

打造公益大平台 东风日产用责任托起未来

东风日产“阳光关爱·助教未来”走进贵州麻芝乡



11月29日,东风日产阳光关爱基金会联合30余位来自重庆和贵阳的爱心车主,以及经销商、员工代表,将价值逾20万元的阳光操场和电教器材、文教用品等物资,送到了贵州麻芝乡大新民族学校师生们的手中。

据悉,这已是2013年度第三站的阳光助教活动。与前两站相比,本次活动,意向报名车主超过了500人,是本年度报名人数最多的一站。据东风南方集团总经理陈昊透露,自阳光助教贵州站活动招募启动以来,每天都有车主打电话过来询问相关的信息,要求加入阳光助教的队伍。有位新世代天籁的车主,前后打过3次电话确认出行信息。不少媒体记者在得悉行程后,也主动加入爱心行列。

“从我们自己走出去奉献爱心,再到员工、经销商一起响应,现在车主和媒体的热情也越发高涨,东风日产CSR大平台的效应正日益凸显。不仅吸引越来越多爱心人士,更让公益关爱成为一种习惯。”东风日产副总经理任勇表示。

借助CSR平台向心力 形成教育公益良性循环

事实上,东风日产阳光关爱的公益行

动,早已在各大区广泛展开,如西区开展的“百万书籍,百万爱心”大型系列公益活动,仅4个月就卷入10万多名车主参与。其中,仅襄阳站“东风日产十周年大型团购暨阳光爱心行”活动,短短3天内,筹募爱心基金逾万元。

“今年,单西区就有超过100家专营店开展了助教活动。仅贵阳地区,就有超过6000车主热烈响应,累积捐赠物资10万元。可以说,我们经销商和车主的爱心,在东风日产CSR平台上,得到了最好的放大。”东风日产西区营销部副部长朱晓竹表示。这也证明了东风日产多年来坚持不懈的公益行动,正转变成一种平台的吸引力和向心力,大家都能够在这种平台上找到共鸣,都愿意自发参与其中,奉献关爱。

而参加甘肃甘南站活动的陈记者当场就向化尖措校长要了联系方式,表示要定期回访学校,与学生们建立起一对一帮扶。“帮助孩子只是一方面,其实我更希望以媒体为桥梁,向广大公众传达微行大益的理念,真正为孩子们做点实事。”陈记者表示。

除经销商组织的活动外,在车主、媒体

和公众层面,教育公益大平台的作用同样明显。据悉,东风日产在网上搭建的“阳光关爱基金会平台”,开放过往受助学校和学生的相关信息,就取得了明显效果。公众自发地与学校直接联系,为贫困地区的孩子们持续奉献爱心。界山小学校长还特意致谢东风日产,“谢谢各位爱心人士的帮助,自从东风日产开放学校信息后,我们学校收到了很多爱心捐助,还有爱心人士直接与学生建立一对一的帮扶。”

“东风日产CSR大平台的效应,不仅在前端可以聚集更多关爱,而且在捐助之后,会将关爱的理念植根、发散,通过线上线下,多方联动,进一步影响、吸引更多人奉献爱心,这就形成了一个很好的良性循环。”任勇表示。

打造CSR大平台 全面践行社会责任

对东风日产而言,CSR大平台贯穿着企业社会责任的方方面面,除了教育公益方面,公众在安全、环保领域,都能感受到东风日产对责任的担当,对梦想的坚持。

安全方面,东风日产率先发布“汽车公民”理念,从企业内部出发,逐步卷入了经销商供应商、车主和行人,影响超过2.2亿人次。并迅速以“汽车公民”理念为基础,将道路安全行动扩展到区域营销体系中,如南区营销部开展的“中国好车主”活动,就得到南区六省超过100多家的东风日产专营店响应,逾万名车主积极参与。另外,东风日产还在全国各主要城市持续举办NTSDF(安全驾驶训练营),以活动展台和现场体验的方式,让道路安全理念直达消费者心智。今年7月,东风日产更统一发布了涵盖全价值链体系的安全理念,成为业内首家发布专属安全理念的合资车企。

环保方面,东风日产CSR大平台的影响和效应也在不断扩大。今年3月,东风日产将5辆日产纯电动车聆风交付大连市政府并投入示范运营,随后,又与大连市政府

联合举办了启辰电动车的试驾活动。据悉,东风日产年内还将交付100辆启辰纯电动车晨风,至花都区出租车公司进行出租车运营,届时公众将体验到纯电动车独特的产品魅力。从日产聆风的示范运营到启辰晨风的成批量运营推广,东风日产以实际行动,实现整合全球资源为我所用的环保创新。

这也逐渐影响辐射到东风日产全价值链的各环节。2013年,东风日产新增绿色专营店52家,达到263家的规模;同时,越来越多的车主选择CVT无级变速器,以达到节能环保的目的。一位肇庆车主,连续七年不间断地记录行驶油耗,一点一滴坚持环保驾驶理念。

基于东风日产CSR大平台,经销商们也纷纷长袖善舞,成为带动广大车主和社会公众投身公益的主角。作为全国最大的东风日产经销商集团,东风南方于2011年3月设立了其自有的爱心公益基金,其集团总经理陈昊介绍:“基金来源于集团所属各汽车专营店——每销售一台新车,捐出10元;每保养维修一台车,捐出1元。爱心公益基金

自设立至今,已经在贵州、重庆、河北等地援建了三所希望食堂。同时,集团还整合全国所属专营店开展了‘爱心图书计划’、‘献血日’等公益活动,吸引旗下60万位车主共献爱心。”据了解,本次贵州站助学活动中,东风南方独自向学校捐赠了2万元人民币,便是来自自身爱心公益基金。

除了社会公益,经销商们在推广安全理念方面也是大有收获。今年,东风日产经销商常州中天集团,从6月开始就联合当地交警部门,针对车主和行人开展了“文明之星”系列活动。截止目前,参与人数突破11万人次。从员工到全价值链体系、再到全社会的安全意识大普及,东风日产始终以“领先半步”的姿态,依托CSR大平台,将“安全车文化”向全价值链各环节乃至全社会辐射,取得了良好的社会效应。

业内人士评价,从员工到上下游合作伙伴,从车主、媒体到社会各界,东风日产CSR大平台,不仅是彰显企业社会责任的爱心平台,更是持续汇聚爱心力量,传递正能量的平台。

(魏勇)



陕汽重卡

天行健

陕汽德龙新M3000 轻装驾到

谁与争锋



中国轻量经济型重卡领导者

**5大价值新突破
物流运输新标杆**

节能新标杆

整车欧洲轻量化设计,自重更轻;柴油版和天然气版动力系统全新标定,油耗和气耗优于同类车型,燃料成本低,真正实现多拉快跑。

舒适新标杆

全新欧洲设计驾驶室,外观风尚,美观简洁,内饰人机工程学杰作;驾驶室密封性好;整车舒服、实用和方便。

品质新标杆

黄金产业链,融整车、潍柴发动机、法士特变速箱和汉德车桥国内顶级产业资源为一体,通过战略合作,资金纽带,独家专供,确保黄金品质。欧洲血统,军车品质,整车可靠。底盘全新升级,成就整车高品质,大修理里程远高于国内行业标准,高效出勤。

智能新标杆

应用天行健车联网服务系统,大幅降低运输成本,增加收益,提高车辆、驾驶员和货物安全。

服务新标杆

“6F”立体大服务标准和主动预防与快速响应并重服务体系,用户满意度第一。