

首届海峡两岸区块链产业论坛举办

大咖热议如何“融两岸·链未来”

■ 本报记者 钱颜



今年以来,区块链技术火遍全球,引发无数创业者、投资人、企业家热议。区块链技术给传统企业带来哪些变化?如何看待“区块链+”为主体的产业现状?企业怎样通过区块链的方式打造新技术、提高生产力?这些问题都能在8月14日召开的首届海峡两岸区块链产业论坛上找到答案。

中国贸促会台港澳企业服务中心主任陈志团指出,自“十三五”国家信息化规划、软件和信息技术服务发展规划等政策和措施发布以来,区块链技术的创新和应用受到前所未有的关注。此次

论坛旨在促进海峡两岸区块链企业的深度交流与合作,加快区块链技术进一步发展,加速传统行业转型升级,为平潭自贸试验区的发展提供新动力。

聚众互动董事长及桃花链投资基金发起人、福建省海峡区块链应用协会筹委会理事长张鹏对平潭独特的地理位置优势、税收政策、监管政策进行了解读。据张鹏介绍,福建省海峡区块链应用协会成立的宗旨,一是建立以区块链产业为核心的海峡两岸企业交流平台,包括学术、金融、传统产业升级等多项领域的交流体

系;二是建立海峡两岸社群的共识机制;三是定期举办海峡两岸区块链技术、投融资论坛以及学术交流活动;四是协助两岸企业解决技术、商业领域的实际困难,搭建财富桥梁;五是对海峡两岸区块链企业进行行业的数据调研以及促进行业健康发展。

论坛上,张鹏与其他嘉宾共同启动了福建省海峡区块链应用协会筹备仪式。

随着我国区块链技术持续创新,企业已经开始陆续将其应用于贸易金融、征信、工业等多个领域。“区块链技术是带动经济发展新的驱动力”。远东航空营运长曾金池表示,如在医疗行业,区块链技术可起到防止病例篡改、数据泄密等关键作用。

区块链技术还将为审计、法务等工作带来新变化。中原区块链社群创始人翟东明指出,融入区块链的智能合约比传统合约成本低。按照传统合约方式,有人欠钱不还,权利人只能去法院起诉。而智能合约中,包括资产抵押、事前预防抵押等纠纷预防方式,可约定逾期不还钱款自动执行,有效减少贸易摩擦,甚至可以进一步改变现有的法律制度,节约企业经营成本。

区块链技术火了以后,许多企业都在考虑如何利用区块链转型升级。在工业区块链(DIPNET)基金会理事长阙雷看来,企业应先思考转型升级的方向,再思考区块链能否应用其中。区块链技术可以将整个产业链重组,并减少原有的信任成本,将工业社会的笨重机器形象改造成快如闪电的钢铁侠。

“传统企业在借助区块链技术转型升级过程中,既要尊重行业传统,也要注重开拓创新,将新技术与原有工作模式准确嫁接。”阙雷表示。

曾金池认为,在区块链实际应用过程中,企业应重视教育培

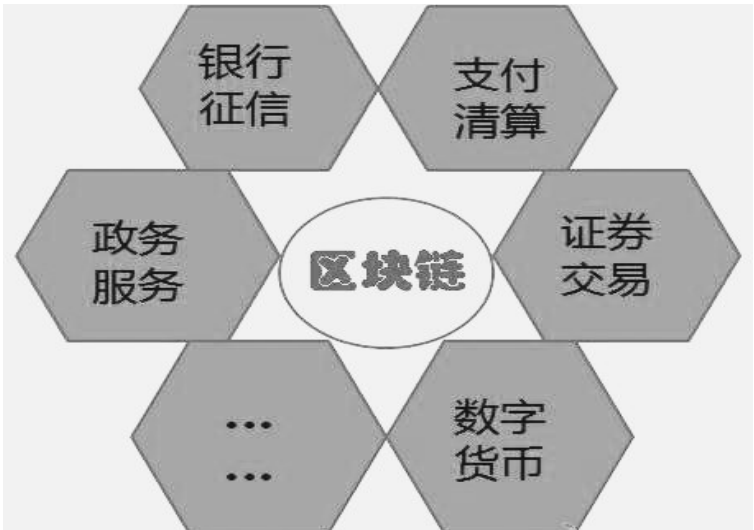
训,让员工具备区块链思维,鼓励同事间的合作、协同创新。

IDC国际数字资产慈善基金会主席曾良提醒企业和投资人,在选择区块链投资项目时,应注重技术和商业两方面都可;首先关注团队。包括团队人员的组织能力、技术能力、商业能力,以及他们的心态是否稳定,是否经得起诱惑。其次关注社群(区域性的社会关系)。很多区块链项目是通过社群自治的方式发展起来的,企业和投资人要关注社群的质量,即社群是否能真正参与到项目的实质讨论中去,对项目做出一些有价值的判断。再次关注生态系统。高价值的项目应对其所属的生态系统有全局的视野,扮演好整个生态系统中的角色。最后关注刚需和价格。对有能力的投资者来说,最好将前三点考虑周全,实力不够强的投资者可以在刚需范围内考虑价格最合理的项目。

此次论坛由福建平潭综合实验区管理委员会(以下简称平潭管委会)作为指导单位,中国贸促会台港澳企业服务中心主办、北京聚众互动网络科技有限公司协办、中国贸促会平潭自贸区服务中心和海峡两岸区块链产业协会筹备委员会承办。

中国贸促会副巡视员俞海燕表示,中国贸促会将以福建自贸试验区厦门服务中心和平潭服务中心为新平台,继续加强调研,深入了解企业和自贸试验区管委会的需求,贡献渠道和客户资源,为推动福建自贸试验区深化改革、打造对外开放合作新高地作出新的贡献。

此外,平潭管委会副主任林舜杰、平潭金融办副主任杨哲安、老鹰基金管理合伙人樊优先、JLAB(九鼎区块链实验室)创始人孙健等嘉宾也都发表了主题各异精彩演讲。



区块链技术的正确应用需引领性主张

本报讯 近日,中国贸促会原副会长于平在首届全球新技术产业论坛启动仪式上表示,区块链技术的应用将提升支付安全,简化跨境贸易流程。

随着电子支付逐渐成为人们日常生活的主要结算手段,相应的结算风险也愈发不容忽视。区块链技术作为分布式数据储存的新型应用模式,在支付结算尤其是跨境结算中,有降低风险、提高效率、节省资源等方面的优势。对此,于平指出:“如果能利用区块链技术提高跨境支付效率,提升安全度,将会大大推动国际贸易的发展,并对全球贸易产生更加深远的影响。”

此外,在提升支付安全的同时,区块链技术还能在金融贸易领域简化国际贸易流程,其广泛应用有助于减少全球经贸摩擦。“区块

链的应用让进出口商颇为受益,帮助他们获取欠缺的财政支持。”于平说道。

近年来,国际贸易市场上频繁出现了区块链技术的身影,例如涉及到大豆、原油等大宗商品交易。未来围绕具体业务场景,国际贸易将迎来更多的变革,区块链技术在国际贸易领域的应用才刚刚开始。

于平表示:“区块链技术被写入中国‘十三五’规划中,已经在金融监管、打假等很多领域起到积极作用,受到各方的高度关注。”

值得注意的是,尽管区块链技术被认为是下一代技术革命的密钥,但目前也存在区块链技术落地缓慢、数字货币市场混乱等不完善情况。于平表示,区块链技术的正确应用还需要各界人士进行深入研讨,提出引领性的主张和解决方案。(黄钰钦 郭超凯)

工信部:将推动区块链产业健康发展

本报讯 工信部相关负责人近日表示,中国将创造一个更好的环境,促进区块链产业的健康发展。区块链是一种数字分类帐系统,它使用复杂的加密技术创建永久,不可更改且透明的交换记录,以跟踪每笔交易。

该技术目前在中国有广泛的应用,包括金融、信用报告、智能制造和供应链管理。

工信部此前的一份报告显示,截至3月底,中国共有456家区块链技术公司,行业生态系统正在形成。

该行业仍处于初期阶段。工信部表示,区块链技术可能带来技术漏洞等风险,以及当前系统和规范所面临的挑战。他们将与地方政府合作,推动该行业健康有序发展。(辛华)

◆ 市场前沿

下半年冰箱存量市场需求或继续回落

本报讯 (记者 姜业宏) 市场调查公司中怡康日前发布2018年上半年冰箱市场监测数据:1至6月,冰箱零售额同比增长7.9%,整体增速放缓。其中线上市场零售量、额同比增长趋缓,分别同比增长10.6%、29.2%,创近几年的同期增速新低。

在高端冰箱市场,各高端品牌表现不一。从今年1至30周的市场数据来看,从零售额看,行业整体增长1%,西门子、卡萨帝、三星、博世、海尔等品牌在各价位段上均有不同程度的增长。其中1万元以上价位段,西门子增长42%,卡萨帝增长76%,三星增长8%,博世增长20%,海尔增长362%;在1.5万元以上价位段,西门子增长11%,卡萨帝增长163%,三星增长4%,博世增长15%。

从市场份额看,各品牌也各有起落。西门子占11.40%,同比下滑1.44%;卡萨帝占7.99%,同比提升2.54%;三星占3.11%,同比下滑

1.48%;博世占3.25%,同比下滑0.42%;海尔占27.03%,同比提升1.98%。而从产品单价上看,行业整体增长15%,其中西门子、卡萨帝、三星、博世、海尔实际平均单价均有增长,卡萨帝平均单价超过万元。

据悉,当前冰箱市场逐步走向以替换需求为主的存量市场,消费者对冰箱的需求已由普及型向品质型转变。在这种趋势下,高端需求逐步替代低端需求,价格不再是主导消费的首要因素,围绕用户进阶需求推出产品差异化功能和应用创新已经迫在眉睫。挖掘消费者高端需求、推进个性化生产成为三星、卡萨帝、博世、海尔等高端品牌发展的主要方向。

据中怡康预测,今年下半年,冰箱市场增长将进一步回落,原因是房地产销售的大幅回落对家电市场需求的增长带来巨大压力,同时,去年下半年市场基数较高,或将导致今年下半年冰箱市场增速相对放缓。

家电业高端转型趋势不可逆转

本报讯 中国家用电器研究院和全国家用电器工业信息中心近日发布的《2018年中国家电行业半年度报告》显示,无论是基于市场发展还是基于消费者需求满足,中国家电的转型升级趋势已经不可逆转,家电制造企业和渠道商都在力推中高端产品。

报告显示,2018年上半年,中国家电市场规模同比增长9.7%,虽然整体市场增幅不及2017年,但中高端产品在结构上的变化非常明显。上半年,65英寸彩电的零售量占比接近10%,较去年同期实现倍增;搭载4K、OLED、量子点、人工智能等功能的彩电产品均实现强劲增长,凸显出消费者对高

端产品的青睐。同时,消费者也倾向于追求多样化、节能化、智能化的产品,例如大风压已经成为吸油烟机的又一大卖点,搭载屏幕的智能烟机的比重也在持续提升。

目前,越来越多的家电企业发力高端市场,塑造高端品牌形象。在整个消费升级的大趋势下,中高端家电产品将成为提振整个市场的全新动力。

报告预测,随着“85后”和“90后”新生代人群逐步成为消费主力军,品质化、智能化、个性化、多元化的消费特点日趋凸显,那些能够改善居民生活体验的新兴家电产品将成为市场增长的新动力。

(凌纪伟)



近日,北京市工商局朝阳分局针对朝阳区对外服务发达、各国使领馆众多的现状,结合辖区众多高端商品消费区域聚集,承接大量国内、国际友人消费群体,监管国际知名精品、国内高价商品的质量,依法打击销售不合格商品的违法行为。图为执法人员现场检查商品进货检查验收制度执行情况、检测报告存留情况等。

首吃螃蟹 香港将上线区块链贸易融资平台

区块链的落地应用一直为业界所关注,将区块链去中心化、不可篡改的技术特征用于搭建贸易融资平台会擦出怎样的火花?

日前,香港金融管理局首吃螃蟹,区块链贸易融资平台即将上线,该平台将集结包括汇丰和渣打在内的21家银行。不过,平台上线的具体日期暂未明确。业内专家分析表示,这是金管局拥抱新技术的尝试之举,也是借助区块链为数字资产确权,确保贸易融资的信用无碍。

据了解,此次上线区块链贸易融资平台,由香港7家银行发起,金管局牵头,并由平安集团设计。该平台将成为由政府机构主导的首批旨在升级9万亿美元全球贸易融资行业的最重要的项目之一,预计借助区块链将大幅缩减日常贸易融资和供应链融资交易所需

的时间和文书工作,使得核实这一复杂流程中的每一步以及确认相关各方的资质变得更加容易。

北京信陵神州科技有限公司副总裁、金融科技与支付安全专家王建新表示,传统的贸易融资是由中心化的银行机构来完成资产数据的采集、记录和变更,而上线区块链贸易融资平台,可以充分发挥区块链在数字资产确权 and 不可篡改的特性,从而更加真实、透明地记录和保存资产数据信息,确保更高的资产安全性和数据可信度。

公开数据显示,目前,香港跨境贸易融资高达1万多亿美元,但是获得贸易融资余额仅有2400多亿美元,这一比例与全球水平存在差距。业界认为,这也是金管局提出搭建贸易融资平台的一个重要原因。

据悉,区块链贸易融资平台的

应用主要为三个方面:第一,通过区块链贸易融资平台掌握更准确的信息流,确保不发生重复融资的情况。第二,可以通过各种信息,如物流信息、资金信息、交易信息之间做匹配,从而在贸易融资平台上创造出更多的融资场景。第三,通过底层资产穿透,确保资产交易的真实性和风险可控。

独立财经评论员张晓峰分析称,传统贸易融资过程中存在一些问题,如内外保兑、信用证等,但银行系统具备成熟的应对模式和解决办法,这也是很少听到贸易融资出现重大资产事故的主要原因。“香港金管局此次推行区块链贸易融资平台,主要的目的还是拥抱新技术,尝试用新技术来改变原来的信用传输体系。不过,由于目前区块链底层技术的限制,效率有多大还需要等待后续的观察。”

王建新认为,在中心化的银行体系,安全程度相对较高,普通民众对银行也比较信任,通常不会出现银行资产被篡改的情况。“从技术角度来说,银行完全具备这个能力,使用区块链技术让运行规则更加透明,使交易数据不会被篡改,从而完全遏制了数据被篡改的可能性。”

不过,王建新也表示,在传统银行系统本身信任度就比较高的情况下,区块链贸易融资平台能发挥多大的作用,目前还无法评估。

据了解,区块链贸易融资在银行层面的应用已有先例。今年5月,汇丰银行曾宣布,已使用区块链进行了全球首例商业上可行的贸易融资交易。德意志银行和荷兰合作银行也在联手推出类似业务。

(汪建君)

中国初创企业打开印度市场的正确姿势

■ 本报记者 钱颜

度2008年《有限责任合伙法》)的形式组建;在印度成立或注册的时间不得超过7年,生物技术领域的初创企业,期限不得超过10年;每年,企业年营业额不得超过2.5亿印度卢比;企业致力于产品、工艺或服务的创新、开发或改善工作,具有带来大量工作岗位的可能性;企业不得是通过分拆或重组某一已经存在的企业而组建的。需要注意的是,以下行业需要政府批准才能进入印度市场:采矿、国防、广播、印刷媒体、民用航空、卫星、电信、小型武器等。

尽管有创业计划的支持,但对于初创的中小企业而言,单打独斗闯荡印度市场并不容易。有调查显示,海外中小企业70%—80%的成本在原材料的采购方面,时间投入在50%以上,因缺乏价格谈判的能力,很难迅速壮大。库玛建议企业采用商团、行业联盟模式,将中小企业的采购需求统一起来,找代表与大型供应商谈判,以降低成本。一些企业行业性比较强,有固定的上

下游关系,可以选择抱团方式进入印度市场,形成贯穿的生态链。

此外,印度去年开征商品和服务税(GST),改变了以往各邦税率互相冲突造成的贸易割裂现象,对整体营商环境进行了提升,相比过去,企业的时间成本和交流成本都大为下降。

而为了便利印度中小企业遵循GST税制并减轻相关成本,印度政府已实施新税制(composition scheme),中小企业仅需缴纳1%、2%或5%的税率,以简化GST申报流程。此前,composition scheme只适用年营收额750万卢比以下的中小企业。印度政府现将适用资格扩大至年营收1000万卢比以下的厂商。对于年营收额低于1500万卢比的中小企业,GST申报流程由每月申报改为每季申报。

comScore副总裁蔡芳指出,还未确定投资方向的企业可以考虑媒体行业。印度媒体公司在当地很受欢迎,这与印度本地的文化环境有关。印度语言具有多样性,加上受

到宗教文化的影响,当地民众喜好多样。因此,中国创业公司进军印度市场,可先与当地公司合作或作为当地公司的技术供应者,熟悉当地文化后,再扩大版图。

“印度的金融服务业存在巨大潜力。有机构研究显示,印度的金融服务业正处于中国七八年前的状况,企业可以通过研究中国的数据来判断印度市场。目前,在印度有2万家借款金融机构或银行,中国有5万家。地区性银行,中国有5万家,印度仅有1万家。随着数字经济的渗透,印度年轻人的消费需求在不断升级,中企前往印度发展金融服务业,前景可期。”IndiaLends创始人高拉夫(Gaurav Chopra)表示。

印度业的纠纷解决机制也利于初创企业快速解决争端。“在印度进行仲裁,时间短、效率高。根据规定,仲裁庭原则上必须在12个月内通过裁决,例外情况下可能延长6个月。且双方有权以快速方式进行仲裁程序,在这种情况下,裁决将在6个月内获得批准。”库玛说。