产业转移不是解决用工荒的灵丹妙药

■ 张凡

当你从外卖小哥手中接过当天午餐或晚餐的一刹那，你可曾好奇心爆发？他们之前的职业是什么？他们为什么抛弃了前一份工作来当骑手？这并不是无聊，因为这背后有着惊人的现实——“越来越多的年轻人宁愿送外卖也不去工厂”。2018年美团点评研究院发布的《2018年外卖骑手群体研究报告》显示，三分之一的外卖小哥在送外卖之前，职业身份是产业工人。春节后不断爆出的新闻也从另一个角度证实了，即使万元高薪也难以找到技术工人。可以想象，若任由这种情况发展，制造业用工荒情况可能进一步加剧。

众所周知，没有年轻人的企业必定暮气沉沉，更谈不上去抢占创新的制高点。前不久，笔者还在《中国贸易报》发表题为《高科技制造：既要明星闪烁更要群星璀璨》的评论，认为中国制造业领域中，华为之所以高处不胜寒，是因为与金融、房地产、互联网行业相比，流向制造业的资金、人才较少，没有更多的世界顶尖级的企业与华为抱团取暖、共抗风险。从当前越来越充满不确定性、各国科技竞争加剧的国际经济形势来看，中国制造业企业转型升级刻不容缓，而转型升级的一个关键环节就是尽可能多地聚拢人才，同时阻止人才过度流失，避免掉进恶性循环的陷阱。

面对中国人力资源成本越来越高、招工难现象加剧的情况，很多企业都开始念“走”字诀，开始到海外市场进行布局。一些企业选择前往东南亚、非洲等地区投资设厂。对于这一类制造业企业来说，从短期来看，走出去的确可以解决招工难、人力资源成本高的问题，而且还可以贴近市场，实乃一举两得的好事。但从长期来看，这只是暂时回避困难。毕竟海外投资设厂与企业转型升级是两码事。况且，制造业企业若大量向外转移，国内必然出现产业空心化，继而形成一个个铁锈地带，这将会给我国经济发展带来不小的损失。

中国有古语云：有道无术，术尚可求也，有术无道，止于术。

如果企业用海外投资的方式来回避人力资源成本高、招工难的问题属于术的层面，那么，什么又是道呢？道其实就是经济规律和未来发展趋势。当前，我们可以看到，以互联网技术、人工智能为主的新一轮工业革命已经到来，在东南亚、非洲等地区的国家互联网普及速度正在加快，电商购物、外卖等行业企业也逐渐在这些地区雨后春笋般地成长，当下发生在中国的年轻人宁愿送外卖也不去工厂的状况难道不会再到这些地区上演吗？况且，在海外投资过程中涉及的人力资源问题相对国内更加复杂，涉及到当地各类社保法律、文化差异和人们长久以来养成的生活习惯，工人们因各种缘由罢工的事件也层出不穷。这对于外迁的企业来说，岂不是旧问题还没解决，新问题又接踵而至，何谈企业发展？

我们知道，在微笑曲线中，附加值高的一端是管理、研发，另一端是服务、销售，制造、加工则处在整个曲线的最底部。因此，在当前的技术水平下，制造业企业挽留人的重点就是应当省下一些不必要的资金，例如盲目走出去投资建厂的资金等，转而一方面投入到力推实现制造、加工低附加值环节的无人化的过程中来；另一方面通过培训和加强工人的专业知识和技能水平，让其学会适应附加值高的工作环节，如管理、设备养护和维修等。此外，企业还需要打通人才的上升通道，提升他们的职业自豪感。许多欧美国家的制造业企业情况大概就是如此，这些环节的工人是制造业企业最缺的人才，是人才市场上的香饽饽，企业招聘月薪均在万元起步。

面对当下，与其说中国制造业遇到了人力资源危机，倒不如说这是中国制造业转型升级的窗口。制造业企业只要化压力为动力，致力于提高工人的技术含金量，招工难的问题便有解决的希望。就算人力成本稍微提高了一点，从企业发展角度来看，也非常划算。正如流传已久的故事所描述的那样：一台机器请高级维修工来修理，维修工只在机器外壳划了道线就收费1000元，对于各方的疑问，维修工表示，划线顶多就值1元，知道在哪里划线却值999元……

外资银行跃跃欲试新商机

■ 黄希

2月18日，《粤港澳大湾区发展规划纲要》(下称“《纲要》”)正式发布。“大湾区”这个概念除了在股市炒得火热外，对外资银行来说又意味着什么呢？

《纲要》甫一发布，外资银行纷纷表示看好。

渣打中国方面指出，《纲要》勾划出大湾区在国家策略上的整体部署，进一步确立大湾区在国家发展中的重要性，并规划出香港、澳门及广东省多个沿海城市未来的发展定位和分工。《纲要》指出将进一步集结大湾区在金融、科技创新及制造业的优势，将湾区打造成为全球最具竞争力的湾区之一，有效吸引外资企业及提升国家竞争力。在大湾区发展中，香港可以发挥国际金融中心、离岸人民币业务枢纽和国际资产管理中心的优势，并为大湾区内个人及企业客户提供离岸人民币、项目融资、资产及财富管理等相关服务。

花旗中国则看好粤港澳大湾区建设成为具有国际竞争力的金融枢纽与创新平台的潜力。粤港澳大湾区虽然只占全国土地面积的0.6%和国家人口的4.9%，但贡献却占经济增长的12%，是中国最开放、富裕及人口稠密地区之一，其人均GDP水平在全球各湾区中排名第三，有巨大增长潜力。其中，香港、澳门、深圳和广州拥有国际级的金融、科技、物流等专业服务，东莞、佛山和中山则在制造业方面坐拥优势。

汇丰亚太区行政总裁王冬胜表示：“《纲要》描绘出粤港澳大湾区作为全球经济新引擎的发展愿景。其覆盖的广东、香港和澳门在科技、金融及旅游等行业的互补优势已为区内经济合作带来了强大动力。在《纲要》的政策指引下，区内城市能更有效地发挥优势互补的协同效应。”

随着《纲要》的发布，粤港澳大湾区的规划蓝图愈加清晰，金融业务布局被放在了重要地位。比如，《纲要》中指出，研究探索在广东自贸试验区内设立粤港澳大湾区国际商业银行。探索建立与粤港澳大湾区发展相适应的账户管理体系，在跨境资金管理、人民币跨境使用、资本项目可兑换等方面先行先试，促进跨境贸易、投融资结算便利化。

国家金融与发展实验室副主任曾刚说，大湾区的金融创新将在人民银行的指导下开展，实现有序推进和突破。部分业务会先行先试，在跨境贸易和投融资结算便利化方面积累经验，从而向全国推广。大湾区银行将为客户在贸易和跨境投融资等业务需求方面提供便利，提升大湾区的经济活力，促进相关业务的发展，同时大湾区的进一步发展也将给商业银行提供更多业务拓展机会和发展空间。

外资银行具有跨境贸易、投融资结算等业务方面的优势，这对外资银行而言也是一个机遇。

据花旗方面透露，为了配合大湾区规划，花旗已专门设立工作协调小组，团队成员包括内地和香港不同业务部门的资深成员，期望利用他们在各自领域的知识和经验，协同评估符合花旗优势和期待的大湾区市场机会，并从集团角度制定相关发展战略。

王冬胜谈道，“香港及珠三角地区是汇丰业务发展的战略重点所在，我们期待参与推动大湾区内更紧密的经济合作，协助客户把握该地区的发展机遇。”

渣打中国表示，其一直致力配合区内发展，在大湾区内各城市积极开拓业务，以提供适合区内客户的服务及产品。未来，渣打将进一步利用自身优势，在相关领域上加大投资拓展业务。

从早期电话线、通信光缆产品，到研制出国内第一根全合成大尺寸光纤预制棒，参与行业国家标准制定，形成光通信完整产业链……成立30多年来，富通集团有限公司依靠坚守主业和创新驱动，不断赢得发展空间。图为在泰国的罗勇工业园，一名泰国籍工人在富通集团(泰国)通信技术有限公司的光缆成缆车间作业。 新华社记者 李芒茫 摄

中国铁建再次获得莫斯科地铁工程建设合同

本报讯 据中国铁建股份有限公司消息，俄罗斯莫斯科地铁第三换乘环线东段盾构项目施工合同签约仪式日前在莫斯科市中心举行。莫斯科市副市长马拉特胡斯努林，中国铁建股份有限公司副总裁汪文忠，莫斯科工程规划公司首席执行官马尔斯加兹祖林等嘉宾共同出席了当天的签约仪式。

胡斯努林副市长在致辞中表示，中国铁建是中国乃至世界上规模最大的建筑公司之一，目前该公司有5台盾构机在莫斯科地铁第三换乘环线西南段的工地上施工，其展现出的高超水平值得俄罗斯同行学习和借鉴。此次签署的是莫斯科地铁第三换乘环线东段施工项目合同，与以往的地铁施工不同，该项目将采用直径10.5米的大型盾构机，希望中国铁建能够尽快将设备运到莫斯科并投入使用。胡斯努林透露，近期，莫斯科还将举行几个地铁站施工项目的招标，希望中国铁建能够参与其中并赢得标段。

中国铁建股份有限公司副总裁汪文忠在致辞中表示，自从2016年在莫斯科实施第三换乘环线西南段项目以来，中国铁建与莫斯科市政府、城建局、设计院通力合作，共同推进项目建设，在工作中建立了深厚的友谊和互信。此次大盾构施工项目合同的签署，标志着双方的合作进入了新的阶段，中国铁建将一如既往地加强项目管理，坚持文明施工，严守质量和安全标准，以优质工程向莫斯科市政府和市民交上满意的答卷。

此次签约的地铁施工项目位于莫斯科第三换乘环线东段，共两个区间，总长度约为3公里，合同金额达到56.4亿卢布(约合人民币5.76亿元)。项目预计于2019年12月1日开工，2021年2月3日完工。此前，中国铁建已经承建莫斯科地铁第三换乘环线西南段项目，投入了5台6米直径盾构机，是中国盾构设备第一次出口欧洲。中国铁建旗下的国际集团、中铁十六局集团、铁建重工集团强强联合，科学组织，以良好的施工业绩赢得了业主的认可。此次新增地铁施工项目，标志着中国铁建在俄罗斯进入“循环”式发展阶段，必将带动中国企业进一步深耕俄罗斯市场，促进中俄经贸合作持续健康发展。 (王秉良)

2019年中国对外直接投资将稳步增长

■ 杨挺 郭思文 李明彦

2019年，世界经济复苏态势仍在持续，但不稳定不确定因素明显增多，发达及转型经济体对外投资有望继续增长。随着实行高水平的贸易和投资自由化便利化政策，以及“一带一路”成为顺应经济全球化潮流的最广泛国际合作平台，2019年中国经济将持续健康发展，对外投资将稳步增长。

我们认为，以下几个主要因素将会影响到中国对外投资。

首先，世界经济深刻调整。

第一，全球经济仍在继续稳步扩张，2019年的全球增长率预计与2018年基本持平。根据IMF报告，许多新兴市场和发展中经济体的经济增长率预期将会下调。预计2019年世界GDP增长率将达到3.7%，但许多不确定因素仍然存在。例如金融环境收紧、地缘政治局势紧张、中美经贸摩擦等，均可能给全球经济良好的发展态势带来负面影响。

第二，中国坚决反对单边主义和保护主义行为，始终坚持建设开放型世界经济的坚定立场。中国将继续履行加入世贸组织承诺，努力推动共建“一带一路”，以积极的姿态融入全球化进程之中。

第三，美联储多次加息，全球货币政策收紧。2018年，美联储已经进行了4次加息，而欧洲央行也逐步退出量化宽松政策，全球金融条件收紧。部分发达国家保护主义倾向加剧，导致世界经济上行预期持续减弱、不确定性风险持续升高。

第四，中国企业充分利用境外自贸区、经济合作区、保税区等平台作用，促进优势产业和国际产能的国际转移，不断加快中国企业走出去步伐。

第五，跨国公司的影响力持续增强，成为带动世界投资与发展的重要力量。虽然2017年底美国实施企业所得税改革后，美国跨国企业将海外留存收益大量汇回美国，对全球尤其是欧洲FDI流入量产生了较大影响。但是2018年上半年，全球的跨境并购金额为3710亿美元，与去年同期基本持平；2018年上半年全球绿地投资金额为4540亿美元，同比上涨42%，呈现出快速增长的态势。

其次，国内投资条件不断改善。

第一，中国经济增速虽有回落，但经济发展基本平稳，延续健康发展态势。2018年中国经济增长6.6%，中国紧紧抓住新工业革命机遇，深入践行新发展理念，锐意改革创新，着力培育壮大新动能。经过努力，中国新动能成长取得了超出预期的成效，对稳定经济增长、调整经济结构、扩大社会就业发挥了关键支撑作用。

第二，中共中央政治局会议指出，2019年中国将继续保持稳中求进的总基调，加快现代化经济体系的建设，进一步实现稳就业、稳金融、稳外贸、稳外资、稳投资、稳预期，从而保持经济持续健康发展。

第三，“一带一路”建设将走深走实。目前，“一带一路”建设正保持着健康良性的发展势头，接下来将向着高质量发展阶段加速转变。“一带一路”建设将在项目建设、开拓市场、金融保障、民生援助等方面完善工作机制；规范企业投资经营行为，促使企业合法合规经营；高度重视境外风险防范，完善安全风险防范体系，全面提高境外安全保障和应对风险能力。

第四，人民币对外投资活跃，国际化进程加快。2018年人民币跨境支付系统第二期全面投产，为人民币的全球使用提供重要保障和支撑。截至2018年10月，央行与38个国家、地区的央行或货币当局签署的有效本币互换协议金额为3.266万亿元人民币，将增加人民币在对外投资、跨境结算中的使用，推动跨境贸易与投资的发展。

第五，中国的跨国公司国际化经营逆市飞扬。2018年中国100大跨国公司的平均跨国指数为15.8%，比去年提高了0.95个百分点，入围门槛、海外资产和海外员工都有所提高。2018年中国跨国公司100大海外资产总额达到87331亿元，比上年增长8.11%；海外营业收入达到59652亿元，比上年增长17.84 %。

第六，政府加强境外经营合规管理，助力企业走出去行稳致远。一是开展合规管理培训，帮助企业提高合规管理能力；二是强化公共信息服务。充分发挥“一带一路”官网、走出去公共服务平台作用，为企业提供法律法规、国际条约、经贸规则、规范指引、典型案例等合规管理相关信息；三是优化合规经营环境。与外商签产能与投资合作协议，加强双多边产能与投资合作机制建设，协同有关部门对外商签和更新投资协定、自贸协定、避免双重征税协定等，为走出去企业合规经营创造良好的外部环境；四是完善违规惩戒机制。加强对外经济合作领域信用体系建设，对违法违规企业和相关责任人实施联合惩戒，提高违规成本，规范市场秩序。

最后是区域及国别投资趋势。2019年，中国对外直接投资的东道国预计主要分布在亚洲、欧洲区域，“一带一路”沿线国家吸引的投资份额将增加，北美洲国家吸引的投资份额将会有所减少。发达经济体拥有良好的投资环境，因此我国对于发达经济体的投资仍会增加。根据近几年的投资趋势来看，中国对于拉丁美洲的投资份额将会持续增长，而对于非洲的投资将呈现出稳中向好的态势。

(作者单位系中国贸促会发展研究部)

●投资环境

2019年泰国快递物流行业竞争将升级

据泰国《中华日报》日前报道，东南亚电商+物流平台虾皮(Shopee)泰国董事经理素提杰就2019年泰国快递物流行业竞争趋势发表个人看法称，就目前竞争格局来看，泰国电商行业的发展极大地刺激了其快递物流行业的竞争。尤其是中国大型跨境快递物流企业进入泰国市场后，行业竞争更是异常激烈。按照目前泰国3.05万亿铢的电商产业体量以及每天900万件的快递包裹发货量看，未来还有很大的成长空间。未来，泰国快递业务竞争将从传统的门店取、派件，逐步向其他增值服务扩展，比如免费上门取、派件、代收款、保价快递等。

波兰计划增加国家铁路投资

据波通社近日报道，波兰政府宣布将在2023年前对国家铁路计划(KPK)增加32亿兹罗提(7.4亿欧元)投资。其中，通过向波兰国家铁路公司(PKP SA)购买股份的方式对铁路运营公司PKP PLK投资18亿兹罗提(4.2亿欧元)，用于波兰海港的铁路基础设施建设。14亿兹罗提(3.2亿欧元)由欧洲投资银行贷款，用于港口项目联合投资，以及连接波兹南和什切青的E59铁路建设。KPK计划总投资超过660亿兹罗提(153亿欧元)，是波兰铁路建设史上最大的投资计划。波兰计划将对约9000公里铁路进行升级，并提高8500公里铁路线的运行速度。

智利矿业发展前景非常光明

据智利《三点钟报》日前消息，智利铜业委员会(Cochilco)宣布，2018年智利共生产583万吨矿产品，超过2013年创下的577万吨记录，成为迄今年产量最高的一年。国家铜业委员会称，智利矿业领域的发展在世界遥遥领先，短期内没有任何国家可以望其项背。在国际铜产品市场上，智利铜产品份额从2017年的26.7%增长到27.7%。智利矿业部长普罗库里卡表示，智利矿业发展的前景非常光明，今年有望增产1.6%，并预期在2020年达到年产600万吨，在2025年进一步增长到年产700万吨。

(本报编辑部编译、整理)

●项目信息

危地马拉一植树集团希望与中国企业合作

危地马拉一知名植树集团专程到访中国贸促会驻哥斯达黎加代表处，表示希望与中国企业合作开发种植优质硬木树。该集团获得危地马拉政府的许可，从事花梨等硬木树的制种和种植，树木成年后可以出口到其他国家。目前，该集团种植的花梨等树木已经生长有近10年，希望与中国的投资企业合作，扩大种植面积。感兴趣的投资企业请与中国贸促会哥斯达黎加代表处联系。

联系邮箱：
zhangxijing@ccpit.org
mengbingbing@ccpit.org

韩国公司出口大型喷雾车

公司名称：
Han-a SS Co., Ltd.
负责人：Kim Namjae
联系电话：
82-62-945-2101
联系传真：
82-62-945-2780
出口产品：大型喷雾车
网站：hana-ss.co.kr

韩国公司出口农用货车

公司名称：
Han-a SS Co., Ltd.
负责人：Kim Namjae
联系电话：82-62-945-2101
联系传真：82-62-945-2780
出口产品：农用货车
网站： hana-ss.co.kr

(本报编辑部整理)
(以上信息仅供参考)