

诺信“踩”中阿拉斯加大油田

■ 本报记者 孙允广

近日，一篇由《华尔街见闻》报道的“美国阿拉斯加州发现储量60亿桶超级大油田”的消息引发全球热议。上述报道称，美国能源勘探公司Caelus Energy于当地时间10月4日公布的报告表明，该公司在美国阿拉斯加州发现了一大片油田，该油田位于Simth湾的浅水区，距北极圈北部约300英里。

Simth湾的拥有者——美国阿拉斯加企业NordAq(诺达克能源公司)一时间成为全球关注的焦点。值得注意的是，NordAq股东列表的第一行股东名称为Nuoxin Co. Ltd.,该公司是中国民营金融投资企业诺信金融集团。

诺信的厚积薄发

公开资料显示，诺信集团是一家综合性金融控股集团，从传统金融业务起步，逐渐扩展到产业投资、财富管理、证券期货、保理、融资租赁等多个领域。公司取得了国内多种金融资质，还获得香港证监会颁发的金融牌照，并且在美国建有资产管理公司。

据了解，始于2014年对NordAq的投资是诺信集团在能源产业最为重要的战略投资。同年9月，诺信启动一期投资，并陆续5次注资NordAq，目前已成为NordAq的

第一大股东。

谈到当初为何坚定地投资NordAq时，诺信集团董事长杨玉斌对《中国贸易报》记者表示，阿拉斯加是全球重要的石油、天然气能源产地，也一直是全球能源投资关注的热点区域。诺信集团在香港市场了解到NordAq的信息后，得知该公司拥有阿拉斯加库克海湾和北坡约55万亩的优质开采陆地石油区域，总价值超过千亿美元，但因为经营问题，当时的NordAq并非投资市场的“宠儿”。诺信投资团队经过了详细的考察研究，认定该项目有巨大潜力，果断投资，于2014年7月与NordAq公司达成战略合作伙伴关系，由此开启了诺信能源产业的海外布局。

没想到迈进海外的这一脚“踩”到了大油田。据Caelus Energy称，此次勘探发现的油田含有大量的轻质油，质量上乘，开采成本较低。不过，杨玉斌说，从勘探到开采，还需要一系列的准备工作。诺信公司已对外称，预计2017年末至2018年初打一个30度的横钻，来确定最终开采的方式。

阿拉斯加的机遇

该油田的发现将为阿拉斯加带来一系列利好。阿拉斯加的财政收

入很大一部分来源于石油，近年来油价下跌，导致阿拉斯加的财政收入受到很大影响。Caelus Energy的报告显示，此次重大发现能够让阿拉斯加的石油储备量在原有的基础上增加80%。

杨玉斌也认为：“这是振奋阿拉斯加的好消息，不仅会增加财政收入，还将为该地区带来联动的经济效益。石油开采过程中需要建立一个分支的输油管连接到主管上，预计需要8亿至10亿美元的投入，同时将促进当地其它经济收入的提升。”

另据悉，NordAq除Simth湾这块油田以外，还拥有其它5块优质油田，分别是Tulimaniq、Amaguq、Aklaq、Grey Owl、Castle。杨玉斌说：“第一块油田取得如此优异的成绩，其周边油田的价值也给人们带来更多期许。一方面是会让全球石油行业对NordAq公司的后续能源开采产生巨大的兴趣和期待，另一方面也为NordAq寻找其它合作带来更大的议价权。”

投资成功的经验

在分享海外投资经验时，杨玉斌告诉记者：“目前正是海外投资最好的时间段，政府支持海外投资，出台了系列优惠政策，简化了繁冗手

续，提高了公务审核效率。海外投资要针对具体的国家和地区，衡量当地的 政治条件是否平稳，熟悉当地的文化、法律、税收等。民企投资虽然成本低，收效好，但需要更多的投资经验，需要通过学习去完善自身，需要打磨专业的投资团队。”

“投资是有风险的，找准市场的需求，是判断投资与否的关键，需要综合考量投资的团队、资源、资本构成以及能够掌握的信息。”杨玉斌说。诺信集团认为，目前海外市场存在很多被低估的资产，属于相对较好的并购时期，民企可以“走出去”、“拿回来”，在中国市场运作，会取得比较好的收益。

对诺信而言，成功并非偶然。除了传统能源方面，在新能源领域，诺信今年在日本投资的废油、废旧物发电小型机组项目获得成功，目前已开始产生盈利，年投资利润率超过20%。另一方面，诺信在食品投资方面也有所建树。诺信董事会透露，诺信关注中国食品安全和大消费、大健康类投资，在食品方面的投资会让董事会和投资人看到更大的成果。

“诺信并非靠一个消息或者单纯的好运气才得来这样的成果，我们更相信诺信整体的投资眼光和投资能力。”杨玉斌说。



10月19日，河北省张家口市宣化区承接北汽福田北京工厂产业转移的起重机正式下线，将在完成吊装实验后投放市场。宣化区在2004年与北汽福田公司合作

建立宣化雷萨泵送机械厂，2015年又达成深度合作协议，承接其北京厂区总投资50亿元的产业转移，目前泵车和起重器生产线已经投产。 中新社发 陈晓东 摄

前三季度中企海外并购额超1600亿美元

普华永道10月20日在北京发布最新报告显示，2016年前三季度，中国内地企业海外并购交易数量和金额均实现显著增长，交易数量达到创新高的671宗，几乎是去年全年交易数量的两倍；交易总金额逾1600亿美元，其中单笔金额超过10亿美元的大额交易逾30宗。

已经公布的数据显示，今年年初出现了中国内地企业单笔海外并购最高交易金额，如这项交易最终达成，将刷新历史记录。不过即使排除这一项交易记录，2016年前三季度海外并购交易总额仍超过

2014年和2015年的两年合计。

普华永道中国企业并购服务部合伙人吴可分析道：“基于现阶段的国际经济环境和国内竞争态势，中国企业主动选择海外并购，以期实现行业多元化、产业全球化、技术高级化的布局。今年前三季度，中国企业海外并购的显著增长主要得益于资本市场畅通的融资通道和快速增长的财务投资者。”

按交易数量衡量，民营企业在2016年前三季度的活跃度高达449宗，接近国有企业的5倍，在30余宗超过10亿美元的大规模海外并购

交易中，涉及民营企业的占六成；财务投资者的交易数量达到127宗，是2015年全年财务投资者涉及的交易数量的两倍。

就交易金额看，民营企业第一次在交易金额和交易数量上双双赶超国有企业，占2016年前三季度总交易金额的一半。上市公司持续成为中国内地企业海外并购活动的主力军，2016年前三季度上市公司海外并购交易数量占比达56%；其中，国内主板和国内中小板(含创业板)上市企业交易数量占上市公司海外并购交易总数的75%。(孙韶华)

央企要绷紧海外投资风险之弦

■ 本报记者 张凡

“‘一带一路’是伟大的设想，中国企业‘走出去’的步伐也是高歌猛进，我想应该给大家泼点冷水，稍微冷静思考一下了。”北京基业长青管理咨询股份有限公司副总经理周啸东在发言时点明了支持举办2016中国进出口经理人年会暨中国企业“走出去”风险管理研讨会的原因。

在研讨会上，中国人保财险信用险发展处长贾宁说：“我接触过很多央企相关负责人，他们找我们谈金融保障方案时我发现，他们对风险的意识、对金融的概念，以及对金融工具怎么使用，不敢说完全没有概念，可以说很没有概念——这太可怕了。”

近年来，尤其是“一带一路”倡议提出后，中国对海外贸易投资规模不断扩大，“走出去”的企业越来越多。在海外投资遭遇风险或导致亏损的案例中，不仅有势单力薄的中小企业，甚至不乏某些央企国企或者民营明星企业。例如，今年8月11日，澳大利亚出于国家安全考虑，决定阻止一笔逾100亿澳元(合74.7亿美元)的该国最大电网企业的控股权出售给两家中国企业的交易。

再比如，2015年底，中国葛洲坝集团修建的阿根廷史上最大工程——基塞水电站工程进度随阿根廷政权更迭被迫中断。新政府上台后决定对“基塞”水电项目合同重新审议并暂停支付。

贾宁指出，央企作为“走出去”的排头兵，投资的回报能否拿回来以及如何保障投资的安全性，是摆在央企海外投资战略中的“梗”。在未来10到20年时间内，如果政府层面和企业层面不解决如何保障投资安全问题的话，可能“走出去”就是个空话，“说得更直白一点，把我们国家的财政收入，老百姓的纳税钱

打了水漂，这是很糟糕的问题。”贾宁毫不避讳地指出央企海外投资没有风险意识的严重后果。

2010年中国铁建承建的沙特阿拉伯麦加轻轨亏损41亿元至今仍是惨痛的教训。在中国，像这种国家级的大手笔项目，如果要施工的话，各个地方政府都会给予支持，积极配合，然而中国铁建相关人员到了沙特开展项目时才知道，沙特与中国的情况迥然不同。据《中国铁道报》2010年5月8日报道，麦加轻轨工程建设困难重重，除所有国际工程普遍存在的语言、工作习惯等障碍外，项目还存在以下限制条件：施工区域地处高温和特大风沙区，夏季地表的最高温度可达到70摄氏度左右。此地严重缺水，淡水比石油更加珍贵。自然环境十分恶劣，施工范围主要集中在穆斯林地区，制约因素多；设计标准高，土建工程执行美国标准，系统工程执行欧洲标准。而且随着项目施工进度的推进，这一项目的预算收入和成本也开始出现入不敷出的局面。直到后来资金链越来越紧张，出现了不可挽回的巨额亏损。

周啸东认为中国企业“走出去”，在风险管理中存在着盲点，“风险对中国企业来说最大的问题还是我们自己不知道‘我们不知道’，这个话可能有点拗口，英文说是We don't know what we are know,就是说有哪些盲点，我们不知道。”他建议企业在风险管理体系建设上应当下一番功夫，而不是靠某个人、某个部门去控制风险，企业各个部门都要参与进来。

对于如何提高抵御风险能力，周啸东给出的也只有两个字：学习。不过，他强调“交过的学费不要重复交”，这就要求相关企业不仅要学习相关的理论，还一定要总结经验教训。

投资服务

桂籍企业赴柬埔寨设代表处

本报讯 柬埔寨正成为广西对外投资的重要目的地。10月21日，广西国宏经济发展集团(柬埔寨)代表处在金边举行揭牌仪式。广西国宏经济发展集团有限公司是广西国资委直属企业。近年来，该集团积极与东盟开展经济合作，打造具有国际竞争力和影响力的综合性企业集团。在揭牌仪式上，国宏集团公司党委副书记、总经理李倩介绍，目前，围绕柬埔寨原生态大米项目，该集团已在柬埔寨建立了大米加工厂，在国内建立了贸易公司，推广和销售柬埔寨大米。

据悉，国宏(柬埔寨)大米加工厂从2009年建成至今，目前大米已经逐步运到中国国内销售，展现出很好的市场前景。这些产自柬埔寨的大米还出现在中国北京、广东以及福建的餐桌上，得到了消费者的高度认可。

李倩表示，该集团设立柬埔寨代表处，是充分看好柬埔寨的发展前景。代表处将积极对接柬埔寨有关政府部门、商协会、行业组织，加强与在柬中资企业以及当地企业的合作，拓展经贸合作渠道，开拓和发展新的投资项目。(李翼)

中国在老挝最大中资律所成立

本报讯 老挝最大中资律师事务所——老挝唯真律师事务所10月22日于老挝万象成立，正式为当地中资企业、华侨华人提供法律服务。老挝唯真律师事务所是云南唯真律师事务所经老挝司法部批准在老挝设立的法人独资公司。该所以云南唯真律师事务所为依托，聚集云南唯真律师事务所和老挝本地优秀律师组建，为在老挝投资中企和华侨华人等提供法律法规翻译、投资与贸易法律咨询等10余项法律服务。

近年来，在中国—东盟自贸区以及“一带一路”建设推动下，大批中资企业尤其是云南企业赴老挝

投资兴业。目前，云南在老挝共设立境外投资企业219家，实际投资额19.85亿美元，老挝已成云南对外投资的第一大市场。企业“走出去”产生了本土化和国际化法律服务市场。

云南省司法厅致信信表示，希望云南唯真律师事务所以唯真老挝律师事务所为依托，加强与老挝等国家律师事务所和律师的交流合作，充分发挥律师职能作用，为云南与周边国家的政策沟通、设施联通、贸易畅通、资金融通、民心相通等方面提供优质高效的法律服务，促进对外开放水平的提升。(王艳龙 张曦月)

投资环境

西班牙仍是风险投资热土

据西班牙《五日报》10月20日报道，尽管西班牙政局仍存在不确定性，西班牙仍被视为风险投资的热土。安永公司开展的一项研究表明，他们调查了90家西班牙企业，大部分认为西班牙经济增长今明两年都有望超过3%。40%的西班牙企业家预计将开展收购兼并交易。对于风险资本最有吸引力的产业是信息技术业、消费品业及工业品生产和投资。

土库曼斯坦调整用工比例

土库曼斯坦移民局近日公布了《外国公民和无国籍人士在土库曼斯坦就业程序条例》的新规定，凡在土库曼斯坦经营的企业，在招收外国公民就业及颁发劳动许可时，必须遵循土库曼斯坦公民具有优先权的原则。此外，外国人和土库曼斯坦公民在企业就业的比例应不超过1:9，即外国人就业人数不超过企业总人数的10%。此规定从2017年1月1日起开始实行。

印度部分金融行业允许外资全资投资

据印度《经济时报》10月21日报道，印度央行放开银行、保险公司以外的受央行监管金融行业外资投资限制，外资可以通过自动审批的方式100%投资上述行业。对于不接受或者部分接受央行监管的金融行业，外资可以通过政府审批方式100%投资上述行业。同时，为吸引外资投资创业公司，已在印度证券交易委员会注册的外国风险投资机构投资生物科技、IT、种子培育、制品等行业将不再需要央行审批。

供求信息

意大利租赁电动铲车

招标方: Milano Amiacque Srl
招标内容: 30辆电动铲车长期租赁
联系人: Gaia Rognoni
电话: +39 0289520328
传真: +39 0289520447
邮箱: gaia.rognoni@capholding.gruppocap.it
截标日期: 2016年11月30日

法国公司寻中国客户

项目概述: 法国波尔多 CompagnieBordelaise Viticole & Agricole Rutsmann & Traonouez 公司是一家专注于酒庄、酒类公司收购与并购的公司，希望寻找中国客户。
联系人: 邓灵芝
邮箱: ld@compagniebordelaise.com
(以上信息仅供参考)
(来源: 中国贸促会)

核电供应链“走出去”还要做功课

■ 本报记者 陈璐

首次进入西方发达国家。

上述的一揽子合作协议中包括HPC的项目、Sizewell C的开发合作以及Bradwell B项目。HPC项目预计于2019年年中开始核岛主体工程施工；Sizewell C这个项目由法国电力集团控股，中广核参与开发；Bradwell B由中广核控股，法国电力集团参与开发，采用“华龙一号”技术。

虽然，中广核已经为中国核电“走出去”迈出了重要的一步，但是整个核电供应链的“走出去”，还有很多功课要做，比如在国别技术规范、标准、监管等方面。另外，核电能否成功“走出去”，不仅取决于规划、技术路线、商业模式、投融资等方面，还要考虑东道国的需求、商业

环境的对接等。

“要用小项目培育大团队。不能只看重大项目，忽视小项目。应在做小项目的过程中积累经验，将人才、队伍培育起来。另外，由于各国在法规要求、质保体系、设计审查、原材料认定、制造过程、质量技术、验收等方面存在差异，因此国别规划非常重要。”中国新能源海外发展联盟副理事长兼秘书长张世国说，我国核电发展主流方向在于内外结合，把国外的技术资源吸收进来。只有掌握技术，核电才能自主化。

张世国表示，企业“走出去”，要积极参与国际标准制定，发挥引领作用，即要在核电领域占有一席之地。我国核电“走出去”经常要与美

国标准、加拿大标准、法国标准接轨，所以应该逐步建立我国的自主标准。

“过去我们更多采用的是国外的标准，但这次在‘华龙一号’上我们采用了已经逐步建立的国内自主标准，包括国标、能标、行标等。当然，在国内标准不足时，也有对国外标准的借鉴。”华龙国际核电技术有限公司副总经理信天民说。

“华龙一号”是由中国核工业集团公司和中广核集团共同研发的先进百万千瓦级压水堆核电技术。作为中国核电“走出去”的主打品牌，在设计创新方面，“华龙一号”提出“能动和非能动相结合”的安全设计理念，采用177个燃料组件的反应堆堆芯、多重冗余的安全系统、单堆

布置、双层安全壳，全面平衡贯彻了“纵深防御”的设计原则，设置了完善的严重事故预防和缓解措施，其安全指标和技术性能达到了国际三代核电技术的先进水平，且具有完整自主知识产权。

张世国说，“优质供应”是“走出去”的核电企业必须重视的，无论在装备还是解决方案上，只有成为全球独一无二的优质供应商才能够走得更远更稳。“独行快，众行远”，在推动中国从核能大国向核能强国转变的过程中，离不开国内和国际相关企业及单位的通力配合和协作。“华龙一号”技术融合中国两大核电企业的先进技术和先进装备等，形成一个拳头，更好地适应了“走出去”的形势。