裁机构，目前仲裁中心已在福州、莆田和厦门设立办事处。在解决两岸商事纠纷、经贸摩擦方面正在发挥日益重要的作用。

中华国际仲裁中心仲裁院院长、中华仲裁协会名誉理事长李念祖表示，近几年台湾对大陆仲裁认可的数量远远大于不认可的数量，仲裁不仅得到两岸工商界和民间的认可，也得到两岸司法界的认可。他认为，“一带一路”倡议需要法律先行，摸清当地法律制度，而这需要法律仲裁专业人士在其中发挥重要作用。

记者获悉，从上世纪90年代开始，贸仲委就不断吸纳台湾地区相关领域专家加入仲裁员队伍，并已有台湾仲裁员在贸仲委办案的大量实践。目前，贸仲委已经与台湾中华仲裁协会建立了长期友好合作关系，率先开启了两岸仲裁交流的先河。自2001年起，贸仲委与台湾中华仲裁协会建立起机制化合作，每年轮流在大陆或台湾举办海峡两岸经贸仲裁研讨会等交流活动，架起了两岸仲裁法律交流合作的桥梁。

■ 陈中坚

2019年6月13日在第十一届陆家嘴论坛开幕式上，中国证监会和上海市人民政府联合举办了上海证券交易所科创板开板仪式。到目前为止，上交所公布已有123家企业递交了申请科创板材料，已有6家通过了上交所的审查，其中2家已经取得中国证监会的注册批文。我们亟须建立自己的纳斯达克市场，培育更多具有独创技术的科技企业不断进军国际市场，同时也要吸引港澳台同胞创办的科技企业到大陆资本市场融资发展。

据统计，到目前为止，台资(含台胞)控股的企业共有30多家在A股上市，以台湾富士康旗下的工业互联网(601138)为代表的“台企板块”已经初步成为两岸经济融合的一股新力量。与大陆相比，台湾的优势产业例如芯片代工制造业在世界处在领先地位，这些企业在大陆早已设厂或拥有广泛的客户，刚好适合在上海科创板上市融资。举个例子，目前申报的一家台资企业苏州和舰芯片就是典型代表。该公司是仅次于台积电的世界第二大晶圆代工企业——台湾联华电子的控股子公司，2001年成立于苏州，2018年营业收入36.97亿元人民币，但亏损26亿元，原因是该公司在厦门的子公司联华芯片因巨额投资导致折旧摊销。这是大陆资本市场首次接受有着巨额亏损的企业申报上市材料(虽然还在履行审核程序中)，充分体现了科创板对这类身在周期性行业但拥有领先科技含量的企业的包容性。

长远来看，科创板必将发展成为中国的“纳斯达克市场”，这是在新的国际竞争格局下国家对资本市场的战略决策。预计下月正式开板交易的科创板也将带给海峡两岸企业界一个难得的机遇，助力两岸新经济的融合发展。

(作者系海峡两岸工商合作论坛嘉宾、厦门大学科创板研究员)

科创板将助力两岸新经济发展

两岸融合多从民间入手 台湾南部蕴藏经贸契机

■ 本报记者 刘国民

6月15日，海峡论坛·海峡两岸工商合作论坛在厦门召开，“探索两岸经贸融合发展的新思路新路径”的主题引起讨论和关注。“现在大陆经济发展已超过台湾，两岸经贸合作的重心不再是大陆经济怎样摆脱落后、实现发展，而是两岸经贸融合发展。对此，我想先从台湾这二十年经济发展脉络说起。”出席海峡论坛的南台湾产学研联盟理事长汪明生在接受《中国贸易报》记者专访时说，1987年以后两岸交往开始增多，这些年大陆在快速发展，台湾经济发展慢了，台湾在20世纪90年代提出的建设“亚太营运中心”设想也没有实现，这其中2000年是一个分水岭，可以看到这一时期台湾经济在亚洲四小龙中落后了。

从台湾人口结构来看，汪明生说，“1998年以前台湾南北有差别，但差距没那么大。这二十年台湾南北差距很大。台湾新竹以北，人口结构以中产阶级、白领为主，和国际接轨。这和南部的人口结构明显不同。多数台北人对南部情况不了解，北漂很少再回头。”

汪明生认为，“台湾南部尤其是高雄近年来的变化对两岸经贸融合发展来说是很好的机遇，大家要好好努力，让台湾南部民众日子更好过。”

南南合作就是汪明生提倡多年正在实践中的一个设想，重点深化台湾南部和大陆南方的深圳、厦门等城市的经贸合作。“这在岛内没有多大阻力，其重点是惠及社会和一般台胞。”汪明生说，融合发展需要大陆多点包容，多关注指标和人的感受，因为人都是感性的。“举个例子，如果从经济角度来讲，大陆只在北部找得到对接对象，在南部找不到，但南部的发展不能单从经济角度来衡量。”汪明生说。

“中共十八大以来，大陆宣示的很多对台政策内容都很大认同。两岸经贸融合发展可以多从城市、地区做起，多从民间着手。”汪明生认为，这对台湾的意义就像改革开放一样，两岸一起摸索融合发展的路，而且经贸融合发展、共同富裕的议题本身阻力就比较小。

在两岸经贸融合发展中，赴大陆发展的台商和台青扮演着重要的角色。“这次参加海峡论坛，我遇到几位在大陆发展十多年并站稳脚跟的台胞。”汪明生观察到，“台青和台商都是岛内较有开创性的一群人，但另外2/3的人安土重迁，不轻易离开台湾。所以在经贸融合发展过程中，要想办法去照顾到这2/3的人。因为融合发展不是少数人的事，惠及到台湾多数老百姓。”

据了解，在多年参与两岸经贸交流的基础上，汪明生曾和一些同行讨论出10条促进两岸融合发展的建议，包括推动成立南南城市经贸发展组织，确认高雄城市发展定位，高雄成立有功能的智库，争取台湾参与“一带一路”的可行方案，建立两岸共同通用的社群软件，设置“南南合作”人才培养中心和打造南南城市五通系统等。

“我期待台湾民众进一步调整心态与思维，广纳开放讯息与倾听大陆声音，积极参与两岸经贸合作。同时应该寻求两岸民间产学研合作，积极推动两岸自由贸易港区的建设探索，共同繁荣海峡国际中转市场。”汪明生说。



近年来，中国贸促会支持举办的台湾名品博览会(以下简称台湾名品展)在大陆多个城市举办，进一步促进了两岸经贸企业的交流与合作。据记者从台湾名品展组织方了解到，自台湾名品展举办以来，已帮助众多台湾名品在大陆的多个城市落地。

通过台湾名品展这一平台，运动休闲、美容生技、农产食品、

台湾名品展搭台发挥合作巧力

■ 本报记者 兰馨

台湾名茶名酒、文创礼品、家居生活、乐龄健康、亲子产品及清真产品等台湾优势产业与大陆企业达成深度合作，成为台湾企业进入大陆市场的有效途径。目前，台湾名品展已在南京、天津、济南、重庆、沈阳、广州、武汉、北京、上海、南宁、成都、大连、青岛、合肥、石家庄、贵阳、呼和浩特、昆明、杭州、兰州、东莞等20多个城市举办。记者了解到，台

湾名品展在各地举办，与各省、自治区及直辖市政府共同担任主办单位，交流层次高、参与人数多、影响力大，成为促进两岸经贸交流合作的重要平台。增进两岸交往。在国台办、中国贸促会、海协会和天津市政协的大力支持下，台湾名品展成为津台合作交流的盛会和两岸民众交往的互

动平台。”台湾名品展组织方有关负责人如是说。

据介绍，台湾名品展在天津举办时，设有台湾精品馆、台湾农业精品馆、健康医美形象馆、台湾绿色环保生活馆、台湾文创主题馆和台湾美妆产业形象体验馆等六大形象馆，以及十三大特色产业区。其中，台湾精品馆精选了台湾创新含量高的53个品牌111件精品参展。

此外，台湾名品展还首次将台湾木偶戏表演文化带至天津与天津民众分享交流。天津方面有关负责人表示，台湾名品展也带动了天津会展经济发展，增进了津台民众之间的交往。

促进经贸互动

2018年，以“聚焦文创 助推电商”为主题的台湾名品展在东莞厚街广东现代国际展览中心举办，此次展会规模近2万平方米，设置了东莞台商走电商主题专区、惠台政策主题专区、绿能智能主题专区、广东省两岸农业科技专区及观光工厂专区。其中，东莞台商走电商主题专区，是为了倡导台商发展电商。东莞市台协推动成立了电商公司，以此为载体引入全球大型电商公司特色服务，通过培训电商人才及拓展销售渠道，助力东莞台商发展电商。

东莞是台资进入大陆时间

最早、投资最密集、发展最成功的地区之一。台湾名品展成为广大台商展示科技成果、推广台湾名品的重要平台，是莞台经贸合作与文化交流的重要窗口。

东莞方面有关负责人表示，当前，东莞正紧紧把握粤港澳大湾区建设的重大机遇，进一步优化营商环境，为台湾同胞在东莞创业、就业、学习、生活提供全方位的支持和服务。

“为促进陇台两地企业有更具实质性的经贸合作，特别举办了‘商机融合洽谈会’。”台湾名品展组织方上述有关负责人表示，组委会提供了精准且贴心的免费服务，为甘肃企业主安排台湾企业对接洽谈。

2016年，在甘肃兰州举办的台湾名品展设立了台湾精品馆、台湾农业精品馆、健康产业形象馆等，集中展示台湾当时最新颖、最具创意的产品及服务。展会涉及运动休闲区、美容生技区、农产食品区、台湾名茶名酒区、文创礼品区、家居生活区、乐龄健康区、亲子产品区及清真产品区等9大产业区，这是台湾名品展首次从东南部城市转移到西北城市举办。

展会同期，围绕“陇台深度对接、共拓国际市场”举办了陇台经贸合作推介会、“一对一”采购洽谈会、考察兰州新区和高新经济技术开发区重点企业等一系列经贸活动。

两岸经贸融合 政策先行

■ 黄宗昊

近年来，两岸融合发展的步调不断加快、程度不断加深，反映出“两岸一家亲”的理念正不断落实在大陆与台湾人民的生活中。其中经济融合是重中之重。近期最具里程碑意义的，是国务院台湾事务办公室于去年2月底发布的31条“关于促进两岸经济文化交流合作的若干措施”，其中涉及经济的就有12条，超过全部内容的1/3。在中央的指导原则发布后，各地纷纷响应落实。作为经济重镇的上海，在去年5月底最早接棒发布55条措施，一半(28条)都是和经济有关的内容。对台交流前沿的福建，则是利用去年6月第十届海峡论坛的契机，出台66条措施，也有超过1/3的内容(27条)涉及经济。其他各地也都陆续推出相关的施行细则和办法，可以说全国都已积极投入到两岸经贸融合发展的伟业之中。

在国台办的指导原则中，经济措施的涵盖面向广泛、内容丰富，可分为四大类。首先，鼓励台资企业参与到国家战略层面的“一带一路”建设之中。其次，对特定台资企业的税收、用地、研发等给予减免或鼓励。再次，开放台资企业参与原本限制性的经济活动(如政府采购)和行业(如能源、交通、水利等)。最后，开放台湾金融机构和征信机构的业务。各地出台的办法多半是以国台办的措施为蓝本，加以明确化或具体化，甚至有更大程度的开放。

综观这些措施，主要内容都是针对企业，力图打造更为开放、友善的营商环境。其中，涉及贸易的部分不多，可能是由于两岸的贸易往来长期开展，已相对成熟。目前，大陆更多的是以“自由贸易试验区”为抓手，进行广泛的政策试验。一来自贸试验区不特定针对台湾，再者自贸试验区更具有因地制宜的性质，所以中央的文件对于贸易的面向就没有太多着墨。另一方面，关于产业和金融除了目前已在积极推进的措施之外，还有一些前瞻性的思维可以提出。前两项措施在现阶段就切实可行，后两项措施更多要看两岸间的互动情况，有待未来两岸关系重新筑牢政治基础之后再行推动。

建立两岸产业发展协调机制。两岸产业互动的形态从改

革开放初期的“互补”——台商利用大陆廉价劳动力的同时也带来资金和技术，随着大陆的发展和产业不断升级，演变迄今已越来越走向“竞合”——既竞争又合作，很多时候甚至已经是“竞”大于“合”。为了避免两岸相同产业之间的恶性竞争，造成重复建设和资源浪费，可以考虑建立两岸产业发展的协调机制，由专责机构引导台资企业投入大陆具有前瞻性、战略性的产业部门以及“一带一路”建设之中，并和大陆相关企业进行协调。如此一来，既可以确保彼此良性竞争，又可以引导双方通过设立合资企业、进行技术交换等，让两岸产业共荣其利。虽然有时候内部会有杂音，但合则两利仍是两岸产业发展不变的大原则。

落实投资保障机制。签署“投资保障协议”，不仅体现双方对于彼此经济合作的善意，也为来自对方的企业与资金在己方经济体系内部的法制化铺平道路。两岸早在2012年8月就已完成“两岸投资保障和促进协议”的签署工作，但之后岛内的政治局势变动，使得协议搁置、不了了之，非常可惜。“投资保障

协议”是两岸经济整合的重要环节，有助于实现两岸之间企业、人才、资金的双向对流，超越当前主要是由台商投资大陆的单向局面。假以时日，如果时机成熟，两岸对相关协议的再度协商与签署，应是进一步经济融合发展的重中之重。

设立台资企业专项融资渠道。台资企业在大陆发展，和台湾本地的金融服务无法对接，最常面对的困境就是“融资贵、融资难”的问题。在国台办的31条措施中就提到，要让“台资银行可与大陆同业协作，通过银团贷款等方式为实体经济提供金融服务。”由此可见，中央也意识到了相关问题，但即使开放也需假以时日才能看到效果。要在较短的时间内有效解决台商融资的问题，可以由中央设立一定规模的专项基金，由大型国有银行负责运营，用较为合理的条件专门放款给台资企业。毋庸置疑的是，得到贷款的企业或项目肯定需要符合一定资质，并非普惠性的浮滥放贷；国家也可以通过贷款发挥调控作用，引导台资企业投入具有前瞻性、战略性的产业部门。如此一来，将会是资金与厂商双赢的局面，而专项

融资渠道有望成为通往两岸经贸融合发展的捷径。

进而推动金融整合。不同于前述“投资保障协议”明面上的影响，金融体系的作用更为润物细无声。如同血液在人体内的作用，经济活动正是围绕着钱所组织起来的，没有金融体系的支撑，实体经济无法有效运作。同样令人遗憾的是，两岸早在2009年11月就已签署“金融监管合作备忘录”，但金融机构的业务开放却推进缓慢。即使大陆的开放幅度远大于台湾，但从国台办的31条措施来看，也还处于初期阶段，未来仍有很长的路要走。由于金融涉及到宏观经济，需要彼此的政治信任程度也很高，这应该是进展缓慢的主因。尽管如此，两岸的条件许可时，从开放金融机构业务进一步到两岸金融体系的整合仍然是最值得推动的工作。当有朝一日，两岸的金流可以互通，金融整合达到你中有我、我中有你的局面时，也就预示着两岸经贸融合发展已深化到不可逆、离最终完成不远的的时候了。

(作者系上海交通大学台湾研究中心研究员)