



产业资讯

华泰汽车推“全心服务月”

当下,面对竞争激烈的汽车市场,各汽车品牌纷纷亮出多项杀手锏,以谋得一席之地。产品升级战、价格搏斗战固然有效,但并非长久之计,唯有强化服务质量及品质,增强老客户的忠诚度,进而提升品牌的知名度和美誉度,才是对竞争对手的致命一击。目前,主题为“全心服务 健康畅行”的2012年华泰汽车全心服务月活动正

在全国4S店如火如荼地开展。该活动得到了众多消费者的一致好评,在厂家征集的“客户意见回馈表”中,几乎所有前来参加活动的用户认为华泰汽车将此类季节性的免费检测活动常态化非常有必要,同时有接近四分之一的用户建议厂家应该多举办类似的活动。

(魏勇)

银河证券推出“央视50平衡”理财产品

2100点下方,中国资本市场似乎已经失去了大多数投资者的关注,但银河证券上周推出的理财产品“央视50平衡”虽然具有10万的投资门槛,却在首日就热销超过4500万,让外界看到理性投资者一直关注资本市场的变化,并对创新型产品有着良好的市场嗅觉。

“央视50平衡”是首只以央视财经50指数成份股为主要投资标的理财产品。作为中国资本市场一个全新的指数标准,央视财经50指数从创新、回报、成长、治理和责任等五个维度选择上市公司,其成份股涵盖主板、中小板、创业板,其编制思路不仅获得外界一致肯定,数据上也全方位跑赢传统指数。以央视50的指数基期2010年6月30日起算,截止到2012年7月31日,央视50整体涨幅约为21%,同期沪深300下跌约10%,央视50对沪深300取得31%的相对收益。鉴于央视50指数良好的市场表现,其产品化应用一直备受市场关注,而银河证券作为内地最大的券商机构,今年加大理财产品研发创新力度,在投资机构中首个推出相关理财产品,并针对中国资本市场的特质,在投资标的

上谨慎选择。

“央视50平衡集合资产管理计划”主办人、中国银河证券资产管理部总监赵胜利表示:“央视50平衡在每年底按照股六债四比例实施大类资产再平衡,其中权益类资产的80%用以配置央视财经50指数成份股,固定收益类资产会配置优质债券等低风险资产,双重把握股债机会,实现平衡投资。”

赵胜利还表示:“中国资本市场作为新兴资本市场的代表,投资者一直受困于波动过大的困境,投资经常是高点加仓低点割肉,长期下来造成投资信心受挫,这就要求投资者必须要设定自身的投资纪律。巴菲特有一句投资名言:在别人贪婪的时候我恐惧,在别人恐惧的时候我贪婪。必须要用投资纪律来管住贪婪和恐惧。”

作为一种平衡型理财产品,“央视50平衡”能够帮助投资者设定适应中国资本市场的投资纪律。其投资的央视50财经指数,作为一款具有影响力的媒体指数也深得投资者认同,用这样的产品穿越牛熊,对于当下的投资者而言应该是一种不错的选择。

(雷真)

大众点评联动工商公安打击炒作点评中介

9月5日,中国领先的本地生活消费平台大众点评对外宣布:近期发现有非法网络炒作中介采用威胁或谎称与大众点评有合作等欺骗手段要求商户付费购买炒作点评。同时大众点评通过“点评诚信系统”也监控到少数商户利用马甲帐号自我炒作。对此大众点评鼓励广大网友和商户积极举报,将相关证据提交给大众点评,大众点评已经与国家相关工商机构及公安机关建立联动机制,对非法网络炒作中介扰乱市场经济的行为进行严厉打击;同时大众点评的“点评诚信系统”在不断加强反炒作的力量,对炒作点评账号一旦发现,会随时处理,因此请广大商户不要轻信网络炒作中介,以免上当受骗。

大众点评重申:作为全球最早的第三方点评网站之一,维护消费者点评的客观和独立是大众点评始终坚持的重要原则,9年来,从人工审查到通过技术算法监控,大众点评一直不遗余力打击炒作点评。一直以来,“点评诚信系统”的

技术算法不断升级,与日新月异的炒作点评手法做斗争,对消费者点评的信誉度和客观度进行分类识别,将最具参考价值的消费者点评呈现给用户,同时“点评诚信系统”还会随时处理炒作点评账号,并对炒作商户采取相关惩处措施。

因此,大众点评请广大商户不要轻信网络炒作中介,以免上当受骗,更不要利用马甲帐号炒作点评,否则得不偿失。此前,大众点评已经多次开展对炒作点评的“零容忍”行动,对有炒作点评行为的商户进行处罚,如清除该商户在大众点评网上的所有点评以及暂停对该商户的收录等。

对于非法网络炒作中介威胁商户或骚扰大众点评会员的行为,请广大商户及会员留意收集相关的证据,如电话录音、qq聊天记录、电子邮件、合作条款等,并在第一时间提交给大众点评,大众点评专设的诚信小组会立即进行处理,并同步将可使用的证明材料提交工商局及公安机关受理。

截至2012年第二季度,大众点评月活跃会员数超过4800万,点评数量超过2000万条,收录的商户数超过150万家,大众点评已经成为人们在消费之前重要的信息参考平台,同时大部分商户都将大众点评网作为获取消费者反馈、改善服务质量以及与消费者沟通的渠道,大众点评联合创始人龙伟表示:“为消费者提供客观及有参考价值的消费者点评是大众点评始终努力的目标,不管是非法网络炒作中介,还是少数利用马甲帐号炒作点评的商户,大众点评都有能力和信心打击这些不诚信的行为,大众点评将通过自身强大的技术系统、广大网友和商户的举报力量以及工商公安的联合行动,坚决维护消费者点评在大众点评平台上的客观和独立。”(魏勇)

产业亮点

雷士成立“临时运营委员会” 吴长江任负责人

9月4日晚间,雷士照明发布公告,公司董事会成立“临时运营委员会”以管理公司日常运营。其中,吴长江任“临时运营委员会”负责人,他已向董事会确认其会遵守上市规则及所有相关法律法规和董事会作出的所有决议、决定。“临时运营委员会”成立后将接管现行管理委员会的职能和责任,向董事会汇报。“临时运营委员会”的成员除现行管理委员会的三位成员穆宇、王明华、谈鹰外,还新增吴长江、朱海和张开鹏。

此外,公告还表示,近几周内,公司数名董事辞任,董事会正积极寻找合适的人选来填补现有空缺,并会在委任新董事时发布公告。

由此,一场由规范化治理之争引发的人事风波告一段落,多方共赢的局面开启,雷士照明步入平稳运营轨道。

5月25日,雷士照明前任董事长吴长江因协助政府相关部门调查而辞任董事长、执行董事兼首席执行官等一切职务,新任董事长由阎焱担任。阎焱一度对外界明确表示

自己是“被董事长”。依据上市公司所必须遵守的规则,阎焱始终坚持只要满足“三个条件”:一、必须跟股东和董事会解释清楚被调查事件;二、处理好所有上市公司监管规则下不允许的关联交易;三、必须严格遵守董事会决议。吴长江即可回归。

在吴长江表示拒绝接受这“三个条件”之后,一场企业内部的规范化治理之争,一度被外界炒作为投资人与创始人的“江湖恩怨”,甚至是外资与民族品牌股权之争的“阴谋论”。事件一度发酵,雷士照明部分员工、经销商、供应商曾上演“逼宫”大戏。

雷士照明为此专门成立独立调查委员会,对吴长江协助政府部门调查、主动卸任缘由及其他问题进行了调查并在8月14日发布公告披露调查结果。

在多方努力下,8月27日,雷士照明发布公告称吴长江与阎焱正在就多方面事项展开会谈,但会谈仅发生在两人之间,关于吴长江未来在公司担任的职务并未达成协议。

而此次成立“临时运营委员会”并由吴长江任负责人,意味着会谈取得突破性进展。在符合上市公司法律法规的前提下,“临时运营委员会”是现阶段最合理、最优化的管理方式,将为雷士照明重新步入平稳运营提供有力保障。

分析人士指出,对于雷士照明而言,规范化治理已成为多方共识,“临时运营委员会”将使各方充分发挥所长,从而开启多方共赢的局面。虽然一段时间以来的人事风波短期内给雷士照明的运营造成了一定影响,但从长远来看,经过此次风波,企业规范化治理的认识得到了统一,企业的健康、可持续发展有了重要保障。而对民营企业而言,雷士照明最终回归法律和商业规则框架下解决问题则具有更深层次的意义:中国民营企业在从“草根型”企业到适应现代企业管理制度的转变过程中,在从“个人型”领导向以现代制度为基础的企业转变过程中,法律和规则将是保障企业健康、可持续发展的基础。(雷真)

陕汽重卡

德龙F3000 6x4 CNG牵引车
中国天然气重卡领导者!

技术领导者——超长续航 成熟运营

- ※德国曼MAN整车技术,轻量化设计,美观舒适、稳定可靠,引领欧洲标准。
- ※美国伍德沃德WoodWard2.0电控燃气发动机技术,控制更精确,气耗更低、可靠性更高。
- ※经过高温、高寒和高原试验天然气重卡,成熟稳定性能达到苛刻验证,实现商业化运营。
- ※重卡行业内天然气产品系列齐全,CNG续航里程突破600公里。

服务领导者——全生命周期服务 及时贴心

- ※国内特有的新能源产业链,与国内外优秀配套厂家和当地政府建立战略合作关系,实现新能源产业链成员的并网服务,提供用户全生命周期服务,树立用户运营价值新标杆。
- ※2012年构建“天行健”车联网服务系统,开创重卡车联网新服务;通过车载智能终端、管理网站和呼叫中心三大系统,提供车队精细管理、安全保障、智能配货等十大类移动增值服务,引领中国重卡物流全新赢利格局。
- ※2012年倾力构建以主动预防和快速响应并重的贴心服务体系,通过执行“6F”立体尊享,4大举措、5项工程及8大优势,全面超越重卡行业现行服务标准,铸就重卡行业冠军品牌。

产业领导者——链合产业 领航低碳

- ※天然气辛烷值高,抗爆性好,相比传统柴油可节省燃料成本40%以上,每年可节省约14万元。
- ※天然气燃料,完全燃烧,不产生积碳、不稀释润滑油,能有效减轻零部件磨损,延长发动机寿命;排放标准升级成本低。
- ※国内特有黄金产业链的产业优势,凭借潍柴天然气发动机、法士特大中心距变速箱、汉德黄金总成,确保行业领先出勤率。



陕西重型汽车有限公司
SHAANXI HEAVY DUTY AUTOMOBILE CO., LTD

地址:西安市经济技术开发区泾渭新城陕汽大道
邮编:710200 传真:029-86955000 销售电话:029-86956888 招商热线:029-86956889
配件销售电话:029-86956876 贴心服务热线:800-8409818 400-8809818 http://www.sxqc.com