



南北“双翼”齐飞

# 福州新港借势拓展远洋航线

■ 本报实习记者 胡心媛

据商务部消息,日前,在福州新港“南翼”的江阴港区,福州新港国际集装箱码头迎来了全球集装箱海运巨头马士基航运西非线集装箱船舶——“伯克姆商船”号的首航,福州新港集装箱货物的进出口从此又新增了一条西非远洋干线。这也是马士基航运继2008年12月15日在福州新港首开欧地线以来的第二条远洋干线。

据了解,在此次挂靠福州新港的西非航线中,马士基航运共投入10艘运力超过2500标箱的集装箱船舶运营,途经福州新港、宁波港、盐田港、南沙、丹戎帕拉帕斯港(马来西亚)、开普敦港(南非)等地,并于每周六停靠福州新港码头。

作为大陆沿海主要港口之一的福州新港,是沿海主要外贸口岸及闽台贸易的重要港口。马士基航运在福州新港再开新航线,不仅显示了其作为全球最大的集装箱航运商继续看好福州新港优越的自然条件、高效的港口作业能力以及富有潜力的货源腹地,同时更为福州新港在“十二五”期间的发展带来了新机遇。

## 天时:政策助推

记者从福州市政府处获悉,今明两年,福州市对福州新港的建设将投入资金33亿元,以实施港口大开发建设。福州新港将扩至四大港湾,以此推进港城互动,构筑滨江滨海城市。福建港务集团相关负责人表示,今年,福建省将继续推进湄洲湾(泉州—莆田)港、福州新港与宁德港体制一体化进程,力争在今年第一季度整合到位。届时,全省将形成厦门港、福州新港、湄洲湾港三大港口。



福州新港是中国沿海主要港口之一和综合运输体系的重要枢纽,同时也是福州市及闽江流域发展外向型经济和连接国际市场的重要枢纽,更是福建省对台“三通”的重要口岸。因此,福州新港的发展显得尤为重要。据介绍,福州新港将作为海峡西岸北部港口群,以福州新港为主体,覆盖三都澳、罗源湾、福清湾、兴化湾北岸等主要港湾,发展成为集装箱和大宗散货运输相协调的国际航运枢纽港,形成港口作业区、临港工业区、物流服务区等。

福建省副省长、福州市市长苏增培曾表示,将在“十二五”之初出台《推进四城区工业企业优化布局提升改造的意见》,以重点建设福州新港。根据福州市政府的规划,“十二五”期间,福州新港将跃入亿吨大港行列。

## 地利:自然优势

从福建省的地图上可以看到,位于福建省东南的福州以闽江口为界,向南的长乐、福清构成了福州新港的“南翼”,向北的连江、罗源构成了福州新港的“北翼”。

福州市海运交通部门的官员告诉记者,作为中国沿海20个主枢纽港之一的福州新港,拥有闽江口内港区、松下港区、江阴港区、罗源湾港区等四大锚地,共拥有生产性泊位121个,其中,万吨级以上深水泊位40个,最大靠泊能力达15万吨级。2010年,港口的年货物吞吐能力达9000万吨,年集装箱吞吐能力达242万标箱。该人士表示,福州新港南北“两翼”四县(市)规模以上工业产值目前已占到福州全市的一半以上。

# 船公司变相涨价 商务部调研16口岸

■ 柴莹辉

一面是纷纷唱衰航运业的投行大佬们,另一面是积极涨价的船公司,双方将擂台延续到了2011年。

尽管2011年航运业的运力过剩已经是不争的事实,记者却发现了“扭曲”的一幕:市场上各大船公司都开始悄无声息地“变相涨价”。“其实说穿了,就是运价不动,提高各种附加费。”一位要求匿名的业内人士对记者爆料,各大船公司甚至创立了一个从来没有的名目:ECRS(紧急成本恢复费)。与此同时,记者获悉,商务部低调对中国16个沿海口岸的船公司收费展开了调查,一场涨价与行政的博弈即将展开。

## 前景堪忧 附加费上涨

“自从2010年12月起,货主的货量开始明显上升,个别欧洲航线甚至出现了爆

仓现象。”青岛一家货代公司的老王告诉记者。现在,老王要一遍一遍向货主解释什么是ECRS:一个小货柜征收600元人民币,大货柜征收1200元人民币。与此同时,THC(码头作业费)也从原来每柜的400元人民币涨到了现在的610元人民币。

2011年的航运业,集装箱市场意外迎来一个开门红。奇怪的是,业内普遍并不看好航运业的走势。据花旗银行亚太区航运分析师预估,2011年,班轮公司的远洋航线平均获利可能下滑40%。“尽快卖出该投行跟踪的每一只班轮公司股票。”这是该分析师的结论。

很多业内人士也对此有着同样的担忧。中外运集装箱运输有限公司的高层告诉记者,运力过剩是笼罩在全世界船公司头顶的一块乌云。据统计,2011年,将有76艘运力超过7500箱的新建超大型集装箱船进入市场,以交付的大船运力计算,足以开辟约10条欧美航线。

## 不约而同的“默契”

正是在市场普遍看淡前景的背景下,船公司选择了逆市涨价。“这只是市场调节的一种手段,货量一旦上来,我们就开始提升价格,比如开征旺季附加费等。”中海集运某航线的经理称,这并不值得“奇怪”。

但故事还有另外一个版本。“各大船公司在2011年伊始加费,因为新一年的货运合同即将谈判,如果运费下跌,肯定会削弱船公司的议价空间。”上述要求匿名的业内人士告诉记者,这几乎是行业内心知肚明的“潜规则”。但与往年不同,如今的船公司开始在各种附加费上“创新”。

“原因很简单,涨运价,货主总要讨价还价,但如果上涨附加费,没有人来谈判。”上述要求匿名的业内人士称,这就如同航空公司征收的机场建设费,对于旅客来说没有议价空间。某国有船公司的高层向记者证实,除了各种传统附加费外,该公司已

经开始收取 ECRS。

## 行政介入的尴尬

针对此情况,由商务部组织在16个沿海口岸针对船公司收费的调查,正在低调展开。“目前,货主对各种附加费很有意见,商务部也是代表货主进行调研。”知名航运专家吴明华称,一些不符合规定的国际航线费用或将浮出水面。

但在船公司的内部人士看来,调研并不能堵住各大公司变相涨价的野心。上述要求匿名的业内人士告诉记者,目前,各大公司已经达成了默契。“第一是君子协定,大家不要拼命让新船下水;第二是全部用经济航速航行,以让某条航线可以容纳更多运力;第三则是变相的价格联盟,用各种隐蔽手段涨价。”该人士表示。

## 海运经济

## 业内快报

### “中海之星”轮命名交船仪式在韩国举行

近日,中国海运在韩国三星重工船厂建造的14100TEU(标箱)“中海之星”轮命名交船仪式在三星巨济岛船厂隆重举行。随后,“中海之星”轮便被投入到中海集运欧洲航线营运中。

“中海之星”轮是韩国三星重工为中海集运建造的8艘同类型船舶中的第一艘,是目前世界运载能力最大、技术设备最先进的超大型集装箱船。该轮总长366米,型宽51.2米,型深29.9米,结构吃水15.5米,载重量15.5万吨,航速24.2节,将大大降低单箱运输成本和单位能源消耗。该轮的顺利交付,标志着中海集装箱运输船队迈上了一个新的台阶。

### 山东莱州港海冰导致外籍船舶无法如期靠港

连日来寒冷的气候令山东莱州湾海区浮冰的最大外缘线达20海里,10余艘外籍船舶被迫滞留港口无法如期靠岸。

据当地边防检查部门介绍,拥有5万吨级以上泊位的深水港——莱州港也被海冰包围,最大海冰厚度达20厘米。目前,来自韩国、日本、俄罗斯等国的货轮因海冰无法如期靠岸进行作业,只能在划定的港口锚地等待通知,一些需要运出的货物只能暂时堆放在码头。

### 澳维多利亚州拟开发大型集装箱港口

澳大利亚维多利亚州政府准备启用全国港口战略——将在10年内将黑斯廷斯开发为大型集装箱港口。

据了解,澳大利亚最繁忙的墨尔本港预计到2035年前集装箱运输量增长4倍。如果维多利亚州不尽快在黑斯廷斯建立一个替代港口,则有更多的集装箱会令墨尔本的市内道路运输趋于停滞。目前,黑斯廷斯港口每年约有200艘船只停靠,进出口石油、天然气和钢材,但没有集装箱运输。加上建立新的交通纽带(铁路和公路)的费用,预计开发黑斯廷斯港口可能将花费数百亿澳元。

### 马士基延伸韩俄支线至中国

马士基旗下专业经营亚洲区域航行的某公司,日前将一条韩国至俄罗斯东方港航线延伸至中国。

该支线将在原有1艘11000TEU运力的基础上,再增加投入1艘8777TEU船。航线延伸后,将挂靠上海港、釜山港、东方港、蔚山港、光阳港和宁波港等港口。除该支线外,另外还有一条韩俄支线在釜山和东方港之间运营。(本报综合报道)



天水星火机床有限责任公司(以下简称星火机床)在“十一五”期间,认真落实甘肃省委、省政府提出的工业强省战略,抢抓机遇,调整结构,强化创新,提升能力,推进科技进步,实现了“四大跨越”:经营业绩实现了从3亿元到14亿元的跨越;产品研发实现了从普通车床到数控车床、中国名牌的跨越;产品规格实现了卧式回转车床由小到大全规格、世界之最的跨越;经营方式实现了从产品经营到资本运作、国际化经营的跨越。

与此同时,星火机床的“SPARK”商标

# 凭借技术创新 成就燎原之梦

## ——星火机床“十一五”回顾与“十二五”展望

被认定为中国驰名商标,“SPARK”牌数控车床获中国名牌产品称号,“SPARK”品牌获全国最具市场竞争力品牌。星火机床工业园建设项目启动,拉开了星火再铸辉煌、打造“世界一流”的序幕。

星火机床改制前是一个严重亏损、濒临倒闭的企业。改制后,企业通过实施产品创名牌、管理信息化、生产市场化、经营全球化战略,经济效益快速提升,年产值由10年前的不到2000万元变为2009年的10多亿元。2010年,星火机床预计实现销售收入13.5亿元,预计完成工业总产值14亿元,预计完成工业增加值5.2亿元,主要指标增幅在45%以上。

两个规划期指标比较,成果令人欣慰。“十一五”期间,星火机床实现销售收入比“十五”期间增长493%;“十一五”期间完成工业总产值比“十五”期间增长432%;“十一五”期间完成工业增加值比“十五”期间增长465%;“十一五”期间实现利润比“十五”期间增长901%;“十一五”期间上缴

税金比“十五”期间增长408%。

科技创新、管理创新、文化治企使星火实现了燎原之梦。调整产品结构,优化产业结构,改造提升传统产业、发展壮大现代产业、积极培育新兴产业,走科技强企和质量效益型之路,使星火机床实力不断提升。近年来,星火公司在新产品研发“高、大、精、专、非”五字方针指导下,大力研制开发具有自主知识产权的高附加值、高效率、低耗能、环保型产品,取得良好的经济效益和社会效益。研发的新产品连续5年获甘肃省科技进步一等奖,多种新产品被列为国家重点新产品。星火机床技术中心被评定为国家级企业技术中心。2009年,星火机床与国内4家知名院校、7家企业联合组建“甘肃省数控机床产业技术创新联盟”,加速了科研成果向现实生产力的转化。目前,星火机床已申请专利150项,其中发明专利26项,实用新型124项。授权专利119项,其中发明专利9项,实用新型专

利110项,其他均被国家专利局受理。

在发展中,星火机床先后兼并重组了兰州机床厂、天水红山试验机有限公司、兰州手扶天水分厂(原天拖厂)。在青岛、南京、大连、营口等地建立了分公司。此外,还收购了法国索玛机床公司,参股德国亨利安等外国知名机床制造公司,实现了跨国经营。

为了承前启后,再接再厉,再创辉煌,星火机床提出了“十二五”发展战略和发展目标。公司将实施“五三一”战略,确保实现目标。即“五化”(体制股份化、管理信息化、产品数字化、生产市场化、经营国际化)、“三个调整”(产业结构调整、产品结构调整、经营方式调整)、“一个整合”(资源整合)。企业投资20多亿元,在天水国家级经济技术开发区倾力打造星火机床工业园,发挥龙头企业

业带动和支柱产业聚集效应,促进区域经济发展。该园区占地面积1200多亩,将建成主园区、辅助园区和铸造园区等三大园区,重点发展数控、精密、重型机床产品,新能源产品和循环经济产业,形成一定优势和规模,带动园区及区域经济发展。星火机床工业园的建成,将使星火机床集团销售收入在“十二五”末达到50亿元。

(陈思远 孔淑芹)

