

本报特稿

中国会展业标准之争调查

详细报道见7版

CEFCO力推中国会展业国际化进程

■ 本报记者 傅立钢

经国务院批准,由中国贸保会 (CCPIT)、国际展览业协会(UFI)、国际展 览与项目协会(IAEE)和独立组展商协会 (SISO)携手主办的第七届中国会展经济国 际合作论坛(CEFCO 2011)将于1月13日 至15日在杭州黄龙饭店举行。届时,国内 外会展业界精英、学界专家及政府官员将汇 聚魅力杭城,共襄盛举,同台论道。

在当今的中国,中型城市会展业正 处于一个快速发展上升阶段,在这个广 阔的市场中蕴藏着无限的商机。杭州正 是中型会展城市中的佼佼者,更是中国 现代会展业的发源地,早在80多年前,第 一届西博会首开中国现代博览会先河。

为"争促物产之改良,谋实业之发达",杭 州于1929年举办了历时137天的首届西 湖博览会,参观人数达2000万人次,来自 全国各省及海外侨商的近15万件展品, 不仅吸引了众多观众,而且在国际上产 生了重要影响。近年来,杭州会展业稳 步快速发展,成为中国长三角地区首选 商务会议旅游目的地,杭州市会展业正 在实施国际化战略, CEFCO 在杭州的举 办必将推动当地会展行业国际化的发展 进程。选择在杭州举办本届论坛,旨在 挖掘中型会展城市的发展潜力,让更多 的国际宾朋关注中国会展业、关注中国 中型会展城市的未来发展。

秉承"开放、合作、共赢"的宗旨,第七 届中国会展经济国际合作论坛以"谋篇·布 局·新视野"为主题,下设两场全体会议及 四场分组会议。论坛的两场全体会议着眼 于探讨中国会展业的宏观态势,通过解读 当前经济形势,对会展业的未来发展做出 前瞻性判断;中国贸促会将发布《中国会展 经济发展报告2010》;国内外各方代表也将 就会展业的未来走势建言献策。与此同 时,四场分组话题将从区域产业发展分析、 国际新市场开拓、会展业运作模式、自主品 牌打造等角度,就时下会展业的热点问题 展开深度对话。探求在当今的激烈竞争中 脱颖而出的成功之道,从而逐步提升中国 会展业在国际舞台上的竞争力和话语权。 论坛同期还将举办第十二届中国国际展览 和会议展示会(展中展)。

创办于2005年的中国会展经济国际

合作论坛,由中国贸促会、国际展览业协会 (UFI)、国际展览与项目协会(IAEE)、独立 组展商协会(SISO)共同主办,是四家国际 间非政府展览组织在中国会展业迅速发 展、对外开放不断扩大的背景下,为加强中 外交流合作、实现互利共赢的重大举措。 前6届论坛共邀请到来自20多个国家和地 区的3000余位代表参会,200多位嘉宾发 表演讲,全球会展精英通过论坛增进了解、 交流经验,促成了一系列重要项目合作,取 得了明显成效,成为中外会展业开展集体 对话的重要平台。

会展关注



1月10日,为期4天的2011 亚洲艺术博览会暨第三届亚洲艺 术高端市场博览会在北京中国国 际贸易中心展厅落下帷幕。

本届亚洲艺术博览会在欧盟 中国经济文化委员会协助之下, 以"巴黎秋季艺术沙龙"亚洲选拔 展为契机,选拔亚洲优秀艺术家 并推向国际高端市场。

组委会邀请了国内外各艺术 机构和艺术家参加或参与亚洲艺 术博览会,共同推动亚洲艺术复 除了展出风格各异的艺术作 品之外,本届展会还独出心裁地 展示了众多将艺术与产品完美结 合的新颖创意,其中西门子家电 艺术空间携八位艺术家创作的彩 绘冰箱、洗衣机滚筒装置等作品 参加展览。

本报记者 叶子 摄影报道

会展业"评奖事件"的背后

疯了! 中国会展业评奖陷入了一个怪 圈,一些评奖在没有多少含金量的奖牌下, 隐藏的是地方政府的政绩需要。于是,2010 年度的最后一个月,中国会展业"评奖事件" 在北京和上海两大会展城市一个接一个,一 边是组织评奖方卖奖卖到满脸堆笑,一边是 获奖一方领奖领到手抽筋。真可谓是一派 "其乐融融"的景象。

回顾刚刚过去的2010年中国会展业, 既有中国2010上海世博会这样值得大书 特书的重大事件,也有政府部门出台对举 办各类节庆活动的规范。此外,还有需要 记住的恐怕就是会展业频繁的"评奖事

不如来问问,到底谁需要奖项? 有地方 政府部门需要奖项证明自己的业绩,还有的 就是会展业内公开的秘密:有的地方会展办

公室获得年度奖,就可以晋升工资。现在终 于能明白了吧,各地方获奖与个人的口袋息 息相关,却与当地会展业发展不相干,这太

问题的根本还在于,获奖一方并不在 意谁是评奖的组织方。至于拿由谁评的 奖,都只为向上级主管交代本年度的工作 业绩,至于其他则不在获奖考虑范围之 内。如此一来,可以套用时下正在上映的 电影《让子弹飞》的一句台词:让子弹飞一 会儿。难道,中国会展业的奖牌也要多飞

时下,如果到某地方的会展办公室, 或者是某展会组织方的办公室,或者是 某展馆的办公室,再或者是某会展工程 搭建企业的办公室,再或者是某展品运 输服务企业的办公室,如果没有几块似 曾相识的奖牌,那就证明该"办公室"是 刚刚入行的,还未被上述评奖机构发现,

暂时成为漏网之鱼。

这就是中国会展业"评奖事件"留下的 痛,医好这种病不需要名医。如果想要病 愈,只需视获奖如粪土。

问题又要回到先有蛋还是先有鸡的老 路上,是谁先做了评奖的一方,让获奖一方 至少纯净一些,而人人都有奖了,就难免 尝到了甜头;还是谁成为第一个奖牌的需求 方,让评奖方尝到了为行业颁奖的快感。起 初,业内还有人追问,但随着"评奖事件"的 增多,追问的声音渐渐被淹没了。更可怕的 是,曾经站在追问队伍的那部分群体,后来 也都上台领奖去了,如果他们回头看见还有 人在台下犹豫着,则会笑着告诫你:"在会展 江湖混,这是规矩。"

现在的玩法是,这次的这部分群体 在北京的颁奖现场是台下的观众,下次 在上海的颁奖现场,那些曾经在北京领 奖台上的获奖者或许就成为台下的观众 了。既然评奖如此有市场,组织评奖方

自然乐得数钱数到手软。而获奖又是一 件荣光的事,干吗不接受呢?何况这还 和自己的口袋密切相关。于是乎,供求 双方达成了默契。

这很不正常。人人都没奖时,市场 乌烟瘴气。有业内权威人士指出,时下 的中国会展业"山寨"奖遍地开花,评奖 已经没有准则和规范。有的是媒体评 奖,只要能出席颁奖现场就能获奖;有的 是相关民间机构组织评奖,需要出钱才

通过评奖的方式,鼓励行业发展是正常 的,但到处充斥的都是"山寨"奖,就要引起 有关管理部门的关注了。



有话要说

会展评奖 挑战行业尊严底线?

2011年,是"十二五"的开局之 年,也是中国会展业在后世博时代 "理性、成熟、提升"的关键一年。上 海世博给了中国会展业机会,在这一 年,中国会展业应该更理性、成熟、稳 健、务实。

这些年有很多行业都经历着评 奖之乱,如房地产业、IT业等。早在 2006年,就有知情人士为房地产评 奖揭过底:"这些楼盘的颁奖活动举 办方通常会在宣传资料的出场嘉宾 名单上打上国内知名专家、业内知 名老总的头衔,并同时在举办单位 上冠以'建设部'、'建设厅'等名号, 借以抬高自己的身价,吸引房地产 开发企业的参与。但在活动举行期 间,却以专家、老总临时有事为由, 安排其他二三流人物顶替。开发企 业一手拿钱,一手就可以得到奖牌, 而各种奖项事前早已'瓜分'。十 大、十佳、明星楼盘、最佳人居…… 如此纷杂的'光环',开发商与消费 者的心态与取向都在随着市场的专 业化进程而潜移默化转变着,因此, 有业内人士认为,看似风光无限的 颁奖盛典已经在逐渐变质。"

会展创意就是颁奖

会展业乱评奖也不是一个新话 题,早在六七年前就有媒体人质疑 过,而且这几年也一直在质疑中,不 过质疑声音很快就被"主奖派"的喝 声盖住了:"吃不着葡萄说葡萄酸, 你有本事也可以评呀!""倒奖派"无 话可说,不是没本事评奖,因为评奖 本身就是没什么技术含量和门槛的 活儿。"倒奖派"是对自己要求严,做 事有底线。质疑并没有挡住中国会 展乱评奖的脚步,再加上中国会展 业到现在没有明确管理部门,于是 乎,会展评奖愈演愈烈、越来越失控

会展业不应该评奖吗?应该! 行业需要总结经验,表彰先进,树立 榜样。谁有资格给行业评奖? 按理 说谁都有资格评奖,只要公平、公 开、公正,让人信服。会展业不可以 卖奖吗? 当然不可以,任何行业都 不允许公开买卖奖项。只不过现在 卖的不是奖,而是活动和参会费的 寂寞。也就是说,活动的参会费很 寂寞,需要颁奖来刺激,来拉人、来 鼓动。按说会展业组展的精英都是 活动策划大师,不会连个忽悠人来 开会的创意都没有,而只靠颁奖来 请君入瓮吧?令人遗憾的是,新的 创意似乎只是颁一些别人还没颁讨 的大奖! 让一些还没有得过大奖的 展会、城区、人物获奖而已。

只要有市场需求

各种会展大奖评了这七八年,中 国有会展理想的城市(包括城区)都 被奖了个遍,有的城市获奖次数还远 不止一两次。只是中国真正的一线 会展城市北京、上海、广州鲜有获奖, 香港的中奖率基本等于零。是这些 城市表现不够好吗? 非也,是人家对 此没兴趣。用业界人士的话说:"大 奖只颁给有需求的人,大象无形,无 需证明。"那些踌躇满志的多项大奖 得主在拿奖后失落地发现后面还有 N个大奖在颁给各路冤家,到头来, 排排坐,吃果果,人手N份大奖,拿回 去让当地媒体鼓与呼N次,取得了良 好的社会效益。

2011年,中国会展业还有更多进 步的空间,比如管理、比如标准、比如 规范……会展评奖在有标准、有数据、 有公信力、有权威机构认可的情况下 可以进行,只是在这些标准还都没确 定的前提下,能不能先停停那些无厘 头的疯狂评奖? 因为这已在挑战这个 刚成熟行业的尊严底线!