



官方微信

中国贸易报

CHINA TRADE NEWS



官方微博

主管主办:中国国际贸易促进委员会(CCPIT) 总第4211期 2013年6月4日 星期二 周三刊 今日十二版 国内统一刊号:CN11-0015 国外代号:D1110 邮发代号:1-79 中国贸易新闻网:www.chinatradenews.com.cn

未来10年 中国汽车产能向西部转移

■ 本报记者 陶海青

拉动西部经济发展

最近,国家发改委和商务部联合发布《中西部地区外商投资优势产业目录(2013年修订)》(以下简称《目录》),该《目录》将于6月10日起施行。

之前,外国汽车商在华建厂曾享受优惠待遇长达7年。但在2011年1月30日,针对产能过剩问题,国家发改委从其目录中取消了相关政策。

对于新版《目录》再次将汽车整车项目纳入其中,外媒称“这是一个令人惊奇的政策转变”。

中国汽车工业咨询发展公司首席分析师贾新光对《中国贸易报》记者表示:“新《目录》的最大亮点是,中国政府将汽车整车制造列入西部地区外资鼓励类项目。中国政府曾提出促进区域经济协调发展、优先推进西部大开发、全面振兴东北地区老工业基地等政策,在此大背景下,新《目录》中又增加了汽车整车的项目。”

贾新光认为,种种迹象说明,相关政府部门认为汽车市场的规模还在扩张之中,希望新增的生产能力放在西部(已经不再包括中部),借以推动西部地区产业结构调整和整体消费市场发展。他预言:下一个10年,中国的汽车市场和生产都将向西部转移。

记者了解到,新《目录》中,汽车整车制造重新作为鼓励外商投资项目,覆盖了除西藏以外的西部11个省、自治区、直辖市,包括内蒙古、广西、重庆、四川、贵州、云南、陕西、甘肃、宁夏、青海、新疆。在西部,中国将鼓励外资投资占比不高于50%的汽车整车制造。

中国汽车后市场联合会副秘书长侯念湖告诉记者:“西部的汽车基础产业十分薄弱,甘肃、宁夏等地区经济落后,几乎没有外资车企,国有大中型车企也很少,像甘肃驼铃客车厂已经在今年3月份宣布破产清算。因此,国家政策向这些地区倾斜已是大势所趋。”

公开数据显示,汽车工业产值每增加1元,将给上游产业带来0.65元的增值,给下游产业带来2.63元的增值。

另据工信部的一项统计数据 displays,2010年,中国汽车产业实现工业产值4.34万亿元,占GDP总值的6.13%。汽车行业税收9500亿元,占全国税收的13%。

“巨大的GDP贡献,尤其是税收贡献是地方政府千方百计为本地争取汽车项目的原因所在。”一位业内分析师说,“汽车产业在东部地区逐渐趋向饱和,车企想要在东部建厂,需要支付比前几年更高的地价、人力等成本,而中西部相对来说没有这些压力,

国家出台这样的政策正是要把汽车产业对经济的拉动作用从东部导向西部。”

外资车企西进

对外资车企来说,新《目录》无疑是一大利好。据悉,很多汽车商正计划加速向西部扩张。

大众汽车集团发布的消息显示,作为其在华98亿欧元(约合130亿美元)投资计划的一部分,大众将在湖南长沙兴建一家年产能30万辆整车的新工厂,预计2015年投产。尽管长沙从地理位置上属于华中范畴,但大众汽车CEO马丁·文德恩将其视为“西南地区”。去年,上海大众已敲定其新疆工厂项目。“西进”和“南下”成为大众在华的发展方向。

事实上,在新《目录》发布前,嗅觉灵敏的跨国车企已经重新布局,新一轮向西扩产早已开始。去年,通用汽车就宣布,上汽通用五菱将在重庆市建设第三生产基地,该基地将在2015年投产,预计建成后将具备年产40万辆整车和40万台发动机的能力,使得上汽通用五菱整车总产能达到210万辆/年。

值得注意的是,本轮向西投资潮以欧美车企为主。来自商务部的消息也证实,欧美车企自去年开始已经加快了在华投资步伐,特别是加大了在中国西部的投资。对此,全国乘用车市场信息联席会副秘书长崔东树

表示,欧美车企现在加速在西部投资扩产是合理的选择。通过在西部地区建立整车生产基地,外资车企将形成对中国大市场的全面布局。

“壳资源”或成橄榄枝

按照国内“一家跨国车企只能与两家本土车企合资”的政策规定,目前,大多数跨国车企已经用完了两个合资指标,剩余一个合资指标的国际汽车大品牌还有福特、日产、菲亚特。

福特相关负责人说,鉴于新政出台,将考虑西部市场的后发潜力及低成本优势。如果选择第二家合资伙伴,很可能是西部的一家企业。

然而,如果两个合资指标都用完了,外资车企怎么办?

贾新光指出:“可以在西部办分厂。”

侯念湖则说:“他们可能打‘擦边球’,很多带有地方政府色彩的汽车‘壳资源’,可能成为吸引车企在当地投资建厂的橄榄枝,曾经待价而沽的‘壳资源’又将成为谈判桌上的重要筹码。”

本期关注

截稿新闻

习近平拉美行 着墨新兴市场国家

本报讯 距离首访俄罗斯和非洲大陆仅仅两个月,国家主席习近平又于5月31日至6月6日展开对拉美国家特立尼达和多巴哥、哥斯达黎加和墨西哥的国事访问,并将于6月7日至8日在美国加利福尼亚州安纳伯格庄园同奥巴马总统举行会晤。

截至记者发稿时,习近平已抵达哥斯达黎加首都圣何塞,将同哥斯达黎加总统钦奇利亚举行会谈,并会见立法大会主席门多萨。双方还将就扩大各领域务实合作深入交换看法,签署经贸、质检等领域合作文件。

分析习近平主席的两次出访,一个共同特征就是“大国+新兴市场”。美国和俄罗斯都是中国最重要的双边大国,而非洲和拉美则是重要的新兴市场,与中国有着越来越密切的能源、经贸合作。在对传统发达经济体出口增长日益饱和之际,中国在新兴经济地区的布局就愈加重要。

特别是中国已经同非洲和阿拉伯国家分别设立中非合作论坛、中阿合作论坛,若已在倡议中的中拉合作论坛成行,中国就将与三大新兴市场及发展中国家密集地区建立起对话和合作机制。

近年来,中国与拉美国家的经济交往迅速升温。据预测,到2014年,中国将取代欧洲成为拉美第二大出口目的地。与此同时,中国已是拉美第二大贸易伙伴和主要投资国。

3月至今,新一届中国领导人的外交牌阔将近百日,面向全球的全方位外交高开高走。高层领导人的外访路线跨越欧亚非,为中国外交勾勒出一幅着墨全球化外交和新兴市场国家的路线图。

(贝尚)



6月1日,中国物流与采购联合会、国家统计局服务业调查中心发布的数据显示:5月份,中国制造业采购经理指数PMI为50.8%,比上月回升0.2个百分点,这是该指数连续第8个月居于50%的荣枯线以上。报告显示,21个行业当中,有14个行业PMI

指数达到50%以上,其中,钢铁、有色等周期性行业回升明显,新订单指数回升均达到两个百分点,生产指数回升超过4个百分点,表明经济回稳态势趋于明显。

本报记者 季春红 摄

全球吃双汇猪未必那么好玩

■ 毕晓哲

国内肉制品企业能够完成对美国第一天生猪生产商的收购,应该是一桩让国人扬眉吐气的事情,足以说明中国企业整体国际影响力日益增强。不能排除这一颇具战略眼光的跨国收购,极有可能像当年吉利成功收购沃尔沃并迅速取得辉煌效益一样,是一个有前瞻意义和多重价值的行为。然而,在笔者看来,在看到国内企业双汇的风光之时,更应该充分关注和意识到这场大规模收购的隐忧。

双汇企业近几年来在国内市场取得的成就有目共睹,但在国内市场取得业绩并不代表在国际市场同样可以取得骄人成绩。囿于国际市场的复杂性,市场规则、“游戏规则”的多变性,双汇将面临巨大考验。

众所周知,国内市场经济逐步完善的同时,相对的监管滞后、人情关系等长期存在,在中国内地“玩”的好,未必可以以此“嫁接”到国

外。国内一些企业时时曝光“公司公关”,“出事了”可以通过关系摆平,可以通过政府或官方的密切关系获得更大的市场、更充分的竞争,但到了国际市场,讲究的却是质量和品质,而不能像国内一些内联企业那样“几毛钱买一个检验合格证”。不知道双汇方面做好了真正按规矩办事的心理准备了没有。

另外,收购全球规模最大的生猪生产商及猪肉供应商史密斯菲尔德,虽然一次性付出了71.2亿美元,按照性价比估计是比较合算的,但收购任何一家外企或企业必然无法回避后续的投入。不仅包括对员工的培训、培养,让员工适应双汇的经营理念,更涉及对众多海外员工的各类保障的“接纳”。中国劳动力成本相当低廉,而在美国,生产成本中占比较大的就是员工费用,合并后,双汇承诺保持史密斯菲尔德的运营不变、管理层不变、品牌不变、总部不变,承诺不裁减员工、不关闭工厂。这不仅意味着双汇方面要背负史密斯菲尔德24亿美元债务,还必须

背下“多少万员工”的后续保障的“包袱”。下一步投入多少是个未知数,会不会因此影响公司国际市场竞争力也让人担忧。

更令人担忧的是,食品产品、肉类产品与工业产品不同,工业产品可以更多地依赖机械化模式,更多地采取相对固定的流程,其合格率和风险也相对较低。但生猪从生产养殖到收购、到市场流通,到终端消费者,有几十个环节,当然也有更多的不可预知的风险。各国对于猪肉检验检疫标准不一,以中国的作风能不能赶好国际“洋大集”同样令人担忧。当然,任何商业经营都会存在风险,也从不存在没有风险的市场,然而,双汇方面在风光收购的背后,真的作好为美国人、世界人民提供合格的高品质生猪肉的心理准备了吗?

三言二拍

中美等国或实现科技产品零关税

美国科技界人士近日表示,中国、美国、欧盟以及其他近20多个国家正在就扩大WTO信息技术协议规定的零关税产品范围进行谈判,未来两个月可能达成一项对数十亿美元的科技产品免征关税的协议。这份协议列出了一长串零关税科技产品的清单,包括个人电脑、电话机等办公设备。

中国抄底国际贱金属市场

利用最近金属价格下跌的机会,中国国家物资储备局在国际市场上购买了大量贱金属。知情人士透露,该机构购买了大约3万吨镍,相当于伦敦金属交易所(LME)仓库1/6的库存。最近几周,该机构又在探听铜的消息,寻求购买20万吨至30万吨铜。

IMF再提中国债务风险

国际货币基金组织(IMF)近日再次对中国潜在的债务风险表示关注,称中国地方政府债务已经占到GDP的50%,而2012年这一比例在10%左右。不过,业内专家认为,债务水平本身并不是衡量困境或危机的良好指标,对债务可持续性的判断应当基于一国的经济增长、潜在资产和储蓄率。

宝钢欲造“钢铁版亚马逊”

钢厂涉足电子商务风潮之下,宝山钢铁股份有限公司和宝山区政府打造的“钢铁版亚马逊”日前正式落地。二者成立的上海钢铁交易中心定位为第三方服务平台,将重点开展钢材现货电子交易、供应链融资、以交易价格指数为核心的信息咨询等业务。

“点燃”中俄平价天然气还差一点

按照中俄签署的天然气交易协议,从2018年起,俄罗斯将在30年内每年通过东线管道向中国供应380亿立方米天然气,双方约定今年6月底前签订框架协议。时间临近,双方的价格谈判却仍存分歧。记者从中石油集团了解到,俄罗斯不愿以低于输往欧洲的天然气价格出售,中国则不愿以高于其他国家的进口价购入。

(本报综合报道)

新闻速递