

促进中美互相投资化解贸易摩擦

■ 张凡

中美贸易战“停火期”已经过半,后续局势将如何发展,成了各方所关注的话题。我们也不妨借此机会,来看看贸易战给双方带来了什么样的结果,进行及时的反思和总结,这对未来中美经贸关系发展尤为重要。

中国商务部数据显示,2018年,中国对美国贸易顺差同比增长17.2%,达到3233.2亿美元,创下2006年以来的新高,并未如美国所愿大幅减少。而在投资领域,据美国贝克·麦坚时律师事务所的研究数据显示,中企赴美投资额已从2017年的290亿美元减少到2018年的48亿美元,骤减了83%。很显然,这组数据足已说明中美贸易战没有赢家,给双方都带来了巨大损失。未来怎么办?其实,在贸易战正式开打前,专家学者们就给出了答案:中国继续对外开放同时,美国解禁出口管制,允许中企扩大对美投资。

很早之前,中国智库的学者就指出,中企在美国扩大投资将为美国经济发展和美国对外贸易以及美国制造业振兴作出贡献。当前,美

国企业在中国投资额依然大大超过中国在美投资额。但对于中企来说,无论是国有企业还是民营企业,赴美投资的积极性都很高。目前,中企在美投资的项目涉及农业、矿业、制造业、服务业,也包括一些高科技产业,这是因为美国集中了自然资源、市场资源、科技资源、品牌资源,还具有良好的法治环境。在众多资源集中情况下,很多企业就愿意把资产的一部分布局到美国,进行资产全球化配置。但目前存在的问题是,中国赴美投资的企业还比较零散,没有形成系统的价值链和产业链,这导致很多企业不得不先将一些材料出口至中国进行加工,再出口成品至美国,进而加大了中国对美贸易顺差。

因此,促进中美相互投资是化解贸易摩擦的最佳路径。

不过,事实并未如此。正如我们所看到的,美国在双方发生贸易摩擦期间,并没有将这些建议听进去,反而是给监管审查部门扩大权限,给保护主义的手戴上了保护国家安全的手套随意干扰市场,从而导致中企对美投资并购骤降,加大

了中国对美贸易顺差。除了加强投资并购审查,我们还看到网上在流传着各种不利中资企业赴美投资的信息:硅谷初创企业中的中资在撤退,美国将不允许华为将其美国公司的研究成果带回中国……

毫无疑问,这些做法十分荒唐且愚蠢,若如此,美国将从一个企业投资兴业的创新高地变为一潭死气沉沉的死水。回顾历史,正是因为创新和包容,美国才发展成如今的超级大国。当然,美国也不可能不知道,不管是神话中的普罗米修斯盗火到人间,还是古代中国没有阻止住蚕丝流往大秦(罗马帝国),亦或是前两次工业革命成果普及全球,都证明了自我封闭在历史滚滚车轮前只是螳臂当车。

与美国逐步自我封闭相反,中国则在对外开放的大路上越走越顺畅。就以开放汽车市场为例,当初刚刚提出对外开放汽车市场时,不少国人在惊呼“狼来了”,中国俨然成了万国汽车博物馆,德系、美系、日系车企同场竞技,中企几乎靠合资过日子。而如今,中国汽车的民族品牌在充分的竞争中逐渐崛起,

并且正在走向世界。更具有说服力的是,即使在中美贸易战期间,依然有不少包含美国企业在内的外资企业前往中国投资、开设研发中心,这就说明了开放的魅力。

在当下全球经济充满不确定性的背景下,中美这两个全球最大的经济体之间的经贸关系不仅是中美双方关系的压舱石,更是整个世界的定海神针。时下,中国的态度明确,对外开放的力度越来越大,力挺全球化,这样一来,中美经贸关系的未来在很大程度上取决于美国的经贸政策。

对于美国来说,选择继续走单边主义、保护主义的道路,不断“退群”,甚至可以不要地球“球籍”,确实可以保证“美国第一”目标的顺利实现。因为,这是一个国家的狂欢,与其余国家无关。如果美国选择开放、包容,允许包括中国在内的企业赴美投资,“聚天下英才、钱财而用之”,也可以实现“美国第一”,而且还可以达到多赢的效果。总而言之,在停战这段时间里,美国是需要认真考虑一下如何选择实现“美国第一”的道路了。



日前,摩根大通最新发布《2019年全球并购展望》报告认为,在人民币汇率企稳、跨境合作大趋势不可逆转的背景下,预计2019年中企出境并购依然活跃。

摩根大通统计数据显示,2018年全球并购市场发展势头依然强劲,公布的交易额达4.1万亿美元,为有史以来第三高水平。具体来看,2018年上半年公布的交易额达到有史以来同期的第二高水平,即2.4万亿美元。之所以可以达到这样的交易额,主要是受规模超过100亿美元的大型交易驱动。这一时期大型交易达30笔,为有史以来同期最高水平,与之相较,2017年上半年为14笔。大型交易数量在2018年下半年趋于正常,但仍是并购市场的重要驱动因素。

2018年全球并购市场在以往关键因素的驱动下得到提振,这些因素包括积极的全球增长、改善的现金流状况、增强的资产负债表、较低的债务成本、投资者的支持和首席执行官们的信心等等。新出现的最大有利因素则是,美国税改政策的落实,催生了更多的现金流,为企业使用海外资金并购提供了渠道。

摩根大通表示,2018年,虽然地缘政治的不确定性突出,中美贸易摩擦持续,中国出境并购同比下跌23%,但中企仍然活跃于全球并购市场。2018年中国出境并购的总交易额仍然较2016年峰值前水平高出1/3左右。摩根大通分析认为,这是由于中国经济增速放缓,中资企业需要继续寻找具有吸引力的海外增长机会。充裕的资本和丰富的融资渠道赋予了中资收购方强大的购买力,因此,2018年仍有许多中国企业大规模出境并购。

不过,摩根大通发现,监管逐步收紧给全球大型并购交易带来了一系列的挑战。这主要体现在大型交易获批历时更长,如孟山都与拜耳的并购历时746天、林德集团并购Praxair耗时681天、时代华纳并购AT&T则用时601天。当然,也有大型交易无法达成,例如蚂蚁金服并购速汇金等等。

展望2019年的全球并购市场,摩根大通预计,地缘政治和监管方面的阻力可能仍将持续,全球经济的不确定性也会给并购交易带来影响。但是全球的并购活动依然将保持强劲。

摩根大通梳理出2019年全球并购市场的几个关键词:一是公司明确性,公司将继续通过分拆、分立等剥离活动释放价值,重新聚焦于核心资产。二是企业资本配置战略,虽然许多公司在2018年将税改带来的大部分盈余现金用于股份回购和股息分派,但摩根大通预计公司将继续开展并购,为股东创造更多价值。三是跨境监管的影响,监管和地缘政治的不确定性可能对2019年大型变革性交易,尤其是规模超过100亿美元的并购活动造成不利影响,但预计全球范围内规模介于10亿美元至100亿美元的交易活动仍将推动并购市场增长。四是股东积极主义预计将持续,促使企业改变战略和运营。五是资本来源愈加丰富,这为扩大买方群体并增加其竞争力提供了动力,从而刺激并购市场。

摩根大通预计2019年中国出境并购依旧保持活跃,并会呈现以下三个趋势:第一,中资收购方持续积极活跃于战略性出境并购活动,特别是能够获得先进技术、知名品牌、国际分销网络或关键自然资源的并购活动。第二,随着不同司法管辖区寻求中国在外商投资支持方面给予更大互惠以换取中资持续进入这些地区开展并购活动,预计中国将进一步对外商投资开放汽车、金融服务等领域。第三,中国国企整合仍将活跃,为中国未来在战略性领域的国际扩展做好准备。此外,摩根大通还看好2019年中国的人境并购。

摩根大通：中企在全球并购市场依然活跃

■ 本报记者 张凡

● 投资环境

中巴同意将2019年定为中巴产业合作年

巴基斯坦《黎明报》日前报道,中国和巴基斯坦同意将2019年定为“中巴产业合作年”。巴计划发展部长巴赫蒂亚尔近日在会见中国驻巴大使姚敬时表示,双方同意将开普省的拉沙卡伊特殊经济区、旁遮普省的M3特殊经济区、信德省的塔贝吉特殊经济区作为优先发展对象,并加快特殊经济区的建设进程。他表示,巴基斯坦可能成为中国在不同产业领域投资的理想目的地,巴将继续为参与中巴经济走廊项目的中国投资者提供便利。

哈萨克斯坦图尔克斯坦市今年将建经济特区

据哈萨克斯坦Kapital.kz网站日前报道,哈萨克斯坦图尔克斯坦市商业局负责人马哈诺娃表示,该市将于2019年建立经济特区。经济特区位于图尔克斯坦工业园附近,占地400公顷,计划2019年三季度开工,未来将实施约200个项目。图尔克斯坦市商业局负责土地登记,不久即将开始水、电、气和通信等基础设施建设工作,由经济特区管理局负责组织实施。在经济特区内实施的项目将享受7项优惠政策,包括所需进口货物免征增值税、免交10年土地使用税、公益事业费降低35%等。

东南亚将成为企业最佳投资目的地

据香港《南华早报》网站近日报道,根据2019亚洲金融论坛的一项调查,由于中美之间的贸易纷争,东南亚已经超过中国成为最有可能带来最佳投资回报的地区。报道称,调查显示,约39%的受访者认为东南亚的投资回报率最高,35%的受访者将票投给了中国,16%的受访者选择了美国。报道称,在去年的论坛上,约55%的受访者认为中国将在2018年提供最好的投资回报。

(本报编辑部编译、整理)

● 项目信息

韩国公司出口薯条加热机

公司: MI HWA INDUSTRIAL CO., LTD.
负责人: James Hong
电话: 82-32-822-1713
出口产品: 薯条加热机
网址: www.mihwaco.com

加拿大公司出口高密度移动存储架

公司: Les Systèmes Espace/Max INC.
电话: 514- 352-7489
出口产品: 高密度移动存储架
网址: www.espacemax.qc.ca
(本报编辑部整理)
(以上信息仅供参考)



近日,由中国中铁五局承建的中老铁路一标那通站双线特大桥连续梁成功合龙。图为中老铁路首联成功合龙的现场。

新华社发 黄宗文 摄

巴西新政府愿与中国加大经贸合作

■ 本报记者 刘禹松

借鉴更多发展经验。

杨万明表示,中国正致力于全面深化改革,进一步扩大对外开放,巴西新政府正积极推进经济社会改革议程,双方发展战略相互契合,共同利益广泛,合作互利互补。中方愿同巴西新政府在“一带一路”框架下对接发展战略和合作机遇,加强在多边机制中的协调配合,为两国和发展中国家共同发展作出积极贡献。

2019年1月1日,巴西总统博索纳罗及其新政府班底正式就任。博索纳罗在就职演说中强

调,新政府将致力于恢复经济,建立良性经济循环,增加信心,全面开放巴西市场,鼓励竞争,提高生产力。

巴西经济部1月2日发布的数据显示,2018年巴西贸易总额达4207亿美元,比2017年增长13.7%,为近5年来最高值。2018年巴西出口额为2395亿美元,较2017年增长9.6%;进口额为1812亿美元,较2017年增长19.7%。2018年,中国保持了巴西最大贸易伙伴地位,两国双边贸易额超过1000亿美元。其中,巴西对中国出口额较上

一年增长逾32%。

经济学家宋清辉告诉《中国贸易报》记者,格德斯的这一表态,对中国与巴西未来的经贸往来具有多重积极意义。“一是有利于中国更大范围参与巴西经济发展,实现经贸合作共赢局面;二是此举为中巴经贸合作开启了重大机遇,未来双方将会在多层次、多领域推进经贸合作纵深发展。”

宋清辉表示,中巴两国的合作,将会在未来为两国企业带来更多的机遇。宋清辉说,当前中巴经贸合作水平不断提升,中国的民营企业

在巴西投资也非常踊跃,未来两国贸易合作水平或会有质的提升。但同时,他也提醒,中国企业在参与巴西经济发展的过程中有许多地方需要注意。“中国企业在海外开展业务,必须遵守业务所在国的法律法规,努力提升中国企业的国际形象。未来,随着两国经贸投资关系持续日益密切,出现摩擦与争端的可能性也在增加。为了能够及时妥善化解可能出现的问题,中国企业需要提前做好纠纷预防和解决的预案,以此维护贸易双方的合法权益。”宋清辉说。

古巴热盼中企投资

■ 本报记者 王曼

合作领域和项目,稳步向前推进。古巴更于早先表示希望加大与中国的经贸往来,参与“一带一路”建设,成为“一带一路”通向加勒比海和拉美地区的枢纽。

“目前古巴政府十分重视吸引外资,并且古巴在吸引外资方面有地理位置重要和开放性政策多等投资优势。”古巴驻华大使馆一等秘书尤安丽表示,古巴政府对2014年通过的外国投资法增补了一些其他的相关内容和投资项目,因此对中国企业来说意味着有了更多的投资机会。而中国企业走进古巴的第一步应该是研究古巴项目投资清单,项目清单对不同的项目领域、各种投资额以及投资方式都有明确规定。

“因为古巴政府吸引外国投资的意愿是非常迫切的,所以希望中国相关企业能对古巴的项目进行较

深入的可行性研究,古方愿意为中国提供帮助。”尤安丽谈道。

“目前古巴修宪将推动政府重组,它将部分行业私有化改革项目给了中国,并期待与中国在引进资金、引进技术、引进制造能力等方面进一步合作。”CCG副主任高志凯表示,古巴目前的发展前途不可估量。古巴不仅在资源矿产方面占优势,还拥有世界上超高的教育水平,优质的医疗水平以及人民的高幸福指数。

“中国企业对古巴的投资意愿非常强烈,同时古巴与中国的合作意愿也非常强烈,希望中古两国未来能够进一步加强合作,携手共赢。”中国社会科学院拉丁美洲研究所社会文化研究室主任郭存海博士提出,古巴基础设施的不完善很大程度上限制了古巴的经济发展。因此引进外资,加强基础设施建设是

推动古巴旅游业等支柱行业发展的关键环节,古巴在持续渐进的改革过程中,需要出台更多有利于引进外资和技术的政策。

中国进出口银行中拉合作基金投资总监刘杰也表示,中巴双方经贸合作潜力大,中国和古巴在货物进出口、能源、TMT、旅游业等领域具有巨大的合作潜力。另外,来自不同行业的许多中国企业都十分看重古巴市场,希望能够找到正确的投资途径,将中方的优势与技术带到古巴。

为了实现中巴企业间的良好合作,不仅中国企业要加强对古巴的了解,古巴政府也需要给予一些支持。对此,CCG秘书长苗绿提出,中国的国企和民企若想进入古巴市场,进行成功投资,就要从经济政策、政治思想和文化层面等方面主动了解古巴,而共

建“一带一路”就是良好的契机,希望“一带一路”倡议在未来的实行过程中,中国与古巴能够拥有更多的合作机会。

清华大学经管学院中国—拉丁美洲管理研究中心主任陈涛涛强调了投资环境的重要性,认为东道国本身也需有能力创造更好的投资环境,使得投资能够有序进行。

CCG理事、中央金融机构高级研修院前院长王博之表示,当前,中国企业投资古巴面临着渠道和信息来源不通畅等问题,比如中国的优质产能应如何转移到古巴需要的地方就值得研究和交流。中央财经大学教授、前亚投行首席司库专家袁东则建议,智库和更多的民间力量应积极推动中国对外交流及对外投资的发展,促成中国与包括古巴在内的拉丁美洲地区的合作。