



肉牛引领致富路 产业发展效益高

——记青海省民和县天际千头肉牛养殖基地



中央青海省委书记强卫(右)在民和天际千头肉牛基地视察时和公司董事长马奴亥(左)亲切交谈

■ 本报记者 王 琰 马生祥

青海高原,风和日丽。近日,记者来到了青海省民和县。民和县位于青海省东部,地处黄土高原向青藏高原的过渡地带,俗称青海“东大门”。民和县与甘肃省宕古区所在地海石湾相连,县城位于川口镇川垣新区。

记者在民和县采访时听当地群众介绍,离县城15公里的李二堡,有一家专业合作社,合作社的带头人叫马奴亥,他近几年带领乡亲们养殖肉牛共同致富的事迹被当地的人们所称道……

在民和县天际千头肉牛养殖基地,记者见到了马奴亥。今年39岁的马奴亥,说话谦恭和气,思路敏捷。据马奴亥介绍,基地于2009年11月下旬从甘肃张掖引进了150头新型优质肉牛品种,经过半个月的养殖适应期,第一批肉牛开始有肥,马奴亥高兴地对记者说:“每头牛每天饲喂草料20公斤左右,饲喂精料5公斤左右,日增重1.5公斤,每头牛的利润可达到1000元左右。”

建立肉牛养殖基地是解决当地玉米秸

秆,带领群众发展养牛致富的项目。据马奴亥介绍,养殖基地占地73.2亩,总投资3000多万元,已建成采光性能好、保温通风的高标准养殖牛棚25栋,总建筑面积1.1万平方米。从甘肃张掖购进优质的西门塔尔、夏乐来与当地黄牛杂交的优质品种,用青储饲料、饲草、饲料科学喂养,育肥4个月出栏,每头牛可增重近300公斤,一年育肥3批,经济效益相当可观。养殖基地成立天际牛羊标准化养殖专业合作社以来,利用“基地+农户”的形式,基地提供种牛、

科学养殖方法,带动周边群众进行肉牛繁殖,再由基地回收育肥牛后销往市场,走共同富裕的路子。

天际千头肉牛养殖基地是集饲养、繁殖、肉牛销售于一体的大型养殖基地,是民和最大的肉牛养殖平台,2009年被批准为“农业产业化龙头企业”。

记者在该养殖基地负责人马奴亥的带领下,实地采访和参观了这个养牛基地。在基地场区内,记者看到各种各样的牛品种应有尽有,几百头肉牛分布在25栋看上去非常干净的养牛棚中。

打造3000头肉牛养殖基地

民和天际千头肉牛养殖基地始建于2008年11月,截至目前,合作社投资近3000万元资金。合作社会员由最初的20户发展到310户(其中经纪人队伍达到12人),户均1头牛,平均为每头牛投资5000元,共计155万元,占股5.16%,合作社章程规定会员按股分红。2009年,310户合作社会员每户分红600元。

合作社基地拥有员工20人,备有2个

科研室和实验室,下设种牛场、繁殖场、育肥场等几个分支及310家农户。合作社基地从建场到目前,已育肥肉牛1000多头,实现产值1100万元,纯利润213万元。合作社基地主导产品为肉牛繁育、收购、育肥及销售,现存栏肉牛600头。

青海省民和天际千头肉牛养殖基地起步稳,肉牛品种纯,先后向兰州、西宁、平安、民和、乐都等地输送了大批新鲜牛肉,取得了良好的经济效益和社会效益。

专业保证肉牛品质

记者在该养殖基地采访时,注意到一个细节。在养殖基地的大门口,一个正方的水池非常醒目,水池内装上了一层水,别小看这个简单的装置,它可是该场养殖得以成功的重要环节。据负责人马奴亥介绍,这是一个消毒池,所有前来场区的车辆,第一关就是必须经过这个水池消毒后,才能入场区,以防外来车辆把病菌带入场区,影响肉牛的健康。

记者在场区内还看到一个被称为“专业隔离区”的养殖大棚。据介绍,这个专业隔离区是专门为了在引进新牛时候和在牛生病时候使用的,一般情况下,只要是场区新引进的牛,都要在这里隔离15天以上才会被获准进入正规的养殖场区;同时,在养殖区内,只要发现有牛出现感冒、发烧等症状时,也要被“请”入这个区域进行治疗,在完全康复15天之后才能入场区内。这样做的目的就是要把可能有病菌的牛控制在规模化场区之外,杜绝相互传染,从而确保所有肉牛的优等品质。

精心打造养殖产业一条龙

记者在采访时了解到,青海省民和县天际牛羊标准化养殖专业合作社没有满足现状,用负责人马奴亥的话说,他们就是要在精心做好规模化养殖的同时,拓展养殖产业链,把产品深加工和自主繁殖作为扩大企业发展的新目标。

目前养殖基地已经养殖母牛433头,



2010年3月22日中央青海委书记强卫、原海东地委书记里小青、原省农牧厅厅长曹宏、海东地区副专员马卓胜、海东地委委员、县委书记赵雄等领导在民和天际千头肉牛基地视察

其中有100多头即将生产小牛,这种自产的方式可以从成本上节省很大的开支。合作社“合作社+养殖场+扶贫开发村+农户”的运作方式,带动周边6个扶贫开发村发展肉牛养殖业,为肉牛养殖户提供业务咨询、市场信息和技术服务,使养殖户提高了养殖效益,真正实现了“企带村脱贫、村助企发展”的共赢目标。

拉长产品的产业链是发挥产品价值的有效途径,民和天际千头肉牛养殖基地,已经开始筹建与牛肉食品相关的食品加工项目,利用自身的优势,发展牛肉深加工,争取更大的利润空间。

合作社的社会美誉度不断凸现

马奴亥自豪地对记者说,天际牛羊标准化养殖专业合作社成立以来,通过捐赠现金、物资等方式,积极帮助范家村、李家村的道路、供水等基础设施建设。2010年范家村修建村里的一个桥洞时,养殖基地合作社向他们捐助了水泥50吨,价值2万元;李家村引进自来水时,合作社捐款5000元。通过捐款、捐物,不仅改善了扶贫村农

民生产生活条件,而且提升了合作社的社会形象和美誉度。

特别值得一提的是从2009年开始,合作社已连续两年与扶贫开发村签订收购玉米秸秆,以高于市场价格收购农民的农副产品。2009年合作社收购玉米秸秆3000吨,为农民增收40万元;2010年收购玉米秸秆4000吨,小麦秸秆1000吨,玉米、麻渣、小麦1800吨,为农民增收280多万元。通过收购农副产品,不仅让周边地区的玉米秸秆发挥了很好的作用,而且大大增收了农民收入,实现社会效益、经济效益和生态效益的同步提高。这个做法受到了当地政府和乡亲们的一致好评。

在开展“村企共建”活动中,合作社积极帮助扶贫开发村解决群众的生产生活困难。2010年合作社对牙儿山、张家湾村的8名特困户每户捐助了500元现金,解决了特困户的实际困难,不仅使贫困群众切实感受到了企业的关怀,而且密切了与扶贫开发村农户的关系,得到社会各界的好评。

互助,农民是这样增收的

——青海省互助县农业和科技局局长保秀萍谈农业产业化

■ 本报记者 王 琰 陈彩霞

如今,到青海省互助县旅游的游客,无不感叹那里世外桃源般的田园生活——县城优美而适宜的居住环境,夏日的沙塘河两岸一片青翠,互助县精心打造生态农业与传统农业相映成趣,高山峡谷间黄色的油菜花,白色的温室大棚,碧波起伏的马铃薯和绿油油的高原夏菜硕果累累,透亮晶莹。农民劳作其间,让人恍若置身世外桃源。

今年春节刚过,记者来到互助县采访该县农业产业化的发展情况。

“产业做好了,就是重要的富民之路”

据互助县农业和科技局局长保秀萍介绍,有“西宁后花园”之称的互助县,经过十几年的艰苦探索,紧紧依托青海海东高原特色国家现代农业科技园区就(互助示范园)的示范引领辐射带动作用,形成了以油菜、马铃薯、蚕豆、蔬菜为主的四个生态农业“亿元产业”和特色制繁种业,设施农业得到较快发展。种田糊口,打工养家的生活状况得以改变,生活逐渐富了起来。

互助县是一个典型的山区县,山大沟深,自然条件差,经济基础薄弱。在上世纪90年代,一提到互助县,人们总是很自然地跟“穷乡僻壤”联系起来。

当时,全县一部分人靠外出打工为生,一部分农民成年累月辛勤劳作,耕种的几亩薄田刚够糊口,日常家用还得靠农闲时间“站大脚”(打短工)赚钱。

如今的互助已今非昔比。油菜、马铃薯、蚕豆及蔬菜种植已经成为互助县的四大支柱产业,2010年,油菜成为互助县的一大支柱产业,播种面积从上世纪80年代的10多万亩发展到目前的36万亩,是农民增收的主要经济来源;互助马铃薯播种面积和总产量居全省之首,播种面积28万亩;互助县又是青海省蚕豆生产大县,种植

面积和产量位居全省前列,2010年蚕豆种植面积在7.66万亩,蔬菜种植面积达5万亩,总产值均超过亿元;油菜、马铃薯、蚕豆等特色制繁种植面积达24.24万亩,特色制繁种位居全省之首,尤其是春杂交油菜制种走在全国前列,互助的特色农业产业得到了长足发展,让农民尝到了实实在在的甜头。

2月21日上午,天气放晴,记者来到互助县塘川镇的高羌村,在村头一排排整齐的温室菜棚里,菜农们紧张地忙碌着。闻声赶来的村党支部书记赵延凯,带领记者到菜农袁应德的大棚里,这是个1.2亩的大棚,嫩绿嫩绿的菜心、上海青、生菜一畦畦茂盛的生长,去年,这样一个棚一年收入15000—16000元,赵延凯自己建了3座这样的大棚,年收入5.3万元,在高羌村,这样的大棚建有208座。

保秀萍说,互助县把蔬菜产业作为发展现代农业和促进农民增收有机结合起来,通过政府推动、科技牵动、规模区域化、调整品种结构、销售市场化等有效措施,注重特色化、无公害化、标准化生产,大力发展设施蔬菜、露地蔬菜,蔬菜产业呈现出了较强的发展势头。2010年全县蔬菜种植面积达5万亩,占全县农作物播种面积的5.5%,累计建成各类日光节能温室15501栋,全县蔬菜总产达14.8万吨。新建了台子滩蔬菜专业交易市场,并配套蔬菜恒温保鲜库、交易棚、办公设施;指导、扶持成立蔬菜农民专业合作社7个;成立了青海介实农产品开发有限公司,有效地拓宽了销售渠道,增加了农民收入,为把蔬菜产业发展成为互助县的又一优势产业奠定了坚实的基础。

保秀萍局长告诉记者,塘川镇大庄村党支部书记雷有寿每年对农业项目抓得非常及时,今年仅蚕豆一个项目达到面积900亩。村里种蚕豆的人多了,蚕豆经纪人也多了,原村委会主任徐发功和徐发军连续3

年给西宁一家加工蚕豆的企业收蚕豆,每年纯收入7—8万元,村里收入也多了,以前村里农户去小买部买东西总有人赊账,一年下来数额好几万元,现在农民种植蚕豆有了钱,买东西已没有赊账的了。

村民们不止一次地感叹:“农业也能富民啊!”在以往互助人的观念中,像互助县这样的偏远山区,农业只能解决温饱问题,然而,如今乡亲们切实感受到,“农业产业做好了,就是重要的富民之路”。

政府示范,科技与农民实现对接

如今,谈到农业发展,互助县的农民以及基层干部都把科技放在重要位置。即使是60多岁的山村老汉,谈起农业种植的时候,也会头头是道:“时代不同了,种植还是要靠技术。”

而三、四年前,高羌村里却完全是另外一番情景。村党支部书记赵延凯对刚开始种植蔬菜时,大部分村民不愿意建大棚,部分村民拿着棍棒对付前来建棚人的情况记忆犹新,当时,政府掏钱给农民供应农资建大棚,农民还觉得“没啥用处”。说起种植蔬菜,农民直摇头:“蔬菜卖不出好价钱,还不好伺候。”

“不好伺候”的抱怨背后,是互助县农民技术和观念上的落后。怎么办?政府示范和推动就显得尤其重要。”保秀萍说。

保秀萍向记者详细介绍了向农民推广良种的过程:县蔬菜推广中心进行良种研发与选择,取得初步成效后再大面积推广。

良种选出来,要真正变成农民手中的“摇钱树”,还得让农民掌握技术。为此,互助县每年都在县蔬菜推广中心邀请高级农艺师给农民进行技术培训,还派出专门的农业技术人员深入田间地头进行指导。据统计,截至今年2月底,光蔬菜项目,互助县就已经举办培训班共500期,培训人数达2.8万人次,印发各类技术资料3.1万份,



青海省互助县农业和科技局局长保秀萍

培养了一大批农民自己的“种植蔬菜技术能手”。

在农村,技术能手的带动作用很快发挥出来。“有不懂的技术或遇到什么难题,就到村里技术能手的蔬菜地里或者到大棚去看看去学学,什么问题都解决了。”对此,保秀萍深有感触。保秀萍说,互助几十年的实践证明,科技兴农最关键的还是在于实现科技与农民的“无缝对接”,看起来微不足道的技术,如果农民真正用好了,用活了,也可以创造出巨大的生产效益。

市场主导,助力农产品走出去

互助县马铃薯大面积种植从六、七前年开始的。不少农民至今对刚开始时的惨淡经营还记忆犹新:每个村的种植户只有几户,不少马铃薯因为卖不出去而烂在了地里或者窖里。

不过现在农民已经不需再为“烂薯”而发愁了。经过几年探索,互助人在开拓市场上有了自己独到的经验。

靳生宽,是互助县五峰镇白多峨村党支部书记,也是互助“农村经纪人”队伍中的一员。每到马铃薯大量上市的季节,就

是靳生宽最忙的时候。

对靳生宽这样的农村经纪人来说,平日他们是农民、个体户,而到了果菜上市的时节,就利用熟悉当地习俗的优势,为外地客商穿针引线,为本地的马铃薯销售发挥重要作用。“虽然我们是自发行动,但也并不孤单,政府经常给我们提供信息并帮助培训。”村里的郑荣仙就是这样的收益者,他每年在种植洋芋前到县农技推广中心去咨询,掌握洋芋的最新种植技术,他每年种植洋芋4亩,仅此一项纯收入12000元,还有村里的靳生旺和杨得苍,每年纯收入也在11000元以上。

如果说农村经纪人对实现产销对接功不可没,专业合作社则有效降低了市场风险。互助县将种植大户、销售大户组织起来,成立了种植和营销专业合作社。互助裕昌洋芋营销专业合作社成立后,把当地的洋芋种植大户吸收为会员,将会员所有的洋芋统一销售到互助、西宁等市场。由于互助的洋芋品质好,市场上常常供不应求。互助裕昌洋芋营销专业合作社正在积极申请“互助洋芋”品牌,将互助洋芋销往阿拉伯国家和地区。