

立足尖端航天科技 打造绿色庄园经济

——访沈阳市皇姑区人大代表、沈阳神舟腾飞农业科技有限公司总经理孙刚



沈阳神舟腾飞农业科技有限公司总经理孙刚

■ 本报记者 吴井东 刘海宏

随着神舟飞船一次次将航天员送上太空,全世界都在为中国航天科技的迅猛发展感到惊叹。然而,另一项重要的航天科技重要成果——太空育种,却常常被人们忽视。起步于上世纪60年代的太空育种具有变异多、变幅大、稳定快,以及高产、优质、早熟、抗病力强等特点,其变异率较普通诱变育种高3倍到4倍,育种周期较杂交育种缩短约1倍,由8年左右缩短至4年左右。目前,世界上只有美国、俄罗斯和中国3个国家成功地实现了卫星搭载太空育种。中国应用航天诱变育种技术已选育出了百余种太空蔬菜品种。这些太空蔬菜品种何时能够进入寻常百姓家?太空育种能否带来商机并造福百姓?带着疑问,记者走进沈阳中国航天工程育种成果示范基地,探秘神奇的太空种子,解码其背后巨大的经济

和社会价值。

中国航天工程育种成果示范园由沈阳神舟腾飞农业科技有限公司投资成立,是辽宁省唯一的航天育种成果示范基地。园区位于沈阳市近郊的辽中县杨士岗镇,距沈阳市中心仅35公里,占地面积222亩。园区以航天太空育种及培育无公害、微量元素蔬菜为主导产业,进行一体化试验、示范、推广及种苗繁育。在这里,沈阳神舟腾飞农业科技有限公司总经理孙刚向记者详细介绍了航天搭载太空育种巨大的经济和社会价值。

太空育种优势明显 航天科技造福人类

据孙刚介绍,太空育种即利用返回式空间飞行器将植物种子或微生物菌种送入太空,利用太空特殊的、地面无法模拟的环境(高真空、宇宙高能离子辐射、宇宙磁场、高洁净、超低温等)的诱变作用,使种子产生变

异,再返回地面选育新种子、新材料,培育新品种的农作物育种新技术。

“中国航天拥有3块育种基地,第一块是在甘肃天水,第二块在海南,第三块在辽宁沈阳。每次发射都会搭载种子,之后再行筛选培育。这个过程很艰辛,需要悉心培养,经过几代的杂交选优,才可以培育出新种子。”孙刚说。“航天育种不但可以增加产量,还可以增加果实的营养成分,更可以应用于医学领域。例如,“富锡他汀”是治疗心脑血管最有效的药物,但副作用也很大,很难普及。但通过航天搭载红曲霉菌,然后放在富锡的发酵盘上,就可以解除他汀类药物的毒性。”

源头监控 终端配送 打造绿色安全的食品供应基地

孙刚表示,如今,国家在从严整治食品安全问题的同时,也在积极地扶植一批有高科技附加值的、具备科学管理水平的、具有综合实施能力的企业来完成市场供给,以保证百姓餐桌上的食品安全。我们公司就是要树立一个这样的科技示范样板,满足人们日常生活对安全饮食的需要,打造绿色安全的食品供应基地。

孙刚介绍,由于老百姓缺少使用农药化肥的相关知识,很难做到按标准施用,从源头到交易根本严格监控,所以,在蔬菜生产及交易过程中无法保障食品安全。基地目前正在积极地与周边农民合作,与农民结对子,让农民按照要求、按标准种菜。这样既增加了农民的收入,也增加了安全蔬菜的产量。与此同时,沈阳神舟腾飞农业科技有限公司等3家单位将在沈阳市联手打造“千店联盟”工程,在现有260多家店面基础上,争取在3年之内,建立1000家中航人的航天健康食品专卖店,统一标识,统一配送、统一管理、统一培训、统一形象,打造老百姓信得过的高科技健康食品连锁店。蔬菜配送系统,是采用国际领先的CSA模式运作的。需求者可以按年起订,

由农场直接配送,送货上门,并保证拥有“自留地”的城市居民全家全年都能吃上安全、绿色、健康、新鲜的蔬菜。

“此外,我们也正在开发富含微量元素的蔬菜品种,可以让菠菜富含铁,生菜富含锌或锡,大豆富含锗等,丰富蔬菜品种及营养。”孙刚说。

发展绿色庄园经济 服务地方惠及民生

2011年,一个接连一、三产业兼具生态效益、经济效益、社会效益的庄园经济带在沈阳市辽中县拔地而起,发展旅游文化、观光农业成为当地经济新的增长点。孙刚敏锐地发现了发展机会并快速行动起来。在育种成果示范基地的基础上成立了太空植物生态乐园,园区以种植无农药、无公害、纯绿色太空蔬菜、瓜果及花卉的现实版开心农场方式,实现了一家一农场,全家都健康的快乐生活理念,年接待游人两万人次,成为

集科普、教育、采摘、体验、锻炼、观光、旅游、餐饮为一体的综合庄园。

“我们在生态园展示通过卫星搭载的太空种子,让老百姓近距离的了解航天科技,同时,让太空农产品走进了寻常百姓家。此外,生态园还经常进行国防与科普教育,是很多学校的示范基地。不少城市里的孩子不知道种子是怎么出来的,也不知道西红柿结在哪。通过来基地学习,了解到了很多农业知识。2012年,生态园全年接待了两万人次。这体现了城市人对新生活的渴望”。孙刚说。

“庄园经济不仅拉动了地方的旅游经济,也提升了相关农副产品的价格。我们搭载的太空辣椒是非常成熟的品种,亩产干辣椒能达到1000斤,农户种植太空辣椒每亩地能卖到5000元。大大超过了种植其他农作物的收入。从提供种子、指导种植到收获,从源头到中游下游,我们既是桥梁又是纽带。”孙刚说。



游客参观太空植物生态乐园

雏鹰展翅欲高飞

——辽宁省宽甸百丰村镇银行服务县域经济发展纪实



宽甸百丰村镇银行股份有限公司董事长、宽甸百丰村镇银行行长崔福仁

■ 本报记者 吴井东 刘海宏 通讯员 李光

2010年12月23日,辽宁省宽甸满族自治县境内刚刚下完第一场大雪,山川大地,银装素裹,将这个历史悠久的辽东边陲小镇装扮得分外妖娆。在县城内婆娑西街93号人民银行门前,人头攒动,热闹非凡,玉柱、虹门林立,金鼎、银象生辉,社会各界名流齐聚于此,参加宽甸百丰村镇银行股份有限公司开业庆典,来自县委、县人大、县政府、县政协的领导为这家新型农村金融机构挂牌剪彩,宽甸首家股份制村镇银行自此诞生。

时至今日,宽甸这家金融界刚满两周岁的雏鹰成长的怎样了?羽翼是否丰满?

雏鹰羽毛渐丰

宽甸百丰村镇银行成立伊始,董事长兼行长崔福仁带领行领导班子成员,认真学习上级主管单位和银监部门的有关文件精神,重温了《村镇银行暂行管理办法》,认为风险管理是银行的一个永恒主题,也是村镇银行经营发展的关键所在,不能有一丝懈怠。为此,村镇银行必须通过加强风

险防范教育,强化风险意识,牢固树立风险第一的思想,只有坚持从严治行、合规经营、综合治理、建设长效的原则,才能全面增强案件防控能力,才能更好地为“三农”发展服务,才能更加有效地支持县域经济发展。

有了准确的经营理念,还必须找准市场定位,“没有存款,就没有银行”,村镇银行要想在激烈竞争的金融市场占据一席之地,就必须拥有一流的服务水平和功能,因此,在营业服务中该行一直强调3点,一是增强创新负债业务的主动性和迫切性,树立“存款是立行之本的理念”,全面推行个性化、亲情化、标准化服务方式,提高服务质量。二是优化客户结构,努力增加政府、企事业单位、农村财政性存款和活期存款、委托存款等,开辟低成本资金来源,降低筹资成本。三是加强内部绩效考核力度,强调内部员工要通过优质服务感化客户增加存款,通过业绩考核促进储蓄存款迅速提升。在此基础上,广大员工充分发挥各自专长,不遗余力地组织存款,到2012年12月末该行各项存款突破2亿元,仅用两年的时间就为县域经济发展筹措了较为

可观的信贷资金。

雏鹰欲展羽翼

在大力组织存款的同时,百丰村镇银行尽其所能将信贷资金倾斜到县域经济发展和农民脱贫致富的产业项目中,在确保信贷资金安全的前提下,全方位、多领域地运用资金,逐步形成自己稳定的客户群体和产品服务优势。主要做法有:一是按照“小额分散”的原则,不断创新开发“公司+农户”、农户小额贷款、农户保证担保贷款等金融产品,满足不同客户群体的金融需求。二是以支持龙头企业为重点,全方位向农村各产业渗透,积极发展和培育优质客户、从更高层次支持农村经济发展。三是拓宽信贷服务领域,积极参与同业竞争,在小城镇建设、区域经济发展和消费信贷等领域广泛寻求有效的信贷项目,把从事各类商业活动、经济比较活跃的个人和中小企业发展成优质客户,使服务扩展到各层次、各领域。四是在强化资本约束和控制风险的基础上,实现“程序可简便、效率可提高、利润可获得、风险可控制、成本可核算”的营运机制,真正建成区别于其他银行的“特色银行”。五是在合规合法的前提下,积极寻找资金出路,提升利润空间,实现百丰村镇银行的可持续发展。

自宽甸百丰村镇银行挂牌营业以来,在客户发展上,采取了以下措施:一是对公客户方面,重点营销和支持当地招商引资重点客户和优质集团性客户,农、林、牧、渔及其深加工企业,县域有较高知名度的涉农企业和农村小型加工企业。二是在政府机构客户方面,优先发展财政支付结算客户,积极营销涉农部门资金业务。三是在社区型客户方面,稳步提升柜台服务功能,加强社区金融服务,充实营销人员,扩大网点的销售服务功能,并通过提供一定的优惠服务,提高客户对银行的忠诚度。四是坚持县城区域优先发展战略,提升宽甸在省内的县域位次,提升资本回报水平。五是在信贷、财务、授权管理等方面加大对县城区域的政策倾斜和资源投入,以具有同业最灵活经营方

式、最优资产质量和经营效益为目标,充分发挥县城区域的市场拓展和价值创造能力,不断提高有效的市场份额和盈利能力。通过上述服务理念和工作宗旨,百丰村镇银行充分发挥了村镇银行机制灵活,决策链短等优势,为县域经济、农户、小微企业发展提供了源源不断的信贷支持,初展新型农村金融机构的风姿。

雏鹰振翅高飞

宽甸百丰村镇银行成立两年来,按照上级银监部门的要求,逐步建立健全了公司治理架构,以建章立制为先导,制定内控制度99项,补充规定32项,在为“三农”发展提供金融服务的同时,资产规模稳步增长,截至2012年12月末,宽甸百丰村镇银行资产总额33396万元,负债总额27146万元,各项贷款余额22198万元,各项存款余额24776万元,基本实现了涉农贷款增量增速“两个不低于”的工作目标。同时,该行已经下设一个分支机构,并于2012年4月16日正式挂牌营业,从业人员也由原来的20人,增加到

40人,为实现村镇银行网点合理布局,更加贴近“三农”,更加快捷地服务小微企业和广大农户发展产业经济,努力向现代化银行机构目标迈进,提供了可靠保障。

2013年,宽甸百丰村镇银行将认真学习贯彻党的“十八大”精神,继续坚持为“三农”发展提供优秀的金融服务,努力支持社会主义新农村建设。以“两小”贷款为切入点,以积极推行农户小额信用贷款和农户保证担保贷款,有效解决农户贷款难等问题为己任。积极推行产、供、销一条龙和种、养、加工一体化以及公司+农户的农业产业化链条贷款管理模式,积极推行探索市场竞争力强、经营稳健、持续发展的高、精、尖农业科技项目贷款管理模式,不断加大对涉农贷款的投放力度,并在有效支持县域经济发展的基础上,产出最佳效益,实现互惠共赢。

脚踏辽阔黑土地,头顶蔚蓝一片天,百丰村镇银行这只金融行业的雏鹰,在支持县域经济发展的金融服务中,羽翼日渐丰满,在地方政府和上级主管部门的正确领导下,正以新的姿态登高望远,振翅飞翔。



工作人员调研菜农蔬菜销售情况