

中美战略竞争或影响中企海外经营

■ 本报记者 张凡

“中国面临的外部环境正在发生深刻变化,国际安全方面的挑战变得日益错综复杂。我国企业在境外收购技术、参与基础设施领域建设、进行生产布局的难度和风险加大。我们必须进一步增强紧迫性和主动性,把中资企业海外投资探索面临的新挑战、压力与风险搞清楚,把工作做在前面。”中共中央对外联络部原副部长周力在中国产业海外发展协会和保合风险管理咨询(北京)有限公司于1月15日举办的《中资企业海外安全风险评估报告(2018)》发布会上表示。

《报告》显示,2018年世界政治、经济及安全形势的新变化,使海外中资企业遭遇的安全风险呈现出新特点、新趋势。据不完全统计,2018年,中资企业在海外遭遇各类重大安全风险事件共413例。其中,地缘战略风险事件79例,政治风险事件89例,合规风险事件67例,极端安全风险事件8例,刑事治

安风险事件146例,社会风险事件13例,疫情和自然灾害风险事件11例。从风险分类来看,刑事治安风险占比最高,约占35%;政治风险、地缘战略风险、合规风险分列二至四位,分别占22%、19%和16%;社会风险、疫情和自然灾害风险以及极端安全风险占比均低于5%。

“2019年,中资企业在海外面临的安全形势不容乐观。”保合安全高级专家、《报告》执行主编王在邦分析,未来,中美战略竞争加剧、世界经济低迷、多国政局变动、全球恐怖主义蓄势再起四大战略性、全局性和决定性因素,将深刻影响中资企业海外安全。

《中国贸易报》记者梳理发现,在《报告》所提及的众多风险中,中美战略竞争加剧带来的风险尤为突出,主要表现在以下三个方面:

一是违反出口管制的合规风险。受中美战略竞争加剧的影响,未来中企遭遇该风险的概率非常

大。美近期通过的《出口管制改革法案》,为军民两用物项的出口管制提供了永久性立法基础,明确列出对生物技术、人工智能、定位导航、微处理器技术、量子计算等涉及国家安全和前沿科技关键领域的14类技术进行出口管制。目前,全球被列入美商务部出口管制“实体清单”的主体数量已达1000多家。出口管制事件不断增多且更趋复杂,加上美国的“长臂管辖”,令企业面临前所未有的合规风险。美国已对朝鲜、叙利亚、俄罗斯、伊朗、委内瑞拉、古巴等多个国家实施制裁。未来,企业的业务模式是否与制裁名单上的公司或人员有潜在联系、合同是否存在与制裁相关的任何条款等,均将成为中资企业重要的风险爆发点。

二是中美竞争引发的地缘战略风险。在中美战略竞争加剧的大背景下,未来中资企业在亚洲、非洲等重点地区遭遇这一风险的概率很

大。为抗衡中国的“一带一路”倡议,美势必将加紧推行具有强烈地缘战略色彩和对华指向的“印太战略”,进一步强化军事存在,并继续向南亚和东南亚国家抛出橄榄枝。同时对与中国友好的一些国家进行高压阻吓,抹黑中方在当地的投建项目。在非洲,美国抛出“新非洲战略”,公然表示要弱化中国在非洲的影响力。未来,美将加大在非投入,推动非洲走“美国模式”,降低中国影响。非洲将成为中美角力的新战场,中非合作将面临更多干扰因素,中国影响力大、投建项目多的部分国家,如吉布提、埃塞俄比亚等,很可能成为中美地缘战略竞争的桥头堡。中美在非洲地缘竞争加剧,可能导致社会风险与合规风险上升,非洲部分国家对中企经营活动可能变得更加挑剔。

三是数据保护领域的合规风险。在美西方联手遏制中国的大背景下,欧盟出台史上最严数据法案

《通用数据保护条例》(GDPR),令中企面对这一风险压力巨增。GDPR将大大增加银行和消费金融等行业的合规风险。如数据未经许可提供给第三方、数据外泄、数据安全保护不到位等行为都将面临重罚。GDPR具有域外效力,其约束对象不仅限于欧盟内部企业,也包括欧盟以外向欧盟提供商品或服务以及监控欧盟数据的企业。对以消费数据应用为主要业务的中国金融科技企业而言,GDPR执行力度趋严将使不少中资企业“中枪”。

对此,王在邦提出了三个建议:“一是增强政治风险意识。不管是国企还是民企,管理者可以不是政治家,但一定要有政治意识,要增强政治敏锐性。当这个世界经济有政治化的倾向时,不能意识不到。二是坚持本地化发展,在当地营造一个对中资企业友好的经济社会和政治环境。三是要有的放矢地强化安全风险防控措施。”

● 投资环境

德国拟向国际大型企业增税

据新加坡《联合早报》报道,多年来,德国经济一直一路上升,德国政府税收也源源不断地增加。但德国联邦财政部长肖尔茨日前表示,此后欲让亚马逊、脸书、星巴克等国际大型企业多多纳税。目前,他正准备在国际层面上推行企业纳税下限制度。“我们准备在G7和G20会议上与法国、日本一道推动这个议题的落实。美国政府已经站在我们这一边。”肖尔茨还为制定这一全球性规则定下时间表:“如果到经合组织2020年夏季会议都无法实现突破的话,我们就会和法国一道推出欧洲版的解决方案。这也就意味着,从2021年1月开始,针对大型企业国际企业,欧洲会推出新的税务规则。”

越南已设立326个工业园区和经济开发区

据越南计划投资部网站消息,截至2018年底,全国已设立工业园区和经济开发区326个,使用自然土地总面积约9.3万公顷,其中工业用地6.4万公顷,占总面积约68%。当前已经投入使用的园区有250个,用地6.8万公顷,其余76个园区2.5万公顷土地正在征地、补偿和进行基础设施建设。截至2018年底,入园项目累计15500万个,其中内资项目7500个,外资项目8000多个,投资协议总额分别为970万亿越南盾(约422亿美元)和1450亿美元。

乌兹别克斯坦设立投资者支持中心

据乌兹别克斯坦新闻网报道,乌政府内阁近日发布命令,决定在首都塔什干市各区成立投资者支持中心。投资者支持中心主要职能包括:帮助投资者了解本区经济各领域基本发展情况,获取投资优惠政策,提供可供选择的投资项目;为投资项目筹备提供咨询和培训服务,并给出操作实施意见;加强投资者与政府机关及银行金融机构间沟通和交流,帮助投资者解决投资项目实施过程中遇到的各种问题,如获取包括建筑施工许可在内的各种审批文件,接通各项工程技术服务(即电、天然气、通信、网络等服务)、协调解决项目融资支持等。

在巴外企履行社会责任效果显著提高

巴基斯坦《商业记录报》1月15日报道,巴基斯坦海外投资者工商会主席瓦哈卜表示,该商会的会员在过去一年中为巴基斯坦的社会经济发展投资了200多亿美元。他表示,海外投资者充分利用广泛的金融和非金融途径使超过6000万巴基斯坦民众直接受益。他介绍,人力资源开发和卫生与营养仍然是海外投资者关注的重点领域。该商会约87%的会员参与了人力资源发展倡议,许多成员资助了新的学校设施,并对促进青年技能发展的职业培训方案作出了贡献。有85%的会员通过向知名医院、医疗/血液/眼科护理和健康意识宣传活动捐款,支持与健康和营养有关的活动。

(本报编辑部编译、整理)

● 项目信息

波兰企业寻找医疗设备供应商

波兰 ELKABE 公司 (www.lkb.pl) 寻找中国医疗设备供应商,感兴趣的企业合作联系促会驻波兰代表处马攀。

电话: +48222556853

邮箱: mapan@ccpit.org

韩国公司出口泳镜

公司: Winnie Connie
负责人: Park Young Chun
电话: 82-51-508-8225
出口产品: 泳镜
网址: www.airtoy.co.kr
(本报编辑部整理)
(以上信息仅供参考)

投资印度应避免误解

■ 本报记者 谢雷鸣

近日,印度驻上海总领事瑞峰在与印中经济文化促进会(ICCEC)执行总监曹可臻交流时表示,印度经济基于消费和国内储蓄的提高,居民消费能力随之提升,国内市场将持续扩大,许多外国跨国公司在印度找到了市场,并制定了长期投资计划。当前,印度已经成为全球最受欢迎的外商直接投资(FDI)目的地之一。

瑞峰表示,中国在社会和经济领域取得的成就令人瞩目,包括扶贫、促进就业、可持续发展、制造业和知识产业的增长等方面。随着GDP的显著增长,中国成功地应对了许多发展中国家所面临的挑战,这给印度提供了经验。

就经济发展而言,印度将成为第二个中国吗?瑞峰表示,2017年,印度已成为全球十大外商直接投资国,目前正在努力寻求更好的发展,进入指数增长的轨道。

首先,印度人口平均年龄为26.7岁,年轻化程度较高。根据美国人口普查局(US Census Bureau)的数据,到2050年,印度各阶段年龄的人口比例较为均衡。人口红利是印度经济未来50年增长最重要的因素之一。其次,印度经商便利度指数正在显著提高。在世界银行评估的190个国家中,印度经商便利度指数排在第77位。最后,印度国内市场潜力巨大,其他

经济数据也能显示印度未来几年的增长趋势。

瑞峰认为,人们普遍对投资印度有许多误解。比如,许多人混淆了承包商和投资者的概念。承包商是指在特定时间提供特定服务的企业,与投资者的定义不同,因此获得的待遇是有差别的。另外,中国和印度都不是《世界贸易组织政府采购协定》(GPA)的签署国,两国均可在公共采购上行使限制平等对待其他国家的权利。“如果在印度,中国的承包商或货物在政府采购中没有得到平等对待,并不违反世贸组织的规定。”

瑞峰也表示,尽管有许多误解,中印经贸关系依然在不断深化。在各个产业和领域,中印关系稳步发展。印度娱乐业在中国的表现非常好,宝莱坞电影深受中国观众欢迎,中国企业小米则是印度最大的手机销售商。2018年,中印双边贸易额超过850亿美元,其中640亿美元来自中国,当前中国已成为印度最大的贸易伙伴。

“印度和中国需要携手共进,使21世纪成为亚洲世纪。我们要共同努力,实现可持续发展。双方需要加强投资和相互放宽市场准入条件,从而实现贸易平衡和互利共赢。双方在中医药、阿育吠陀医学、旅游、教育、文化等领域可以深化合作。”瑞峰说。



日前,全球首条瓷绝缘子自动化生产线在内蒙古精诚高压绝缘子有限责任公司厂区内正式启动调试。据了解,该生产线从配料、制作、上釉、烤制、检测,再到最后的包装,都基本实现了自动化。 中新社记者 陈峰 摄

西安一带一路综合改革开放试验区呼之欲出

■ 本报记者 张凡

西安是古丝绸之路的起点和“一带一路”的重要节点城市,如何主动服务“一带一路”建设,引领向西开放,是包括西安市乃至陕西省在内的西部地区面临的重要课题。日前,陕西省印发的《西安建设“一带一路”综合改革开放试验区总体方案》为陕西进一步改革开放、服务“一带一路”提供了路线图。

《总体方案》指出,西安作为我国重要的装备制造和高新技术产业基地,在航空航天、电力装备、交通装备、石油机械、电子信息产业等方面,与“一带一路”沿线国家和地区具有较强的互补性。建设“一带一路”综合改革开放试验区,有利于进一步发挥产业优势,拓宽国际合作领域,打造西部地区重要的经济中心,优化西部地区产能分布,探索形成“一带一路”产业合作发展的新路径。与此同时,《总体方案》还指出西安建设“一带一路”综合改革开放试验区的六大优势,即文化引领优势、科教资源优势、战略地位优势、交通枢纽优势、特色产业优势、营商

环境优势。

“建设‘一带一路’综合改革开放试验区,有利于激发西部地区市场活力,进一步提升西部地区的对外开放水平,具有极为重要的现实意义。”经济学家宋清辉告诉《中国贸易报》记者,由于西部地区受地理位置、经济发展模式的制约较大,对外开放的程度相对较低,当务之急就是,西部地区应该积极扩大与“一带一路”沿线国家的战略合作,并通过经济结构优化升级等一些列举措,解决西部地区对外开放过程中面临的一些问题,将西部地区打造成我国对外开放的新引擎。

宋清辉认为,《总体方案》不仅明确了试验区建设近期目标,还明确了六项重点任务,而且还提出了具体的量化标准,可操作性很强。

比如,六项重点任务之一就是探索设立西安服务国家战略向西开放的丝路总部,在其项下还有探索建立对外投资合作“一站式”服务平台的具体任务。在探索建立对外投资合作“一站式”服务平台

项下,又列出了诸多措施:推进对外投资管理体制改革,确立企业对外投资主体地位,支持企业开展多种形式的境外投资合作。加强境外投资事后管理和监督,完善境外资产和人员安全风险预警和应急保障体系。创新对外投资方式,促进国际产能合作,形成面向全球的贸易、投融资、生产、服务网络,加快培育国际经济合作和竞争新优势。优化提升西安“一带一路”国际商务中心、西咸新区“走出去”一站式综合服务平台功能,建立对外投资合作“一站式”服务平台,扶持和培育外贸综合服务企业,为中小企业提供通关、融资、退税、保险、咨询等服务。

《总体方案》还提到,到2035年,西安“一带一路”综合改革开放试验区建设要取得显著成效,代表国家形象、引领“一带一路”、具有重要国际影响力的西安国家中心城市全面建成,东西互济、南北协调、引领西部、辐射丝路的国际化大都市开放格局全面形成。

中国企业助力越南打造现代化电厂

■ 崔玮祯

“一带一路”倡议提出5年来,得到了越南的积极响应,双方领导人在多个场合强调要加快“一带一路”倡议同“两廊一圈”战略对接,中方鼓励更多中国企业赴越南参与大项目合作。目前,中国企业投资承建的越南海阳燃煤电厂等项目代表中国水平的大项目进展顺利,两国战略对接成效显著。

距离越南首都河内以东约100公里的越南海阳省京河河畔,4座锅炉钢架在越南海阳燃煤电厂施工现场巍然耸立,机组厂房正拔地而起,各项工作正有条不紊地推进。

越南海阳燃煤电厂计划总投资18.685亿美元,由中国能源建设集团(中国能建)联合马来西亚捷成能源集团共同投资,中国能建旗下西南电力设计院有限公司和中国能建国际工程有限公司组成联合体以“设计—施工—采购”的EPC方式承建。该项目也是截至合同签订时中国在越南单笔投资金额最大的项目。

越南海阳电力有限公司总经理郭跃宇告诉记者,海阳燃煤电厂项目计划采用两台60万千瓦亚临界机组和4台30万千瓦循环流化床锅炉,是越南国内装机容量最大的项目之一。2020年两台机组计划实现投产,预计年发电量将达到81亿千瓦时,将有效改善越南北部电力短缺状况,提高当地社会经济发展水平。

海阳燃煤电厂项目借助中国企业在资金技术上的优势,联合马方在东南亚市场上的经验,灵活地在第三国共同开展以“建设—运营—转让”的BOT模式投资建设,双方分别享有70%和30%的收益权,电厂建成后中国能建享有25年的特许经营期,期满后无偿移交给越南政府。这充分说明,“一带一路”倡议从来不是某一国家的独奏,参与方都能从中受益。

中国标准、中国技术、中国设备走出国门被人接受并非易事。在越

南工作的中国电力建设者们正在用实际行动改变当地对中国制造存在的质疑。海阳燃煤电厂就是将国内的优秀经验带出国的典范。项目设计、建设大部分采用中国标准,国内先进的自主知识产权火力发电专利技术被充分应用到海阳项目,通过设计智能化、采购集约化、大数据物流、设计施工一体化等方面的全数字化管理极大提升了项目的管理效率。据不完全统计,项目带动中国装备“走出去”金额在30亿元人民币以上。

说起在越南这几年最大的收获,海阳燃煤电厂参建单位中国能建华东建设安徽电建一公司项目经理魏旭笑着对记者说,“现在能说一些越南语了”。魏旭从2016年项目奠基起就奋战在海阳项目现场,开始最大的问题就是语言沟通不畅,即使有翻译,一些专业术语也不能准确地传递给越南合作方,这坚定了魏旭努力学习越南语的决心。他平时晚上组织

项目员工学习越南语,邀请当地翻译讲授基础知识,还利用手机翻译软件自学。几年下来,魏旭除了熟练掌握基本生活用语外,关键专业术语也能够直接跟越南合作方沟通。不仅如此,项目还组织专门活动加强中越员工的交流与文化融合,越方员工也因此受益匪浅。

平稳起吊,流畅穿插,精准定位,赢得了场内外观众阵阵掌声。这是安徽电建一公司海阳项目部按惯例举行的“机械化操作技能大比武”的现场。来自荆门市的越南当地小伙裴文俊获得了这次流动式起重机械操作冠军,他腼腆地对记者说:“感谢公司能够提供这次机会让我展示自己,同时也要感谢我的中国师父。”据了解,海阳燃煤电厂自开工以来已为当地解决就业约1200人,有效促进了当地经济发展。项目所在地荆门市福城乡也被评选为越南首批新农村示范镇。

不同的国度,不同的语言,一样