

中企如何低成本化解海外纠纷？

■ 本报记者 钱颜

近年来,我国企业海外投资活动激增,相关法律纠纷也频频发生。发生诉讼后该如何选择律师?在仲裁程序中如何选择仲裁员?有没有节约成本的方法?在日前举办的跨境项目投资研讨会上,君合律师事务所合伙人李清提出了我国中小企业走向海外遇到纠纷后最为关心的问题。

经验不足、信息缺失、成本紧张,导致很多规模不大的中企在面临境外纠纷时无法客观审视利弊,往往得到消息后快速作出放弃应诉的决定,或是没做好准备就硬着头皮参与仲裁等程序,很难取得满意结果。在对外投资时,我们可以通过和解等方式解决一般的合同纠纷,但面对找上门来的官司,我们往往不知所措。一名网卡企业销售经理告诉记者。

企业在境外遇到纠纷时,先要找律师。可以选择与中国律师、国外律师或中外律师合作三种方式。如果遇到境外诉讼,只能选择后者。如果走仲裁程序,三者皆可。

李清介绍说。

条件允许时,中、外律师合作被认为是最理想的选项。但实践中预算不足或资金有限的企业不能同时支付中、外律师费用。根据案件的具体情况,有时只聘用中方律师参与,也能达到胜诉目的。李清举例说,国内A公司在境外收购了两块油田。开采后,英国B公司提出,其对该两块油田有分成权。不过,B公司的分成体系从其他公司购买,且经过多次辗转才到手。此外,B公司主张的收益分成计算方式对A公司不利。A公司一方面担心B公司提出受让的分成权有瑕疵,导致未来其他人主张同一分成权。另一方面认为B公司提出的收益分成计算方式不合理,计算出的收益分成数额过高,因而拒绝向B公司支付收益分成。B公司随即向A公司发出仲裁通知,启动仲裁程序。

该案从A公司收购油田到B公司收购油田,已经过去了20多年。A公司虽然规模不小,但由于项目时间跨度太大,没有划拨给此

案的经费,所以雇不起国外律师。李清表示,这种情况下,企业找到经验丰富的中国律师,并充分利用中国律师的人脉,以专家证人为突破口,最终取得理想结果。

确认B公司是否有分成权以及收益分成计算方式是双方的核心争议焦点,属于石油法中的细分领域,熟悉该法律条款的专家非常少,全国仅有三位教授可以胜任。本案律师帮忙找到的专家证人和对方找的专家证人就是其中两位,两人同在一所院校授课,彼此熟悉,所以庭审对抗并不激烈,令本该剑拔弩张的庭审顺利结束。李清说,企业可先聘用中方律师,帮忙把关后,再看有无聘请国外律师的必要。

在金杜律师事务所合伙人张守志看来,中方律师在仲裁案件中作用非常关键。

很多大型律所与国外律师事务所和律师长期合作的经验,对不同地区、法域的国外律师水平较为了解。一方面可以帮助企业推荐优秀的国外律师,另一方面可以在中外律师间起到桥梁作用。

张守志表示,在大多数境外仲裁案件中,中国企业往往处在被诉的角色,如涉案金额巨大,一旦败诉,就可能使企业遭受重大损失或负责人面临被问责的风险。出于各种顾虑,客户在叙述案情时,可能



境外投资

会出现疏漏关键事实的情形。中国律师更了解国情,此时更能体会企业的处境,利于帮助企业梳理案件事实,并在案件事实有矛盾、冲突和缺失的情况下,鼓励客户向国外律师说明完整案情。

进入仲裁程序后,选择中国仲裁员或国外仲裁员也是企业非常看重的问题。在国际上常见的三人仲裁庭中,仲裁员分为首席仲裁员和边裁。边裁一般由当事人分别指

定,再由边裁共同选择首席仲裁员。大多数情况下,首席仲裁员和对方选择的边裁都是外籍。

很多中国企业选择仲裁员时比较注重国籍。对此,李清表示,相对仲裁员国籍来说,企业选择的仲裁员说话份量、对另外两位仲裁员的影响力更为关键。有些仲裁员德高望重,在业内很受尊敬。他们为了维护自身形象,会公正负责,保护企业的合法利益。

法律干线

海关企业信用管理办法正式施行

本报讯 新修订的《中华人民共和国海关企业信用管理办法》(以下简称《管理办法》)5月1日起正式施行。

《管理办法》规定,海关根据企业信用状况将企业分为认证企业、一般信用企业和失信企业。按照诚信守法便利、失信违法惩戒原则,海关对上述企业分别采取相应的管理措施。概括而言,对认证企业采取具有一定激励性和便利性的管理措施,对失信企业采取具有一定约束性和惩戒性的管理措施,对于一般信用企业,海关采取常规性的管理措施。

其中,认证企业即为中国海关认证的经营者(AEO),分为高级认证企业和一般认证企业。据悉,我国海关与8个经济体的35个国家和地区海关已实现AEO互认,主要是海关高级认证企业,相互给予互认企业包括便捷通关在内的一些相关优惠便利措施。

本次修订对原办法所规定的企业信用管理措施作出较大幅度的修改和调整,在赋予认证企业更多与其信用状况相适应的优惠

便利措施的同时,为失信企业设定了更为严格的管理措施,让失信企业寸步难行。

例如,对海关高级认证企业的优惠措施从4项扩展到8项,增加了免除担保、减少企业稽查频次等措施,细化了查验率措施,便利措施更多更实、内容更加具体,使诚信守法企业更具获得感;与此同时,对失信企业的惩戒措施由原来的4项增加至9项,增加了不适用汇总征税制度、存样留像放行措施,以及不予免除查验没有问题企业的吊装等费用,将失信企业查验率提高到80%以上,充分体现诚信守法便利、失信违法惩戒原则,突出信用管理措施的差别化。

新办法实施后,我们可以享受到的优惠措施更多了。杭州地区高级认证企业杭州巨星科技股份有限公司的关务负责人池晓衡表示,新办法明确规定了高级认证企业可以享受的更低查验率、货物运抵前申报、免除担保等优惠措施,激励公司更加守法规范经营,保持住高级认证企业的信用等级。(刘昕)

美国电信运营商 Sprint 与 T-Mobile 合并 需获反垄断批准

本报讯 近日,美国无线运营商 T-Mobile 与 Sprint 宣布达成 265 亿美元的合并协议,该项合并需取得反垄断申报批准。T-Mobile 与 Sprint 是美国第三大与第四大无线运营商,合并后的实体将与美国前两大无线运营商 Verizon 与 AT&T 具有相似的体量,成为行业巨头之一。合并双方称,此次合并不仅有助于使其与 Verizon 和 AT&T 两大电信巨头展开竞争,并且可以促进与康卡斯特(Comcast)等广泛地活

跃于电信、宽带、视频行业的经营者的竞争。

合并双方强调,此次合并将加快 5G 网络的发展,以保证美国在与中国的 5G 竞争中保持领先地位。此次合并需要向美国司法部(DOJ)和美国联邦贸易委员会(FTC)进行反垄断申报。2017年9月,美国联邦通信委员会(FCC)曾认定无线通信服务市场为充分竞争的市场,有分析员称,这可能有损于该交易最终获得反垄断批准。(陈桦)

特斯拉卡车侵权 被索赔 20 亿美元

本报讯 据外媒报道,近日 Nikola Motor 公司起诉特斯拉,认为特斯拉纯电动半挂车卡车 Semi 侵犯了其专利。Nikola 在起诉文件中表示,特斯拉开发电动卡车时抄袭自己的专利,要求特斯拉赔偿 20 亿美元。

Nikola Motor 声称两家公司的卡车在外观上有许多相似点,比如前挡泥板、环绕式挡风玻璃、设在中间的车门、流线型车身。此外,Nikola 表示,该公司发布氢能半挂车车没几个月,特斯拉招聘人员就曾尝试挖走其公司的首席工程师。

特斯拉新闻发言人回应称,这

样的诉讼毫无意义。

Nikola Motor 表示,特斯拉 2017 年 11 月中旬展示电动半挂车车前的几周里,互联网上曝光了许多照片,当时从这些资料就可以看出特斯拉抄袭了 Nikola 设计。Nikola Motor 成立于 2014 年,在 2016 年 5 月展示了两款产品,一款是电动四轮越野车,还有一款是氢能电动半挂车,这两款汽车是公司的第一批产品。后来又增加了一款半挂车, Nikola 还曾宣布要投资 10 亿美元在亚利桑那建厂。

此前 Nikola Motor 曾与特斯拉就有过纠纷,比如两公司的名字都

来自同一位发明家 尼古拉 特斯拉。

虽然特斯拉电动卡车 Semi 自去年推出至今已获得了大量的订单,但这一备受关注的电动卡车目前还未量产, Semi 电动半挂车售价为 15 万美元起,特斯拉表示将于 2019 年到货。特斯拉一直都在尝试说服卡车界相信其有能力生产价格实惠的大型电动卡车,且续航里程和载货量都能与成本相对较低的柴油卡车竞争。Semi 的定价,相较于均价在 12 万美元左右的柴油卡车来说,还是很有吸引力的。

(柳奕淮)



制图 耿晓倩



松下因触犯《海外反腐败法》 被美司法部、SEC 课以重罚

本报讯 据外媒报道,日前美国证券交易委员会对松下航空电子公司(Panasonic Avionics)罚款 1.43 亿美元,和解对后者触犯《海外反腐败法》(Foreign Corrupt Practices Act)和会计欺诈有关的诉讼。

美国司法部近日也表示,作为与会计欺诈有关的延期起诉协议的一部分,松下航空电子公司将交纳逾 1.37 亿美元刑事罚款。

根据美国证券交易委员会的命令,松下美国子公司松下航空电子公司(航空娱乐和通信系统提供商)向一家国营航空公司政府官员提供可以获得薪酬的顾问职位,使该官员帮助松下航空电子从这家航空公司获得一些业务。

当受控的行贿行为发生时,松下航空电子正在与上述航空公司洽谈两项价值逾 7 亿美元的合同。

松下航空电子向上述航空公司政府官员支付约 87.5 万美元,而后者几乎无需从事任何工作,并借助第三方厂商隐藏向这名官员行贿的事实。

美国证券交易委员会的命令还指称松下高估了截至 2012 年 6 月 30 日的一个财季的税前和净利润。松下默认了美国证券交易委员会的命令。

(霜叶)

贸易预警

美公布对华聚四氟乙烯树脂反倾销调查结果

日前,美国商务部公布对华聚四氟乙烯树脂(Polytetrafluoroethylene Resin)反倾销调查初裁结果,裁定两家强制应诉企业倾销幅度为 69.34% 和 84.75%,获得分别税率的企业倾销幅度为 78.74%,其他中国企业倾销幅度为 208.16%。据美方统计,2016 年我对美出口涉案产品 2460 万美元。预计美国商务部将于 9 月 12 日作出本案终裁,美国国际贸易委员会将于 10 月 29 日作出损害终裁。如损害终裁为肯定性,美商务部将于 11 月 5 日左右发出征税令。

美国对华金属硅作出反倾销终裁

2018 年 5 月 1 日,美国国际贸易委员会(USITC)对进口自中国的金属硅(Silicon Metal)作出第四次反倾销日落复审产业损害肯定性终裁,在合理预见期间内,若取消涉案产品的反倾销税,涉案产品的进口对美国国内产业构成的实质性损害将继续或再度发生。在该项裁定中,4 名委员均投肯定票。根据以上肯定性裁定结果,对华金属硅的现行反倾销措施将继续有效。

美企对胆固醇检测仪提起 337 调查申请

近日, Polymer Technology Systems 公司依据《美国 1930 年关税法》第 337 节规定向美国国际贸易委员会提出申请,指控对美出口、在美进口或在美销售的胆固醇检测仪(Blood Cholesterol Test Strips)侵犯其专利权,请求美国国际贸易委员会发布有限排除令及禁止令。中国艾康生物技术(杭州)有限公司涉案。

哥伦比亚对华碳钢焊接管启动反倾销调查

日前,哥伦比亚劳工旅游部发布公告,决定对自中国进口的 16 英寸及以下碳钢焊接管发起反倾销调查。(本报综合报道)

走出去企业不仅要保护更要善用知识产权

■ 本报记者 张伟伦

作,近日他在接受本报记者采访时表示,目前,中企在海外布局速度加快,但显然对知识产权仅仅停留在保护或者规避侵权的层面,距离灵活运用还有一定距离。对此,彼得盖尔律师认为,企业对自身知识产权的认知应该是全方位的,不仅仅包括通常大家所熟知的专利、商标、版权等,还应包括地理标志、商业秘密等诸多方面。企业不仅要

在发展过程中加大技术创新、研发的力度,全方位开展知识产权保护,还要在出海前进行专利布局,研究目标市场相关专利状况,避免专利侵权行为的发生。加强知识产权保护,外资企业有要求,中国企业更有要求。记者获悉,从世界知识产权组织统计来看,中国知识产权拥有量,特别是专利和商标的拥有量已经居于世界前列。然而,由于我国知识产权

制度实施的时间比较短,企业在应用方面的能力还有欠缺,尤其对国外法治环境不是特别了解,在知识产权保护当中处于非常不利的地位。近年来中小企业纷纷出海,在知识产权方面屡屡碰壁。

针对近年来中企面临越来越多的知识产权问题,北京立方律师事务所谢冠斌表示,随着出海企业的日趋增多,国际市场竞争的日趋激烈,海外知识产权风险呈现愈加复杂的态势,甚至成为引发双边或者多边贸易争端的重要因素。对谋求进入海外市场的企业而言,应先树立知识产权意识,明确尊重和保护知识产权已经成为国际市场竞争的主要规则之一。当遭遇海外知识产权侵权风险时,企业应积极应对,以保障顺利出海。对中小企业而言,在出海过程中,应该采取抱团取暖的方式,

充分利用政府相关部门、行业协会等机构的力量,加强沟通,防范知识产权风险。

再者,在遇到国外企业涉嫌侵犯知识产权的行为时,可适时主动出击保护自身合法权益,后者则是指要知悉业务市场环境,合理使用其他公司的知识产权,进行必要的付费,在此基础上拓展自身业务。

此外,中国企业在海外亦要自觉维护自身和国家形象、维护当地人的利益,应当了解和遵守当地的法律、尊重当地的风俗习惯。只有在相互尊重、相互理解的基础上开展贸易,才能构建良好的互惠互利合作关系。



当前,经济全球化程度越来越高,全球范围内的创新合作及相关知识产权保护、转化、转让问题日益复杂,知识产权确权、技术扩散、惠益分享以及侵权盗版等是

各国共同面临的现实问题。近年来,中国企业走出去步伐加快,相应的知识产权问题也日渐增多。来自德国的律师彼得盖尔从事中企在欧洲市场的法律工