钱转赚,监管政策出台后的一张“好牌”

■ 张 辉

编者按:2015年的羊年春晚,注定让所有人终身难忘。晚会过后老百姓对春晚演了哪些节目已记不清,却肯定对自己或身边人连续几个小时戳手机、摇一摇抢红包的情景记忆犹新。一时间,微信、微博被各种抢红包截图刷屏,“你抢到多少”成为年后人们重逢时的首句问候语,更有甚者,红包没摇到却甩飞了手机,面对碎屏无比心塞……这或许标志着新的春节习俗正式形成了。

龙骏集团前海总部

实际上,2014年整个一年,互联网金融已经在改变中国。在今年3月份的十二届全国第三次人大会议期间,李克强总理提出制定“互联网+”的行动计划,并两次提到了互联网金融。

最近,银行存款利率再次下调,钱放在银行已经很难获得可观的收益。与此同时,以余额宝为代表的互联网理财和银行的理财产品的收益也跌到冰点。最新数据显示,余额宝七日收益率已经跌破3%,银行理财产品也有跌破4%的趋势。为追求更理想的收益,不少用户选择P2P平台作为理财渠道。如同当年很多用户从银行逃离奔向余额宝一样,P2P平台正成为一个新的理财首选平台。不过,接连不断的P2P跑路事件,折射出P2P行业乱象。随着监管政策的出台,P2P平台因不符合政策规定退出市场有情可原。在这些倒闭的近700家P2P平台中,有不少是因为不符合政策监管而关张的。

“融资难、融资贵”是长期制约我国实体经济,尤其是中小微企业发展的瓶颈。在信息通信技术飞速发展的今天,这些问题的存在必定驱动互联网金融的兴起和发展。对于消费者而言,P2P平台已经成为了一个新的理财渠道,毕竟收益的优势是无人能敌的。关键在于,如何在众多的P2P平台中,甄别一家优质的平台,将自己的资金风险降到最低。当马云喊出“银行不改变,我们就改变银行”的时候,深圳前海龙骏互联网金融服务有限公司就在互联网金融领域打出了自己的旗帜。

2014年,深圳前海龙骏互联网金融服务有限公司成立,并率先进驻深圳前海万科企业公馆,迈出了龙骏集团进军互联网金融领域的关键一步。

经过团队一年多的精心筹备,2015年9月15日,龙骏金融倾力打造的P2P理财平台——钱转赚正式上线,致力于为广大用户提供一个最有感觉、最好玩的理财服务平台。与其它互联网理财平台所不同的是,钱转赚的出现具有划时代的意义,它开创了理财与养生、养老相结合的创新型理财模式,让每一位用户在享受优质理财服务、获取稳健收益的同时,也能体验养生、助力养老,这在互联网金融领域是前所未有的。

一、核心价值

(一)平台定位:小额、便民、快捷

小金额的贷款需求,有助于充分地利用社会资源,让更多的人有能力参与理财,及时有效地满足借款人需求,让社会资本流通起来。

(二)平台理念:信用创造价值,价值创造财富

一个信用的社会才更有秩序和价值,钱转赚愿成为每个人的信用伙伴,通过在平台的信用培养和积累,建立自己的信用价值体系。进而利用自己的信用价值创造更多的社会价值。如果一个社会全部建立信用体系的话,这个社会将有更大的幸福指数。

(三)平台目标:将每一位用户打造成为专业的银行家

“授人以鱼不如授人以渔”,钱转赚有的不只是优质的理财服务,为借款人解决燃眉之急,为投资人创造稳健收益,更希望每一位加入到钱转赚的用户,通过长时间理财经验的积累,对理财有着自己的独到见解,将自己打造成为一个专业的银行家。

(四)经营准则:息不过十、期不过百、投不过千、标不过万

这一准则不仅可以很好的把控风险,同时也可以解决用户的个人借贷问题,8%-10%的稳定年化收益,让借款不再成为困难,让更多的人都有能力参与投资,从而实现社会资本的有效流通。随着平台规模的不断扩大,钱转赚将进一步优化自身的的服务范围,这也必会引起广大用户的持续关注。

(五)风险控制

在风险控制版块,钱转赚参照国际化标准,行业首创“七龙珠风控体系”。从平台搭建到信息审核发布、从借款人满足资金需求到投资人获得效益回报,钱转赚从政策法规、技术专业性、信息的可靠性等方面对流程进行全方位的监控,尽最大努力保障用户的资金安全。

(六)团队建设

以互联网金融创新为出发点,钱转赚自身凝聚了一大批包括金融理财、风险控制、互联网技术和法律法规专业知识的行业精英,他们对整个金融行业发展有颇深研究和分析,有着丰富的理论基础和实践经验,成为了伟大梦想脚踏实地的践行者,旨在为每一位用户提供最可靠的后方支撑。

二、发展前景

尽管今年前9个月内有600多家P2P平台因经营不善或政策监管不力而退出市场,但整个市场仍在高速增长。也就是说,随着监管政策的出台,以及市场洗牌,P2P短暂的混乱过后,将迎来一个市场规模高速增长的发展阶段。

根据行业《中国P2P网贷行业2015年8月月报》显示,截至2015年8月底正常运营的P2P平台达2283家,环比上涨6.88%;投资人数达到了204.28万人,环比上月增长了13.92%;借款人数达到了54.94万人,环比上月增长了24.5%;2014年交易规模2598亿元,同比增长175.1%,预计2015年交易规模将超过5000亿元;有47.8%的网民对于“互联网+金融”的前景表示非常看好。最新统计数据显示,9月底正常运营平台整体成交量达到1151.92亿元,历史首次单月突破千亿成交量大关。

依托深圳前海特区的地域优势,开拓互联网金融理财新模式的钱转赚必将乘风破浪,扬帆远航。不久的将来,钱转赚还将陆续推出养老宝、养生宝等理财平台,为引领中国养老行业的龙骏集团注入新鲜血液,让中国广大的老年人也能享受到信息科技发展的力量,实现真正的实现老有所依、老有所养、老有所乐。

泰山不让土壤,故能成其大;河海不择细流,故能就其深。本着对互联网金融的不懈追求和创新,钱转赚必将在其领域内留下浓墨重彩的一笔。

钱转赚理财平台运营团队

普通人很难靠炒股发家致富

■ 肖 磊

进入10月以来沪综指涨幅超10%,随着股指的反弹,一些资金开始蠢蠢欲动,场外配资市场和融资余额都开始触底反弹,这本身是值得市场高兴的事情,但作为股市观察者,看到这种情况就像之前看到场外配资和场内融资余额大幅下降一样,总是会有此顾虑,担心普通投资者再次被贪婪和盲目乐观所迷惑,变得失去理智,然后又难以承受下一波行情的波动。

股市对于普通投资者意味着什么?

股市对于普通投资者来说到底意味着什么,仅仅是一种对财富的追逐,还是真的认为炒股能发家致富?有些对炒股有难以割舍的依赖,把炒股当作一种类似打麻将和跳广场舞式的娱乐?搞不清这个问题,就会在很多刺激和欲望面前失去理智,从而完全失去对股市的认识和对自己辛苦创造出来的财富的掌控。

当投资者愿意远观股市时,实际上股市并不复杂,需要看的东西很少也很清晰。因此,投资者每天在忙碌的关注每一个经济数据、每一波行情走势、每一个板块或个股呈现的机会、每一种逻辑分析的同时,还应该时不时的抛弃所有细节性关注点,抽空沉下心来远观股市。

如果中国股市2008年和今年的暴跌行情没有给更多投资者带来思考,未来的股市无论如何走,实际上带给普通投资者的教训依然不会比这两次少。股市是一个已经存在了几百年的市场,不管有多少科学数据或经济逻辑能够证明股市具备极高的参与价值,但作为普通投资者来说,如果总是想着通过炒股发家致富,历史同样告诉我们,其概率几乎为零。

富人炒股,不是因为能致富。

或许巴菲特的存在改变了美国,乃至整个世界对炒股的印象,但真正要去统计美国或中国富豪当中,有多少是通过炒股来发家致富的,实际上少的可怜。中美两国前一百名富豪当中,完全通过炒股致富的不到2%,而且如果你认为这2%的富豪仅仅是因为炒股而致富的,那更是大错特错了。富人之所以炒股,不是因为炒股能致富,而是他们在富了之后不得不去炒股。

富人炒股的目的根本是对冲持有巨量现金的风险,也就是为了保值。只有普通投资者去炒股才抱着发家致富的心态,但往往事与愿违。炒股能够发家致富实际上是一种幻觉,就像读书人认为“书中自有黄金屋、书中自有颜如玉”是同一个道理。这一道理的存在,本身没有任何问题,问题是这一道理的存在对普通投资者没有任何意义。

长期看股市确实可以保值,这一点从历史数据当中能够非常清晰的反应出来,尤其是股指市场的变化,更加有助于证明股市保值的特点。富人炒股一般都属于比较理性的财产分配,首先注重的是分配,因此对安全的考虑要大于对增值的追逐,所配置的股票往往比较具有长线持有价值。而普通投资者往往资金量较小,对保值的需求不是很大,很少考虑如何去配置资产,更注重对预期收益的追逐。对于普通投资者来说,只有配置那些随时可以翻倍的股票,才能够感觉到炒股带来的价值。从一开始,“富人”和“普通投资者”所承担的风险就已经发生了巨大的变化。

富人如果不炒股,如何创造财富?

在资本泡沫越吹越大的今天,富人如果不是靠炒股富起来的,那是他们又是如何富起来的呢?这个问题问得非常好,我的回答是,除了非常特殊的情况,比如继承等因素外,大部分富人主要还是通过创业和不断提升的专业技能和职业规划来致富的,这一点看看富豪榜就知道了。

在这个以资本为主导的时代,如果你既不去创业,又不去掌握一门高超的技能,也不加入到成长更快的企业或团队中,仅仅靠炒股为实现致富的概率是非常小的。就算你已经是一名优秀的基金经理,要达到真正靠炒股致富的程度,还有很长的路要走,巴菲特用五六十年的时间,才证明了自己可以靠炒股致富,而在这期间,数千万普通投资者可能因为具有同样的梦想而早已销声匿迹。

总结一句话,就是越富的人,越适合炒股,而大部分投资者是不适合炒股的,更不可能靠炒股来发家致富。只有了解这一点,普通投资者在面对中国股市的时候,才有可能不至于在“大师”或“神经病”之间频繁转换。

(作者系财经专栏作者,黄金钱包首席研究员)