



紧抓机遇 争做行业标杆企业

——湖南东岱光电科技有限公司系列报道之四

“近年来最热门的LED产品是什么？是LED路灯。”谈起公司的发展与建设，湖南东岱光电科技有限公司总经理肖勇波信心十足，“为了抓住LED半导体照明产业巨大的市场机会，提高其社会效益，贯彻落实国家节能减排政策，推动LED产业项目的实施，2011年我们投资建设了年产20万只LED节能照明灯和2000万只LED封装生产线项目。该项目于2013年6月竣工，投产后每年将新增销售收入8000万元，利润1500万元，税收600万元，出口创汇400万美元，解决就业312人。”

LED，人类照明史的第三次革命

“自20世纪60年代世界第一个半导体发光二极管诞生以来，LED照明因具有寿命长、节能、色彩丰富、安全、环保特性，被誉为人类照明史的第三次革命。”肖勇波对记者表示，现在都提倡建设节约型社会，使用LED照明产品，就能达到节能降耗的效果。LED自问世以来就受到人们的青睐，是全世界照明的首选光源。特别是近几年，中国工业发展速度过快，电力资源严重短缺，许多城市都要求使用LED节能灯，这也是以后新能源利用的大趋势。

肖勇波说，LED照明通过科学的照明电路设计，高效节能、寿命长、是安全和性能稳定的照明电器产品，能够达到高效、舒适、安全、经济、有益环境和有益身心健康的目的。鉴于此，国家“十一五”期间实施了中国绿色照明工程，旨在发展和推广高效照明器具，节约照明用电，减少环境污染，满足消费者需求。LED——这种高效照明器具在我国无疑市场潜力巨大。高效绿色照明灯具的发展对减少发电排污、保护自然环境具有重要的意义。

中国照明学会调查资料显示：中国目前

使用节能灯的家庭共1亿户，使用节能灯的酒店及公共场所更是多得难以统计；全国每上单节能灯市场的总额在120亿元以上，同时每年城市化在以6%的速度发展，在这一速度增长下，灯饰产品更是以30%的速度在增长。LED照明前景非常可观！

只有站在市场前沿，才能获商机

“但是，风险和机遇是并存的。LED照明也不例外”，肖勇波称，传统的照明已经有百多年的历史，技术成熟，大批量的工业化生产，价格也低廉，人们也已经习惯接受。LED却不同，虽然比传统灯具有很多的优势，但产品价格较高。节能环保，对大多数人来说虽说有这方面的意识，但是极少重视和参与。只看重眼前的利益——价格，没去想节能，更不会去考虑环保了。所以企业要进入这个市场有一定的困难，特别是刚开始还有一定的难度，况且LED行业竞争激烈。

随着LED技术的飞速发展，生产加工技术不断改进，产品的发光效率会增长10%以上，这样基本上就与现有的节能荧光灯的价格接近，突出LED的节能效益和其他优势。现在LED照明在我们国家还没自己的品牌产品，但该行行业正在迅猛发展，一只大功率(90W)的LED路灯的光效可与250W的高压钠灯媲美，因此，LED灯与传统灯的比较优势非常明显。好的东西总有一天会被人们接受的，现在是特色，将来就会成为主流。LED灯一旦成为了照明市场上的主流，这个市场的发展势头就十分强劲，只有站在了这个主流市场的前沿，才能获得无限的商机。

面对市场洗牌，必须有所依仗

肖勇波对记者表示，国内LED应用厂商正处于一个极为关键的时期。一方面，随

着全球性能危机、环境恶化的日益加重，各国政府对于作为第四代光源的LED技术给予了极大的支持，再加上LED技术的飞速发展以及LED厂家的努力，到目前为止，LED照明取代传统的CFL、节能灯的趋势已经成为共识，LED厂商都将面临着一个非常巨大的市场；另一方面，国内LED行业许多检测标准未立，整个市场竞争激烈且秩序混乱，国外LED巨头，如CREE、Philips、Osram等，都瞄准中国的LED市场而积极地进行市场布局。有迹象表明，未来3年至5年内，LED照明真正取代传统照明的时代就要来临，到那时，LED进入千家万户的市场条件将基本完备，如宏观政策、行业检测标准、商业模式、产业链成熟程度、性能指标、生产规模等等。到时，LED行业必将经历一场声势浩大的洗牌、市场重组运动。

“对于国内LED应用厂商来说，目前应当考虑的首要问题是，3年至5年后，当LED行业完全市场化且面临洗牌的时候，如何在国内外厂商的激烈竞争和国外巨头的压制排挤内外双重压力下生存下来，倘若生存下来，又将以何种角色继续搏击市场。东岱光电在娄底市经济开发区兴建年产20万只LED节能照明灯和2000万只LED封装生产线项目，顺应国家新能源发展所需，因而具有较强的市场竞争力。”肖勇波分析称。

审时度势，紧抓发展需求好时机

肖勇波称，湖南东岱光电科技有限公司落户娄底市经济开发区，具有交通区位优势，信息快捷，土地价格低廉，劳动力廉价以及政府政策优惠等相关优势；公司总部中山市东岱光电科技有限公司资金、技术实力雄厚，拥有较好的市场网络和客户资源；公司占地面积15000多平方米，位于工业行业集中的珠江三角洲，中山市小榄镇联丰工业

区，毗邻香港(1.5小时的船程)，广州和深圳(80分钟的车程)，交通便利，跟小榄港口只有20几分钟的路程；主要开发、生产、销售照明灯具产品，具体包括紧凑型节能灯、荧光灯具、镇流器、吸顶灯、变压器、LED各类产品、太阳能灯具等产品。

“经过多年的发展和积累，我们拥有中国资深的光电光源产品开发专家、高级结构设计工程师、高级电子工程师及技术人员38人。同时引进高新技术的品质检测设备，有出色的综合测试系统、QT-2半导体特性测试仪、磁性元件综合参数分析仪、EMC测试设备、波峰焊等不下百台先进的仪器设备，最大力度地保证了产品的质量稳定可靠。”肖勇波对记者说，同时，湖南东岱光电科技有限公司还不惜重金聘请名牌大学MBA担纲公司的生产管理工作，强力执行ISO9001:2000国际质量管理体系，结合扎实的“5S”现场管理模式和功能强大的ERP软件管理技术，坚持以顾客需求为导向的服务理念。主要产品已通过国家3C认证、欧盟CE(EMC&LVD)认证，并正在申请FCC和UL认证，有力地保证了产品的质量。产品畅销国内21个省市及出口日本、韩国、澳大利亚等35个国家和地区。

目前，世界性金融危机对经济的影响还在持续，各行业、各企业为应对经济危机带来的负面影响，积极探求出路。“在全球能源危机、采用低能耗、长寿命的半导体照明产品已被世界公认为一种节能环保的重要途径”，肖勇波说，全球主要国家政府对半导体照明予以高度重视，相继推出半导体照明计划，已形成世界性的半导体照明技术合围突破的态势。以LED为核心的半导体照明产业是21世纪最具有发展前景的高新技术产业，正在引发全球性照明光源和显示的革命。世界各国都在政府的大力资助下加快推进LED照明取代传统照明的步伐，日本、美国、欧盟、韩国、中国台湾和中国政府都制定了相应的发展计划，围绕LED的研制展开了激烈的技术竞赛。

在此前提下，湖南东岱光电科技有限公司的领导层审时度势，紧紧抓住国家投资节能减排、新能源新材料发展的大好时机，实现较好的社会效益、经济效益和生态效益，向上级主管部门提出了建设年产20万只LED节能照明灯和2000万只LED封装生产线项目的申请报告。肖勇波对记者说，“该项目LED照明系统投产后，LED路灯、室内照明、投射灯2015年出货量预计分别为300万只、1000万只和1500万只，后期年增长率预计超过50%。”

节能降耗 树行业标杆

肖勇波对记者说，“该项目符合国家产业发展政策，适应新能源工业发展需求。”项目建成投产后，正常年销售收入达8382万元(含税金额)，年净利润2125万元，投资利润率为37.52%，投资利润率63.8%，所得税

后财务内部收益率56.7%，财务净现值(I=10%)为4519.9万元，静态投资回收期(不含建设期1.5年)为2.27年。

肖勇波表示，该项目选址娄底市经济开发区工业园，工业园位于娄底城区东北城区，紧依娄底市区，娄新高速、上瑞高速公路、洛湛线、湘黔线、娄涟、娄湘高等级公路贯穿开发区，南临娄涟高等级公路，西沿市区的新星北路，距城区中心5公里，距娄底车站(货站)不到3公里，并在区内形成道路网，区干线路从厂门前通过。交通便捷，地理环境优美。

“该项目总投资5500万元，分二期建设”，肖勇波说，第一期计划投资4340万元，其中建设投资3987万元，占第一期计划投资的91.85%；铺底流动资金353万元，占第一期计划投资的8.15%。在项目达产后，迅速进入第二期建设。第二期计划投资1160万元，其中建设投资915万元，占第二期计划投资的78.85%；铺底流动资金165万元，占第二期计划投资的14.25%。

肖勇波对记者说：“该项目第一期建筑面积为17500平方米，第二期建筑面积为3500平方米，项目总建筑面积为21000平方米，占地面积13070平方米，厂内环形公路建筑面积1500平方米。”其中包括：建筑面积3400平方米的封装车间(小功率封装生产线和大功率封装生产线)，建筑面积8000平方米的组装车间(其中第一期组装车间建筑面积4500平方米，第二期组装车间建筑面积3500平方米)，建筑面积2400平方米的半成品暂存中转库、成品仓库，建筑面积3500平方米的办公楼，建筑面积2400平方米的员工宿舍区、食堂，建筑面积300平方米的配电房，建筑面积1000平方米车库。项目配置生产车间包括组装车间、封装车间设备各一批，同时配置供水、供电等设施，共26套。

肖勇波称：“该项目实施后，首先可以新增就业岗位，可安排一定的农村劳动力就业；其次，通过与上下游企业的合作及产业的延伸，带动相关产业发展，可间接安排农村富余劳动力从事上下游企业工作。”

娄底市“十二五”发展规划要求淘汰一批高污染、高能耗的项目，而且鼓励和支持节能降耗并具有发展前景的好项目，积极重视培育具有一定规模和较强竞争力的高科技产业，而LED产品恰恰具有高效节能、使用寿命长、耗电率低、安全性高、牢固、耐震动冲击、体积小、重量轻、响应时间短、色彩丰富可调，环保无污染等优点。

肖勇波满怀信心地对记者说：“该项目建成后，我们将成为更具有竞争力的区域内标杆企业，不但调整了本地的产业结构，而且促进了地方经济的发展。本项目的实施不仅解决了当地农村一些富余劳动力的就业问题，增加了农民收入，还对促进社会和谐，发展本地经济具有明显的社会效益。”

短评

抓住“节约”中的商机

“节约型社会离不开节约型产品，节约型产品离不开节约型消费。”这是国家发改委能源研究所所长周大地最近时间说得最多的一句话。这话道出了节约型产品的巨大商机。在如今建设节约型社会的热潮中，节约型产品将成为消费主流，其中的巨大商机还有待挖掘。苦苦寻觅商机的中国企业在自身节约之时，更应从节约之中寻求商机。

从团体消费来说，当前各级政府节约行动如火如荼，大量节约型产品采购已列入政府采购目录，而且随着建设节约型社会的深入推进，会有越来越多的节约型产品被纳入到政府采购目录中来。从个人消费来说，节能型家电、节水型用品需求强劲，可供开拓的空间很大。以节电市场为例，“电荒”催生了中国节电大市场，一项调查显示，国内节电产业预计将有超过3000亿元的市场。

LED照明产业作为新兴节能产业，还有许多重大技术需要攻关。LED照明产业蕴藏着巨大的经济效益和社会效益，世界各国对LED研发生产都极为重视。先进国家从技术先行、产业政策扶持、推进行业规范化、培育消费者环保理念“四位一体”动身，推动了半导体照明产业的快速发展。这对于我国发展LED产业具有一定的借鉴作用。

LED行业兴起时，中国企业错过了攻克重大技术难题的机会，许多核心技术都被国外企业占据，中国LED行业如何突破技术瓶颈，需要市场各方的探索和努力。LED产业具有巨大的经济效益和社会效益，许多国家推出了相关的产业扶持政策，主要包括专项财政支出、税收优惠政策，以此鼓励LED行业的研发和投资，建立完善LED产业体系。

近几年来，我国对LED照明规范的修订工作给予了高度重视，规范体系建设速度很快，规范的缺失情况已经有了极大改善。但是，不论是规范的制定者还是检测质量监督部门，都几乎有相同的感触：已出台的规范实施情况并不乐观，且已有的产品规范和测试方法始终不够完善，真正操作起来还是面临许多问题。

“LED照明市场将在2014年或2015年迎来爆炸式增长”，专家分析认为，现在国内从事LED照明的企业有3000多家，整体市场还处于一种无序竞争的环境之中，但在市场规律的逐步作用下，市场会出现整合和沉淀。随着产业的发展，市场会越来越规范和透明，市场也会更加明显地层次化和差异化。正如湖南东岱光电科技有限公司总经理肖勇波所说的“只有站在了主流市场的前沿，才能获得无限的商机”。(喻海清)



LED汽车灯系列



LED路灯灯具



LED天花灯系列



LED路灯灯具



LED灯管



LED灯管系列