

星展银行推出市场首个 网上银行海外基金交易平台

本报讯 近日,上海——星展银行宣布其已领先市场在网上银行开放代客境外理财产品——海外基金系列。至此,客户除可以通过网上银行购买星展银行代销的国内基金产品外,还可以直接购买星展银行代客境外理财产品——海外基金系列,足不出户即可以通过星展银行线上渠道实现真正意义上的海内外资产全面配置。

随着中国日新月异的线上电子渠道飞速发展,星展银行中国个人银行及财富管理部已将数字化和电子化作为其发展的主要战略之一。近年来,星展中国始终以打造一站式线上全球资产配置电子平台,并让客户直接进行本地及全球的投资为目标,致力于帮助客户掌握环球投资良机,更有效率地资产配置,分散投资风险。

随着代客境外理财产品——基金系列的上线,目前通过星展中国网上银行已可以直接购买包括结构型理财产品、国内基金产品、代客境外理财产品-海外基金系列(包括在该行批准的QDII投资额度内)在内的一系列投资产品。新上线的星展银行代客境外理财产品-海外基金系列,投资于环球股票型、环球债券型、美国/欧洲/亚洲股票型、行业型等环球不同风险等级的基金类产品,针对不同风险承受等级的客户。首次购买该产品前客户需亲临网点进行风险承受能力评估,之后即可以根据自己的风险偏好,随时随地通过星展银行的网上银行直接认购、转换赎回或查询这些产品,真正实现方便快捷。在未来,星展银行计划有更多的产品登陆线上财富管理平台,真正做到客户可以随时随地购买到不同风险评级、不同市场、不同投资标的的产品,并且客户可时时进行资产配置查询,了解损益情况。

星展中国个人银行及财富管理部主管顾家祥表示:“今天我们把海外基金推向线上平台,使客户能直接在线购买代客境外理财产品——海外基金系列,是我们为客户打造线上全面财富管理迈出的重要一步,我们也很高兴能成为领先推出此项业务的银行。随着金融数字化领域的飞跃式发展,星展银行已将大数据、电子化作为个人业务发展的战略重点,而星展中国的财富管理服务也正在全面拥抱数字化,未来我们将为中国客户带来更全面、便捷、高效的线上财富管理体验。” (林文)

热点财经

打造“丝绸之路经济带”跨区域大合作格局

访新疆维吾尔自治区人民政府副秘书长、金融工作办公室党组书记、主任王胜谦

“一带一路”宏伟战略不仅助推了中国国内经贸的发展,也给沿线国家对外合作及经济发展带来了看得见的红利,因此“一带一路”更是贯通沿线65个国家和地区大合作的“红丝带”。

新疆接壤亚欧8国,作为通往中亚的窗口、丝绸之路的必经通道,是“丝绸之路经济带”重要的战略枢纽,一直发挥着独特的区位优势 and 向西开放重要窗口作用,作为“丝绸之路经济带”区域金融中心的地位与作用日益凸显。

而金融作为支持新疆建设成“丝绸之路经济带核心区”的攻坚力量,也将助力新疆站在构建“丝绸之路经济带”的最前沿,发挥着撬动亚欧经济支点的作用,谱写“一带一路”发展新篇章。

被中央赋予“丝绸之路经济带核心区”定位的新疆,打造“丝绸之路经济带”核心区正在从一个战略构想,向着发展规划和现实转变。新疆金融办党组书记、主任王胜谦表示,为把新疆建设成为“丝绸之路经济带”的区域金融中心,新疆维吾尔自治区党委、政府正积极谋划启动“丝绸之路经济带”区域国际金融中心建设规划,积极推动建立区域性国际金融中心。

紧抓战略机遇:建“丝绸之路经济带核心区”

早在2013年习近平总书记提出“一带一路”的时候,地处欧亚大陆腹地,作为“古丝绸之路”重要通道的新疆,就迎来了“一带一路”带来的对外开放与沿线国家经济合作和对内发展的新契机。

王胜谦说:“2013年底新疆维吾尔自治区党委八届六次全委(扩大)会议,提出以建设‘丝绸之路经济带’为契机,抓住机遇,加大全方位开放力度,努力将新疆建设成丝绸之路经济带上重要的交通枢纽中心、商贸物流中心、金融中心、文化科技中心、医疗服务中心;建设成国家大型油气加工和储备基地、大型煤炭煤电煤化工基地、大型风电基地和国家能源资源陆上大通道、‘丝绸之路经济带’上的核心区。”

其实,从“一带一路愿景与行动”的发布及国家对新疆的定位来看,新疆提出建设“丝绸之路经济带核心区”的决策是非常前沿和正确的。现在新疆正在“丝绸之路经济带”视角下向西开放的滚滚洪流中,迎着朝阳,蓄势待发。

谈及如何抓住“一带一路”宏伟战略给新疆带来的发展机遇,王胜谦表示,新疆应充分发挥好资源优势、比较优

势、后发优势,研究、规划和定位金融业在新疆担当建设“丝绸之路经济带”排头兵中的重大职责、任务和金融业大发展战略;加快开放金融服务业,推进“丝绸之路经济带”国际融资、清算、区域金融市场、外汇交易等金融平台建设;加强与国内发达省区以及中亚各国建立更加密切的经济联系和金融合作,进一步加强新疆与中亚地区和国内国际金融合作,尽快形成“丝绸之路经济带”跨区域大合作格局。

但要想成为响应国家“一带一路”战略决策真正的先行者,不是只喊喊口号、制定文字规划那么简单,而是需要实际且有效地行动。那么,新疆该怎样做才能建设成为国家赋予的“丝绸之路经济带核心区”的使命呢?目前,新疆给出的答案是:借助金融的力量。

众所周知,金融是经济发展血液和重要支撑。为发挥新疆的地缘优势,新疆将基础设施建设的重点落脚在公路、铁路、航空、管道等方面,在此背景下,支持丝路经济带沿线基础设施建设,就成为了金融支持的着力点。“坚持与邻为善、以邻为伴;坚持睦邻、安邻、富邻;坚持亲、诚、惠、容的理念原则,抢抓机遇,充分发挥新疆自身优势,深化金融改革,扩大开放领域,提高开放水平,建立区域金融合作机制,拓展与‘一带一路’沿线国家在金融等相关领域全方位、多层次、宽领域交流合作,就为建设‘丝绸之路经济带核心区’增添了双翼。”王胜谦说。

据了解,目前,新疆在创新投融资渠道时,还建立了完善的金融机构体系,加强新疆地方特色金融品牌的培育与发展,健全国际化多层次金融市场体系,满足不同程度的投资需求,增强区域间的金融业务合作。

为此,站在新的历史起点上,新疆应牢牢把握“一带一路”重大战略机遇,加快推进“丝绸之路经济带核心区”建设。王胜谦表示,目前新疆正在加强国际化金融人才队伍培养,缓解金融人才不足问题,更好地借助金融力量服务“一带一路”大发展。

构建金融中心:积极打造新疆金融聚集区

作为现代经济的核心,金融在国家战略中具有举足轻重的地位。目前,我国经济的发展已经进入“新常态”发展阶段,不仅体现出市场经济运行客观规律,更体现出优化结构、稳定增长、政府顶层设计的战略意义,所以,金融支持“一带一路”建设是一项系统工程。

而应对好“一带一路”战略实施中的当前金融需求,宏

观地理区域内发挥金融活动中枢作用的国际金融中心作用凸显。

“目前,阿姆斯特丹、伦敦、纽约、欧洲货币市场、东京、香港、新加坡、上海等国际金融中心都在呈多元化、多区域的发展态势,服务内涵和业务结构也在不断地发生变化和创新。而活动范围超越了所在国家和城市边界,能为区域性的客户提供国际金融服务的区域性国际金融中心,金融业务地理范围和辐射能力也被日渐看好。区域国际贸易与国际金融发展的必然产物—‘丝绸之路经济带’区域性国际金融中心,对推进‘丝绸之路经济带’沿线国家在金融等相关领域全方位、多层次、宽领域交流合作的意义重大。”王胜谦表示。

据了解,新疆现已成为中国西部和中亚、西亚、南亚地区新兴的经济金融中心之一。于是,在“丝绸之路经济带”具有窗口功能的区域中心城市的乌鲁木齐,正依托自身优势和中国经济以及人民币国际地位的不断提升,历经着跨越式发展,综合竞争实力不断增强,金融创新业务不断拓展。

此外,新疆还积极构建以乌鲁木齐为中心,伊犁、喀什等地州区域为次中心的金融发展格局。“加快将乌鲁木齐建设成为区域性国际金融中心,将喀什建设成为区域性金融贸易中心,将位于亚欧大陆桥我国最西端的霍尔果斯市建设成为离岸人民币试点金融港,大力推进金融创新政策先试先行,力争上海合作组织开发银行总部和亚洲基础设施投资银行分行落户乌鲁木齐,积极打造新疆金融聚集区。”王胜谦对于将新疆建设成“丝绸之路经济带核心区”信心满满。

充分利用债务融资工具,促进企业融资规模快速增长,积极推动新疆股权投资行业健康发展,推动政府引导型产业基金设立工作等等。这些措施,无一不是在为新疆构建“丝绸之路经济带”金融中心添砖加瓦。王胜谦表示,构建金融中心的最终目的是服务实体经济。今年以来,为积极应对经济下行压力,新疆研究出台了《自治区进一步推动金融支持小微企业政策落实的工作方案》,扩展多层次资本市场融资服务,加快发展现代保险服务业,不断满足中、小微企业多元化的金融服务需求。只要新疆抓住机遇不松手,最大限度地发挥好金融支持“丝绸之路经济带”的重要作用,就会为推动国家“一带一路”建设重大战略决策助力添彩。

(丁翊轩 冯为为)

强化服务谋发展 专业高效打天下

——华夏银行广州分行国际业务发展经验谈

华夏银行广州分行地处外向型经济较发达的珠三角地区,客户主要为进出口贸易型和生产型企业,国际业务是客户服务的重要一环。该行坚持“以客户为中心”的经营理念,将客户及其连带的上下游客户资源、合作伙伴、个人客户视为一个整体,为客户提供与其经营相匹配的全面金融服务,将客户关系管理上升到合作共赢的良好局面。

2014年以来,我国经济增长放缓,整体经济发展进入“新常态”,外贸发展也从高速增长阶段步入中高速增长阶段。广东地区的外向型企业面临着境外订单减少,境内成本提升,利润下降的发展困境。当地银行作为企业发展的主要融资服务机构,贸易融资业务增长放缓,业务量和业务余额均出现不同程度下降,不良余额呈上升趋势,各银行国际业务竞争日趋激烈,只有强化高效专业的服务,发展低耗高效的业务才能在风险防控和盈利能力的平衡中找到一条可持续发展的道路。

设立专业外汇团队,帮助企业实现增值收益

2015年初,人民币汇率单边升值趋势被打破,双向波动成为常态,很多企业出于控制成本或锁定收益的角度出发,对汇率避险有了新的需求。广州分行国际业务人员凭借多年外汇业务的从业经验和专业敏感性,针对企业的新需求迅速成立了外汇交易及衍生产品服务小组,研究汇率走势及境内外汇市场并制定相应产品服务方案,取得了良好的市场反响。

广州的某大型合资制造企业是华夏银行的长期客户,该企业的销售收入均通过其境外母公司定期划回,境内公司收到款项后在境内统一结汇成人民币使用。随着人民币双向波动趋势确立,企业过去进出口业务的狭汇资金不仅无法获得原来人民币升值的增值收益,同时存在一定汇率损失风险。华夏银行产品经理在对企业的服务过程中,结合企业的业务特点,提出利用境内外结汇价差实现企业增值收益的建议,并制定了“跨境敞口”加“T+N售汇”的产品组合方案。

中国信保:三季度ERI综合指数将稳中略升

中国信保日前发布2015年二季度ERI指数(中国短期出口贸易信用风险指数)。数据显示,2015年二季度ERI综合指数较上季度小幅回升1.74点,表明本期中国短期出口贸易信用风险略有下降。中国信保认为,三季度中国外部需求有望回升,预计三季度ERI综合指数将稳中略升。

本项指数研究所做的调查结果显示,二季度我国出口贸易的外部需求预估与一季度相比有所上升,拉动行业指数环比回升3.02点。从实际出口形势来看,尽管二季度整体出口额同比转增为降,但与一季度相比出口规模有所扩大,同时各月出口数据逐月好转,呈现稳中向好的趋势。本季度新买方占比及限额满足率两项指标略有改善,拉动交易主体指数微幅上升0.19点,交易主体素质保持稳定。最后,当季付款指数环比回升4.52点,但仍仍有指数记录以来的相对较低水平,表明总体付款状况仍不乐观。就整体而言,2015年二季度ERI综合指数较上季度小幅

当企业财务人员还在因为觉得业务复杂而心存疑虑时,产品经理用纸笔当面算出了“好处”:以当时美元的跨境结汇牌价和“T+N售汇”牌价有近160点的差距,客户无需增加过多的操作,在正常汇款结算的基础上就可获得数万元的资产增值收益。这样的方案几乎无法拒绝,几笔业务之后,企业终于实实在在体验了华夏银行外汇交易创新产品所带来的好处,意识到华夏银行服务带来的巨大收益。当产品经理再次登门服务时,他们说出了自己最真实的体验:“原来我们一直提心吊胆地盯着汇率,生怕因为汇率白白损失了到手的资金,现在采用了华夏的服务方案,早早锁定了收益,做生意真是省心多了。”

优秀的产品来自优势的“服务基因”

作为一家全国性股份制商业银行,华夏银行自成立以来直秉承客户优先、服务优先、效率优先的核心服务理念。在广东地区,广州分行通过十幾年来的市场培育和客户拓展,各类国际业务已建立起良好的口碑,并在实践当中积累了丰富的专业经验。广州分行针对不同的企业类型和业务需求,拥有不同的服务策略:对于每月定期有固定收付汇的大型外贸企业和生产型企业,该行将贸易融资业务和结售汇产品优化组合,在满足企业融资需求的同时,为其实现套期保值,规避汇率风险;针对资金流量较大的贸易性企业和生产型企业,该行通过将结构性理财业务和联动业务结合,在满足客户正常收付汇的同时,实现企业资本的保值增值;面对省内想要“走出去”的各类企业,该行发挥自身国际渠道优势,充分利用海外代理行等资源,通过跨境业务等创新服务,满足客户需求,帮助其做大市场份额,扩大市场影响力。

根据客户实际情况而量身定制的金融服务方案,使客户真实感受到了华夏银行国际业务优质的产品体系和服务,在密切深化银企合作的同时,也为华夏银行广州分行奠定了持续发展的基础。(华夏银行广州分行 王俊)

中国信保:三季度ERI综合指数将稳中略升

回升1.74点,表明本期中国短期出口贸易信用风险略有下降。

从二季度主要行业ERI指数结果来看,6个行业信用级别保持稳定;2个行业级别出现上调:能源产品行业和金属制品行业从B级调至A级;2个行业级别下调:医药产品行业从A级调至B级,食品饮料烟草制品行业从B级调至C级。

从主要行业级别变动情况来看,在本期信用级别上升的行业中,能源产品行业付款状况及主体素质大幅改善,带动级别上调,金属制品行业则主要受付款状况改善的单一因素影响。而在综合指数小幅上扬的背景下,本期仅有医药产品行业、机械产品行业和食品饮料烟草制品行业ERI指数有所下滑,其中,医药产品行业和食品饮料烟草制品行业信用级别出现下调,不过这些行业本期ERI指数下降幅度均在稳定区间,总体信用风险及分指数表现与一季度相比未明显恶化。

中国信保将在2015年10月份对外发布2015年第三季度ERI指数。

(丁翊轩)

“带”领崛起
共筑新“路”
——一带一路跨境金融服务方案

跨境贸易结算

跨境贸易融资

结售汇产品

配套创新业态服务

浦发银行
SPD BANK

浦发创富
Corporate Wealth Plus

移动通讯金融
Mobile Banking

PAD金融
PAD Banking

微金融
WE Banking

新思维 心服务

客户服务热线
spdb.com.cn **95528**