



跨境人民币结算能为外贸企业带来什么?

■ 本报记者 丁翊轩

自2009年7月试点以来,跨境贸易人民币结算已经让部分出口企业率先尝到了甜头。不过,大部分企业仍处在观望或者筹备的状态。

跨境人民币结算能为外贸企业带来什么?银行在跨境人民币结算过程中能为贸易双方提供哪些服务和创新产品?为此,本报走访了汇丰银行。

好处显而易见

“跨境贸易人民币结算的本身并没有改变贸易的本质,只是在货币种类上赋予了更多的选择,贸易商可以像美元、欧元一样,采用人民币作为结算货币。目前,人民币还是非流通货币,还处在人民币境外结算的初级阶段,对人民币作为贸易结算货币的需求也主要来自新兴市场国家而非发达经济体。”汇丰银行贸易与供应链业务部总监欧阳博思说。

跨境贸易人民币结算之前,企业需以

美元或第三方货币结算,无论对于国内企业还是国外企业来说,都存在着各自本币兑换为第三方货币,结算后,再由第三方货币兑换成本币的两次兑换过程。而跨境贸易人民币结算后,本国企业可以用人民币直接结算,而境外企业只需兑换人民币即可,能为企业节省二次兑换的时间和成本。

人民币结算的优势显而易见:在财务管理上,对于国内企业而言,可以避免外汇波动的风险,优化成本核算,降低交易成本,简化收款退税流程,从而提高资金运用效率。当合同的计价货币与生产使用资金币种一致时,那么在合同签订时企业就可以正确计算到交易的成本和收入。对境外企业来说,在市场保持对人民币保持稳定升值预期的趋势下,使用人民币作为结算货币,可以帮助企业获得更高存款收益。人民币汇率相对稳定,可有效帮助企业规避汇率波动的风险。由于人民币结算提供了更灵活的定价机制,境外企业可以拥有更多业务机会,降低供应链成本,从而优化对供应链的管理。

事实上,以人民币进行结算带给国内企业的好处不仅在于此,在人民币看涨的大势下,也能为国外企业节约汇兑成本,实现买方和卖方的“双赢”。

善用银行服务

在跨境贸易人民币结算中,银行可以为企业提供一些支持?汇丰中国既是企业的境内结算银行,又是海外参加行的境内代理行。因此,汇丰既能作为试点企业提供跨境贸易人民币结算,也能为境外参加行开立人民币同业往来账户和规定的与跨境贸易人民币结算相关的资金业务。

目前,汇丰中国能提供的与跨境贸易人民币服务业务有关的服务包括人民币付款及现金管理、贸易及供应链服务等。

在海外方面,汇丰在全球拥有广泛的服务网络。海外企业可以向汇丰的海外分行购汇来获得人民币,或直接向其申请人民币融资。当然,海外企业也可以在汇丰中国开立人民币非居民账户,进而获得

汇丰中国提供的人民币融资。

除了提供给客户相关的金融产品外,汇丰银行从服务的角度出发,使客户获得更多的商业机会更体现出银行的附加价值所在。比如,在常规境外贸易中,对境外企业的深入了解,一定程度上降低贸易风险。汇丰拥有遍布87个国家和地区的7,500多个网点,即使是在新兴市场或发展中国家都有强大的支持,可以帮助本地企业了解当地资讯,拓展业务发展机会。

为了支持人民币在全球范围的使用,汇丰已在全球41个国家和地区进行了跨境贸易人民币结算的服务,在国内已在其中的18个分行涵盖20个省份开展了该项业务。汇丰将继续积极参与并推动人民币在全球的运用。

跨境点金 特约专栏
HSBC **汇丰**
全球金融 地方智慧

低空空域管理改革 引爆通用航空业发展

本报讯 在今年“两会”上,通用航空的发展成为不少代表和委员热议的话题。不少代表和委员认为,通用航空是一个链条庞大的产业群,能够带动国民经济的持续发展。分析人士认为,低空空域管理的改革,将促进通用航空产业蓄势待发。

金胜航空第七届中国诚信企业家大会组委会也将以探讨企业诚信建设为宗旨,设立“通用航空新兴产业发展论坛”。据大会组委会副秘书长、中国扶贫开发协会副会长、金胜通用航空董事长宋金胜指出,《“十二五”规划纲要》提出加快建设新一代空管系统,将必然导致为之提供服务的领域呈现快速发展的局面。未来10年,通用航空将会得到飞速的发展,将会是继干线飞机、支线飞机之后另一个迅速崛起的朝阳产业。(朱玲)

和讯网股指期货 庆祝上市一周年

本报讯 2010年是中国股指期货元年,也是中国期货市场全面快速发展的一年。据了解,作为国内最大财经门户网站,和讯网于2007年率先在国内推出了“股指期货频道”,频道内容全面覆盖股指期货市场、期指现货市场、海外及周边市场,并重点设置了投资者教育专区,致力于为机构、投资者提供有关股指期货一站式网络平台服务。此外,和讯网也将于近日举办股指期货周年研讨会。

光大期货总经理田亚林透露,作为金融投资工具,股指期货对于投资者而言起到对冲风险的市场功能。新湖期货董事长马文胜指出,机构投资者对股指期货的理解将越来越深。一方面,要发挥好股指期货的良好功能,促进证券市场逐步向股票价值发现转变。另一方面,由于银行、信托、基金等越来越关注股指期货,市场产品化的时代即将到来。(林文)

“融资易”给力中小企业融资造血

■ 韦金莹

今年春天,备受融资困扰的中小企业业主们终于听到了福音:浦发银行针对中小企业业主融资难、担保难问题,推出“融资易”个人经营性融资服务,为从事实体经济、具有良好资信状况的中小企业投资人、私营业主、项目承包人、个体工商户提供快速、便捷的短期融资平台,助力个人创业。

据了解,浦发银行“融资易”个人经营性融资服务产品具备三大特色:贷款担保多样化、还款模式随心定、贷款划付更灵活。“融资易”贷款期限最长为5年,额度根据经营需求、还款能力综合确定。

“融资易”个人经营性融资服务一经推

出就备受关注,很多急需得到融资服务的中小企业老板都从中受益。批发市场业主魏先生已经使用了浦发银行的收付易POS终端实现了货款的回收,十分方便。

“融资易”服务方案中的“电话银行跨行定向汇款”功能,只要一次签约,指定汇款汇出的银行卡、汇款交易电话号码、最多100人的收款人信息,就可通过浦发电话银行选择收款人,向加入人行支付系统的他行银行卡、个人结算账户和公司账户汇款,快捷、方便。魏先生做的是小生意,一直难以得到快捷的金融服务。现在好了,有了“融资易”个人经营性融资服务,收款付款很快搞定,省了来回跑银行,轻松很多。同是做批发生意的常女士也是“融资易”的受

益者,她的很多进货单位开户在各地农村商业银行,以前一直为进货款能否及时到账而纠结。“融资易”为小业主提供的电话银行跨行定向汇款服务可通过人行支付系统将资金汇到遍布在全国1500个市、县的其他商业银行,所有加入人行支付系统银行的银行卡、个人结算账户和公司账户,汇款资金一般在24小时内就可以到账。

近年来,浦发银行始终坚持以客户需求为导向,积极开展金融创新。“融资易”个人经营性融资服务,正是该行在中小企业融资困难的背景下,突破银行传统对公、对私分割经营思维模式,细分中小企业客户需求,整合对公、对私金融服务平台,创新融资产品,以个人贷款产品帮助部分中小

企业主走出融资困境的举措。“融资易”以个人经营性贷款融资服务为依托,除了为广大个体经营者提供全方位的金融服务方案外,还向借款人及其企业提供一系列的配套服务。包括借款人可通过安装浦发银行“收付易”POS机具、电话银行、网上银行等渠道轻松收付货款;为借款人企业提供薪资管理服务;更有“周周赢”通知存款、存款约定转存、账户及时短信通知等功能性产品,为借款人及其企业实现资产全方位管理。

贸易融资

浦发银行
SPD BANK

浦发创富
Corporate Wealth Plus

新思维·心服务

大业无界 四海通达

跨境贸易人民币金融服务方案

- 规避汇率风险
- 降低财务费用
- 提高结算效率
- 降低融资成本
- 拓宽融资渠道
- 简化贸易流程

创造·分享 共同成长

浦发银行,作为跨境贸易人民币国际结算业务的首批指定银行之一,拥有高水准专业队伍,配备先进的系统支持,在国际结算业务方面积累深厚实务经验,尤其完善的业务网络和丰富的客户资源,为跨境贸易倾力奉献便捷、灵活、低成本的人民币金融业务服务方案,助贸易通达全球。

客服热线 95528 www.spdb.com.cn