



广发银行 | CGB



资金全融通 高效赢未来



贸融通

链接财富 融通天下

广发贸融通,为您无缝链接贸易融资、现金管理、资产托管三大服务

贸易融资:针对您企业在不同贸易环节的各种需求,全面、高效、便捷地提供资金融通和交易风险管理。

现金管理:为您的企业提供更专业、高效的现金管理方案,提高现金使用效率,全面降低运营成本与风险。

资产托管:为您的企业提供资产保管、交易监督、迅速结算、全面报告等一站式服务,防范委托资产风险,为您的企业创造增值。

www.cgbchina.com.cn

全方位的金融解决方案及资讯平台

汇丰助力海信迈向国际

■ 本报记者 丁翊轩

企业拓展国际市场已成为大趋势,但国际营商环境、法律与条例与中国内地截然不同。企业面对这些挑战时,需要与了解不同市场与文化并富有经验的银行合作,以捕捉新机遇。银行的专业团队和丰富经验,可助企业制定适合市场的策略,利用多元化金融产品增加营运效率,节省经营成本,降低营商风险,有效拓展海外业务。

海信能登上国际级品牌殿堂,银行业给予的支持是不可或缺的。汇丰作为拥有国际优势的银行,可

为企业提供全面的支援。海信集团财务有限公司董事总经理黄金萍说:“在走向国际化的过程中,海信面对不同挑战,尤其是汇率和利率风险方面。汇丰一直给予海信有关各地汇率和利率走势的详尽分析,并提供精确策略及适合的金融产品,大大提升了我们的风险管理能力和节省了经营成本。”

黄金萍又说:“还记得在人民币跨境结算政策刚出台时,汇丰便第一时间接触海信,为我们阐述相关政策,同时亦准备适合海信需要的相关金融服务和结算产品。如果没有汇丰和海信长期合作的基础,海

信有可能不是最早一批使用跨境人民币结算的企业。”

海信作为中国知名家电品牌,与其合作的中国内地银行多不胜数,然而在开拓海外市场时,海信首选的合作伙伴仍是汇丰。这是因为汇丰在亚太区、欧洲、中东和非洲等地拥有庞大网络,在全球87个国家和地区设有约7500多家分支机构,具有广泛地方知识与优势。黄金萍说:“展望未来,汇丰与海信的合作,将不只是局限于一般的银行业务往来,在经营运作、发展策略部署等方面还将展开全方位合作。”

地产金融创新峰会聚焦:

变局下中国地产价值新方向

本报讯 近日,由和讯网联合全国工商联房地产商会共同举办的变局下中国地产价值新方向暨第二届地产金融创新峰会成功举办。民建中央副主席辜胜阻、国家发展与改革委员会宏观经济研究院副院长陈东琪、全国工商联房地产商会会长聂梅生、海尔地产董事长兼首席执行官卢铿等人到会。

会上,和讯网宣布同全国房地产投资基金联盟达成深度合作,双方签署了合作协议书。和讯网高层领导表示,希望通过与全国房地产投资基金联盟合作的模式,开启地产与金融合作的全新格局。

国家发展改革委员会宏观经济研究院副院长陈东琪表示:“只有为长周期的调整做好准备,有为短周期下的加速做好思想准备,才能够应对经济运行过程当中的长、中、短的动态变化带来的对心理和实际的冲击。”中金公司首席经济学家彭文

生博士对当前宏观经济形势和政策也表达了自己的看法。他认为,房地产调控处在关键阶段,宏观经济形势和政策不会有调整,稳健的货币政策还会继续。

针对金融产品与地产融资需求结合愈发紧密的市场现状,盛世神州公司董事长张民耕表示:整个房地产开发商的金融模式已发生了巨大变化。原有30%的自有资金就可以做项目的模式,现在已经行不通了。以往地产企业的金融模式是自有资金加上借贷资金就等于开发资金了,形象的说法是10个碟子6个盖,现在这个模式发生了巨大变化,地产企业必须要有充足的资金,很可能就是自有资金加上合资、合伙的资金,然后再加上信贷资金才能做。

针对这个观点,中信证券房地产金融业务线高级经理、基金业务负责人兼董事罗霄鸣也指出:未来

房地产行业的模式更像是房地产金融,在这个根基上,各方去构建各自不同的产品。地产企业更多的诉求是获取外部资金,给自己的企业获取一个外部的支持,帮助其形成在弱势环境下资源整合的效果。对于投资银行来说,目前在整个公司的运作过程当中还拥有比较强的话语权。在整个房地产行业当中,会由投资银行或者商业银行这样的中介机构逐渐为开发企业服务,真正的房地产企业能够在这个行业创造价值,主要还是源自于资源整合能力。 (韦金莹)

浦发联手宝钢创新绿色产融

本报讯 近日,宝钢工程技术集团与上海浦东发展银行正式签署银企战略合作协议。随着协议的签署,未来,银企双方通过产融结合模式的探索,可为项目业主提供包括融资、技术、管理在内的全方位、全流程节能、环保、新能源利用整体解决方案。

宝钢集团董事长徐乐江表示,此次宝钢集团下属成员公司——宝钢

工程技术集团与浦发银行签署银企战略合作协议,标志着双方将进一步联手打造产融结合的合作模式,共谋绿色业务领域的创新和发展。

浦发银行董事长吉晓辉表示,绿色经济的发展需要实体产业与金融业的紧密协作,产融结合是绿色经济实现跨越式发展的重要途径。此次签约成为宝钢集团及其下属成员单位与浦发银行全面加强合作的

重要里程碑。据介绍,浦发银行绿色信贷已形成五大板块、十大特色产品,合同能源管理融资成为浦发银行近年来针对合同能源管理节能服务公司特点及需求主推的重点产品,并已批量发展,目前,多个大型项目正稳步推进。 (丁翊轩)

财经快讯

云计算助力企业降低风险成本

本报讯 云计算的应用,对于用户来说是一个保护现有投资,能够保证业务和技术连续性和平滑过渡的一种方式。企业向云计算转变是一个系统工程,涉及到企业生产经营管理的方方面面。

在此前,中国电信、中国移动某分公司的云计算IDC平台项目

和中国移动某分公司云计算容灾平台项目中,华迪从前端的需求调研、产品设计、系统集成一直到后端的运营维护,为用户提供了全流程服务。

拥有标准的管理流程和先进的IT管理模式的华迪云计算平台,不仅可以快速响应企业对IT

资源的需求,能够帮助用户实现IT基础设施的统一管理和有效掌控,使终端用户可以便捷地申请使用IT服务,将IT资源的利用效率达到最大化,运维风险和运维成本降到最低,还保证了服务的快速交付和资源通过自动化部署后的一致性和高效性。 (朱玲)

零部件品质提升助推自主汽车进军国际市场

本报讯 随着出口汽车数量的逐渐增多,支撑整车品质的关键零部件质量越发关键,特别是发动机和变速器。中国国际贸易促进委员会汽车行业委员会会长王侠在2011全球汽车媒体峰会上指出,在中国制造的汽车出口海外的利好背后,“中国制造”还将面临多项技术升级所带来的压力,唯有在关键零部件技术、质量与品牌三方面与国际水平接轨靠拢,才能走出低质、低价的怪圈。

以亚洲规模最大的动力总成

制造商欧意德为例。作为国内动力总成领域领军企业,欧意德除了生产世界上最先进的清洁型乘用车柴油发动机,还在变速器领域造诣颇深。

据欧意德技术专家介绍,欧意德自动变速器通过对世界顶尖AT自动变速器制造商德国ZF公司先进技术的引进、消化、吸收及创新,自制集成先进的智能控制技术、锁止离合器技术和一次性注油技术,使得欧意德自动变速器具有手自一体、智能化、节能环保、换挡平

顺、选择模式多样、广泛适应多种车型等优点。其在技术上的突破更是弥补了行业空白。

不仅如此,欧意德在提高自制率的同时为保障产品品质,还建立了国内领先的质量监控体系,在全厂设立了40多个SPC质量控制点,对产品制造过程中的2000多个质量参数进行实时监测并自动完成质量数据分析,确保产品质量达到了国际领先水平。兼顾技术、品质、品牌是欧意德独立市场的制胜法宝。 (于跃)

美的推出中国首台超薄电磁炉

本报讯 日前,中国首台超薄电磁炉在美的诞生,并在全国范围内同步上市。业内专家表示,美的超薄电磁炉的上市,将正式拉开中国电磁炉行业超薄时代的序幕,也必将引发电磁炉行业的新一轮革命。据了解,美的超薄电磁炉的“薄”不仅仅是外观的升级,更是技术的革新。美的超薄电磁炉的人性化功能较以往常规电磁炉更为突出。

苹果的横空出世,引起了数码行业的巨大轰动。而在家电领域的产品研发中,美的勤于且擅长推陈出新,在保证产品品质的同时让家用电器更时尚方面一直很用心,此次最新

推出的超薄电磁炉就是一个实用时尚两全其美的例证。美的超薄电磁炉的上市,标志着电磁炉未来将朝向轻、薄、省的全能方向发展。据美的电器技术人员介绍,在未来,随着科技的发展,很多家电产品的核心部件都会变得更小、更纤薄,超薄家电也由此展现出更多的拓展空间,其阵营也会越来越庞大,从而真正引领家电未来的消费潮流。

据第三方机构中怡康权威数据显示,2011年上半年,美的电磁炉保持持续迅猛增长的势头,市场份额达到45%以上。此次推出的超薄电磁炉一如既往地业内处于

领先地位,彰显了美的品牌傲视群雄的研发实力。美的超薄电磁炉凭借实用性、创新性、时尚性为家电行业和消费者送上了一份最大的惊喜,在未来市场上必将有所作为。业内人士表示,美的的每一个动作无不引领行业的发展,成为整个行业的风向标。美的超薄电磁炉的成功上市,不仅彰显了其领先的技术优势,拉大了与对手之间的差距,而且也将促使中国电磁炉行业提前进入超薄时代。 (林文)

商业看台

“全方位的金融解决方案及资讯, 汇丰助我们迈向国际。”

海信集团财务有限公司
董事总经理 黄金萍女士

“汇丰在国际市场的突出优势, 是我们拓展海外业务的首选。”

“海信集团为大型国企,拥有海信,科龙及荣声三大电子信息产业品牌,于1999年与汇丰开展伙伴关系。当海信展步国际,汇丰同时提供全面的工商金融产品及服务:不仅配合我们以香港为主要贸易和融资平台的拓展策略,也助企业优化日常营运。此外,汇丰的专业环球团队能及时提供市场资讯和行业分析,助我们奠定未来发展方向。加上汇丰的庞大国际网络,让我们处理跨境业务时更具效率。海信与汇丰的长久伙伴关系是建立于互信的基础上,合作自然更顺畅愉快。我们会继续携手汇丰,全力拓展国际业务。”

想了解更多有关汇丰如何助两岸三地企业迈向国际
浏览 www.hsbc.com.cn/cmb
致电 400 882 6688

HSBC 汇丰
Commercial Banking 工商金融

由汇丰银行(中国)有限公司刊发