

反制美国钢铝关税 实施报复非长久之计

编者按:美国对进口钢铝征收关税,改变了许多国家和地区的进出口状况。为了最大限度降低不利因素,加拿大、印度等国家出台了钢铁保护措施。然而,这些措施并非良药,效果有限。业界专家认为,相关保护措施只会令国际钢铁市场雪上加霜。

印度“打铁”还需自身硬

■ 本报记者 孙允广

近日,据路透社报道,受美国征收钢铁关税影响,日本和韩国钢铁厂正重新调整产品供应方向,印度成为红极一时的出口目的地。印度钢铁部内部文件数据显示,今年4月至6月,印度从韩国和日本进口的钢铁分别较上年同期增长31%和30%,成为钢铁净进口国。其中,海外供应达210万吨,较去年同期增长15%。韩国铁矿石和钢铁协会数据显示,印度已超越美国成为韩国钢铁的第三大出口市场。

涌人的钢铁数量如此多,印度政府正在考虑采取控制进口的措施。印度钢铁部部长克劳德·哈利表示,“我们将毫不犹豫地采取一些措施。”实际上,印度目前处于工业发展上升期,基础设施建设亟须大量钢铁产品,美国增加关税反而会变相降低印度进口成本,为何印度还要对此采取措施?

“这是出于保护本国产业的考量。”南京尚道社会研究所研究员曹朝龙在接受《中国贸易报》记者采访时介绍说,2010年,印度相继与日

韩签署相关经济协定,互享关税减免,但日韩钢铁产品生产效率高,成本约比印度本土钢铁产品低10%左右,从质量和价格两方面给印度本土厂商带来很大压力,印度因而采取适度的保护措施,也是迫不得已。

“目前,印度生产的钢铁主要以粗钢为主,高级精制钢铁本土生产能力仍无法满足基建需求。尽管从表面上看,印度进口日韩钢铁产品降低了成本,但从长远来看,不利于本国工业发展。这也与莫迪政府提倡的‘印度制造’政策不符。”曹朝龙说。

这并非印度第一次对其他国家钢铁产品采取贸易保护措施。早在2015年,印度就对部分热轧钢板产品征收最多20%的关税,并在2016年2月为钢铁产品进口设定底价,以阻止外国企业与印度钢铁企业抢生意。印度的保护措施严重挫伤了日本的钢铁出口市场,曾使日本大为恼火。

保护措施能否为印度钢铁业发展保驾护航?“钢铁业是衡量一个国家工业及其经济发展水平的重要指标。”曹朝龙说,印度的决心源于国

民对于“印度崛起”的诉求,这与国内人口、市场、资源禀赋和经济发展潜力相关,与执政者对国家发展前途的愿景相关。印度人口众多、资源丰富,钢材消费需求强劲,拥有先天发展优势。近年来,印度钢铁产量不断增长,计划于2030年实现钢铁年产能3亿吨的目标。

“尽管贸易保护主义能在一定时期内提升本土工业发展和产业竞争力,但只能带来短期效果。况且,印度还面临其他国家对其保护政策和违背全球自由贸易原则的指责。从长远角度看,印度需不断推动国内钢铁产业结构优化升级,提高产能效率,加强能源基础设施的建设,并继续加大科技创新的投入,赶上世界先进水平。”曹朝龙说。

日韩等国家该如何应对?曹朝龙表示,印度是否继续采取措施限制日韩钢铁产品尚不确定,但有迹象显示,印度采取管控措施的可能性很大。日韩可根据管控限度进行双边或多边谈判,还须联合向美、欧施压,争取突破这两大市场。

加拿大政府近日宣布,将采取紧急措施保护本国钢铁产业,并且考虑对国内钢铁产业实行补助计划。

根据加拿大统计部门的数据,今年第二季度,加拿大总计接受了67.1亿美元的铁矿砂和钢铁产品,来自美国以外国家的铁矿砂和钢铁产品金额已经达到32亿加元,比去年同期增长16%。

“美国对进口钢铝征收关税是导致加拿大钢铁进口大增的主要原因。”中国人民大学重阳金融研究院助理研究员陈治衡在接受《中国贸易报》记者采访时表示,一方面,加拿大基于基础设施建设的考虑,确实需要相应匹配的钢铁作为支撑。另一方面,钢铁生产具有惯性,不可能随时叫停。

商务部国际贸易经济合作研究院国际市场研究所副所长白明在接受记者采访时也认为,加拿大作为经济发达的西方国家,对钢铁需求量大,是其他国家转移

钢铝出口目的地的首选。

陈治衡表示,加拿大在美国加征关税期间没有及时分析、预测后果,导致大量钢铁流向加拿大。相较加拿大国内生产的钢铁,进口钢铁在价格等方面具有优势,从而挤压其国内自身行业的发展。

“我认为,加拿大与其‘堵’,不如‘疏’。”陈治衡建议,在建设中材料供给也是需要保证的,加拿大政府采用严堵的措施,会对国内正在建设的工程产生一定影响。

有分析称,对于加拿大整体经济而言,采取这一措施未必有利,钢铁成本增加会导致大量使用钢材的企业和产业成本水涨船高,从而增加部分商品、服务的价格,影响加拿大经济增长。

对此,白明并不认同,加拿大加征关税是救济性的,国外钢铁大量进入,国内价格随之降低。对进口钢铁增加关税后,价格只是基本上回到以前的正常水平。

但相关专家表示,美国对钢铝加征关税、加拿大对美国钢铝等产品征收报复性关税会使美国和加拿大以及国际钢铁市场雪上加霜。

“美国对加拿大钢铝行业的依赖度较高,若大幅减少钢铝从加拿大进口,会对美国的基础设施建设造成负面影响。”陈治衡如是说。

他说,加拿大“拒收”钢铝,生产出来的产品需要有地方安置,若有其他愿意“接收”的买家固然好,否则将导致钢铝的大量积压,短期内会对行业产生不小影响,造成行业滞胀。

此外,陈治衡表示,由于贸易战的大背景,对于钢铁行业来讲,受到的负面影响将会更大。成本的提高势必导致企业利润降低,而钢铁行业的企业大多处于高负债的状态,由债务引发的问题则导致企业停产倒闭、产品积压、工人失业,重则会引发系统性债务危机。

经贸窗

到2020年塔乌欲将经贸额提至5亿美元

本报讯 近日,塔吉克斯坦总统拉赫蒙在对乌兹别克斯坦访问期间,与乌兹别克斯坦签署了包含两国元首联合声明和《乌兹别克斯坦与塔吉克斯坦战略伙伴关系条约》在内的27项成果性文件,涉及工业、标准化和认证、过境、农业、文化等领域合作。

发展双边经贸合作是两国元首会谈的重要议题之一,两国领导人一致同意到2020年将双边经贸额提升至5亿美元。

乌兹别克斯坦总统米尔济约耶夫表示,“我们的合作还有很多未发掘潜力,按照当前速度继续工作,贸易额很快就会达到5亿美元。我们的潜力至少是10亿美元。”乌兹别克斯坦外贸部公布的数据也显示乌塔经贸合作正呈现快速发展趋势,乌塔双边上半年贸易额为1.6亿美元,同比增长35%。

据悉,乌兹别克斯坦经济复苏得益于政策改革的累积效应。现在是世界第6大棉花生产国和第2大棉花出口国,也是中亚重要的天然气、煤、铜、石油、银和铀生产国。

(何进)

贸易战影响有限 欧元区经济持续增长

■ 贺宇



欧盟委员会近期公布的数据显示,受到德国、荷兰和葡萄牙经济增长的拉动,欧元区第二季度保持稳健的增长速度,现阶段没有贸易战影响的迹象。

德国在第二季度实现了0.5%

的稳健增长,远远超过欧元区第二、三大经济体的法国和意大利,后两者增幅仅为0.2%。经济学家认为,春季,德国经济活动的加速相当出乎意料,在工资增长和就业机会增多的推动下,公共和私人消费有所

增长。另外,投资也是德国经济的重要推动力之一。

荷兰GDP涨幅猛增,达0.7%。尽管最近几个月国际经贸环境被贸易战焦虑的气氛笼罩,但出口在很大程度上推动了荷兰经济的增长。

有专业公司估计,美国的保护主义并未产生太大影响,其关税和报复措施的负面影响仅占全球GDP的0.05%。

葡萄牙继续复苏,第一季度增长率为0.4%,第二季度增幅超过0.5%,主要依靠外贸和国内需求的复苏这两大支柱。

上述国家的优秀表现推动了欧元区的增长,保持了今年年初的上升趋势。令人担忧的低迷并没有发生,或者说至少基本上已经被遏制。

Lombard Odier首席经济学家萨米·查尔(Samy Chaar)表示,“过去12个月,欧元区的经济增长率达到2.2%,这是一个非常令人满意的结果。去年,欧元区的经济增长加速是特殊的,不可持续的。然而,当前这种有能力创造就业机会的经济活动是可持续的,这种由消费增长所反映的国内和外部动力所推动的增长是健康的。到目前为止,贸易战的风险在欧洲并没有体现。”

维持这种增长的方式之一是调节德国的经济增长模式。萨米·查尔认为,德国的增长过分依赖其他经济体的需求。作为世界第三或第四大经济体,必须创造足够的内需,这是欧元区走强的条件。德国的经常账户盈余代表了家庭的超额储蓄,占GDP的10%。但德国工商会持不同意见,认为德国的内需会继续支持国内市场,“但在这样一个不确定的国际环境中,还不够。”

该报告根据从教育到基础设施等12个方面的评级形成,对于测评一个国家的生产力和经济增长具有较高价值。据悉,中东北非国家与世界其他发达国家相比,普遍在教育和创新方面相差较远。

(驻海湾代表处)

韩国LG电子进入欧洲家电市场

本报讯 继美国、印度之后,LG电子将拓展欧洲市场。据韩国中央日报报道,LG电子将于近期在英国、德国等欧洲家电卖场推出音响品牌“X Boom”体验区,还计划8月31日在2018年国际电子消费品展览会(IFA)上设立宣传展位。

LG电子选择与英国的名牌音响企业英国之宝联手。英国之宝在数字音响领域拥有独一无二的技术实力。LG电子推出的无线扬声器“PK系列”和AI扬声器“WK系列”等,均使用了英国之宝的信号处理和微调(调音)技术。

(驻韩国代表处)

菲律宾下半年GDP增长仍可达7.7%

本报讯 菲律宾财政部官员日前表示,菲律宾下半年国内生产总值的增長率仍有可能达到7.7%。财政部首席经济学家、副部长吉尔·贝尔特兰说:“虽然第二季度6%的增长率令人大为失望,比我们预计的增速要慢,但增长势头仍然旺盛。我们发现,增长最快的领域是资本形成。资本形成的增長率超过了20%,未来增长会更高。”

菲律宾统计局的数据显示,第二季度总资本形成增长了20.7%。第一季度和第二季度国内生产总值增长率分别为6.6%和6%,而菲律宾政府2018年的目标为7%-8%。

(驻新加坡代表处)

贸易保护使日本对美出口“很受伤”

■ 胡嘉怡

场分歧促进贸易发展制定共同策略,并同意9月再次举行会谈。

日美贸易协商是今年4月两国领导人同意设立的新贸易谈判机制,美方要求重点解决贸易不平衡问题,并将其谈判命名为“自由、公正、相互的贸易协商(FTF)”。此番贸易谈判主要围绕三个议题展开:贸易规则、市场开放和早期成果。

在贸易规则问题上,美国提出签订双边贸易协定,单独制定货物进口范围和关税标准,但日本则要求美国重返跨太平洋贸易伙伴协定。在市场开放问题上,美国提出要求日本扩大汽车进口和开放牛肉市场,否则以对日本汽车提高关税相要挟,日本则称美国单独提高汽车关税违反WTO原则,开放牛肉市场也将威胁日本国内产业,因此在贸易规则、市场开放两个实质问题上,日美完全对立,仅同意就尽快取得成果达成一致。

日本方面称,日美磋商不仅要解决双边问题,也要着眼于在亚洲太平洋地区发展问题上加强合作。丰田汽车公司不久前发表报告称,如果美国增加关税,将使

作。纵观日美经济关系,不论是日美纺织品谈判、日美半导体电脑谈判,还是日本经济结构协商、全面经济谈判,都是以日本在出口方面自我约束,在进口方面有限度开放市场等让步而结束。此次日本面对美国压力采取的策略则是以拖待变。日本加紧推动TPP11国协定达成,与欧盟完成了经济合作协定谈判,表现出反对美国单边主义的态度。

虽然对美国挑起的贸易摩擦,日本一直避免正面冲突,但是美国对日本丝毫不手软。有报道称美政府正在研究将进口汽车及其零部件的关税从目前的2.5%提升至25%,这是对日本的巨大威胁。根据三摩根斯坦证券公司的测算,美国如果对进口汽车及零部件征收25%关税,日本的对美汽车出口将下降两成,日本GDP将被拉低0.2个百分点,对日本经济的长期发展将带来严重影响。

丰田汽车公司不久前发表报告称,如果美国增加关税,将使

台出口汽车平均增加6000美元的负担,丰田汽车去年从日本出口到美国总共约70万台,将造成约4600亿日元的负担。为此丰田汽车公司副社长吉田孝表示,为了保护消费者利益,希望维护自由贸易框架。此前美国发起的钢铁制裁措施已使丰田公司每年损失100亿日元。另外一家汽车零件供应商电装公司称,如果美国增加关

税,该公司每年将损失700至800亿日元的收益。

日本政府仍坚持日美经济对话,方法是“谈起来、拖下去、巧妙周旋”。然而,日本提出谈判期间避免增税措施的要求未得到美国政府的允诺。令据报道,在下月联合国大会期间,日美将再次举行首脑会谈,贸易磋商即是为首脑会谈的准备内容之一。

