



广发：坚定走贸易金融集约化发展道路

■ 本报记者 丁翊轩

后危机时代，金融企业面临的内外环境悄然间发生了质的变化。国内，流动性一再紧缩，利率、准备金率提高预期上升，GDP增速放缓；国外，巴塞尔协议三对银行资本的约束要求日益提高。在内外压力之下，银行业转型迫在眉睫。

“怎么转”与“转向哪”成了中国银行行业普遍思考的问题。4月8日，广发行正式更名为广发银行，该行贸易金融业务继续着力“贸融通”的深刻“品牌印象”，也进一步为贸易金融的转型做好了铺垫。

怎么转？

在“大发展”和“走出去”战略下，贸易融资业务潜力巨大。

“我们在贸易金融领域的转型路径非常清晰，体现在战略愿景、发展策略、组织架构、人才团队上的发展思路都非常清楚。”广发银行副行长宗乐新表示，未来的贸易融资、现金管理、资产托管为中心的贸易金融将成为广发银行对公产品体系的关键领域。

2009年，广发银行管理层换届，进一步明确了“资本消耗型转向资本节约型的增长方式”的贸易金融发展战略目标。2010年，广发行贸易融资业务快速发展，国际结算量在中间业务收入同比增加50%，国际业务方面，国际结算量突破600亿美元，位列中小股份制银行第四，跨境人民币业务，离

岸业务，与澳门分行及境外代理行的跨境联动业务均呈现又好又快的发展态势；国内业务方面，广发行继续保持在汽车、钢材、家电等供应链重点行业及动产融资、票据业务上的优势，取得良好的经营业绩。2010年底，贸易融资部增加了现金管理、资产托管职能，并更名为贸易金融部，“GTS”框架搭建工作基本完成。“GTS”是一个交易的概念，只要是做交易，你就会和银行发生关系，会用到银行的产品或服务。因此，现金管理、资产托管、传统的贸易融资等都是贸易金融产品体系中的关键领域。

在团队建设和人才引进方面，广发也一直在持续引进贸易融资领域的优秀人才，并打造专业的产品经理队伍，通过资格认证、准入退出、绩效考核、日常培训等手段，在全行打造一支熟悉本外币各类贸易融资产品的专业化产品营销队伍，为业务发展提供人力资源的保证。

“在市场定位上，银行之间应该走差异化路线。”宗乐新说，“从整个区域的布局上以及客户定位上来说，广发银行在珠三角的中小企业当中的优势还是相当明显的，未来，我觉得关键还是在产品的服务方面能够更加特殊化，如果能够形成一种专业化的文化团队服务体系，那么，我们就一定是一个有差异性有竞争力的银行，这个路径很清晰。”

转向哪？

“以贸易金融领域的新产品、新服务、

新品牌，开辟新渠道。”宗乐新指出，贸易金融业务的转型方向在于提供更多的高附加价值的多元化产品和服务。

得益于珠三角地区的深耕细作，在这一区域开展贸易融资具有得天独厚的优势，基于此，广发对贸易金融寄予厚望。“未来，贸易金融将成为广发银行打开市场的一个重要举措，一个核心储存器。”

但是，无论客户、行业，还是市场资源，最后还是要通过产品和服务来实现。为此，广发在产品策略上不断创新融入提升贸易融资，投资银行、企业理财和现金管理等综合金融服务解决方案，搭建专业化、差异化、高附加值的产品和服务体系。

宗乐新强调，服务于大企业上下游的中小企业是贸易融资业务的主要客户群体。利用贸易融资的供应链产品，广发银行帮助许多供应链上的中小企业解决了融资难问题，满足客户的业务需求。“贸易融资是扩大中小企业客户群的切入点和主要的融资产品，所以，现在我们公司业务的客户群体是清楚的，市场定位、区域策略也很清晰。在产品领域里面，贸易融资是广发银行的亮点，一直都做得非常好，去年也是有突出的表现。”

“现在看来，客户的需求很旺盛，我们将做好在产品、服务、资金方面的准备，为客户跨境人民币结算业务提供高效优质的金融服务，为加快人民币国际化进程贡献力量。”宗乐新对未来充满信心。

跨境人民币结算的“汇丰特色”

自2009年7月跨境人民币结算试点以来，中外资银行都在积极参与并推动人民币在贸易结算中的运用。作为一家本地注册的外资法人银行中，汇丰银行为什么会倾力于人民币跨境贸易结算？一方面，中外资银行对人民币结算的“大蛋糕”充满期待，纷纷加强创新，除了争抢汇款业务的单子，还将在跨境担保、贸易融资等领域大显身手；另一方面，这源于汇丰银行多年来在贸易金融领域形成的几个不可比拟的优势。

给力的国际平台

汇丰在跨境贸易人民币结算业务上的特色和优势体现为国际网络和服务的覆盖面比较大。从全球看，汇丰在87个国家和地区有超过7,500个分支机构，在全球41个市场已具备了跨境贸易人民币结算的服务能力。在国内20个省份的18个分行已开展了该项业务。汇丰有能力为当地企业提供跨境贸易人民币结算。在内地，汇丰中国拥有有108个网点，遍及28个城市，是外资银行中拥有最多网点的银行。这些都是汇丰中国在跨境贸易人民币结算方面的优势。

2009年7月，中国内地启动跨境贸易人民币结算之初，汇丰成为首个在香港完成人民币贸易结算服务的国际性银行。2009年9月，汇丰中国在上海、深圳、广州和东莞四地启动跨境贸易人民币结算业务，成为首批在内地启动该项业务的外资银行之一。此后，汇丰在经营业务的所有7个东盟国家网点分别完成了首单人民币贸易结算，成为首家在其所有东盟国家网点完成此项业务的银行。

2010年6月，汇丰中国在扩大的试点范围中率先完成首笔业务，成为首批在扩大的试点地区中开展此项业务的外资银行。2010年8月，汇丰中国宣布已经在中国内地所有17个可参与跨境贸易人民币结算的分行完成了首笔业务。2010年11月，汇丰宣布在全球六大洲均完成跨境贸易人民币结算业务。

目前，汇丰已在全球41个国家和地区具备了跨境贸易人民币结算的服务能力，为了国内企业走出国门提供了坚实的

硬件条件。

客户至上的服务理念

“跨境人民币结算对汇丰中国的客户有巨大的好处，汇丰中国自然会责无旁贷地给予支持。”汇丰银行工商金融服务部中国区总经理何舜华一语道出汇丰发力这一新业务的主要原因。

跨境贸易人民币结算有利于企业有效规避汇率风险、节省企业进行外币衍生产品交易的有关费用、节省企业两次汇兑所引起的部分汇兑成本、加快结算速度，提高企业资金使用效率。基于跨境人民币结算能带来的一系列好处，很多汇丰银行的企业客户开始尝试以人民币作为贸易结算货币。为客户做好包括结算在内的一系列服务，正是汇丰银行的根基所在。

另外，由于一些大宗商品的利润率比较薄，汇兑成本的高低就显得比较重要。利用汇丰银行广阔的国内外网络优势、紧密的网络内合作，提供更具价值的一站式服务，使客户获得更多的商业机会，体现出银行的附加价值。海外拓展纷繁复杂，为了协助客户顺利地进行海外拓展，汇丰利用其拥有的内部系统，从设立账户入手，协助企业与其他国家或地区的汇丰分行顺利建立银行关系。更具价值的是，汇丰有能力帮助客户了解其他国家的商业讯息，拓展商业机会。比如，汇丰发布的《Week in China》电子杂志，就是面向海外各个企业代表，提供中国商业视野、发展趋势，让更多的海外企业了解中国。再比如，从2009年第四季度起，汇丰每季度推出新兴市场指数，旨在客观分析新兴市场经济健康状况，为客户提供参考依据。

从服务角度出发，跨境人民币结算可以从贸易及供应链业务延伸到人民币境外债券等。我们有理由相信，汇丰在这个领域中将始终先行一步。（黄贞）

跨境点金 **HSBC** **汇丰** 特约专栏
全球金融 地方智慧

齐鲁证券网上交易安全助手成为安全管家

本报讯 近年来，随着信息技术的迅猛发展，网上交易、手机终端交易等新兴交易方式的出现，人们对“风险”的定义也变得更加宽泛。2010年齐鲁证券携手趋势科技成功研发的“齐鲁证券网上交易安全助手”（以下简称“安全助手”）项目成功上线，以适当的方式实现了网上证券客户端提供技术手段协助用户检查、清除木马等恶意程序，受到业界的普遍认可和好评。

单就齐鲁证券而言，旗下就有“通达信”、“同花顺”等多种网上交易系统，所以“安全助手”从一开始就要求覆盖全部网上交易应用。提到“安全助手”的多系统适配，齐鲁证券信息技术总部的自豪之情溢于言表，“不论是网页交易，还是哪一种客户端交易，我们的‘安全助手’是全覆盖的，不漏也不重。”

齐鲁证券信息技术总部相关负责人

表示，“安全助手”是齐鲁证券落实行业监管要求、为客户提供安全服务的实际行动，力图通过便捷、高效的安全辅助工具，有效帮助客户解决互联网木马盗号问题，给客户安全感。在未来的时间里，齐鲁证券将会继续关注行业监管导向，跟踪技术和应用的发展与进步，做实技术服务工作，不断为广大投资者提供一个更稳定、更高效、更安全的信息技术平台。（林梦）



浦发银行
SPD BANK



浦发创富
Corporate Wealth **Plus**

新思维·心服务

大业无界 四海通达

跨境贸易人民币金融服务方案

- 规避汇率风险
- 降低财务费用
- 提高结算效率
- 降低融资成本
- 拓宽融资渠道
- 简化贸易流程

创造·分享 共同成长

浦发银行，作为跨境贸易人民币国际结算业务的首批指定银行之一，拥有高水准专业队伍，配备先进的系统支持，在国际结算业务方面累积深厚实务经验，尤具完善的业务网络和丰富的客户资源，为跨境贸易倾力奉献便捷、灵活、低成本的人民币金融业务服务方案，助贸易通达全球。

客服热线 95528 www.spdb.com.cn