

贸易便利化倒逼报关业转型

■ 顾阳

作为对外贸易的必要环节之一,延续了数十年的传统报关业务正面临着前所未有的大转型。

自1997年实行报关员资格全国统考以来,获得“报关员证”或“报检员证”的报关从业人员一直是“香饽饽”。然而,目前这一现状正在悄然改变。尽管外贸市场对于报关业务的需求仍在增加,但去年起“不再举行报关员资格全国统一考试”的海关新政,让报关业门槛消失,这是否意味着报关业整体走到了发展拐点?

“事实上,随着中国对外贸易的蓬勃发展,中国报关行业正不断发展壮大。目前我国共有1.1万多家报关企业、8万多名海关备案报关从业人员。”在日前举办的国际报关协会同盟2016上海国际会议上,中国报关协会会长刘文杰表示,报关是国际贸易与国际物流的关键节点,随着海关全面深化改革和商界新型贸易业态的发展,报关业发展面临着新的机遇和挑战。

打造“数字绿道”

据海关统计,2015年我国进出口总值为3.9万多亿美元,与其相对应的进出口报

关单数量为7081万票,其中代理报关单数量超过9成。

“在信息技术的支持下,数字贸易正在改变着报关行业。”江苏宏坤供应链管理有限公司董事长兼CEO孙晓青表示,数字化和互联互通将带来工作效率和国际化水平的提升,通过贸易成本的有效降低,进一步拓展了国际贸易的深度和广度,打造出更加便利化的“数字绿道”。

在孙晓青看来,“数字绿道”实质就是国际贸易的绿色通道,比如通过数据的互联互通,大大降低了单证信息的重复录入,也就大大降低了报关环节的人工成本、时间和成本和违规成本,“成本的降低和标准化可以帮助更多的中小微企业进入国际贸易领域,这也正是包括报关业在内的外贸服务企业的努力方向”。

“如何通过互联互通降低企业运营成本,同时为外贸企业提供更具附加值的中介服务,是报关企业持续发展的重要因素。”孙晓青说,报关企业是海关和贸易商的桥梁,必须通过互联互通实现便利,在数字化网络化便利化的基础上构建服务型平台,才能享受数字化红利,否则传统报关企业将被淘汰。

构建通关服务生态圈

走进报关大厅,就像到了一个嘈杂拥挤的菜市场,到处堆满厚厚的票据单证。对于很多老报关人来说,这一幕并不陌生。如今,持续多年的通关改革,正彻底改变着这一切。随着无纸化通关、单一窗口、通关一体化、提前申报等各项改革的推进,报关业已实现了从手填报关单、打印报关单到无纸化通关的跨越,人为干预大幅减少,通关效率大为提升。

“近几年,许多报关企业进军进出口商品预归类、进出口事务筹划等相关领域,积极参与跨境电子商务、外贸综合平台建设等新型服务贸易,报关行业成为社会经济发展的一支重要力量。”刘文杰说。

谈起报关业发展,上海欣海报关公司董事长葛基中体会深刻:报关服务必须走专业化、集约化的道路,而随着大通关改革的推进,报关企业还要从自己的区域走向全国甚至走向国际。在这个过程中,广大报关企业要构建起通关服务生态圈,在互联互通中共谋发展。

掘金贸易大数据

目前,报关代理的传统角色正在发生

着演变,已从过去的单纯报关业务扩展至咨询、仓储、物流等供应链环节。

“这还远远不够。”中国通网总经理战复东认为,贸易是商品的交换,商品交换的实质是单证的交换,而单证交换的实质是数据的交换;数据产生的协同,也就是数据对贸易链上协同贡献的程度,反映出的正是贸易便利化水平。

在战复东看来,贸易大数据不仅仅是时间序列的统计、交易的信息,也涉及相关行为以及交易前后完整的供应链。他表示,贸易大数据的主要目的,是通过更多的数据把贸易数据更加精准化,而精准化的结果是能够提升贸易便利化的精细化管理水平。

专家表示,用数据来解释、分析贸易行为,对于贸易便利化的提升是一种值得借鉴的路径。更重要的是,它提供了一个利用数据发展服务贸易新业态的新思路,未来或将成为一个全新的产业发展方向,这也是报关行业在转型升级过程中必须思考的重要课题之一。

“这实际上是一种差别化的服务。”上海海关副关长谭武表示,差别化是未来报关企业的生存发展之道,差别化、特色化越显著的企业,其发展空间也越大,越有可能在竞争中胜出。



国家“一带一路”发展战略 带动武义茶叶出口

5月29日,浙江武义骆驼九龙砖茶有限公司员工,忙着生产刚在2016浙江绿茶(西宁)博览会上客户签订的800多吨丝路茯茶。

浙江省武义县是中国有机茶之乡,全县有茶园面积10.43万亩,也是全国重点产茶县。随着国家“一带一路”发展战略的深入实施和“义新欧”货运班列的开通,使该县茶叶出口搭上货运班列,不但大大节省了运输成本,而且缩短了运输周期,使出口份额大幅增加。据统计,武义县去年茶叶出口到“一带一路”沿线国家总额达1.5亿元人民币。

中新社 张建成 摄

以「中国制造」助力外贸优化升级

■ 崔卫杰

当前,世界经济深度调整,复苏乏力,外需持续低迷,我国外贸发展形势依然严峻、不容乐观。但与此同时,部分高科技含量、高附加值的产业表现出了较强复苏能力,尽管高新技术产品贸易总体负增长,但降幅均低于全国进出口贸易平均水平。2016年1至4月,我国高新技术产品贸易出口总值1.16万亿元人民币,同比下降1.4%,降幅低于全国出口贸易总值增速0.7个百分点;进口0.99万亿元人民币,同比下降1.2%,降幅低于全国进口贸易总值增速6.3个百分点。高新技术产品贸易降幅收窄、部分产品出口保持增长,正是我国推动外贸向优质优价、先进优出转变,加快建设贸易强国的重要体现。

按照供给侧结构性改革的总体要求,加快产业结构调整,完善现代产业体系,推进传统产业技术改造,发展高新和战略性新兴产业,积极推动“中国制造”向“中国智造”转变,是加快对外贸优化升级、建设贸易强国的必然选择。为此,应从以下几个方面着手,多措并举,大力提高“中国智造”水平,助力外贸优化升级。

打造“中国智造”国际交流合作平台。打造政府间合作制度平台,围绕“中国智造”重点领域或关键环节,推动签署政府间产业合作、科技合作或创新合作协议,推动签署政府间人员资质、产品标准和认证认可结果等方面的相互认可协议。搭建国际合作机构平台,着眼“中国智造”重点领域,牵头成立新的国际科技合作机构,逐步提升“中国智造”领域重点产业参与国际产业及科技合作水平,提升中国话语权。建设国际合作园区平台,以欧美日等发达国家地区和与中国签署自由贸易协定的国家(或地区)、“一带一路”沿线国家(或地区)为重点,围绕“中国智造”重点领域建设双边特色产业合作园区。

提升“中国智造”开放创新发展能力。建设开放式创新体系,积极引入全球创新资源,提升“中国智造”开放创新发展能力。鼓励重点领域技术引进与合作研发,大力支持先进设备、关键零部件进口。鼓励引进消化吸收与再创新,鼓励引进项目的前期研发、再创新成果的产业化、消化吸收与再创新产品的市场拓展、消化吸收与再创新技术或产品申请专利。积极引导外商投资方向,鼓励外商投资战略性新兴产业,支持外商投资创业投资企业,扶持跨国公司、国际知名研究机构在国内设立研发中心。

推动“中国智造”融入全球产业链条。鼓励大企业之间加强国际合作,鼓励航空、轨道交通等高端装备、新一代信息技术等领域的龙头企业与国际有影响力的大企业开展国际合作,支持其在更大范围、更高层次上参与国际分工与合作,实现优势互补,共赢发展。鼓励国内企业带动中小企业“走出去”,充分发挥国有企业的示范带动作用,在新能源、新一代信息技术等重点领域,引导企业抱团出海、集群式“走出去”,通过国有企业“以大带小”合作出小,鼓励国有企业率先走向国际市场,带动一批中小民营企业“走出去”,构建全产业链战略联盟,形成综合竞争优势。

(作者系商务部研究院产业国际化战略研究所副主任)

中俄经贸合作创业大街:跨境淘金客的“欢乐颂”

■ 王琳

在930米长的中俄经贸合作创业大街上,领域、背景、资历和性格迥异的创客们陆续入驻,空旷的街道日渐热闹。他们各自拼搏,偶有交集,或将互相助力,这里是属于中俄跨境贸易淘金客的“欢乐颂”。

拥有百年对俄通商史的绥芬河,从一座边陲小镇羽化成“国境商都”,如今在中国的“双创”浪潮中迎来又一次蝶变。2015年,绥芬河于建市40周年之际打造中俄经贸合作创业大街,面向中国、俄罗斯招募创业者和初创团队,截至2016年5月末已有10余家企业入驻。

中俄经贸合作创业大街的“追梦者”是绥芬河市委、市政府,来自两国的创客是“追梦人”。“追梦者”意在开辟具有对俄经贸特色的“众创空间”,打造为“追梦人”提供必备条件和综合服务的创业、创新主题街区,促进传统对俄产业提档升级。

中俄经贸合作创业大街坐落于绥

芬河市边境经济合作区园林木业城内,总面积逾3万平方米的街区孵化着创业者的梦想。在首批入驻者中,占有兴、刘慧铭和张峰源分别是转型创业者、初次创业者和辞职创业者的代表。

占家四兄妹做传统对俄出口贸易已有20余年,响当当的家族企业在卢布贬值期间受到冲击,穷途思变中走上了对俄进口贸易的“转型创业”路。四兄妹各有分工,弟妹赴俄罗斯寻找技术、人才和原材料,大哥占有兴驻守在创业大街监督厂房的装修工程。

在101街6号楼的祥光经贸有限公司厂房内,40多岁的占有兴如年轻创业时一样志气和激动,他说:“我们从轻车熟路到摸着石头过河,客源市场从俄罗斯到中国,目标是引进最优质的俄罗斯原材料和技术,加工出最原汁原味的俄罗斯食品,销往全国各地。”

占家四兄妹刚入驻创业大街时,就注意到了刘慧铭的雨润泡沫制造厂。

出生于1987年的她初次创业,却独具慧眼地选中泡沫包装项目,“卖俄货的人很多,我选择与之配套的包装产业。创业大街上的邻居们相处融洽,装修时互相借下沙子水泥,现在开始洽谈合作,已经有卖俄罗斯海鲜、糕点等产品的邻居,想从我这里订货。”

在创业大街上有一位不常露脸的“神秘邻居”,叫张峰源。他辞去了稳定工作投身创业,选择与父亲经商领域完全不同的对俄跨境电商物流,现任易达电子商务有限公司副总经理,“创业初期困难重重,需要步步为营,现在我们每天有3000多个包裹发往俄罗斯全境。”

目前,入驻中俄经贸合作创业大街的企业已经形成微型产业链,涵盖生产加工、包装储存、电商物流等领域。创业服务大厅、创业实训服务基地、创新创业文化交流活动中心等筹建在即,创业大街上的邻居们将在未来产生更多交流合作,并期待俄罗斯创业者的加盟。

一条罗非鱼如何“游”到外国餐桌

■ 陈凯茵

罗非鱼,一种美味佳肴,深受外国人的喜爱。据统计,2014年我国罗非鱼产量约为155万吨,占据世界总产量的40%,也就是说全世界大部分罗非鱼实际上都产自我国。那么,一条罗非鱼需要多久才能“游”到外国餐桌上呢?

罗非鱼从小蝌蚪般的鱼苗长成拇指大小,需要30天左右。这时候他们需要被做上标记,分散到各个养殖场。在养殖场内安逸地生活3个月到4个月之后,便进入到加工环节。加工完成后报检出口最短还需25天才能正式“坐”上跨海的船,在海上漂泊30到45天之后,最终踏上美国市场。

这条路历时6个月,虽然漫长,但长期以来还算顺畅。然而,去年一场“磺胺事件”让罗非鱼跨洋之路的门槛陡然抬升,愈加艰辛。

2015年初,美国食品药品监督管理局(FDA)加强了对输美水产品的药物残留检测。由于中美两国对磺胺类药物残留控制和检测标准,检测技术存在巨大差异,导致几乎所有中国企业的罗非鱼都上了FDA黑名单,进口产品被扣留检测。这一消息“打”得广西金海盈食品

有限公司这一主营罗非鱼出口的水产企业措手不及。

“去年5月几乎一张订单都没有,这是我入行以来从没过到的,感觉非常绝望,迷茫,太难熬了。”广西金海盈食品有限公司总经理周明娟回忆那段艰难时光,心有余悸。

作为95%以上产品出口的外贸型企业,从年出口额逾3000万美元,罗非鱼等产品畅销欧美及日韩等地,到零订单,2015年的这场“飞来横祸”对于金海盈来说几乎是“毁灭性”打击。

然而,这家典型的外贸出口企业并没有就此被打倒——既然壁垒提高了,那他们就同样提高对产品的要求。金海盈副总经理袁中胜介绍,公司斥巨资购置了美国海关同款检测设备,完善检验规范和抽验程序,自检合格再出口。此外,他们还从源头严格控制磺胺的残留,加强了对养殖基地的源头监管,从饲料到兽药,严格控制鱼类磺胺的摄入。

“这样就再也不怕美国海关的检测和扣留了,用的是技术手段突破美国的贸易壁垒。”袁中胜说。

2015年下半年,金海盈在“磺胺事

件”中突围成功,退出FDA“黑名单”,订单稳步回升。最终,企业全年外贸出口达4840万美元,在一片惨淡的同行中脱颖而出。

危机解除了,但更深的危机仍然存在。罗非鱼不再是水产行业的“宝藏”,罗非鱼单品利润的下滑是金海盈未来要面对的巨大挑战。

袁中胜说:“现在养罗非鱼也不挣钱了,一个货柜的利润只有3%到5%。”

数据显示,近几年受生产成本上涨以及巴沙鱼产品的冲击,罗非鱼出口贸易竞争力优势递减,并在2015年出现转折,首次出现量、额双降。

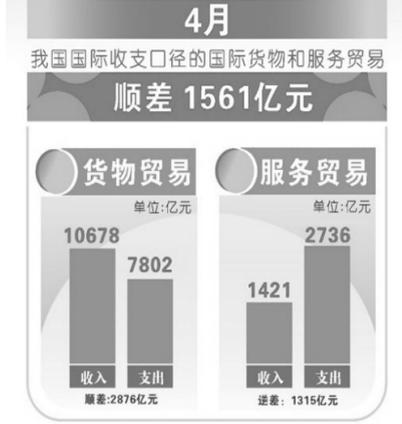
金海盈给出的应对方案是通过深加工提高附加值,同时增加产品种类。目前,公司推出了浅去皮罗非鱼片、深去皮罗非鱼片和超深去皮罗非鱼片这些单价更高的产品来吸引国外高端客户。与此同时,金海盈还开始拓宽公司经营思路,研发鱼酱油,设计综合海鲜包,开发即食的海鲜产品等来走差异化竞争道路。

“走老路肯定是行不通了。”周明娟感叹,“我们也在不断尝试,希望能闯出一片新天地。”

◆数据播报

我国国际货物和服务贸易
4月 顺差1561亿元

5月27日,国家外汇管理局发布的数据显示



国家外汇管理局公布的最新统计数据,4月份,我国国际收支口径的国际货物和服务贸易收入12099亿元,支出10538亿元,顺差1561亿元。其中,货物贸易收入10678亿元,支出7802亿元,顺差2876亿元;服务贸易收入1421亿元,支出2736亿元,逆差1315亿元。

(边 铭)

◆地方扫描

前4个月新疆对外贸易表现抢眼

本报讯 今年1至4月,新疆对外贸易进出口总值达319.2亿元人民币,与去年同期相比增长17.1%。其中,服装纺织品出口在前4个月表现抢眼,出口额为78.4亿元,占新疆出口总值近3成。

据乌鲁木齐海关统计数据,1至4月,新疆出口277.4亿元,同比增长17.9%;进口41.7亿元,同比增长12.3%。4月份,新疆进出口总值达118.1亿元,同比增长28.2%,环比增长56.6%。

前4个月,新疆外贸中一般贸易增幅显著,对主要贸易伙伴进出口贸易值呈现增长态势,部分国家贸易值增幅显著。哈萨克斯坦仍然保持新疆第一大贸易伙伴地位,进出口总值为96.5亿元,占新疆外贸总值的30.2%。吉尔吉斯斯坦作为新疆第二大贸易伙伴,进出口69.2亿元,增长32%,占比21.7%。此外,在前15位主要贸易国中,新疆对美国、俄罗斯、加拿大及英国等的进出口贸易值与去年同期相比增长快速,增幅均超过一倍。

为保持外贸稳定,去年以来国家出台多个相关支持外贸的政策文件,涉及稳增长、调结构、跨境电商、进出口收费等方面。新疆也结合自身外贸情况,出台鼓励境外投资、降低运输成本等措施,激发外贸行业内生动力,推动外贸增长。(杜 刚)

黑龙江出台边民互市贸易管理规定

本报讯 黑龙江省商务厅、哈尔滨海关、黑龙江检验检疫局等部门近日联合制定出台《黑龙江省边民互市贸易管理规定(暂行)》。

边民互市贸易区(点)是指载运边民互市商品的运输工具进出、停靠,以及从事边民互市贸易商品交易、装卸、储存、发运等活动的特定区域。根据规定,设立边民互市贸易区(点)应符合以下条件:一是边民互市贸易区(点)设立在毗邻边境口岸附近,便于两国边民通行往来的地区。二是建有符合要求的商品交易场所、海关查验场所、检验检疫查验场所、检验检疫处理场所、检验检疫快速检测实验室等,能满足国家相关建设标准要求。需安装使用视频监控对交易场所及其专用出入通道卡口进行监控。为海关、检验检疫、边防和商务等部门提供必要办公场所等。三是边民互市贸易区(点)须由边境县(市)政府提出方案并逐级上报,经省商务厅审核,并征求海关、检验检疫等相关部门意见后,报黑龙江省政府批准设立。

边民通过边民互市贸易进口的商品,每人每日价值在人民币8000元以下的,免征进口关税和进口环节税;超过人民币8000元的,对超出部分按货物法定税率照章征税。相应税收减免在边民交易活动完成并办理进口申报手续时实施。国家禁止进出口和侵犯知识产权的商品不得以边民互市贸易进出口,国家限制进出口和实行许可证管理的商品以边民互市贸易进出口的,按照国家有关贸易管制规定办理。(曲 静)

广东佛山对外贸易新添重要载体

本报讯 近日,南美农产品网上展览会在广东国通物流城启动。广东佛山市政协主席杨晓光表示,展览会要成为联系南美与中国的贸易桥梁。

南美农产品网上展览会由佛山公共外交协会指导,广东国通物流城有限公司、广东品珍电子商务有限公司、佛山健怡果投资有限公司主办,整合资源开辟线上线下交易平台,促使南美商家与佛山企业信息互通,并由佛山企业提供农产品贸易咨询。经过3年筹备,展览会成功启动。

杨晓光表示,这一成果既是南美之行合作意向的成功落地,也是公共外交协会的生动实践,更是响应国家“一带一路”战略,应用“互联网+”思维加强佛山与南美地区国家经贸往来的一项重要举措。

目前,佛山市民可以通过这一平台品尝来自南美地区的近20种优质农产品,未来还会延伸到佛山其他行业领域,将佛山产品通过这一平台带到南美市场。(莫 璇)