

# 人民币能否“一路向南”

■ 本报记者 姜业宏

10月15日,在“澜湄合作与云南作为”主题论坛的专题讨论中,与会代表围绕澜湄货币流通与人民币向南议题各抒己见,热烈交流,达成普遍共识。人民币向周边国家的国际化是大势所趋,云南在此过程中可以发挥重要作用,但人民币国际化做到行稳致远仍需多方努力。

人民币向南,即人民币在澜湄区域的国际化。中晟基金董事长刘光灿认为,人民币国际化的进程主要分三个阶段,一是人民币在周边国家和地区的国际化,二是人民币在亚洲地区的国际化,三是人民币在全球范围的国际化。当下,我们正处于人民币周边国家和地区国际化的过程中。

货币国际化是指什么?“就是本币充当国际支付和转移支付的能力。”刘光灿说,人民币可以不通过第三方货币直接结算,以往人民币一般是通过美元或者通过欧元、日元、英镑来进行转换,实现人民币的国际化之后,人民币直接可用以国际支付和国际转移支付。

## 周边国际化已形成

在云南省普洱市政府副秘书长、金融办主任陈泰锋看来,人民币周边国际化在云南周边地区已经事

实上形成了,而且国际化的程度很高。“在云南和缅甸、老挝、越南接壤地区方圆50公里的范围内,人民币被称为‘小美元’。我们在老挝和越南调研的时候,越南商会会拒收越南盾,只要人民币。”

值得一提的是与普洱孟连县接壤的缅甸佤邦地区,这片2.7万平方公里的土地上居住着60万人。“他们和中国人民有很深的友谊,不仅中国文化完全流通,而且在此人民币国际化程度达到了100%。”陈泰锋说。

中国作为亚洲第一、世界第二的经济体,对外经济贸易规模和人口数量都是世界第一,刘光灿表示,经济体量足够大、人口足够多,必然使更多人愿意持有中国货币。此外,相较其他国家,中国的政局更稳定。云南作为中国的第三大侨乡,与周边国家在人种、文化、宗教、习俗方面也比较相近,沟通便利。因此,以云南为突破口,通过桥头堡和辐射中心的战略建设推进人民币周边国际化是一个良好的机遇。

“应看到,人民币实际在两个战线上。”云南省贸促会会长刘光溪用军事术语解释人民币的国际化,第一条是多边战线,主要通过上海、广东等沿海发达地区的线上贸易结算进行,最早始于2009年7月1日国

家正式推动人民币跨境结算新试点;第二条是以云南为主的战线,早在1986年,云南的边境贸易和口岸贸易就已经出现了边民互市的结算,最后发展为农业银行云南分行的“河口老街模式”,两国当地商业银行互开本地账户,这是人民币最早的周边国际化。发生在云南这4060公里的边境线上。

## 立足打造区域贸易中心

“假如某种货币具有一定的强势地位,并能满足便利性和安全性要求,就能在交易结算中广泛为人们所接受。具备上述条件,人民币才能在周边区域实现国际化。”民生银行董事长洪崎提出,随着中国与澜湄区域其他5国间贸易发展,人民币在区域内部已有一定的强势地位。他建议,要在这一区域内大力开展合作,大大提升人民币在区域内使用的便利程度,激发跨境投融资结算需求,从而加快人民币周边国际化的进程,包括进一步扩大与澜湄国家贸易和投资本币的结算,完善跨境人民币清算安排,促进对澜湄国家货币区域和挂牌直接交易等。

国家开发银行云南省分行行长洪正华认为,想建设国际金融中心,

要先建好区域贸易中心。他提出,如果云南通过与缅甸、老挝、越南、柬埔寨、泰国等澜湄次区域国家交通相连,建成基于云南地理优势的现代综合交通和信息网络,进而发展成为一个贸易中心,就可以为建立金融中心创造更便利的条件。

“人民币向南,还有一个前提是人民币取得区域的核心货币地位。目前,上述几个国家民间的人民币储蓄量达到200亿元,但都没有与中国签订货币互换协议,想要在这些地区扩大人民币的使用仍很困难。”洪正华说。

洪正华还建议,人民币伴随产能“走出去”。虽然澜湄区域各国地理位置非常便利,但由于贸易双方之间货币制度、金融监管制度、贸易的条件以及隐性的贸易障碍等不一致,企业操作并不便利。“一方面,可以随着产能输出,在越南、老挝、柬埔寨等处于工业化初期的国家设立大型工业园区、产业园区,推动产能‘走出去’的同时带动人民币‘走出去’;另一方面,可以在沿边境设立产业园区和贸易区、贸易展示区,基于中国的商品和劳务,推动人民币的使用,随着金融服务的相对集中,促使两国央行签订货币互换协议。”

# 文化搭桥 民心相通

——访云南新知集团董事长李勇

■ 本报记者 姜业宏

柬埔寨金边、老挝万象、缅甸曼德勒、马来西亚吉隆坡、斯里兰卡科伦坡、泰国清迈、尼泊尔加德满都、印度尼西亚雅加达……8个国家最繁华的城市街头,都伫立着一家新知图书华文书局,包容而坚定,一如它们共同的创始人李勇。在“卖书”这个行业日渐式微的今天,为什么还有人愿意揽这份“苦差事”?

“国之交在于民相亲,民相亲在于心相通,心相通源于文汇融,文汇融始于互交流。”在澜湄合作机制正式确立、首届澜湄合作论坛召开之际,李勇给出了这样的回答。他认为,带着中华文化“走出去”,是新书局这些年做得最有意义的事情。

但这份意义,来得并不简单。目前开业的8家华文书局,有3家实现了盈利,最早的新知图书—柬埔寨金边华文书局建立于2011年10月29日。“两年亏、三年平、四年盈利”是李勇给国外市场定下的经营计划。

早期开拓东南亚市场给李勇最大的感受就是成本高、准入难度大。“在缅甸建设华文书局的时候,就遇到了困难,最终经过多次与政府部门沟通,我们提出文化对等、互相交流的思路,才切准了缅甸政府的脉,最终获得许可。”

5年前,为祝贺中老建交50周年,李勇曾应邀随云南青年友好交流代表团出访老挝。座谈会上,李勇提出文化无国界,要在欧美、澳大利亚等地开设华文书局的计划,时任老挝团中央书记处书记的阿鲁赛那当即表示“不要先到美国,先到老挝来”,之后,新知图书老挝万象华文书局快速筹建开业。即便如此,华文书局在老挝仍然遇到了办理图书经营许可证连连碰壁的困境。李勇回忆,“找



图为科伦坡读者在新华书店挑选中文图书

两地政府,找代理,各种渠道前前后后沟通了无数次,最终才获得许可。”

谈及华文书局的世界版图,李勇说,文化走出去的事情,我们还要向英国人学习,英文今天能成为国际通行语言,很大程度上取决于最早一批传教士在世界各地传教的同时无偿开办教育、医疗,且耐得住寂寞,顶得住压力,守得住信念。1993年,李勇开始考察东南亚图书市场,最初想了解国外书店的经营模式,他发现,国外书店基本看不到中文书的身影,即使在最大

的书店,中文书也不会超过30种。当时,他就萌生了要把中文书店开到国外的想法。现在,李勇又完成了对英法德市场、美加市场、大洋洲市场的考察,“先以‘一带一路’沿线国家为重点,将来再布局到全世界。”这是李勇的目标。

多年的文化之路,李勇深刻感受到,文化“走出去”,绝不是简单一句话,一个口号。“蜀道难,难于上青天,文化‘走出去’不亚于此。”李勇戏称。攻坚克难的同时,企业还要考虑持续造血的能力。他曾与人民教育

出版社合作在柬埔寨举办教材推介会等。后来李勇发现,缅甸很多华文学校使用的中文版教材都是来自台湾的繁体字、黑白本,非常落后。后来,新知图书看准了这片“蓝海”,已经与多家华文学校开展教材供货服务,还定期到各华校举办中文图书巡回展销活动,效果很好,很受华学校领导及师生的欢迎。现在,各地华文书局不仅有书籍,还有中文、茶艺、武术等培训。“推动文化‘走出去’,我们要把华文书局打造成推介中华文化的综合服务平台。”

## 主推云计算和大数据 浪潮布局湄公河五国

■ 本报记者 高洪艳

作为中国领先的云计算、大数据服务商,浪潮集团已经在互联互通,尤其是信息化建设方面在湄公河五国颇有建树。浪潮集团董事长兼首席执行官孙丕恕在接受《中国贸易报》记者采访时表示,互联互通当务之急是需要建设网络通信、数据中心、云计算等IT基础设施,构建一个高效互联的数字环境,以实现信息流、数据流的互联互通,让各个国家的核心生产要素、优势资源连接起来,实现数字经济的健康发展。他说:“浪潮将以泰国为根据地,全方位参与到湄公河五国的信息化建设中,把多年国内外的先进信息化建设经验带到这个区域,促进当地的工业化发展进程。”

记者了解到,湄公河五国是浪潮集团在海外布局的重点之一,为此设置了东南亚区,区域总部设立在泰国曼谷,业务辐射周边,主要集中在云计算和大数据等方面。

孙丕恕说:“通过近几年的开拓,浪潮在澜湄5国都有业务涉及,其中在泰国电力、金融、教育、电信等行业以及政府和大企业服务方面已有比较好的基础,例如,浪潮与泰国政府联合打造教育云项目,为整个泰国互动教学和移动互联网应用平台搭建了稳定可靠的数据中心。通过对平板电脑上各种应用数据的挖掘、整理和分析,为泰国教育部门在进行应用评估时提供数据支撑和参考。同时,为了丰富平板电脑的应用,浪潮提供包括App Store和电子图书馆等在内的多种定制化软件,为泰国平板项目能够真正得到大面积的应用奠定了基础。”

据介绍,在缅甸,浪潮与当地排名前几位的大银行开展了数据中心和金融终端方面的合作。在越南、柬埔寨、老挝,浪潮的数据中心业务也在蓬勃发展。2015年,浪潮同昆明合作打造云计算产业园,建立小语种研

发中心,为老挝、泰国等国家间企业合作往来及公民旅游带来便捷体验。未来,市民只要下载浪潮小语种App便能方便、快捷地跟东南亚国家人民交流。此外,浪潮还与越南电信运营商Viettel合作建设媒体云,助力当地信息化建设,与老挝国立大学共同探讨建设当地最大的HPC超算中心,提升当地技术水平。

谈及为什么将湄公河五国作为浪潮在海外发展的又一核心区域,孙丕恕表示,湄公河五国是“一带一路”建设的重要组成部分,浪潮选择服务湄公河五国符合国家和平发展、共同发展的政策,也符合浪潮的国际化发展战略。可以预见,将来这个区域的活力必然是空前的,相应的对IT方面的需求也会迎来一个井喷的时代。

“湄公河五国目前整体政治经济稳定,但相对中国而言,IT产业的发展整体是落后的。”孙丕恕说,湄公河五国信息化建设水平普遍较低,但是从政府到人民对于信息化建设能够提升经济水平和教育素质都是非常认同的,IT服务的需求会越来越来,所以浪潮要提前进行布局。

不过,信息化产业的海外投资也会遇到一些阻碍,比如,由于一些国家对“中国制造”仍有不好的印象,所以对中国的IT产品和方案不能客观地对待。对此,孙丕恕说,浪潮会拿出在国内及世界其他地区成功的案例供湄公河五国的合作对象参考,让他们认识到,中国IT产业的水平并非他们认知的那样。浪潮会积极地参与到湄公河五国的云计算建设中去,融合当地民族品牌IT企业,共搭云计算生态环境,通过和当地政府及企业合作,将浪潮先进的云计算技术及产品进行共享,在湄公河五国各国共建研发中心并培养一批云计算人才,全面推进当地信息化建设,造福当地人民,让“中国智造”闪耀澜湄。

## 云南将成中国改革的西南中心

■ 本报记者 范丽敏

10月底,一列检测动车组从昆明南站一路向南,30分钟后顺利抵达玉溪市,这标志着时速200公里的中越老国际铁路共用部分云南昆明至玉溪段,进入动车“试跑”的全线联调联试阶段。

这仅是近年来云南推进澜湄合作其中的一部分。虽然是内陆省份,但云南可是加足了砝码融入“一带一路”,申请沿边自贸区、推进澜湄合作。

“云南与湄公河五国传统友谊世代相传,是血脉相连守望相助的好邻居、好伙伴、好朋友。”在11月15日举办的澜沧江—湄公河次区域国家商品博览会主题论坛上,云南省政府党组成员、副省长高树勋表示,云南是中国最早参与澜湄合作的省份,多年来,不断深化同湄公河五国在经贸、旅游、农业、人文等领划的交流与合作,取得了可喜成绩。

云南目前已基本建成东、中、西三个方向连接湄公河流域国家的高等级公路、铁路、航空、水运的综合运输体系;湄公河流域五国成为云南对外贸易和云南企业境外投资最主要的区域;中缅油气管道于2013年秋建成投产,2014年输入

云南境内天然气达36亿立方米。

据了解,云南正在加快构筑“七出省、五出境”的高速公路网和“八出省、五出境”的铁路网,加快疏通“两出省、三出境”的水运通道。全省现有口岸25个,其中国家级口岸18个,省级口岸7个;国家级重点开发开放试验区2个,包括瑞丽和磨憨;国家级边境经济合作区5个,省级边境经济合作区5个,还有跨境区域目前设计3个。

云南省商务厅副厅长刘京介绍:“加强澜湄合作,云南区位优势明显。目前,云南正在依托滇中经济圈和沿边开放经济带,以昆保芒瑞、昆磨、昆河三条大通道为主线,积极构建以滇缅、滇老、滇越三个国际经济合作圈为支撑的对外开放空间格局。争取未来将云南建成中国改革开放的西南中心。”

云南作为中国参与大湄公河次区域经济合作的主体,从上世纪90年代至今已经积累了相对较多的经验。高树勋表示,云南将进一步发挥优势,加快开放,加快推动中南半岛经济走廊建设和人民币国际化,为澜沧江—湄公河地区互利合作、共同发展提供更多便利,创造更多机遇。

# 形成洼地效应 实现次区域共赢

■ 本报记者 姜业宏

10月15日,参加“澜湄合作与云南作为”主题论坛的中外嘉宾围绕澜湄政策相通与区域加工产业梯度转移和产能合作议题,积极建言献策。一致认为,产业转移已成为当今世界经济发展的一个趋势,部分产业从发达地区转移到发展中地区,并且有双向流动的趋势。中国与湄公河五国各具比较优势,通过产业转移、产能合作,可以实现洼地效应最大化,云南在其中可以扮演桥头堡角色。

## 如何认识澜湄地区产业转移形势?

面对发生在澜湄地区的产业转移现状,云南省商务厅副厅长刘京认为,目前,国家产业转移是围绕资源、市场、资源禀赋的比较优势进行的主要基于国家政策的调整,原产地、地价、相关的政策,以及劳动力

成本、交易、市场等因素,其中劳动力成本最为重要。在产业的国际性转移方面,则应把国际经济政策、相关的国家政策、原产地因素考虑在内。

深圳市委党校教授熊哲文则提出,一国不同地区的产业之间存在一定的产业转移梯度。一般而言,产业总是从高梯度的地区转向低梯度的地区,一个地区为了摆脱发展包袱,节约发展成本,实现产业转型升级,会将失去比较优势地区的产业转移具有比较优势的地区。

目前,我国产业转移主要是从劳动密集型、加工制造业和资源型

加工业开始,从发达地区向欠发达地区推进转移。刘京说,云南作为西南地区的重镇,正在承接东部向西南部的产业转移,同时也承接面向欧美、面向东南亚、面向湄公河流域地区国家的产业转移。

## 其他相似地区产业在做什么?

在泰国边境和各地推动产业集群发展,成为今年以来泰国力推的经济政策之一。泰国商会副会长白晷查表示,泰国的产业集群和超级产业集群战略发展过程中,将泰国的工业资产集中在一起,帮助企业更加高效、更具有竞争力。白晷查希望在某些领域能与中国达成合作,例如铁路系统机车及配件、汽车配件、橡胶业、纺织业、可再生能源、制造业和航空业等目标产业集群产业。

在中国的另一端,始于1991年的大图们江倡议现包括中国、俄罗斯、蒙古、韩国四个成员。“多年来,成员国一直致力于实现区域资源和域外资源相结合,中央政府和地方政府的支持相结合,公共部门和私营部门的互动相结合,高层对话和务实合作项目相结合。”大图们江倡议秘书处秘书长王维娜表示。

“一是通过交通基础设施建设和战略对接,为产业合作提供支撑和助力;二是加强政策协调,保证产业合作的顶层设计;三是开展系统性的专业调研和智库建设,为务实合作打下基础;四是强化环保理念,创新合作模式;五是加强与国际伙伴的合作,调动各方的资源,包括技术资源、资金支持;六是重视人才的培训。”王维娜总结说。

## 澜湄次区域产业转移怎样实现?

云南作为澜湄合作的桥头堡,刘京表示,要准确地研判新的形势变化,一方面,发展中国越来越广泛地参与国际分工,参与高端的能力增强,云南需要发挥比较优势,在区域国际分工和产业链中找到自己的高端定位。另一方面,国际产业由制造向服务外包转移成为一个新形式,我们首先要推动自身产业结构的快速升级,然后大力发展服务外包。

需要强调,云南产业发展必须首先实实在在地结合云南实际,牢牢把握好符合云南高原特色农业的产业发展基础;四是强化环保理念,创新合作模式;五是加强与国际伙伴的合作,调动各方的资源,包括技术资源、资金支持;六是重视人才的培训。”王维娜总结说。

北京大学国家竞争力研究院院长郭云涛的建议是,澜湄地区“5+1”国家应当形成洼地效应,水往低处流,这里的水,就是生产的成本。他认为,产业是澜湄区域经济一体化的基础,目前,中国有大量优质产能需要转移,湄公河5国无论资源还是劳动力成本,都具有吸引力。“这些区域应当敞开胸怀,打开大门、降低门槛,吸引投资,通过洼地效应吸引投资正是中国改革开放所走过的路,这条路应当说是成功的。”

郭云涛还建议,加大基础设施投入。澜湄区域资源、物产丰富,想要进入中国这个巨大的市场,必须尽快打通公路、铁路、水运三条通道,把资源优势变成经济优势。同时,要推进一体化建设,尽快把法律、税收、商务、海关便利化等需求落到实处。