



黑龙江迎春林业局:走出国有林区转型之路



黑龙江省委书记范长喜(前排左三)在迎春林业局蜂产品加工厂视察

■ 本报记者 施春莉 谭庆丽 实习记者 韩采好

中国的林业工人在极其艰苦的条件下为新中国的建设做出了巨大的贡献。但是,由于中国森林资源长期处于过度开发的状态,因此森林资源也在很大程度上受到破坏。根据相关统计数据显示,中国的森林资源覆盖率为26%,森林总面积仅占世界森林面积的3.9%。1998年特大洪涝灾害发生后,针对长期以来国内天然森林资源过度消耗等原因引起的生态环境严重恶化的现实,党中央、国务院从中国经济社会可持续发展的战略高度,作出了实施天保工程的重大决策。天保工程从1998年开始试点,2000年10月,国务院批准了《长江上游、黄河上中游地区天然森林资源保护工程实施方案》和《东北、内蒙古等重点国有林区天然森林资源保护工程实施方案》。

50年的捆绑,50年的负重:所有制结构单一、机制僵化、市场化程度低、发展活力不足,面对林区的经济转型,始建于计划经济体制下的黑龙江省森工系统在汹涌澎湃的市场经济大潮中显得步履蹒跚,许多林业局经济窘迫。总局在保护森林资源、保护生态不变的前提下,要求各林业局以“目标不变、决心不改、力度不减”的决心和勇气,利用各自优势,发展林下经济,进行多种经营,大力推进林业经济转型,实现林业经济的可持续发展,从而实现林业资源的经济效益和生态效益的协调发展。经过十几年的努力,不少林业局改变经营方向,走出了自己的经营之路,使林子绿了、经济效益好了、百姓生活富裕了。近日,记者在黑龙江省森工总局迎春

林业局了解到,这里依托腹地与黑龙江省农垦总局的多个国营大农场相邻的优势,充分利用林区资源优势,转变林区发展靠木材采伐的传统思路,探索出一条国有林区的转型之路。

做大粮食生意,做好粮食仓储,发展“大农业”

迎春林业局的周边环境特殊,总面积21.7万公顷的施业区,地跨虎林、宝清、饶河一市两县。它的周边不仅有黑龙江省农垦总局的八五二农场、八五三农场、八五四农场等国有大型农场及国家粮食储备库,还有农垦北大荒集团公司的农场分公司和隶属三个县的近百个村屯。历史上,这里就是个农林混杂的地区。迎春林业局本身除林业外,拥有多种经营用地35万亩,年产粮豆可达产10万余吨。

从前,迎春林业局以木材生产为主,对周边的农业都不太理会。随着资源的日渐枯竭以及天保工程的实施,林业局的生产任务越来越少,职工没活干,企业没钱花,早早地就成了“小老穷”。因此,迎春林业局以往靠“独木支撑”的林业经济必须全面转型。

面对困境,迎春林业局领导班子在总局党委的领导下,拿出以“死中求生”的气魄和胆识,用“逢山开路、遇水架桥”的理念和策略,充分利用地理位置优势。领导班子经过多方论证,找到了方向,他们利用位于哈尔滨东方红铁路终点站、靠近俄罗斯边界距虎林市口岸仅50余公里的地缘和交通优势;利用自己拥有的35万亩土地可以种植纯天然、无公害、绿色、有机杂粮的资源优势;利

用周边紧邻农垦、农户拥有大宗粮食交易货源的优势;利用长期以来自发形成的大宗粮食货源采购地的市场优势;利用辖区内粮食销售网络丰厚的人脉优势,做起了粮食交易大文章。

迎春林业局局长毕英杰说:“迎春林业局正是看准了粮食仓储、物流、加工的市场,要将其打造为林区转型的支柱。”2009年,他们利用贮木场原有的铁道线、北大荒粮食主产区和地处重要交通枢纽等优势,投资兴建了占地63万平方米的粮食仓储物流加工产业园区,辐射了周边3个县市、8大国有农场、1000多万亩耕地。他们还与哈尔滨市铁路局成为重要合作伙伴,准备共同把迎春的粮食仓储物流加工园区打造成黑龙江省最大的粮食物流园区之一,促进产品就地升值、占领市场,打造黑龙江省一流的农产品仓储物流加工龙头企业。同时还成立了农产品贸易公司,负责全局粮食的订单生产、收购、加工、仓储、销售。目前,经过一期工程的建设,现已建成日处理300吨玉米的烘干塔4座,一次性仓储粮食10万吨,一次性装运火车80节,形成一个粮食仓储物流基地。

在产业园区里,他们已经开始了玉米烘干、杂粮精选加工、粮食储运、蜂产品加工项目。迎春林业局已经被黑龙江省工信委、哈尔滨铁路局确定为铁路运输重点保障企业,产业园区也被省政府命名为黑龙江省五大铁路运输物流园区之一,其中粮食储运加工、蜂产品加工项目被列入省级重点推进项目中,并纳入省政府督办考核项目,享受省政府各项优惠政策。

为了做大粮食贸易,发展大农业,迎春林业局大步“走出去”,大规模招商引资,组织参加了香港美食博览会、德国科隆国际食品博览会、西安农产品洽谈会、哈洽会等,借助展会平台推介产品项目,展示了林区新形象,扩大了对外影响。今年5月,全国道德模范陈光标百万亩绿色放心食品“落户大森林、根植黑土地”的农田全部播种。6月,与哈投投资集团深入洽谈,拟定共同出资8000万元,预计年货物发送量100万吨至150万吨,年收入2500万元,净利润1500万元。

建设黑蜂基地,加工黑蜂产品,做大“蜂产业”

据了解,东北黑蜂来源于俄罗斯境内,原称高加索蜂,经过百年在完达山原始森林密闭环境内的繁衍发展,已成为国内最优良的生态型蜜蜂品种,且为东北独有。东北黑蜂强壮有力,采集力强、耐低温、抗病力强、少用甚至不用抗生素,东北黑蜂的特性保证了东北黑蜂蜜的纯净与极高保健价值。为了保护其优良基因,1997年,国务院颁令(1997)109号在东北饶河建立了国家级东北黑蜂自然保护区,保护区是目前为止亚洲为保护蜜蜂种建立的唯一的国家级自然保护区。15年过去了,东北黑蜂陆续获得国内国际多项殊荣。黑蜂椴树蜜、蜂胶等系列产品作为真正的东北大森林产品,也在逐渐被国际市场所认可。迎春林业局充分利用和发挥亚洲唯一蜂种东北黑蜂国家级保护区的优势,以及绿色优质的东北黑蜂产品备受市场欢迎的有利时机,大力发展黑蜂养殖,努力做好“小黑蜂,大产业”这篇文章。

近日,记者来到迎春林业局的黑蜂养殖基地西丰林场,看到一个蜂箱整整齐齐地摆放在林场大院里。在西丰林场高振平书记的带领下,我们参观了林业局为养蜂户建的越冬房。高振平书记介绍,迎春林业局为了鼓励黑蜂养殖,打消养殖户的顾虑,与养蜂户签订了《蜂产品收购协议》,为蜂农们免费提供蜂箱板、越冬房和在山上养蜂的活动房,还帮助蜂农了解养蜂的最新技术和信息。除此之外,为了提高养蜂户的积极性,



黑龙江省迎春林业局局长毕英杰

规定每年的养蜂大王将获得2万元的奖励。西丰林场黑蜂养殖示范户李振涛告诉记者,“在林场转型之前,我们冬天上山采伐,夏天进行营林工作,工资低,生活没有保障。转型之后,我们就养起了黑蜂,林业局也大力扶持我们,不仅在资金上给予支持,还聘请技术员全程进行跟踪,提供养蜂技术指导。”

西丰林场高振平书记给记者算了一笔账,林场现有3000多群(箱)黑蜂,按照今年(丰年)林业局收购蜂蜜的价格测算,成熟蜜按每斤20元收购,平均每一箱蜂能摇出100多斤蜂蜜,也就是说平均一箱蜂就可以收入2000元左右,减掉每箱大概400元的饲养成本,纯收入2800元,林场最厉害养蜂户能管理400多箱黑蜂,一年的纯收入有56万元。当然,不可能每年都是丰年,但是林业局在“小年”的时候也会给予养蜂户保护性的收购价格,像西丰林场这样的养蜂基地在迎春林业局有几十个,蜜源充足。

由于迎春林业局对黑蜂养殖项目的重视,极大促进了林区黑蜂养殖的快速发展,全局东北黑蜂蜂群数量已达3万群,蜂群增速率达30%,蜂产品超过1500吨,养蜂户由原来的55户增加到210户,林区职工从伐木人、生产者变成了养蜂人、护林人。养蜂业正逐步成为职工群众致富奔小康的重要途径。

有了黑蜂养殖的基地建设,还需蜂产品加工龙头企业,以确保黑蜂事业的发展。迎春林业局大手笔,重投入要把“蜂”产业做大。今年,他们投资1亿多元,建设了东北内蒙古国有林区乃至东北地区最大的年产量5000吨蜂产品加工厂。现在,精炼蜜车间已竣工并试生产。为了延长黑蜂的产业链条,增加产品的附加值,满足更高端、多层次的用户需求,迎春林业局加大研发力度,引进居于世界领先地位的、符合制药标准的技术设备,并且高薪聘请技术人才,陆续开发出蜂蜜、蜂王浆、蜂胶、蜂花粉等系列产品。迎春林业局副局长李海林表示,目前已经在北京设立销售公司,立足高端市场,打造黑蜂产业高品质、强销售的态势。为了确保黑蜂品牌,他们还出台了《加快迎春林业局东北黑蜂产业发展的决定》、《迎春林区东北黑蜂养殖管理办法》、《迎春林区发展东北黑蜂养殖优惠政策》,迎春林业局的黑蜂产业已经形成了投入、生产、产出一条龙的局面,林业局将把黑蜂产业打造成迎春林业局的名片,让千家万户尝到营养丰富的东北黑蜂的蜂蜜产品。

在蜂产品加工项目的带动下,全局17个林农场职工群众纷纷加入到养蜂大军中,全局养殖规模迅速扩大,蜂群数量成倍增加。预计到2015年,养殖规模将达到6万群,蜂产品产量将达到3200吨,实现养蜂业产值7000万元。到那时,绿色、现代蜂产业园区基本形成,蜂产品将进入国内外高端市场,养蜂业将成为林区职工群众增收致富的重要产业支柱。

林区发展了,职工富裕了,生活保障了

迎春林业局副局长李海林谈到林业转型时说,林业转型的目的是保护资源,促进职工群众增收,为企业增添效益。林区一直把这样的理念贯穿到工作中,竭力保护资源环境,打造生态经济,大力发展农业优势经济、特色经济,加大林区基本建设投资,深入实施以促进职工群众增收为目的的支农惠农政策。林业局连续多年垫资2000万元为职工群众购进统购统销化肥2万吨以上,每吨让利给职工群众100余元,确保职工群众能购到优质价廉的化肥。迎春林业局多种经营局局长汪超告诉记者,林业局统一收购养蜂户的蜂产品,开发蜂蜜、蜂王浆、蜂胶、蜂花粉等系列产品,出发点就是为了提高养蜂效益,鼓励职工群众养殖黑蜂、加快致富,最终让养蜂户们受益。同时,免费提供蜂箱板、越冬房和在山上养蜂的活动房,并对优秀的养蜂代表给予重奖;通过按照国内外前端市场比较接轨的价格统一收购粮豆,减少了市场流通环节,使职工年增收50万元。

林区的发展最终是为了让百姓过上好日子,为民办事、办好事,是毕英杰局长矢志不渝的信念。林业局成功转型之后,迎春人民踏上致富之路。职工工资水平明显提升,平均工资由2005年的5124元到27102元,增长了4倍,工资水平保持森工前列,职工工资收入年年都有提高。林区的变化不仅仅是职工的收入提高了,林业局也投入大量资金着力解决百姓生产、生活中最迫切的问题,如居住、教育、医疗等。

2005年,毕英杰局长上任以前,迎春林业局内外欠账1.6亿元,困难重重。经过7年的辛勤耕耘,全局社会总产值累计完成19.2亿元,年均增长14.5%,增长速度创历史最快;累计实现资金收入7.65亿元,经济效益创历史最高;累计实现项目建设和利民工程总投资5.18亿元;资产负债率由2005年的78%降到2011年的34%,下降了44个百分点。“人均收入万元林场(所)和人均收入万元社区”创建活动全面开展,17个林(农)场人均收入已全部超过2万元,全局上下形成了致富奔小康的蓬勃之势,实现了由内外欠账1.6亿元到连续6年资金收入超亿元的转变。

后记

林业系统的转型让人们在经历一番回肠荡气的震撼之后,深深地感到:只有像迎春林业局这样的领导班子才能在转型中带领全局走出自己的光彩之路。它要求决策者要敢于创新,有战略眼光、超人智慧和现代品质;要有把转型经济融入全球经济洪流中的胆量和气魄。林业转型必须着眼于发挥自身优势,着眼于引进具有经济实力的战略投资者,着眼于建立现代化大企业,着眼于保护生态环境。只有这样,林业系统的转型才能有能力和全球经济的浪潮保持同步,参与国际竞争,才能紧跟世界前进的步伐,承担起历史赋予的重任和希望。



黑龙江省迎春林业局农产品贸易公司



迎春黑蜂玉脂蜜A系列产品