

◆ 国际视野

CPTPP 生效 促成经贸格局变动

■ 本报记者 胡心媛

2018年12月30日,11个成员国参与的CPTPP(全面且进步的跨太平洋伙伴关系协定)正式生效。该协定未来会在一个包含5亿人的区域里取消95%的农产品和工业品关税,为2019年国际自由贸易来了一场“开门红”。

目前,11国中已有日本、墨西哥、加拿大、新加坡、新西兰、澳大利亚与越南七国的立法机构批准了CPTPP,其余4个成员(文莱、智利、马来西亚和秘鲁)被普遍认为也将很快批准该协定。

从 TPP 到 CPTPP

CPTPP 由跨太平洋伙伴关系协议(TPP)演变而来。TPP最初由文莱、智利、新西兰、新加坡四国发起,因2009年美国高调宣布加入而

强势崛起,随后,秘鲁、澳大利亚、越南、马来西亚、日本、墨西哥、加拿大等国家接连加入谈判。

TPP曾被视为执行经贸规则高标准、确保由美国书写21世纪经贸规则的制度手段。美国在TPP谈判中对高标准规则制定的全方位主导,以及对其他国家实行制度规锁和制度羁縻的意图,使得亚太地区内规则竞争意味愈发浓厚。然而,在特朗普上台后,因为国内的保护主义呼声,美国退出了TPP谈判,CPTPP转而由日本主导。

尽管眼下退出TPP(CPTPP的前身)对美国的危害无法得到验证,但退出的负面影响已开始显现。美国有线电视新闻网称,美国商品在CPTPP国家和地区的竞争力将会下降,随着参与方增多,美国商品出

口压力也会持续增加。

据了解,日本是美国牛肉出口的最大市场,但由于CPTPP生效,澳大利亚牛肉因此可以取代美国牛肉的市场份额。根据该协定,日本对进口牛肉的关税从38.5%降至27.5%,并将在第16年降至9%。CNN称,美国的葡萄汁、猪肉和加州杏仁等产品也将受到日本关税的限制,而来自CPTPP成员的产品最终将免除关税。“来自澳大利亚和加拿大的竞争对手将从新的贸易条款中受益,而美国农民只能无助地站在一旁。”美国小麦协会主席文斯·皮特森称。

商务部研究院国际市场研究所副所长白明在接受《中国贸易报》记者采访时表示,美国目前的处境十分尴尬,CPTPP带来的贸易转移将影响美国出口。根据彼得森国际经济研究所的预测,若留在TPP,美国每年将增加1300亿美元的收入,而现在反而要损失20亿美元。

在白明看来,尽管CPTPP的生效使得退出了TPP的美国无法享

受CPTPP区域内关税下调带来的优惠,但相较而言,强大的经济实力和市場吸引力转化而来的双边自贸谈判优势地位对美国更加重要,除非重返该协定能给美国带来极为明显的利益,否则美国恐怕很难愿意放弃这种优势地位而再次受到多边制度的约束。

为成员国带来发展新契机

“CPTPP的生效给其成员国经济体制带来了新契机。”白明表示,CPTPP一方面将为一些发展较快的亚太地区经济体提供降低彼此间贸易壁垒的平台,巩固或新建贸易联系,帮助拓展并强化成员国的贸易伙伴网络。

以新西兰与加拿大之间的贸易关系为例,CPTPP生效后两国的葡萄酒、加工肉类、羊毛、林业产品、渔业产品等会立即免税,牛肉的关税及配额限制将在6年内消除,这将促使两国贸易额快速增长。从新西兰的角度看,新西兰可凭借CPTPP贸易框架的规定每年节省约2.22亿

美元,相当于两个中国-新西兰自贸协定的规模。在CPTPP框架下,澳大利亚将首次与加拿大、墨西哥展开贸易安排,澳大利亚的农户和企业将受益。澳大利亚总理斯科特·莫里森(Scott Morrison)表示,预计在2030年前,CPTPP每年会给澳大利亚经济带来多达156亿澳元的红利。

另外,对于越南等CPTPP框架内的发展中国家而言,发展空间将进一步加大。据彼得森国际经济研究所估计,到2030年CPTPP成员国的经济规模将比平均水平高出1.7%。按百分比计算,最大的赢家是越南和秘鲁等较贫穷国家,预计它们的经济将分别增长2—3%。

例如,CPTPP生效意味着越南已经登上了掌握规则制定主动权的快速列车,将在发展中国家中率先实施高标准、高水平的经贸规则,未来对外经济辐射能力及其融入全球经济的水平将显著提高,很可能一跃成为亚太地区具有重要影响力的新兴经济体。

◆ 海外传真

西门子与阿尔斯通轨道交通板块合并受异议

本报讯 近日,英国、比利时、西班牙和荷兰四国代表在致欧委会的联名信中对西门子与阿尔斯通轨道交通业务合并提出异议,认为通过合并带来的竞争损失是“广泛且巨大的”,相关企业做出的让步还远远不够,要求提供更进一步的解决方案,以消除疑虑。上述四国的反垄机构认为出售两家公司的交叉业务是适当的。

据悉,2018年12月中旬,西门子和阿尔斯通向欧委会承诺在信号技术和轨道车辆经营活动中做出让步,两家公司也解释称,不能保证这些让步措施足以让欧委会消除疑虑。据了解,欧委会将在2月19日前做出决定。

(驻德国代表处)

本田柴油车2020年退出欧洲市场

本报讯 据《汽车新闻》欧洲版报道,在当今汽车行业绿色科技的推动下,本田公司加大纯电动和混合动力车型阵容,目前在欧洲削减柴油车数量。本田英国总经理戴夫·霍奇茨(Dave Hodgetts)表示,到2020年,本田将不在欧洲出售柴油车。从现在起,每款更新迭代的车型都不会推出柴油版。未来的新车型将会提供至少一种电气化版本。

本田表示,希望到2025年,欧洲市场出售的汽车中有2/3实现电气化。本田新款CR-V紧凑型SUV将是本田推出的首款无柴油版主流车型,将于3月推出混合动力版本,另有1.5升涡轮增压发动机。本田预计,CR-V混合动力车将占欧洲年销量(6万辆)的一半。

目前,本田思域紧凑型掀背车和HR-V小型SUV在欧洲提供柴油版。2020年问世的换代车型将会使用本田的i-MMD混合动力系统。本田表示,基于2017年日内瓦车展上展示的Urban EV概念车,将在2019年推出首款纯电动汽车。

(驻日本代表处)

2018年哥斯达黎加新辟13个出口市场

本报讯 哥斯达黎加《民族报》报道,2018年该国继续扩大出口商品市场,包括老挝在内的13个国家为哥斯达黎加商品打开了大门。这些国家还包括斯威士兰、塞尔维亚、毛里求斯、巴布亚新几内亚、多哥、亚美尼亚、几内亚、白俄罗斯、博内尔岛、圣尤斯特歇斯岛和萨巴岛、法属波利尼西亚、马达加斯加和密克罗尼西亚。

其中,老挝是13国中进口最多哥斯达黎加商品的国家,主要进口的哥国商品包括医疗器械、清洁机械、建材、钢铁等。据统计,1至10月哥斯达黎加共向上述国家出口商品81.7万美元,占同期该国出口总量的8.59%。

(驻哥斯达黎加代表处)

越南林水业进出口额今年力争达200亿美元

本报讯 越南林水业力争实现2019年出口额200亿美元的目标,其中林业和水产出口额分别为105亿和100亿美元。越南林业总局称,2018年林产品出口额达93.08亿美元,同比增长15.9%,占全国农产品出口总额的23%。其中,木材和木制品出口额约87.87亿美元。

值得一提的是,2018年林产品贸易顺差额达69.9亿美元,占越南农业顺差总额的85%。越南林产品主要对美国、日本、欧盟、中国和韩国等五大市场出口,占越南林产品出口总额的87.33%。2019年,林业力争产值增长5.5%—6%,木材和林产品出口额力争达105亿美元。

据悉,2019年至2020年,越南将充分利用与世界各大市场间的贸易关系实现发展。

(驻新加坡代表处)

部分东盟国家经济增长数据出炉

■ 本报记者 苏旭辉



式来应对。原因是部分东盟国家获得了欧美提供的贸易普惠制,且东盟国家对东盟没有设置关税壁垒。另外,东盟与日本、印度等国实施了自由贸易协议,CPTPP(全面与进步跨太平洋伙伴关系协定)有四个东盟国家,在东盟设厂生产会有很多渠道优势。

德维·亚里亚尼认为,尽管当前存在一些保护主义和反全球化、逆全球化的趋势,但技术的发展会使国际线越来越不明显。东盟的一体化使得企业能够以较低的成本从对象国采购产品,或者向对象国出口产品。另外,参与全球价值链可以创造就业、刺激和促进创新,培育长期竞争力。通过参与全球价值链,东盟将越来越多地向中国与柬埔寨贸易的模式发展。

越南和俄罗斯合作影响深远

■ 本报记者 周东洋

近日,塔斯社援引俄罗斯驻越南商务代表处首席代表卡里诺夫的话称,越南成为俄罗斯在东南亚地区的主要贸易伙伴,2018年越俄经贸合作成果已证明这一点。

数据显示,2017年,越俄之间的货物交换增长36.5%,创下新纪录至52亿美元。到2018年其仍保持该增长趋势。数据还显示,俄罗斯主要向越南出口食品(32.4%)、机械设备(20.7%)、有色金属和金属制品(16.6%)。

越南市场日益受到俄罗斯企业的关注,缘于越南良好的营商环境。“越南经济总体发展较好,2011—2018年,越南GDP保持6%的增长,2018年增长率为6.6%,经济发展前景较好。”中国人民大学重阳金融研究院国际研究部助理研究员在张婷婷接受《中国贸易报》记者采访时表示,越南政局稳定,为外商营造了较好的发展环境。尤其是越南颁布了优惠的税收政策,2006年,越南对《投资法》进行了修订,规定外国企业与本土企业享受相同的税收标准。

据张婷婷介绍,2014年、2016年,越南曾两次降税,将企业所得税从25%降低到20%,进一步为外资释放优惠空间。在2016年加入世界贸易组织后,越南进一步开放国内市场,给予外企国民待遇,清理国内法律法规,与国际接轨。

相关专家表示,越南采取的是“外向型经济政策”,大量引进外资企业进入到境内,带动了进出口总量。按照越南方面的统计,2018年2447亿美元出口商品中外商投资企业(含有原油)达1755.2亿美元,增长12.9%,占出口总额的71.7%。越南内资企业仅692亿美元,占出口总额的28.3%。

越南自然环境优越,资源矿产丰富,其中煤炭、铁矿、铝土矿、铜矿、稀土等储量丰富。



据悉,俄罗斯投资越南的项目主要集中在石油、加工制造、采矿、交通运输、电信、水产养殖与捕捞等领域。截至2018年3月底,越南对俄罗斯投资新注册和新增资金额达24亿美元,主要投资项目是俄越石油合资公司(Rusvietpetro)、河内-莫斯科贸易中心投资股份公司以及越南TH true Milk集团颇具规模的奶牛养殖与高科技乳制品加工厂。

越南能够吸引来自俄罗斯等国的资本,离不开自身的劳动力成本优势。“越南劳动力资源丰富,越南2018年人口为9400多万人,其中15—54岁人口占总人口的70.17%,年轻化的人口结构为外商提供了大量廉价劳动力。”张婷婷称,根据越南中央统计局的资料估计,到2020年,越南人口有望突破1亿,不断增加的人口数显示越南人口红利优势未来会更加凸显。

此外,受国际石油价格低迷和西方国家制裁影响,近年来俄罗斯基础设施建设、民生保障等领域遭遇阻力。俄媒体分析认为,加强与东南亚国家合作或将成为俄促进经济增长的重要抓手之一。俄官方数据显示,自2005年12月俄罗斯与东盟首次举行峰会以来,13年间,俄罗斯与东盟贸易总额由2005年的42亿美元增至2017年的167.4

亿美元。

而作为东盟10国中人口第三大国,越南被许多企业视为进入东盟市场的首站。外媒称,亚洲最新的“小龙”经济体是越南,因为该国已成为世界上增长速度最快的经济体之一。

与此同时,许多越南企业也逐步打进俄罗斯市场。2018年前7个月,对俄罗斯出口的越南企业多达两千多家。在越南对俄罗斯的出口商品中,越南手机、纺织品服装、电脑和零件、机械设备和糖果等主要产品出口额保持强劲增长势头。

“越南和俄罗斯都奉行独立自主的外交政策,两国合作基本不存在‘第三方因素’影响,两国政府都比较重视彼此间的合作。而俄德和俄日之间的合作,都容易受美国因素影响。”张婷婷认为。

未来,两国的合作前景广阔。张婷婷认为,双方战略互求较大,越南是俄罗斯向东转、加强与东盟合作的重要窗口,俄罗斯则是越南加强与欧洲、中亚国家合作的重要基地。

“农业、钢铁机械、军事和能源将会继续释放合作空间,从近几年两国的贸易构成来看,农产品领域和钢铁等重型机械是重要的贸易内容。”张婷婷说。

日媒:2018年金融市场“没有赢家”

■ 马佳桦

点,2019年的市场主旋律将是“QT(量化紧缩)”。

截至2018年11月底,欧、美、日三家央行的合计资产规模超过14万亿美元,10年间膨胀了4倍。然而,眼下欧美结束量化宽松,同比增长率降到1%左右,2019年年初将进入缩减局面。过去10年间,风险资金的规模不断膨胀,相应地,对资金倒流的冲击就更大。根据Dealogic公司的统计,全世界的公司债和资产担保证券(ABS)等债券的规模达到57万亿美元,比2007年年底(35万亿美元)增加了6成。

30多个国家去年纷纷加息。这原本是反映经济比较景气的动作,却由于金融市场发生动荡而变成了不必要的冷水,让人们产生“矫枉过正”的怀疑。美国著名债券投资公司PIMCO的约阿希姆·费尔斯认为,“美国的减税效果也在消失,世界经济正朝着同步减速的方向发展。”

如果跟踪热钱流向,就能看出投资者正逐步加强警惕。在去年2月的股市行情调整中,首先是对全球IT股的过度狂热开始降温,其次是资金从新兴市场国家持续流出,10月以后,在利率低形势下为了获利而流入大量热钱的公司债也遭到抛售。低评级债券基金连续7周出

现资金净流出(调查公司EPFR的调查数字)。

《日本经济新闻》认为,如果各国央行的措施出现误差,景气衰退有可能提前到来。另外,量化宽松局面如果还将持续,也会给将来埋下祸根。市场和央行在2019年也将进行艰难的对话。

