

新加坡与欧盟签署自由贸易和投资保护协定

专家：中企可将新加坡作为投资核心节点

■ 本报记者 周东洋

欧盟和新加坡的经贸合作或将进一步扩大。近日,欧盟和新加坡在布鲁塞尔签署自由贸易和投资保护协议,以便在全球贸易冲突加剧的情况下改善双边商业关系。

新加坡政府发表声明说,根据协议,双方将降低或取消关税,减少技术壁垒,并提供更好的服务和政府采购机会。新加坡将降低来自欧盟的所有产品的关税。欧盟将取消84%的新加坡产品的关税,剩余的16%在三到五年内取消。投资保护协议将取代现有的双边条约,并为投资者建立新的争议解决机制。

“这两项协议都是最终实现欧盟—东盟自由贸易区的基石,为未来的区域与区域合作铺平了道路。”新加坡通讯和信息部长伊斯瓦兰(S.Iswaran)说。

扩大优势产品出口

“关税的豁免能扩大新加坡优势产品对欧盟的出口。”中山大学粤

港澳发展研究院助理研究员朱煜在接受《中国贸易报》记者采访时表示,自由贸易是新加坡国家竞争优势的关键来源。新加坡大多数商品在进出口时关税为零,只对极少数产品征收进口税,例如烟草、酒类、石油和汽车等。

数据显示,欧盟是新加坡2017年第三大贸易伙伴,双边货物贸易超过710亿美元,而新加坡是欧盟在东南亚地区的第一大贸易伙伴。从对外贸易结构看,2017年,机电产品、矿产品、化工产品是新加坡主要出口产品,占比70%左右,同时机电产品、矿产品也是新加坡最主要的进口产品,占比63.3%。双边贸易主要集中在电子产品、汽车零件、药品和畜产品领域。

自贸协定的签署有利于欧洲汽车制造商向亚洲出口汽车,将在一定程度上促进欧洲经济复苏。“而且新加坡和欧盟的贸易额将更上一层楼,新加坡是全球重要的石化炼油

工业基地,欧盟也将进口新加坡更多的化工产品。”朱煜说。

深化多领域合作

在投资领域,欧盟是新加坡最大投资来源地,但新加坡投资欧盟却面临复杂的形势。朱煜认为,欧盟内部发展程度差异大,对待外资的态度各不相同。经济高度发达的德国、法国以及陷入主权债务危机的“欧猪五国”有不同的经济状况,在文化习俗、法律制度等方面具有多样性,投资决策和市场开拓难度加大。“欧盟社会福利制度健全,劳工和环境保护水平较高,产品技术

立投资争议解决机制,这些属于准入后环节的营商制度改善,将为两个经济体的企业带来更多商机。

相关分析人士称,自贸协定也将使双方更好地进入对方商业、金融等服务业市场,预计新加坡的银行业和金融服务部门将进一步放开。

双方均获收益

“作为东盟经济的‘领头雁’,新加坡长期发挥东南亚门户枢纽作用和资源配置中心功能。”朱煜介绍说,新加坡是亚太地区重要的国际金融中心,汇聚了东南亚地区大量相关商业资讯,是域外国家了解甚至投资东南亚的重要“窗口”。该国国际贸易业态丰富,通过转口贸易、过境贸易、离岸贸易、产业内贸易等多种形式开展进出口活动。

此次签署的自贸协定,涉及了促进投资自由化的措施,使新加坡再次取得先机。在朱煜看来,新加坡将凭借营商环境和基础设施方面

的优势,吸引更多欧盟企业在新加坡设立分支机构、区域总部,以此强化新加坡的资源配置中心地位。新加坡同时是获取东南亚当地市场信息和资源的前哨站,进入该市场对挖掘、拓展东南亚基于庞大人口基数的消费市场潜力大有裨益。

欧盟也将自贸协定的签署作为未来与东盟更紧密经贸合作关系的探路石。欧盟商界人士认为,东盟不少国家都有推动与欧盟自贸谈判的意愿,这一自贸协定能够为欧盟与其他东盟国家的贸易协议设置一个范本,这与东盟着力于将自身打造成区域重要贸易平台的设想相关联。

朱煜还称,中国等未与欧盟签署自贸协定的国家,如果要享受东盟市场红利,将可能通过新加坡实现。新加坡将成为中资企业国际投资的核心节点。可以预见,选择在新加坡设立区域、功能总部的中资企业会越来越多。



多国学欧盟向科技巨头征“数字税”

■ 本报记者 谢雷鸣

越来越多的国家摩拳擦掌,要对美国科技巨头征收“数字税”。据美国《华尔街日报》报道,至少7个亚洲国家正在研究新税方案,包括韩国、印度、马来西亚等,墨西哥、智利等拉美国家也在考虑采取类似政策。

今年3月,欧盟委员会宣布考虑对在欧盟境内有业务的科技巨头征收3%的临时税,各成员国在加强对科技巨头征税方面的磋商预计将在年底前达成一致。脸书、谷歌等科技巨头至今尚未作出公开回应。

据悉,对于跨国科技巨头利用各国税差转移利润以规避缴税义务的做法,新的征税方案将针对其在当地的营业收入而非最终利润收税。欧盟预计,如果欧盟各国向科技巨头统一开征“数字税”,将每年额外增加50亿欧元的财政收入。

分析人士认为,在征收“数字税”方面欧盟大国和亚洲新兴经济体态度较为积极,它们希望借此挽回因科技巨头避税而损失的财税收入。

经济学家宋清辉在接受记者

采访时表示,征税措施会对美国企业带来两大影响:一是类似于谷歌和Facebook的广告销售业务将受到巨大的冲击,二是有的企业会游说美国政府采取报复性征税措施。

记者了解到,欧盟成员国并非都赞同征税,爱尔兰、瑞典等国则表达强烈的保留意见。这些国家除了严重依赖外国投资这一因素,宋清辉认为,它们可能认为此举会引导科技公司把税负转嫁到客户身上,反而带来新的不公平。

韩国和马来西亚的专业人士表示,欧盟的方案为亚洲国家提供了范本,马来西亚甚至表示将在11月2日公布的明年预算计划中就增设“数字税”的项目。

马来西亚、墨西哥等新兴经济体能从中学到哪些?对经济发展会不会产生负面效果?宋清辉表示,这些新兴经济体能学到更多的“赚钱方法”,短期内会获得大量收益,但此举对当地经济发展产生的负面效果也是显而易见的——外来资本可能对此心存疑虑,担心遭到数字税“制裁”,这些国家对外资的吸引力或将下降。

东南亚非关税壁垒令日企忧心

■ 张建

日媒近日报道,东南亚国家在汽车贸易中动用保护主义措施的势头令人担忧。事实上,印度尼西亚已经就进口汽车数量设置了限制。越南从年初开始执行的政策暂时中断了他国向该国出口整车的途径。随着保护主义性质的连锁反应出现,日本可能也被迫要将产能从生产基地泰国分流出去。

东南亚地区是日本车企的根据地,日企占据了当地八成的市场份额。东南亚出现了非关税壁垒越来越多的苗头。

《日本经济新闻》称,印尼的汽车进口限制措施是根据每家企业对该国经济的贡献率设置进口数量上限的。那些在印尼本土产量较小或是从印尼出口到海外市场的汽车较少的企业将很难向印尼出口汽车。

报道称,日本车在印尼本土市场的份额达到九成。据悉,虽然印尼的汽车产量在东南亚排名第二,但是,日本企业主要在印尼生产小型货车,轿车则需要从泰国和日本进口。

受进口限令的影响,相关车型在印尼本土的销售势必受到冲击。虽然限令的具体内容尚不清晰,但在印尼市场占据最大份额的丰田汽车表示,正在对所受影响进行详细评估。

马来西亚总理马哈蒂尔上台后不断提出国产车构想。当前,马来西亚也拿出了进口限制方案。马哈蒂尔在今年7月表示,为了不让外国品牌汽车轻易进入马来西亚,将研究设置附加条件。

报道称,去年,东南亚的汽车产量约为400万辆,其中八成集中在

泰国和印尼。这些车主要出口到马来西亚等东盟国家。丰田和三菱汽车在马来西亚、菲律宾和越南都拥有工厂,但生产的中心却在泰国和印尼。

马来西亚一直通过税收优惠和研发补贴支持国产车,但是目前并没能将这一行业培养成出口主力。因此,马哈蒂尔认为进口车夺走了国产车的发展机会,对于发展本国汽车产业抱存执念。

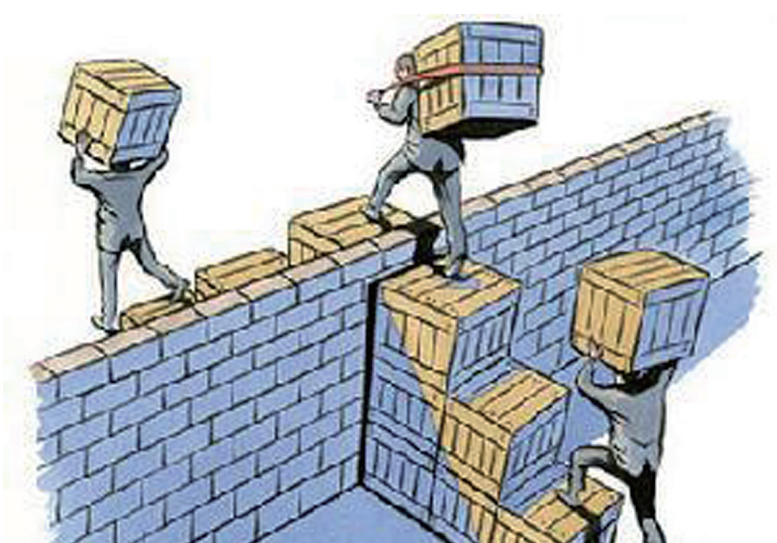
业界专家称,汽车产业在增加就业岗位、提升制造业整体实力方面发挥积极作用,即便知晓东盟内部分工有利于提升整体经济效率,但各国决策者还是禁不住诱惑,纷纷出台保护国内产业的政策。

在东盟内部贸易中,尽管已经取消越南等4个后发国家的进口汽车关税,但关税以外的保护措施仍然为扩大流通设置了障碍。

报道称,在保护主义措施方面最先采取行动的是越南。2018年初,越南开始要求进口车生产国出具品质证书,而且要求进口车辆到岸后接受繁琐的检测。各家车企纷纷以越南设置“非关税壁垒”为由要求取消相关措施,但越南政府并未应允。到了7月前后,越南汽车进口基本停止。

丰田汽车主要在越南生产小型汽车。该公司一直以来从泰国和印尼向越南出口皮卡、运动型多用途车。目前,从日本向越南出口高端品牌雷克萨斯的供应机制已经无法运转。

另外,泰国政府曾于8月向越南政府建议在泰国境内完成车辆的检测工作。此后,虽然当月恢复了从泰国和印尼向越南的汽车出口,但汽车到岸后的检测仍需耗时一个月。



◆ 经贸窗

日印加强数字领域合作

本报讯 据日媒报道,日本经济产业相世耕弘成10月29日与到访日本的印度总理莫迪举行了会谈,双方一致同意两国将进一步开展人工智能等IT人才的交流,加强数字领域的合作关系。两国还将在亚洲、非洲等第三国的基础设施建设等方面开展合作。

据悉,日本打算继续对印度提供大规模日元贷款,并通过促进日本企业进驻印度等方式进一步加深双方的经济合作。

(金城亿)

欧元区19国商业增长率或将进一步下滑

本报讯 受出口减少影响,欧元区19国的商业增长率10月跌至两年来的最低点,还会进一步下滑。英国IHS马基特公司在初步估计报告中说,出口减缓延伸至服务业。

IHS马基特公司发布的10月采购经理人指数(PMI)从9月的54.1降至52.7,远远低于金融数据软件公司分析师们预测的53.9。IHS马基特公司首席商业经济师克里斯·威廉姆森说,调研结果表明第四季度国内生产总值增长率将降至0.3%。

(胡冉)

俄罗斯农业出口潜力有多大?

■ 柳玉鹏

在过去5年中,俄罗斯农业产品产量增长20%,去年粮食产量创下1.35亿吨的历史最高纪录。在西方国家经济制裁的背景下,俄罗斯农业绝地反击、蓬勃发展,不仅逐渐摆脱对欧洲的进口依赖,反而成为出口创汇工具,带动经济增长。

俄罗斯总统普京近期在瓦尔代俱乐部全体会议上表示,近年来,俄罗斯农业领域呈现“不寻常的增长速度”。农业已经变成高科技生产行业,成为俄罗斯社会经济增长的“火车头”。

近年来,俄罗斯出口农产品的结构也变得越来越多样化,正积极扩大出口肉类、糖类、葵花籽油等产品。俄农业部还与农业企业一起将中国、东南亚、非洲、海湾国家和印度确定为主要出口市场。

农业成经济增长龙头

俄农业部长帕特鲁舍夫表示,预计今年俄罗斯粮食产量约为1.06亿吨,可以保证国内市场需求和不断增长的出口需求。数据显示,俄罗斯是目前全球第二大粮食出口国,其中小麦出口量居世界第一。此外,俄罗斯肉类产品出口大幅增长,农产品深加工也展现发

展潜力。

在2014年之前,西方国家还未对俄罗斯实施制裁,俄罗斯农产品的进口额一直高于出口额。为报复西方制裁,俄罗斯大范围禁止进口西方食品,使本国消费者转向国产食品,促使俄国内农场和畜牧场蓬勃发展。

分析人士认为,高水平的补贴和农业技术现代化是俄罗斯农业迅猛发展的主要原因。俄罗斯梁赞新闻媒体网称,俄政府积极向新建农场提供无偿资金援助,同时加强对农业领域的补贴和实施减税措施。另据消息,俄外贸银行近日与俄农业部再次签署合作协议,扩大合作支持农工综合体的发展。截至今年9月,俄外贸银行向本国农业企业信贷超过2000亿卢布。

俄罗斯总统普京在去年举行农业发展会议上表示,将继续增加俄国家财政对农业的支持,继续补贴银行贷款并降低铁路运输粮食的关税。同时,俄罗斯加大对农业机械化生产、农产品加工的补贴力度。高水平的农业补贴吸引大量投资者进入农业市场,农业机械化程度得以提高,下游产品的生产量也在不断增加。

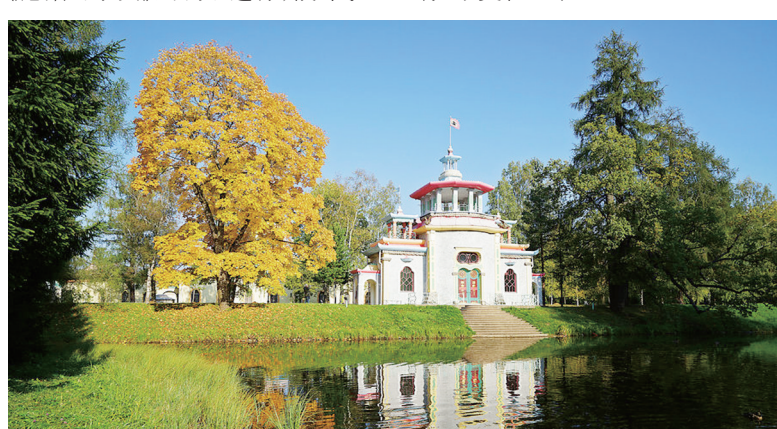
俄农业潜力在远东

由于气候条件的原因,俄罗斯有大约一半的土地无法生产。俄计划建造千余公顷的温室,向居民提供温室蔬菜。俄罗斯以向生产商补偿建设费用和发放投资贷款的形式对温室建设提供支持。俄农业部称,由于引入新的现代化的冬季温室,今冬俄罗斯货架将以本土种植的温室蔬菜为主。目前,有约450公顷温室综合设施在建设中。

对于俄罗斯农业而言,远东一直是生产潜力最大的地区。俄罗斯《论据与事实》周刊报道称,俄专家

表示,普京在今年9月份要求政府盘点远东地区未使用的农业用地,以便将其出租给亚洲投资者,而中国将是最大的租用者。俄远东吸引投资和出口支持署统计,外国人在当地租用的土地达百万公顷,其中一半投资者将来自中国,另外一半来自日本和韩国等国家。

实际上,中国早已在俄远东地区种植蔬菜和大豆等农作物。快速增长的中国经济需要越来越多的俄罗斯农产品,而俄罗斯则需要投资来开发远东当地资源。目前,俄对华出口的主要农产品是大豆、油菜籽、小麦和玉米。



◆ 海外传真

韩国积极研究加入日本主导的CPTPP

本报讯 据东亚日报报道,韩国政府正在积极研究韩国加入由日本主导的多边贸易协定《跨太平洋伙伴关系协议(CPTPP)》的方案。近日召开的对外经济长官会议认为,将先导参与多边贸易协定,以应对贸易保护主义的扩散,将通过二十国集团(G20)外交和太平洋同盟(PA)、CPTPP等,创造对外经济的新动力。

CPTPP是以日本为主轴,加拿大、墨西哥、新加坡等11个国家加入的经济体制。目标是取消亚太地区的关税,实现经济一体化。韩国政府原计划在今年上半年前决定是否加入CPTPP,之后推迟决定,原因是担心加入该协定,将方便日本企业向韩国出口,进而挫伤韩国制造业。

(驻韩国代表处)

新加坡与巴拿马航班可飞往第三国

本报讯 新加坡和巴拿马日前签署一份有关往来于新加坡和巴拿马主要城市,以及前往任何第三国的航空服务协定。按照协定,来往于新巴和第三国的民航与货运服务,在载客和载货量、次数、机型或航线都没有限制。

代表双方签字的是新加坡基础设施统筹部长兼交通部长许文远和巴拿马副总统兼外长德圣马洛。许文远说:“我们很高兴签署这份航空服务的备忘录,以实行新加坡和巴拿马两国的天空开放协定。备忘录也显示两国之间的紧密关系,以及我们在加强两国互联互通的承诺,促进贸易、旅游业、商务和人民的往来。”

(驻新加坡代表处)

今年缅甸大米产量恐出现下跌

本报讯 缅甸农业畜牧与灌溉部称,受气候变化影响,估计今年大米产量会下降2%,但粮食不会发生紧缺,仍能满足全国需求。

农业局局长耶丁吞表示,今年缅甸各地不同程度发生洪水,勃固省、孟邦、克伦邦等省邦地区的田地受损,仰光省、伊洛瓦底省等主要稻谷种植地区的田地则未受损。

国务资政昂山素季在稻谷基本价发布会上指出,大米不但是国家主要粮食,也是国家主要出口产品,为国家创造大量汇收。据缅甸大米业协会消息,财年过渡时期(4月至9月底),缅甸大米出口量达112万吨,出口额达3.91亿美元。大米出口量低于指标200万吨。

(驻新加坡代表处)

NEC与三星将联手拓展5G市场

本报讯 NEC和韩国三星电子近日宣布,将在高速大容量的第五代(5G)移动通信系统领域展开合作。双方将联手在全球市场开展基站研发和5G相关服务。NEC欲扩大海外业务,三星则希望开拓日本市场。

5G服务预计在2020年后在世界各国获得推广。除两家公司的大本营——日本和韩国外,在三星已有实际业绩的美国,5G将率先全面推行,两家公司计划早早作出成绩,从而也向其他地区推广。对于普及物联网(IoT)和自动驾驶汽车等,5G被认为不可或缺。

两家公司除研发适应用途的基站外,还将致力于创造活用5G技术的服务。具体合作内容将在今后敲定。据悉,NEC曾在海外市场的基站业务上受挫,此次将与三星合作再度拓展海外市场。

(驻日本代表处)