

(上接第 Z1 版)

当地的信贷员说,从鸡肉到鸡蛋,从鸡蛋到鸡粪,一条产业链走下来,绝对是纯天然绿色无污染的好项目。正是因为看到这一点,所以当地信用社在扶持农户发展养殖产业的信心上,也是越来越足。

基层信用社为农民排忧解难

在安顺市镇宁县,记者走访了当地的农民工返乡创业园。

“这是贵州省农村信用社农民工金融服务中心驻省外服务点引进的一个创业项目,在农村信用社的支持下已发展成为一个较为成熟的农民工返乡创业园。”农民工返乡创业园的一位负责人告诉记者,原来信用社的贷款不好贷,现在随时可以贷款了,但是农户贷款能干什么,这是他们关心的问题。于是帮助农户找发展项目,就成为农村信用社的一个义务。

“我们会引导农户花个三五万块钱,买一台加工水晶的小机器在家里,利用农闲时间搞作坊式的水晶产品加工。这样农户们只需要交很少的一点电费,就可以搞创收了。我们测算过,如果农户加工生产 1000 元的水晶产品,成本只有几十元钱,而农户们每台机器每个月最低的创收也要在 5000 元以上,利润也能保证在 1200 元到 1500 元左右。这是初学者的收入,如果是熟练工,月收入还会更高,一个月的纯利润应该在 3000 元左右。现在我们引导农户,一户三至五个人,用一台机器轮流干活,一年就能收回成本。很多在外打工的农民工听到这个消息后,也纷纷返乡创业,他们利用自己所学到的技术,回来创业自己也当起了老板。”该负责人介绍说。

此外,当地的信贷员也主动与外出的农民工联系,希望他们能够返乡创业。从 2007 年到现在,返乡回来的农民工自己贷款创业的达到 400 多人,带动就业 3 万多人,年产值达 3 亿多元。仅农民工返乡创业园得到农村信用社小额信用贷款支持 460 多万元,最大一户的贷款额度达 30 万元。

在去安顺市关岭县采访的路上,当地农信社的信贷员给记者讲了一个故事。在关岭县有一位村支书带一名年轻的小伙子去订亲,女方家临时提出来,要小伙子拿 2 万块的彩礼,因为去的时候没有讲这个事情,小伙子一下子拿不出这么多现金来,后来村支书就告诉女方家,把你们的村支书找来,然后就告诉女方村子里的村支书:我们是信用村的,这 2 万块钱没有问题。女方村子里的村支书听了就跟女方家讲,小伙子是信用村的,你们只管放心,很快这门亲事就定下来了。

这位信贷员告诉记者,类似的案例在贵州的很多地方都有。现在在贵州农村,年轻人如果想找对象的话,既要看对方是不是信用村的,还要看对方的家庭是不是信用农户,否则,就不会选择这家人。因为不讲诚信的农户,在村子里是很难呆下去的,并且也没有地位。

信用村建设让农村面貌焕然一新

在平坝县天龙镇二官村,村长对记者做了详细的介绍:这个村总户数 1081 户,有 4081 人,耕地面积 15700 亩,全村以种植蔬菜为主导产业。2011 年虽然干旱严重,但人均收入仍可达 6000 多元。2008 年以前,这个村的村民靠传统种植业为生,全年人均收入不足 800 元。“村民每家每户至少一头牛、一匹马,靠牛耕地,靠马匹运输,村寨内的大街小巷都是牛屎马粪,臭气冲天。农闲时到处都是麻将声,小偷小摸现象也时有发生,可以说老百姓的生活吃不如人,住不如人。村民们也经常为一些鸡毛蒜皮的小事发生冲突,一句话,社会治安不好。”

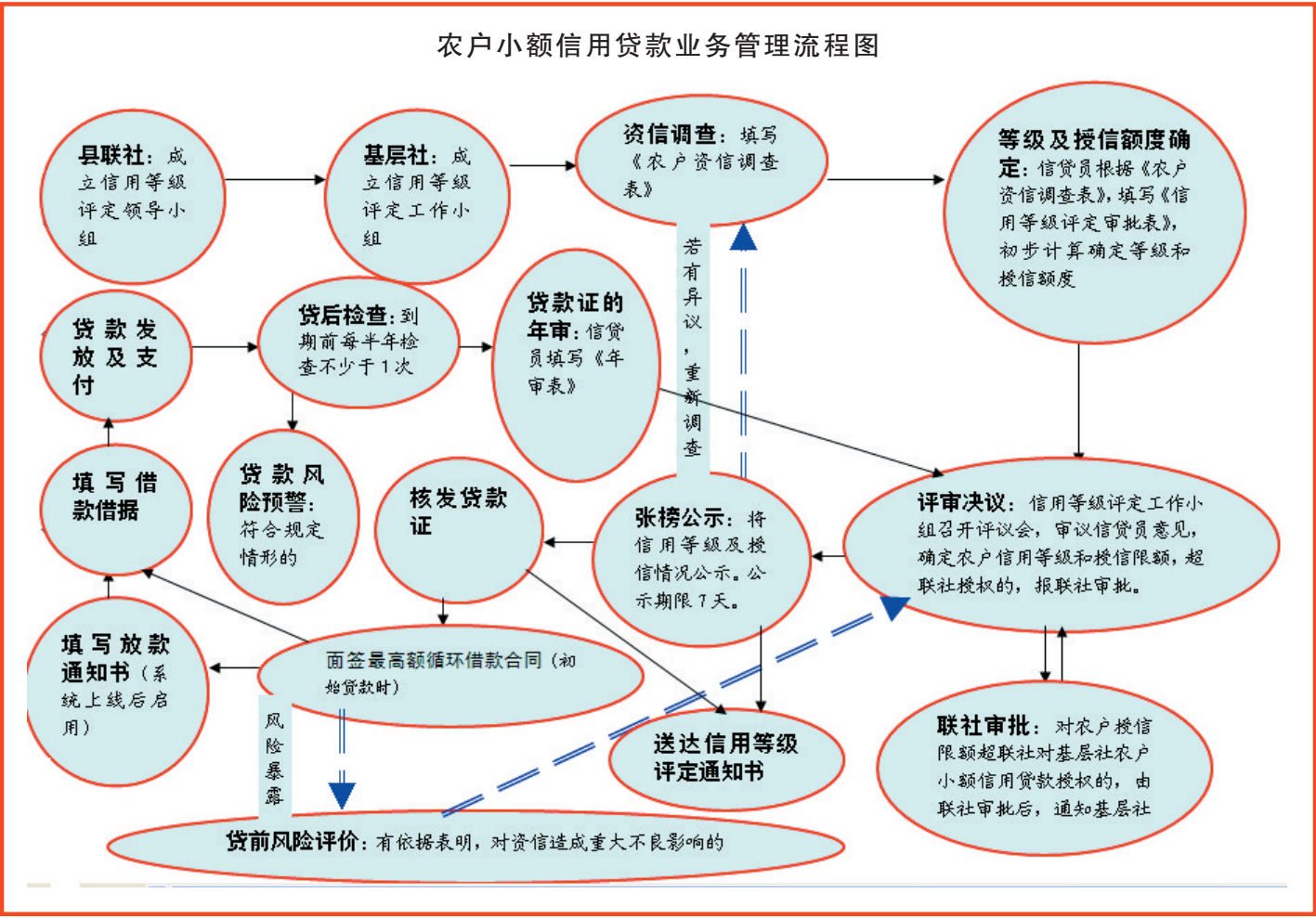
但在 2008 年创建信用村以后,二官村状况有了彻底的改变。通过农村信用社的大力宣传和动员,先为一部分农户进行了建档评



镇宁返乡农民工创业园



农户花个三五万块钱,买一台加工水晶的小机器,搞水晶产品加工。



级。2011 年这个村除了部分老、弱、病、残的低保户外,已有 893 户建立了信用档案,评定为信用农户,贷款余额达 1600 多万元,每季度结息率 99%。“如果出现一两户暂时无力偿还本季度贷款本息的情况,村里的信用互助基金会先垫付偿还,以不影响农户归还信用社的贷款本息。”当地的信贷员表示。

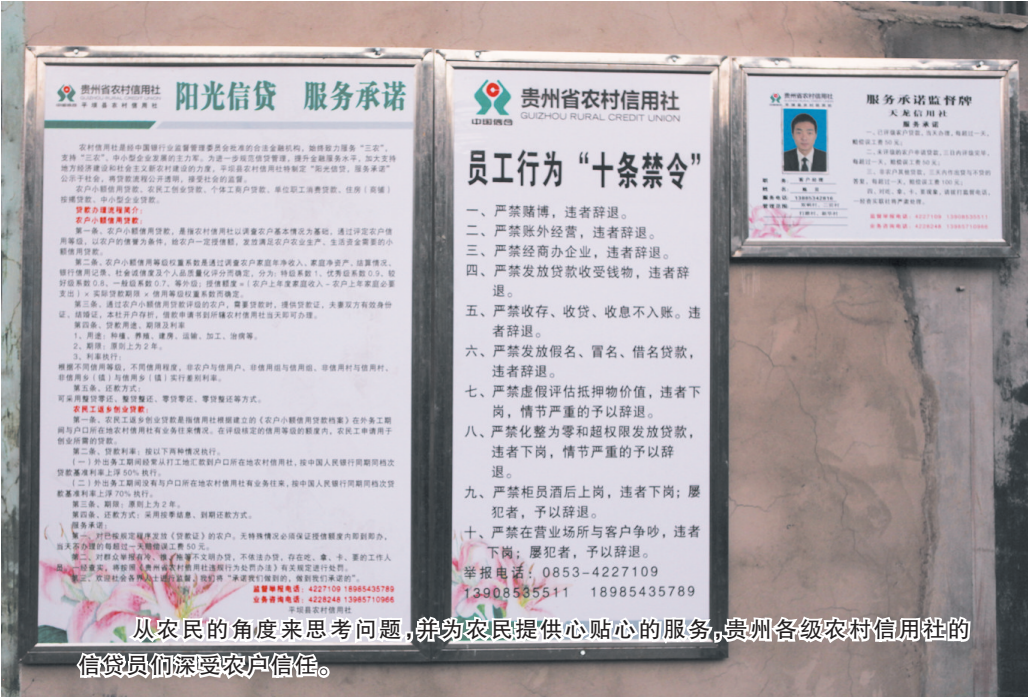
创建信用村后,二官村如今拥有 400 多辆大中小型机动车,700 多台耕地机。整个村子的环境卫生也大为改观,大街小巷不再有牛屎马尿,而且还安装了路灯,夜晚村民

走家串户也不再需要手电筒了。在当地信用社的大力扶持下,目前这个村养殖大户有十几户,种植大户有六十多户,有两个专业合作社,一个果蔬交易市场,四十多户专业运输户和六支专业建筑队伍。村委每年组织两次以上种养殖培训,转变了广大农户等靠要的观念。据介绍,该村力争在 2012 年至 2013 年,全村的贷款余额达到 3000 万元,同时规划引进其他产业,把剩余的农村劳动力发挥好,争取到 2013 年全村人均收入达到 8000 元。

在安顺市西秀区联社蔡官乡信用社,记者与这个基层信用社的主任进行了交流。据了解,在这位主任到蔡官分社工作之前,该信用社的工作很被动。面对种种困难,这位主任选择了扎实工作。在他的努力下,信用社的工作局面很快就大为改观。截至 2010 年末,蔡官乡信用社对符合条件的 6996 户农户进行了评级授信,授信总额 8178.5 万元。现在该信用社在当地已经创建信用村 41 个,信用村占比为 80.19%。通过开展农村信用工程建设,这个信用社



与村民座谈



从农民的角度来思考问题,并为农民提供贴心的服务,贵州各级农村信用社的信贷员们深受农户信任。

各项业务得到了快速发展。截至 2010 年末,各项存款余额达到了 5230 万元,各项贷款余额为 3832 万元,利息收入 303 万元,完成全年任务的 120%。该信用社也因工作业绩突出,分别被区联社和当地政府评为 2010 年度目标考核第一名。

记者手记

在一周的实地调查中,记者行程六百多公里,共计走访了 8 个乡镇,既了解了相对贫穷的乡村,也看到部分产业迅猛发展的城镇。记者目睹了贵州部分地区产业发展的巨大变化,并对贵州省农村信用社的农村信用工程建设情况,有了更深一层的理解。

记者注意到,贵州省基层信用社在克服困难为农民服务的过程中,付出了很多。在贵州省信用社所取得的整体业绩中,基层信用社的功绩不可磨灭。

务实篇

在交流与碰撞中,记者发现,贵州省农村信用工程建设的成果与部分地区农民的心声得到了最好的呈现,这也为记者理解农村信用工程建设,提供了一种全新的思维与视角。

农村信用社是联系农民的金融纽带

回顾贵州省农村信用工程建设的大背景,一切都变得那么清晰。

1999 年前后,随着农业银行撤销了乡镇上的大部分营业所,在广大的农村中基本上没有什么金融机构了。在这种情况下,党中央提出:农村信用社是联系农民的金融纽带,是支农的主力军。紧跟着人民银行也将很多的支农再贷款投向了贵州,目的就是支持贵州经济的发展。

现在贵州省大概有近 90 亿元的支农再贷款,这是人民银行给予的强有力支持。另外,在税收的优惠政策上,国家对 5 万元以内的农户小额贷款免收营业税,所得税打九折。对那些基础薄弱地区的金融服务,还有 2% 的定向费用补贴。在这种大背景下,贵州省农村信用社迎来了千载难逢的历史发展契机,所以把腰弯下来,下到农村去,就成了贵州省各级农村信用社广大员工的基本觉悟。在贵州省广大的农村中,农民在变化的时代面前,有发展经济的强烈愿望,所以为农民提供所需的资金,帮助农民更好地增产增收,就成了贵州省各级农村信用社农村信用工程建设的最终目的。

据贵州省农村信用社联合社主任王术君介绍,目前,贵州省农村信用社在广大的贵州农村金融市场中,占据了最广的金融服务面。在贵州省 88 个县(市、区)中,贵州省农村信用社组建了 4 家农村合作银行和 84 家县(市、区)法人联社,贵州省农村信用社的机构营业网点已经达到 2244 个,占全省金融机构营业网点总数的 53%。

2009 年,贵州省农村信用社率先在全国实现空白乡镇基础性金融服务的全覆盖,他们搭建了电子汇兑、银行卡、现代化支付、国库横向联网等业务处理系统,并把农村金融服务覆盖到了贵州省的所有乡镇,他们让城乡群众真正享受到了“身边银行”高效快捷的金融服务。

王术君介绍说,贵州省农村信用社以农户小额信用贷款为抓手,通过培育信用农户,创建信用村(组)、信用乡(镇),构建小额信贷质量管理保障机制等措施,促进和改善了农村金融生态环境,提高了农户小额信用贷款的授信额度,扩大了农户的贷款面,提高了农户的有效信贷需求满足率,有效地解决了广大农民“贷款难”和农村信用社“难贷款”、“收贷难”的问题。

(下转第 Z3 版)

