

中非合作是历史的融合更是现实的需要

■ 本报记者 陈璐



本报记者 顾晨曦摄

“非洲和中国无论从现有人口、资源还是产业构成上看,对世界经济的发展都有不可替代的作用。中非合作前景广阔,任重道远。历史把我们融合在一起,现实更需要我们合作。”中国贸促会会长姜增伟在中非CEO高层对话会上致辞时表示。

非洲是充满机遇的大陆

“非洲是充满机遇的大陆,在基础设施、工业、农业、大型项目以及旅游方面都有巨大的潜力。”非洲工商会联盟主席瓦吉尔指出,非洲经济增长非常快,在国际上处于中高水平,这得益于非洲独特的地理区位。目前,非洲北部、南部、东部和西部都建立了自贸区,享受100%的免税及35%至55%的减税。“我们与美国、欧盟以及阿拉伯国家签订了自贸协议。希望能够整合资源,与中国合作,利用中国先进的技术和投入,实现非洲向第三方国家出口的愿望,加强对制造业的投资,推动自由贸易。”

毛里塔尼亚雇主联盟阿迈德介绍

说,希望加强重点港口和道路建设,未来计划投资10亿美元建设4个港口。同时,提高工业生产领域的供电能力。

南非标准银行萨巴拉拉对如何实现中非贸易平衡发展提出以下建议:首先,非洲要为中国游客提供免签的服务。去年突尼斯对中国实行了免签,入境旅客增长了约400%。其次,非洲应进一步推动经济政策制定以及经济结构优化决策流程,推动高质量的财务、金融及制造业发展。最后,中国在增加对非洲的直接投资时也了解非洲本地的文化和知识,以便建立更为开放和包容的合作伙伴关系。

中企迈向高质量投资阶段

“中企除了雇佣非洲当地的劳务、创造大量就业以外,还应重视当地员工的培训。”中国机械工业集团公司董事长任洪斌举例称,该公司在赤道几内亚的水电站输变电项目的建设过程中,为赤道几内亚培训了248名国家电力系

统管理和技术骨干人员。现在,这些人员已经在赤道几内亚电力公司以及赤道几内亚国家级项目中担任重要职务。

中国交通建设集团有限公司董事长刘起涛建议,中企在非洲选择合作项目时,要选择对经济社会成长急需的、对社会有长远贡献的项目。中国40年改革开放过程中,有很多经验与教训,尤其在环境保护方面。中企与非洲同伴的发展与合作,要避免出现中国在高速发展时所面临的问题。

“中非合作论坛北京峰会之后,中企在非洲投资将迈向一个高质量发展阶段。”中国葛洲坝集团国际工程有限公司总经理吕泽翔认为,首先,传统的政府投资基础设施领域里采用了EPC+F(工程总承包+融资)模式,未来要实行多元的方式。其次,在非洲推进业务,应该规划先行,有序推进。没有竞争的市场是缺乏活力的市场,但恶性竞争的市场最难以实现投资咨询、东道国政府共赢。最后,在非洲投资应该更加注重商业化、市

场化运作。

吕泽翔指出,中非投资合作应该注重培育可持续发展的新动能。比如,可以为东道国建立起完整、齐备的产业体系,以提升东道国工业化水平。同时也要注重所投项目的造血功能,实施推动多边、共赢的机制,避免单打独斗。从资本本出入角度而言,争取实现东道国、中国的投资商、第三国投资商多元化发展。从债务融资的角度,希望能够组成多元财团共同推进,以降低整个融资的风险。从技术和服务方面,承包商应与多国实施多角度合作。如葛洲坝集团在西部非洲的电站项目,由德国的融资机构和中方融资机构提供融资,德方提供技术支持,中方作为总承包商进行合作。

2016年以来,中国对非洲投资已超过80亿美元,在非洲建成3万公里公路,8500万吨的港口吞吐量,2万兆瓦的发电量和3万公里的输电能力……未来,这些数字在中非友好关系延续下,将会有更积极的变化。

中国进出口银行精选项目 增强非洲造血能力

■ 本报记者 刘国民

在中非经贸合作中,中国进出口银行在融资、贷款方面扮演着重要角色。据了解,在新华社总结的39个2017年中非重大合作项目中,中国进出口银行支持了24个,占比超过60%。截至今年6月末,中国进出口银行对非业务覆盖45个非洲国家,支持了一批交通、电力、信息、教育等领域项目。在中国进出口银行的支持下,安哥拉本格拉铁路、坦桑尼亚天然气管道等重大项目陆续实施。

“在对非融资合作过程中,中国进出口银行形成了一套适合非洲国家国情和基础条件、可为非洲带来长远利益的做法,为非洲加快发展注入新动力。”中国进出口银行副行长谢平说,在融资过程中,中国进出口银行主动根据非洲国家发展阶段、现实条件、需求诉求,帮助非洲国家筛选项目、设计方案,看是

否符合其发展水平,建议对方选一些有造血能力的项目,通过关键项目建设助力东道国打破发展瓶颈。

谢平举例说,“当时,科特迪瓦向中国进出口银行提出了一系列项目需求,我们结合其五年规划,发现其第一需求是电力,又查看了水源情况、环保影响、投产后的经济回报等,确定执行苏布雷水电站项目,目前这个水电站已经发电。”

在中国进出口银行战略规划部副总经理崔艳梅看来,中国进出口银行发挥了弥补市场失灵的重要价值,契合非洲发展关切。“我们形成了与非洲合作相适应的体系,既可提供优惠资金支持,也可提供商业贷款,还提供产能基金,涵盖投资咨询、风险防控等综合性方案。”崔艳梅说。

中非合作论坛北京峰会对中非经贸

发展是很好的契机。谢平说,未来中国进出口银行将继续以服务中非合作大局为己任,发挥政策性金融机构职能作用,深耕非洲业务,紧密围绕中非合作新形势、新需求,积极创新产品和服务,更好实现融资融智并举,着力帮助非洲国家提升经济多元化程度、出口创汇水平和自主发展能力。

非洲是“一带一路”倡议不可或缺的组成部分,接下来中非合作将进入亮点纷呈时期。“我们银行的对非合作将更有规划,利用行内部门优化契机,建立一支同业团队,共同推动对非合作。我们将参加今年年底由非洲进出口银行与非盟、埃及政府在埃及国际会展中心共同举办的首届非洲贸易博览会。”中国进出口银行公司客户部副总经理高宁说。

中国贸促会牵手国际贸易中心 探索发现非洲四国投资机遇

本报讯(记者 张海粟)9月4日,由中国贸促会与联合国国际贸易中心主办的非洲投资与增长合作伙伴项目(PIGA)推介会在京举行。PIGA推介会以埃塞俄比亚、肯尼亚、莫桑比克、赞比亚4个国家为试点,搭建中非企业进行项目对接和产能合作的平台,成为中非领导人与工商界代表高层对话会暨第六届中非企业家大会的配套活动。

“PIGA推介会意在帮助四国中小企业融入制造业和农产品加工的国家产业链,增加非洲出口额,帮助贫困人口。”中国贸促会

投资促进中心主任郭刚介绍说,目前,我国在非企业超过3100家,经贸园区超过20个,中国对非各类投资存量超过1000亿美元。

会上,非洲四国贸易投资促进机构的代表介绍了四国投资机遇:一是四国自然资源丰富,劳动力充足。非洲是一片生机勃勃的热土,15至24岁的非洲青年人口占总人口的20%,数量高达两亿多。

二是优越的地理位置及准人的特惠市场。如埃塞俄比亚地理位置优越便于同非洲、中东、亚洲和欧洲进行国际贸易。非洲增长

和机遇法案、非洲大陆自由贸易协定等多项优先市场准入机制使得肯尼亚成长为东非分销中心。

三是投资环境友好透明,一般对国外投资者提供税收优惠或非税收性激励。如赞比亚商业改革和多元化政策初步取得成效,肯尼亚“四大发展目标”为吸引外资铺设了光明前景,埃塞俄比亚则是全球经济增长最快的经济体之一,莫桑比克政治经济环境趋稳向好。

四是建设多个工业园区,加强中非产业项目对接。如赞比亚中国经济贸易合作区是该国宣布



马耕平 摄

设立的第一个多功能经济贸易合作区,也是中国宣布在非建设的第一境外经贸合作区。目前,多

家中国企业在矿产、交通、电力等多个领域与赞比亚企业开展广泛合作。

“冷水是泼不灭中非经贸合作热情的”

■ 本报记者 张凡

威胁论的“变种”层出不穷,引起了记者对此类问题持续关注。在记者的记忆中,早在十年前,西方人就表达出了对中国企业进入非洲的担忧。这形象地体现在2008年3月15日的《经济学人》杂志封面上:一群带着头巾、举着旗子、骑着骆驼的中国男人穿越沙漠,封面标题是“新殖民主义者”。

这样的话题自然会成为中非企业家讨论的要点,也是各路记者必采的问题。

孙洪水告诉记者,就中国电建这样的央企而言,在非洲当地拓展市场时也会积极履行社会责任。中国电建在非洲经营多年,

在加入相关志愿者组织的同时,也为当地建设了大量的医院、学校等设施。

在会场的另一端,非洲开发银行行长阿德西纳也正向电视台记者表达自己的看法。他说:“非洲不存在‘债务危机’。近年来,非洲国家债务与国内生产总值之比略微上升,2010年这一指标为22%,2017年达到37%。但这与部分发达国家动辄100%、150%的高债务率相比并不算高,也低于部分新兴经济体50%左右的债务率水平。这一系列数据都不支持‘非洲发生债务危机’的观点。”

针对“一带一路”加重了非洲

的债务负担这一说法,阿德西纳表示,我们是“一带一路”倡议的坚定支持者。在经济稳定增长、人口规模扩大的背景下,非洲国家渴望弥补基础设施领域的缺口,由此产生的债务是基于投资需求驱动的,这与单纯基于消费需求产生的债务不可同日而语。

非洲朋友对中国合作者的信任和热情令记者想起了一个小故事:几个月前,莱索托王副首相Hon.Monyane Moleleki与达之路集团董事长何烈辉彻夜会谈后说:“哪怕只提供一餐莱索托人的就业机会,我都愿意彻夜工作去争取!”这句话中包含的对中非合作的迫

切之情让何烈辉深受震动。那来自非洲的企业家如何看待这个问题?

POKOTLA公司销售经理彼得·马尚瓦(PETER MAWASHA)则指着公司的宣传画册说,“‘一带一路’建设带动了公司的业务发展,我们希望在会上找到合适的中国伙伴,哪儿有功夫理会各种谣言呀!”

“谁也不会拒绝中国企业到非洲发展的,就像谁也不会拒绝这些美味茶点。”AMBLE SIDE公司董事长高·蒙蒙尼安(GAO LEMMANYANE)的比喻很贴切,“冷水是泼不灭中非经贸合作热情的。”

◆工商界之声

非国大党经济发展论坛主席达瑞尔·斯瓦尼普:

与中国贸促会建立友好合作关系

我们和中国贸促会有着非常亲密友好的合作关系,达成了一些国际性的合作协议,共同组织了各类贸易投资促进活动。在未来,我们希望同包括中国贸促会在内的各类贸易机构、商协会进行更深入、实际的合作,将合作领域拓展到教育、科学研究等方面。

中央财大全球经济与可持续发展中心副主任李玉龙:

促进可再生能源技术在非推广应用

我们希望通过南南合作促进中国可再生能源技术在非洲的推广应用,加快实现联合国2030年可持续发展目标中“确保人人获得负担得起的、可靠和可持续的现代能源”的重要目标,加强各国应对气候变化的能力,惠及更多当地人民。

晶科能源控股有限公司副总裁钱晶:

开拓非洲宁可慢一点,也要稳一点

光伏产业在非洲的发展潜力比较大。晶科能源控股有限公司已在6个非洲国家设分公司,30多个非洲国家应用其产品。下一步,晶科还将参与产业园的光伏建设,设立非洲仓储中心、技术服务中心等。非洲50多个国家的政治、经济、文化、法律法规各不相同,如果做不好本地化建设,将很难融入当地市场。我们在当地的业务发展策略是宁可慢一点,也要稳一点。

分享通信董事局主席蒋志祥:

中非经贸合作“命运与共”

用“命运与共”来形容中非经贸关系再恰当不过了。近年来,由于中国提出了“一带一路”倡议,这使得企业走出去有了更好的前提,也具有了较规范、流程,中企将在资金融通、贸易畅通等方面为非洲人民提供更方便的服务。

中国电力建设集团有限公司总经理孙洪水:

与非洲人民结下深厚友谊

电力是基础设施发展的基础。下一步,中国电力建设集团有限公司将进一步发力,充分发挥央企优势,将中国电建在供水供电、规划设计、建设建造、投资运营等方面的丰富经验带到非洲去。通过几十年的发展,中国电建与众多非洲国家政府、人民群众结下了深厚的友谊。中国电建还在非洲承建了一些世界之最的项目,为非洲的能源供应尽了绵薄之力。

中通快递董事副总裁王吉雷:

非洲地区发展快递业务条件逐步具备

在“一带一路”建设的持续推进下,非洲铁路、公路、航空等基础设施条件越来越成熟,加之非洲国家在发展跨境电商时得到了来自中国的帮助,使得非洲地区发展快递业务的条件逐渐具备。中通快递的国际团队正在推进非洲市场研究,为进入当地市场做准备。(本报记者 张凡 整理报道)